



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

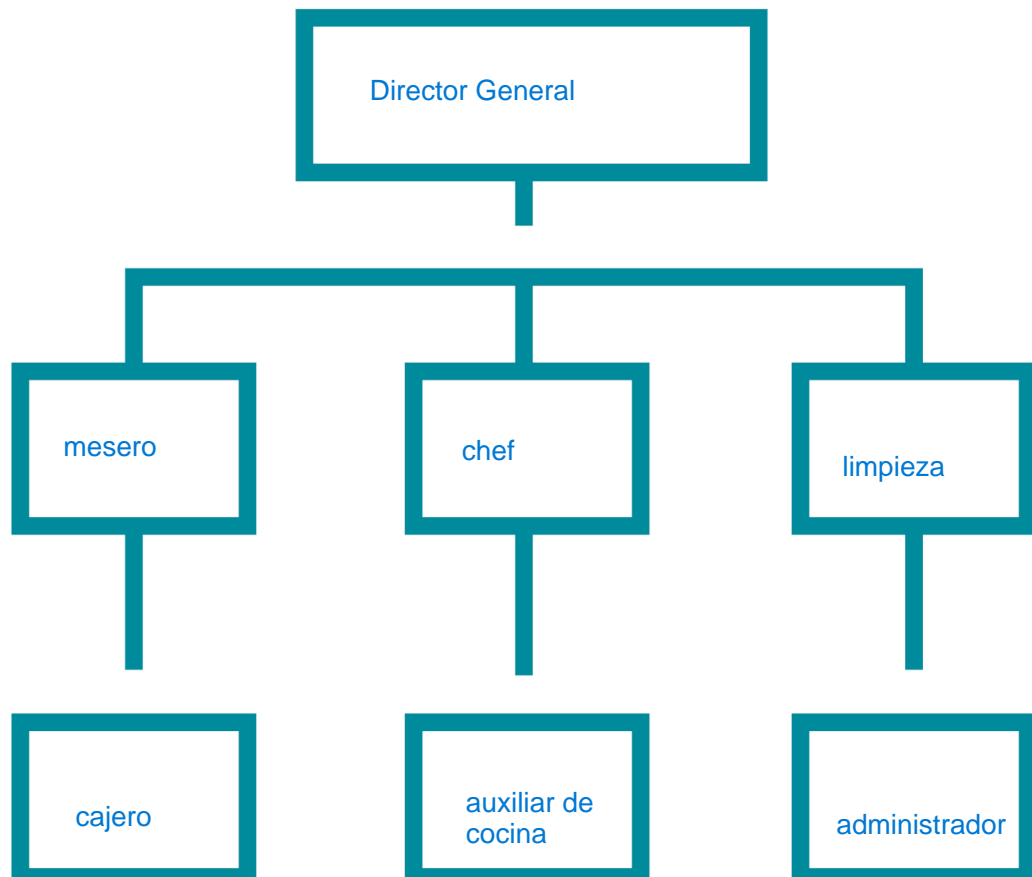
Misión:

llevar a ser muy conocidos por todo el mundo y crecer con el tiempo

Visión:

brindar nuevos sabores y de buena calidad y una buena atención

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

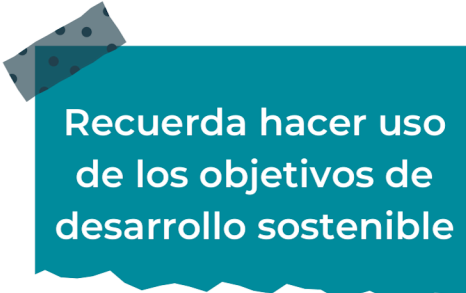
CREAR UN LUGAR SEGURO Y CONMOVEDOR, BRINDAR AREAS SOCIALES Y CAMPOS
PARA PASAR TIEMPO

Sostenibilidad ambiental:

CREAR UN AMBIENTE SANO Y LIMPIO QUE NO AFECTE A LAS PERSONAS Y TENER
CUIDADO CON LOS PRODUCTOS

Sostenibilidad económica:

OFRECERLES UN PRODUCTO SUMAMENTE DELICIOSO Y A UN COSTO JUSTO
Y CON SUS PRECIOS RAZONABLES DEPENDIENDO LOS PEDIDOS



Recuerda hacer uso
de los objetivos de
desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
PROVEEDORES DISTRIBUIDORES FABRICANTES LOGISTICAS	DISEÑOS DESARROLLO DE SERVICIO BUENA EXPERIENCIA	PUEDEN OBTENER SUS PEDIDOS A LA PUERTA DE SU CASA MUCHOS METODOS DE PAGO	UNA RELACION CONFIABLE Y SEGURA	CUALQUIER EDAD
	Recursos clave		Canales	
	ELECTRODO MESTICOS TECNOLOGIA BIENES RAICES		FACEBOOK INSTAGRAM	
Estrucutra de costos		Fuentes de ingresos		
AUN NO LO SE		VENTA DE PRPDUCTO PROPIOS		



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



cada plato es arte

Colores principales de mi marca empresarial



LAVANDA

NEGRO

ROJO

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- RENTA
- PRODUCTOS
-
-
-
-
-

Mis costos variables

- VERDURAS
- FRUTAS
- LUZ
- AGUA
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades \rightarrow

Punto de equilibrio monetario \rightarrow



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

●	MOBILIARIO
●	DERECHO DE COBRO
●	TERRENO
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	

Pasivos

●	OBLIGACIONES
●	DEUDAS
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

NO SON MUCHOS YA QUE MI NEGOCIO OFRECE MULTIPLES COMIDAS Y DE DIFERENTES PAISES, A CONTRA DE OTROS QUE LA MAYORIA OFRECEN UN SOLO PAIS

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

ES UN BUEN PILAR PARA EL ADECUADO FUNCIONAMIENTO DE CUALQUIER SISTEMA
Y UNA BUENA SOSTENIBILIDAD

¿Cómo se liquida una empresa?

PROCEDIMIENTO JUDICIAL CUYO OBJETO ES LA VENTA RAPIDA Y EFICIENCIA DE BIENES
DE UNA EMPRESA DEUDORA Y SE HA VUELTO INVIABLE ECONOMICAMENTE
Y ACUERDO DE DISOLUCION

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

CREAR COMIDAS MUY RICAS Y PODER TRAER NUEVOS SABORES

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

PORQUE ES UN TEMA MUY INTERESANTE QUE A CUALQUIER PERSONA LE LLAMA LA ATENCION

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

PARA TODAS LAS PERSONAS SIN IMPORTAR SU EDAD

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

CREAR MAS COMIDAS

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

UNA SODA MUY INTERESANTE

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

QUEREMOS SER MAS CONOCIDOS Y GRANDES

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

LOCALIDAD Y BUENA ESTABILIDAD

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

CUANDO TENGAMOS LO NECESARIO PARA INICIAR

¿Quién lo hace?
(Responsables)

YO Y MI FAMILIA

NOTAS

SER BUENA EMPRESA

OFRECER BUEN SERVICIO

OFRECER UNA BUENA COMIDA

TENER CONFIANZA

SEGURIDAD

PRECIOS SOSTENIBLES

AREAS AMBIENTALES

BUENA ATENCIO