



**Junior  
Achievement  
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

**35**

Years of  
Empowering  
Lives

**YO EMPRENDO**  
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO  
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL  
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE  
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE  
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



## Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:

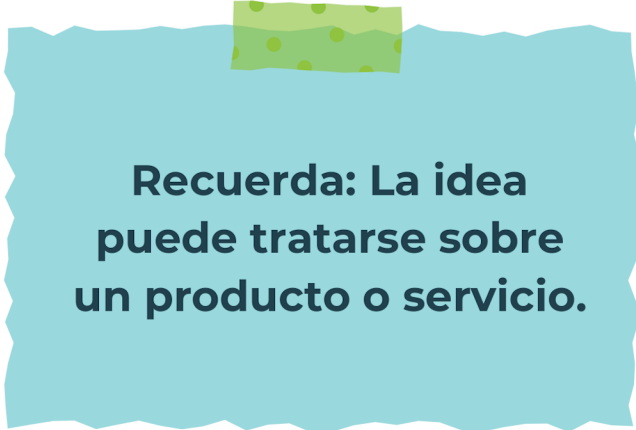


1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

## Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Mi restaurante se enfocará en ofrecer comida saludable y sostenible, utilizando ingredientes locales y demás. El menú incluirá opciones para diversas dietas (veganas, vegetarianas, sin gluten) este enfoque traerá empleados que se preocupen por su salud y el medio ambiente y así el restaurante será un restaurante sostenible y con buenas reseñas



**Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.**

## Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

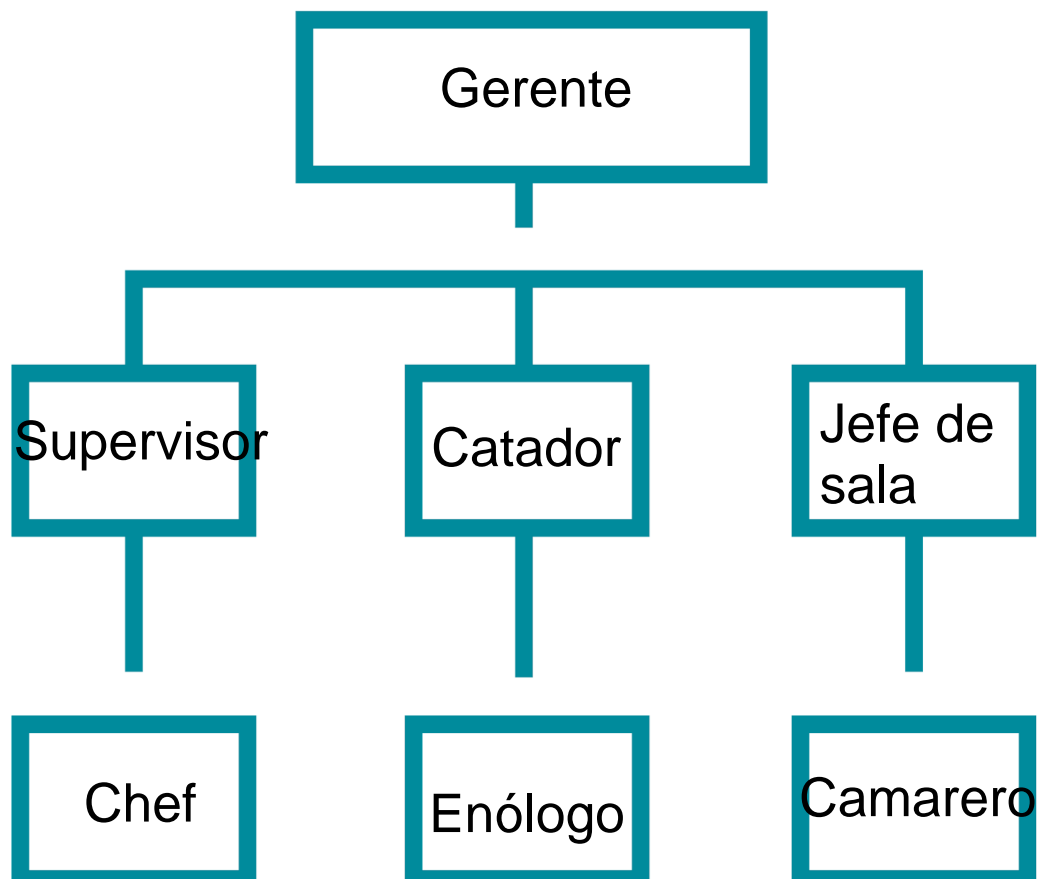
### Misión:

Promover una experiencia culinaria excepcional y nos dedicaremos a crear un ambiente acogedor

### Visión:

Ser reconocidos como un referente en el mundo de la gastronomía por nuestra experiencia culinaria

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



## Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

### *Sostenibilidad social:*

Promoveremos el bienestar de las personas y las comunidades involucradas en el cadena de suministros de alimentos, desde los productos hasta los consumidores

### *Sostenibilidad ambiental:*

minimizaremos el consumo negativo de la industria alimentaria en el medio ambiente, utilizando productos naturales, agricultura sostenible, pesca responsable y demás

### *Sostenibilidad económica:*

Apoyar la comunidad y el entorno de los negocios gastronómicos también asegurar la viabilidad y rentabilidad utilizando métodos como gestión eficiente de recursos, diversificación de ingresos, relaciones con proveedores etc



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

## Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
<ul style="list-style-type: none"><li>-Proveedores</li><li>-Inversiones</li><li>-Socios</li><li>-Algún otro</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>-Producción</li><li>-Marketing</li><li>-Diseño</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>-Ofrecer precios accesibles</li><li>-Propuestas culinarias excepcionales</li><li>-Buen servicio al cliente</li><li>-Buena presentación del local</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>-Venta presencial</li><li>-Venta a través de página web</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>-Hombres, mujeres, otros</li><li>-Niños, adultos, abuelos</li><li>-Preferencias y gustos</li></ul>
	<b>Recursos clave</b> <ul style="list-style-type: none"><li>-Oficina</li><li>-Bodega</li><li>-Redes sociales</li><li>-Página web</li></ul>		<b>Canales</b> <ul style="list-style-type: none"><li>-Página web</li><li>-Instagram</li><li>-Página web</li><li>-Local</li></ul>	
<b>Estructura de costos</b> <ul style="list-style-type: none"><li>-Impuestos</li><li>-Costos Publicidad</li><li>-Sueldos</li></ul>			<b>Fuentes de ingresos</b> <ul style="list-style-type: none"><li>-Venta presencial</li><li>-Venta por internet</li></ul>	

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Descubre el placer de comer

Slogan



---

---

---

---

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

## Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

### Mis costos fijos

- Marketing 80.000
- Agua 50.000
- Luz 50.000
- Licencia 35.000
- Sueldos 200.000
- Seguros 40.000
- Alquiler 2.000.000

2.455.000

### Mis costos variables

- Tomate 890 kilo
- Papa 670 kilo
- Cebolla 800 kilo
- Repollo 500 unidad
- Culantro 120 rollo
- Brócoli 400
- Zanahoria 950

4.330

*El precio de venta de mi  
producto / servicio es de:*



2.459.330

Recuerde que los costos  
variables son unitarios.

## Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades →

Punto de equilibrio monetario →



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

## Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

### Activos

- Vehículo
- equipo de oficina
- Terreno
- Mobiliario
- Equipo de cocina
- Licencia
- Permisos
- Marca
- Cuentas por cobrar
- Inventario

### Pasivos

- Cuentas por pagar
- Préstamos
- Impuestos
- Hipotecas
- Garantías
- 
- 
- 
- 
- 



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

## Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

En el sector de la gastronomía ya sean restaurantes o bar-restaurante se dan en todo el mundo entonces es casi imposible saber cuántos existen. En la zona culinaria hay una gran variedad de productos y tipos

Por lo general en el sector culinario se dan varios tipos ya sean elegantes, tradicionales o ya sean simples, se dan una gran variedad de estilos y comidas depende el lugar en donde cada persona decida o quiera ir, los restaurantes existen en todas partes del mundo ya sean países, provincias o regiones o ciudades no importa el lugar

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

## Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

### *Importancia de las obligaciones tributarias:*

Cumplir con las obligaciones tributarias es esencial para una estabilidad financiera y sostenibilidad a largo plazo, y se permite a la empresa gestionar bien sus finanzas y tomar decisiones informadas

### *¿Cómo se liquida una empresa?*

Los socios o accionistas de la empresa deben de tomar la decisión formal de liquidar la empresa. Normalmente requiere una votación y una resolución formal

# Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?  
(Problema y descripción)

Saber como crear un negocio y como manejarlo

¿Por qué es importante este tema?  
(Justificación)

Por qué nos ayuda a entender varios aspectos que son necesarios

¿Para quiénes lo vamos a hacer?  
(Público meta)

Para toda clase de persona que desee aprender

¿Para qué es la actividad?  
(Objetivo)

Para darnos información con respecto al tema

¿Qué vamos a hacer?  
(Actividades)

Recrear varias preguntas del trabajo para las demás personas

¿Qué queremos lograr?  
(Metas y Resultados)

Lograr un aprendizaje más desarrollado y mucho más profundo acerca de los distintos temas

¿Qué necesitamos?  
(Recursos y materiales)

Tecnología, internet, información etc

¿Cuándo lo vamos a hacer?  
(Cronograma)

Tiempo libre, en clases o incluso fines de semana

¿Quién lo hace?  
(Responsables)

MEP

# NOTAS

En este trabajo aprendí varios aspectos y temas que anteriormente desconocía y ahora que logré terminarlo tengo bastante información que antes no sabía, como por ejemplo cómo generar un negocio, como administrador una empresa y varios datos con respecto a ser independiente. Espero que varias personas que hayan logrado terminar este trabajo utilicen la información que requirieron y la sepan utilizar en su vida cotidiana al que yo