



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Mi negocio se tratara sobre la creación de una pasteleria, la cual se llamara Pasteleria MJ, la cuál tendra productos como pasteles, galletas, cupcakes, pan salado entre muchas cosas más.

En mi negocio voy a crear un plan para innovar con nuevos productos y tener un proceso eficiente

Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

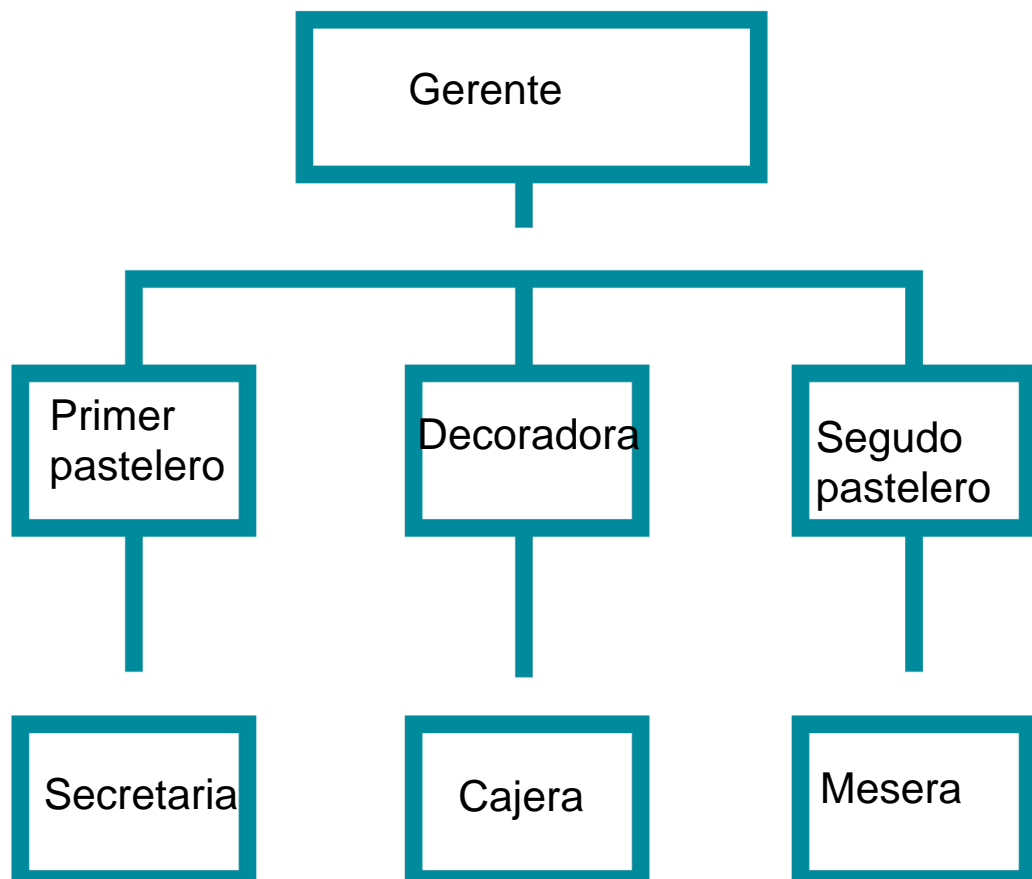
Misión:

Mi misión es dar a conocer mis productos por todo el mundo para que todos puedan deleitar su paladar con nuestros alimentos.

Visión:

Ayudar a que el mundo con nuestros alimentos hechos con productos sostenibles con nuestro medio ambiente.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

En mi emprendimiento usaremos un sistema a la hora de la contratación de colaboradores, para así tener una gran igualdad en el personal y poder ser los mejores en este negocio.

Sostenibilidad ambiental:

Utilizaremos un mecanismo de reutilizar cajas, papel e evitar el plástico para así no contaminar, así mismo para no desperdiciar energía usamos paneles solares.

Sostenibilidad económica:

Para no desperdiciar materiales como el cartón cuando algún cliente no recoge un pedido que haya sido empacado, volveremos a utilizar las cajas para otros encargos.



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

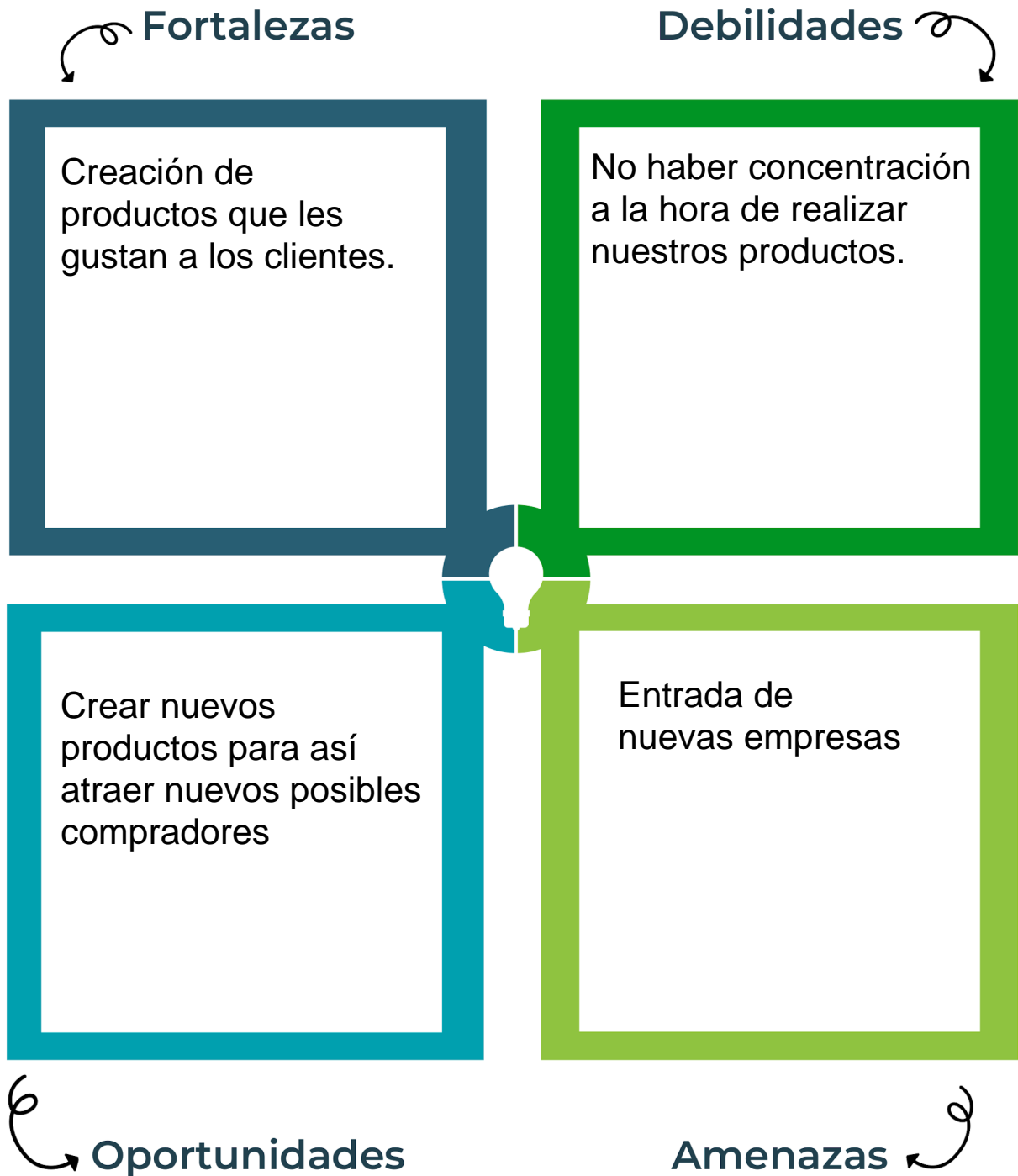
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
Mis proveedores	Tener los logos para comercializar nuestros productos.	Vender nuestros productos en la pastelería, en el centro de la ciudad, así la gente va a conocer más sobre los productos.	Convivir con los clientes.	Crear productos en tendencia para así llamar la atención del cliente.
	Recursos clave Tener colaboradores, materiales, herramientas y dinero.		Canales Utilizar medios como anuncios comerciales	
Estructura de costos Compra de materiales, para realizar los diferentes productos			Fuentes de ingresos La venta de los productos vendidos en la pastelería	

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Endulza tu día con sabor y arte

Slogan



Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Salarios 1000000
- Alquileres 500000
- Impuestos 600000
-
-
-
-

Mis costos variables

- Luz 60000
- Agua 50000
- Recursos 100000
- Publicidad 250000
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:



1500000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 6.1835

Punto de equilibrio monetario → ₡ 9275250



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Vehículos
- Edificio
- Ingreso por ventas
-
-
-
-
-
-
-

Pasivos

- Gasto por publicidad
-
-
-
-
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Cumplir con las obligaciones tributarias es un requisito legal. Las leyes fiscales varían según el país y la región, y todas las empresas están obligadas a respetarlas. El incumplimiento puede llevar a sanciones, multas e incluso acciones legales.

¿Cómo se liquida una empresa?

La liquidación de una empresa es un proceso complejo que implica cerrar todas las operaciones comerciales de manera ordenada y cumpliendo con todas las obligaciones legales y financieras. Aquí te doy un resumen general de cómo se lleva a cabo el proceso de liquidación:

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Hacer una empresa que se encargue de cumplir las expectativas de las personas

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Es importante porque da a entender la importancia de una empresa que sirva para las expectativas de las personas

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para las personas que quieran poner a prueba sus paladares

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Para poder hacer un negocio

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Atender a los clientes y cumplir sus ordenes

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Llegar a ser una empresa líder en el mercado

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

local y recursos y Una forma de distribución

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Consiguiendo un local donde se pueda trabajar y puedan llegar clientes

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Yo Jefferson Montero Chavarria

