



**Junior  
Achievement  
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

**35**

Years of  
Empowering  
Lives

**YO EMPRENDO**  
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO  
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL  
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE  
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE  
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



## Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

# Actividad #1

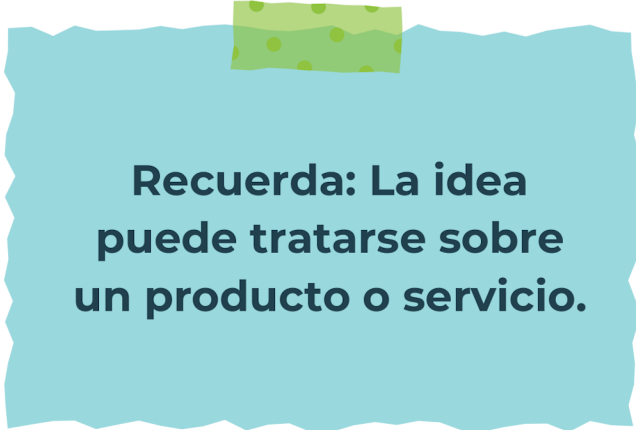
## Defina la idea de negocio.

El negocio consiste en una tienda online ( un local también puede ser posible) que fábrica fabrica muñecos de peluche, puede ser animal o cualquier objeto inanimado que el cliente quiera pedir ¿Qué tiene de especial este peluche? Pues es un peluche el cuál se basa e mantener lindos recuerdos por medio de audios, aromas o prendas de una mascota o ser querido ¿Cómo funciona? Tendrá un pequeño botón en el pecho el cuál reproducirá una frase o canción que le recuerde a la persona o la que sea del agrado del cliente. Funcion por medio de una batería recargable.

La personalización se basará en la descripción de detalles que quiera implementar el cliente y está información se recopila por medio de un formulario en el cuál se describe las características en específico.

Además se implementa un material más amigable con el ambiente, serían hechos de tela orgánicas y se implementarán solo 4 tipos de telas, las cuales son: Lyocell, Fibra de kapol Piñalex y Algodón.

Y no olvidemos el material del relleno a utilizar el cuál es poliéster, llamado Floc:



**Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.**

## Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

### Misión:

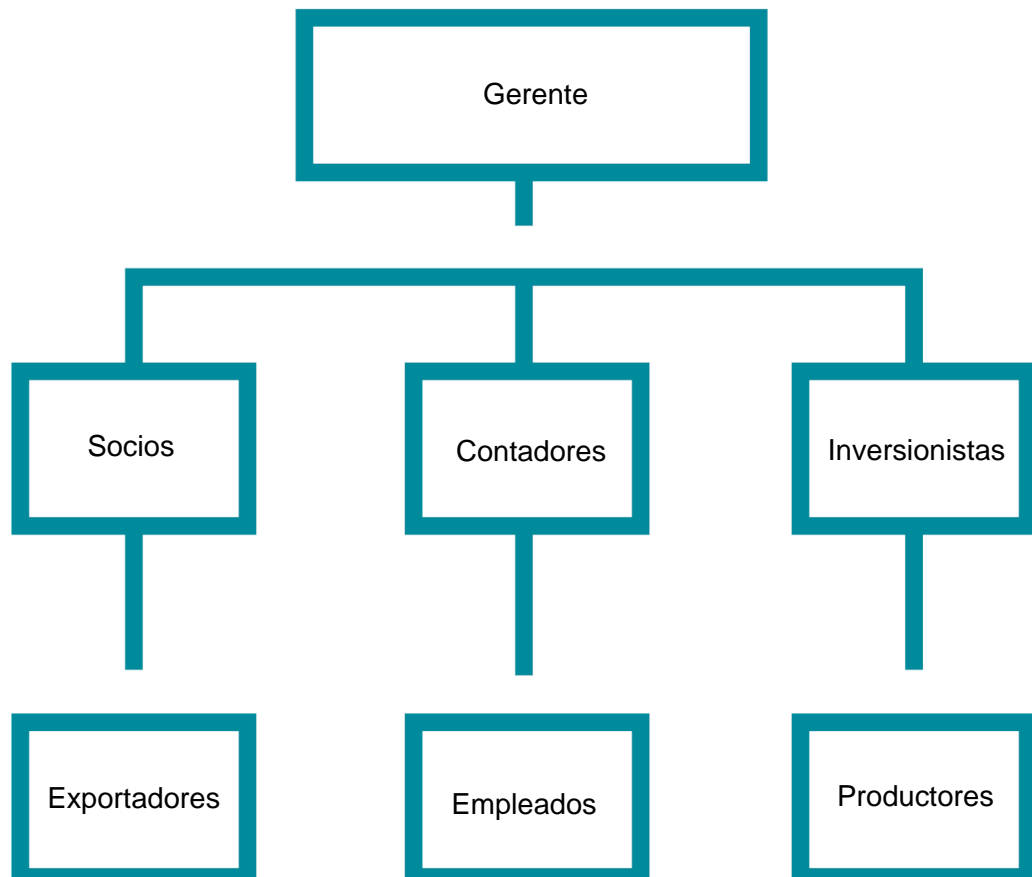
Ayudar emocionalmente a las personas en situaciones de duelo en la aceptación de la  
perdida de una mascota o ser querido.

Implementar materiales más amigables con el ambiente y tener menos impactos

### Visión:

Lograr tener un impacto en las personas y lograr expandir el negocio a diferentes cadenas  
de mercado.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



## Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

### *Sostenibilidad social:*

Se genera más empleo para la población, las cuales las personas beneficiadas serían la amas de casa que pueden trabajar desde su hogar haciendo la fabricación de peluches y así se les facilita el cuidado de niños o la movilidad.

### *Sostenibilidad ambiental:*

Al ser un producto amigable con el ambiente se generan más ganancias ya que actualmente una parte fundamental de los productos es la protección a la naturaleza. No solo beneficia económicamente sino también apoya y fomenta las ideas de protección ambiental.

### *Sostenibilidad económica:*

Es un producto que no lleva un gran gasto económico, es decir, los materiales son fáciles de conseguir, esto garantiza un gasto más bajo al ser materiales de fácil acceso y elaboración.



Recuerda hacer uso  
de los objetivos de  
desarrollo sostenible

## Actividad #4

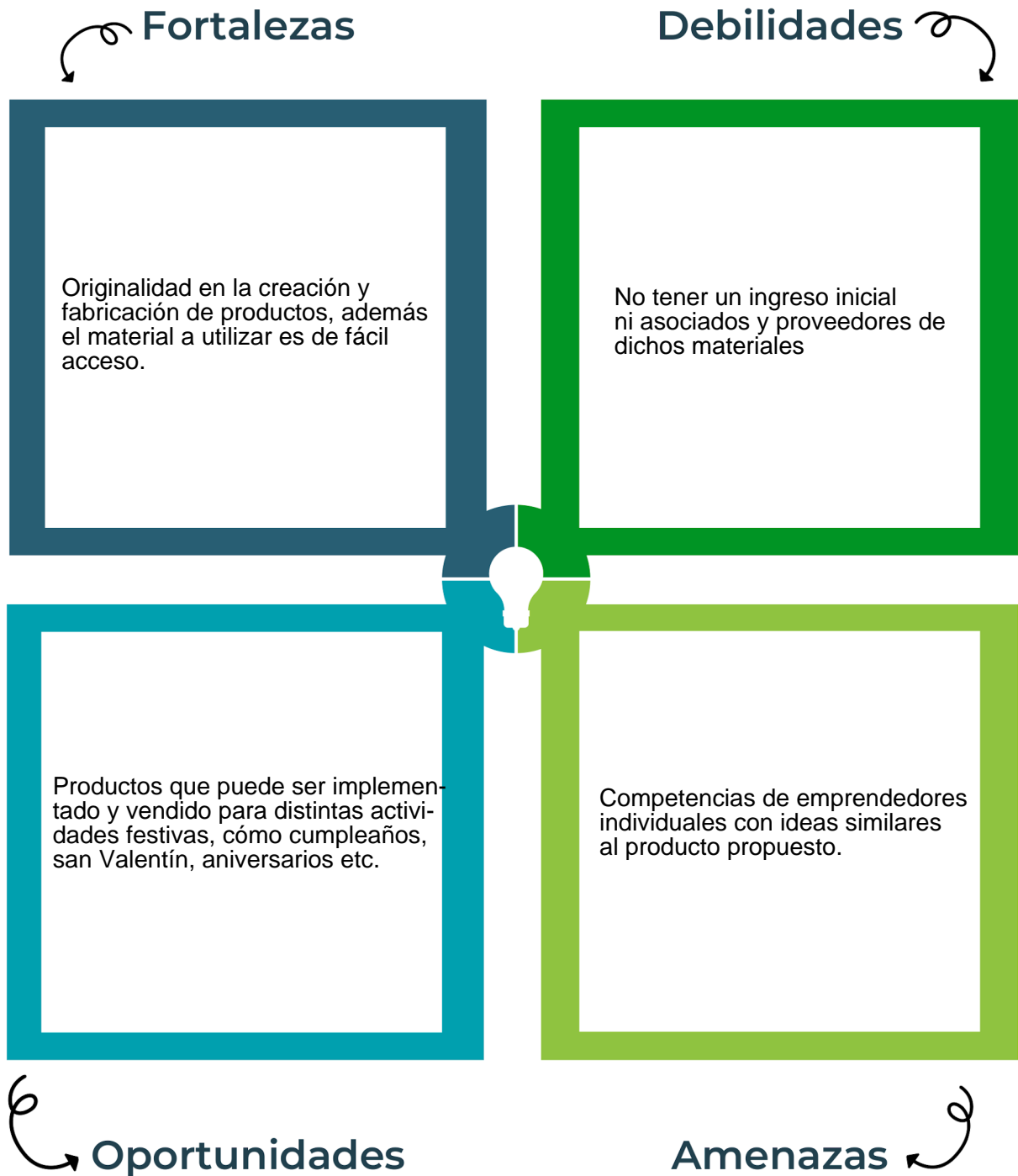
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

<b>Socios clave</b> -Proveedores -Fabricantes -Distribuidoras -Aliados estratégicos.	<b>Actividades clave</b> Producción y fabricación de productos. Comercialización y publicidad de productos o servicios.	<b>Propuesta de valor</b> Ayuda en la asimilación y a llevar un proceso de duelo menos doloroso.	<b>Relación con el cliente</b> Se relaciona en el área sentimental y personal del cliente.	<b>Segmento de clientes</b> Sucursales especializadas en la venta de artículos para festividades.
	<b>Recursos clave</b> Telas de tejidos orgánicos.		<b>Canales</b> Páginas en línea y un local físico estratégico.	
<b>Estructura de costos</b> Alquiler, salarios, mano de obra, electricidad y maquinaria.			<b>Fuentes de ingresos</b> En la venta del producto y contratos con socios.	

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



---

---

Recordar es vivir

---

---

Colores principales de mi marca empresarial



Celeste pastel	Verde claro	Blanco
----------------	-------------	--------

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

## Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

### Mis costos fijos

- Alquiler: ¢3ml
- Publicidad: ¢ 10,000
- Salarios: ¢500,000
- 
- 
- 
- 

### Mis costos variables

- Materias primas
- Energía
- Transporte
- 
- 
- 
- 

*El precio de venta de mi producto / servicio es de:*



12,000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

## Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} \rightarrow 0,29$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} \rightarrow \text{₡ } 348,000$$



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

## Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

### Activos

●	Equipo de oficina
●	Patentes
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	

### Pasivos

●	Electricidad
●	Maquinaria
●	Salarios
●	Inventario
●	
●	
●	
●	
●	
●	



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

## Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Existen variedades de emprendimientos o productos similares a los que ofrezco, mayormente son personas emprendedoras individuales que venden mayormente en línea. Además están grandes empresas fabricantes de peluches como Boing Toys, Jazwares Foster etc que se dedican solamente a la fabricación de peluches normales y se enfocan más en producción y venta.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

## Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

### *Importancia de las obligaciones tributarias:*

Las obligaciones tributarias no solo son un requisito legal, sino que también son cruciales para la operación sostenible, la reputación y la contribución al bienestar económico y social de una empresa y la comunidad en la que opera.

---

---

---

---

---

---

---

---

### *¿Cómo se liquida una empresa?*

La liquidación de una empresa es un proceso complejo que implica varios pasos legales y administrativos para cerrar todas las operaciones de manera ordenada

Es importante destacar que el proceso de liquidación puede variar según la jurisdicción y la estructura legal de la empresa, por lo que siempre es recomendable contar con asesoramiento legal y contable especializado para asegurar que se cumplen todos los Requisitos legales y administrativos correctamente.

---

---

---

# Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?  
(Problema y descripción)

Ayudar a las personas en el proceso de luto de una mascota o ser querido.

¿Por qué es importante este tema?  
(Justificación)

Es importante porque las personas que han perdido a alguien querido no tienen con que recordarlas.

¿Para quiénes lo vamos a hacer?  
(Público meta)

Principalmente para las personas en duelo, pero sin embargo también para la mayoría de las personas.

¿Para qué es la actividad?  
(Objetivo)

Para conseguir la mayor cantidad de compradores y así elevar la producción y venta de productos.

¿Qué vamos a hacer?  
(Actividades)

Promocionar mediante marketing el producto

¿Qué queremos lograr?  
(Metas y Resultados)

Lograr extender el negocio en diferentes sucursales.

¿Qué necesitamos?  
(Recursos y materiales)

Se necesitan las telas orgánicas, el relleno, el aparato de sonido, hilos y máquinas de coser para la fabricación del producto.

¿Cuándo lo vamos a hacer?  
(Cronograma)

Investigación: Enero  
Planificación: Enero, febrero  
Ejecución: Marzo, abril y mayo  
Análisis: Junio  
Mejoramientos: Julio, agosto, septiembre  
Resultados: Noviembre.

¿Quién lo hace?  
(Responsables)

Mi persona y Aliados o personal contratado

