



**Junior  
Achievement  
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

**35**

Years of  
Empowering  
Lives

**YO EMPRENDO**  
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO  
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL  
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE  
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE  
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



## Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

## Actividad #1

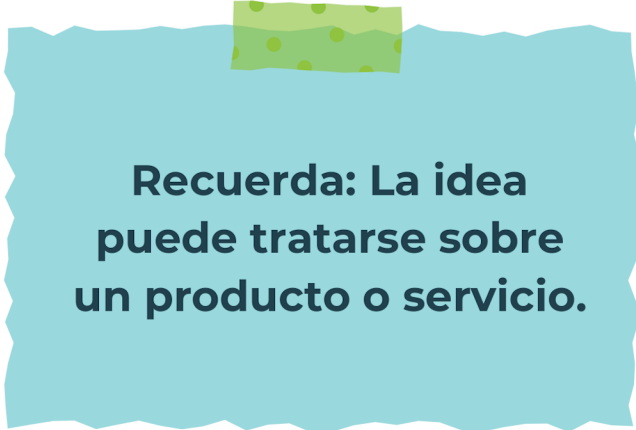
Defina la idea de negocio.

La idea de negocio consiste en vender bolsitas de sirope con de agua que se haria una mezcla, como una alternativa saludable y saborizada al agua embotellada o las bebidas azucaradas. Estas bolsitas contendrían una mezcla concentrada de jarabe hecho con frutas, hierbas, especias u otros ingredientes naturales, que se disolvería en agua para crear una bebida instantánea y refrescante y ademas el producto no seria tan caro y seria muy vendido por las calores que hacen en estos momento se venderias super rapido.

---

---

---



**Recuerda: La idea  
puede tratarse sobre  
un producto o servicio.**

## Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

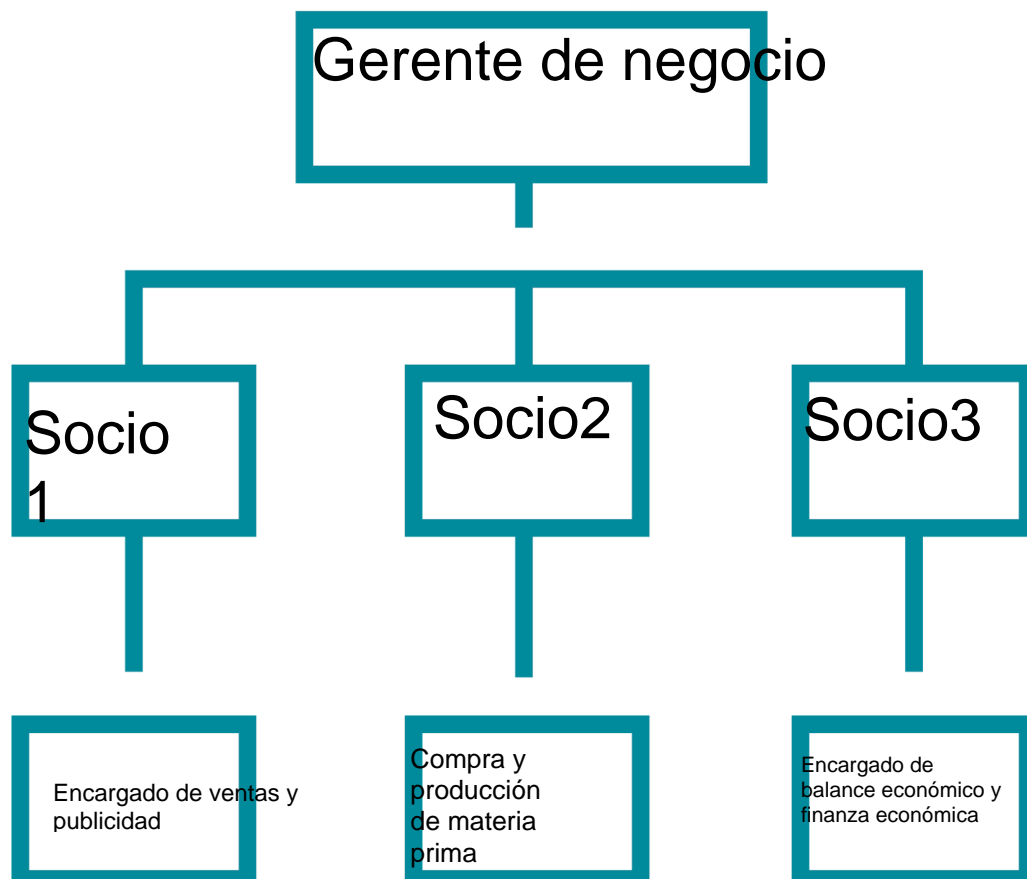
### Misión:

Recaudar el dinero para vender un mejor producto y conseguir dinero para cuando tengamos un negocio ya tengamos una idea de como emprender.

### Visión:

Conseguir un fondo para conseguir dinero y conseguir un buen emprendimiento y fomentarlo a los demas.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



## Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

### *Sostenibilidad social:*

Genera oportunidades para la comunidad: Crea empleos locales, impulsa el desarrollo de proveedores locales, promueve la capacitación y educación de la comunidad. Ejemplo: Un proyecto de energía renovable que emplea mano de obra local y ofrece programas de capacitación en energías renovables por lo tanto estaríamos haciendo una obra que podría ayudarnos en el futuro.

---

---

### *Sostenibilidad ambiental:*

Utiliza recursos naturales de forma eficiente: Reduce el consumo de recursos no renovables, implementa prácticas de ahorro de energía y agua, utiliza materiales sostenibles y minimiza el desperdicio. Ejemplo: Un edificio diseñado con criterios de bioarquitectura que utiliza energía solar, materiales reciclados y hacer un sistema de recolecta de agua para después usarla para lavar el carro o regar las plantas y hacer no gastar tanto en el consumo del agua.

---

---

### *Sostenibilidad económica:*

Es financieramente viable a largo plazo: Genera ingresos suficientes para cubrir sus costos, reinvierte las ganancias en el negocio y asegura su sostenibilidad financiera. Ejemplo: Una cooperativa agrícola que implementa prácticas agrícolas sostenibles y diversifica sus productos para aumentar sus ingresos y asegurar su viabilidad a largo plazo.

---

---

---



Recuerda hacer uso  
de los objetivos de  
desarrollo sostenible

## Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
Steven Francisco Mora Villalobos Dayonel cubillo Méndez Emmanuel Valverde Gámez Christopher Solís Aguilar	Comprar materia y hacer su proceso de fabricación	Con nuestro emprendimiento buscamos hacer que las estudiantes logren pasar un momento agradable bebiendo y refrescándose con el sirope y haci ir aprendiendo de como emprender.	Un socio elegido por nosotros venderá el producto y los atenderá de una manera agradable	Nuestros compañeros y de excepción serán nuestros clientes los cuales van a ser los peones que nos ayudarán a conseguir avanzar en nuestro emprendimiento o mediante sus motivaciones o ayudas
	<b>Recursos clave</b> Sirope puro y bolsas de plástico desechables		<b>Canales</b> Buscaremos establecernos en una zona de bastante movimiento estudiantil para que nos noten y nos compren nuestro producto.	
<b>Estructura de costos</b> Comprar materia prima para el producto Mesas o un lugar para colocarnos para vender el producto Recursos adicionales como el transporte			<b>Fuentes de ingresos</b> Ahorros por parte de los socios Bonos de nuestros padres y nuestro capital propio y conforme ballamos vendiendo mas hacemos.	

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi  
primer  
emprendimiento



Slogan



Refresca tu vida con el calor de este verano

Colores  
principales de mi  
marca  
empresarial



Puedes dibujar el  
logo o hacerlo de  
forma digital.

## Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

### Mis costos fijos

- Bolsitas plásticas desechables pequeñas (€10)
- 
- 
- 
- 
- 
- 

### Mis costos variables

- Hielo (\$10)
- Botellas de sirope (€2450)
- 
- 
- 
- 
- 

*El precio de venta de mi producto / servicio es de:*

₱ 150

Recuerde que los costos variables son unitarios.

## Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → €55

Punto de equilibrio monetario → ₡ 25.000



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

## Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

### Activos

- Ventas
- Comisiones
- Propinas
- Equipo de trabajo
- 
- 
- 
- 
- 
- 

### Pasivos

- Bonos
- publicidad
- 
- 
- 
- 
- 
- 
- 
- 



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

## Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Agua de pipa:

Bebida natural del coco joven.

Rica en electrolitos, hidrata y favorece la salud.

Sabores: Natural, limón, menta, jengibre.

Precio: 500-900 por unidad.

Público objetivo: Personas que buscan una bebida refrescante y natural.

Limonada:

Bebida refrescante con jugo de limón, agua y azúcar.

Rica en vitamina C, refrescante y digestiva.

Sabores: Tradicional, menta, jengibre, fresa.

Precio: 500-800 por unidad.

Público objetivo: Personas que buscan una bebida refrescante y económica.

Té frío:

Bebida elaborada con infusión de hojas de té enfriada.

Rica en antioxidantes, estimulante y reduce el estrés.

Sabores: Negro, verde, blanco, frutas, hierbas.

Precio: 500-1.300 por unidad.

Público objetivo: Personas que buscan una bebida refrescante y saludable.

Fresco de limón:

Bebida refrescante con jugo de limón, agua y azúcar.

Rica en vitamina C, refrescante y digestiva.

Sabores: Tradicional, menta, jengibre, fresa.

Precio: 500-700 por unidad.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

## Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

### *Importancia de las obligaciones tributarias:*

Legalidad y responsabilidad: Cumplir con los impuestos te permite operar legalmente y te protege de sanciones.

Aporte al desarrollo del país: Tus contribuciones financian servicios públicos como educación, salud e infraestructura.

Competencia justa: Contribuyes a un mercado equitativo donde todos compiten en igualdad de condiciones.

### *¿Cómo se liquida una empresa?*

La liquidación es el proceso legal y ordenado de dar fin a las actividades de una empresa.

Motivos de liquidación:

Pérdidas económicas continuas.

Cese de actividades comerciales.

Disolución de socios.

Fallecimiento de socio único.

Fusión o absorción por otra empresa.

Sentencia judicial.

Bajo personal que pueda administrar la empresa

Por estas condiciones puede llegar a liquidarse una empresa.

# Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?  
(Problema y descripción)

Hemos observado que había una gran falta de agua en nuestra comunidad y quisimos intervenir y pensamos una solución rápida.

¿Por qué es importante este tema?  
(Justificación)

Nuestro tema es importante debido a que nosotros tratamos de conseguir mejorar la calidad de vida de nuestros compañeros de comunidad y así acabar con la sed de las personas en la comunidad o institución.

¿Para quiénes lo vamos a hacer?  
(Público meta)

Lo haremos para nuestra comunidad y nuestra institución  
v haci aportar un granito de arena a la causa.

¿Para qué es la actividad?  
(Objetivo)

Para ayudar que nuestros compañeros estudiantes y comunidad logren tener un buen momento mientras beben una bebida refrescante

¿Qué vamos a hacer?  
(Actividades)

Venderemos unos productos que consisten en pequeñas bolsitas rellenas de sirope con agua a un precio reducido

¿Qué queremos lograr?  
(Metas y Resultados)

Que los miembros de nuestra pequeña comunidad logren ser más felices y estar más a gusto por los problemas del agua

¿Qué necesitamos?  
(Recursos y materiales)

Necesitamos algunas botellas de plástico preferiblemente una gran cantidad de bolsitas desechables y un poco de agua y hielo y lo más importante el sirope

¿Cuándo lo vamos a hacer?  
(Cronograma)

Planearemos hacer lo posiblemente un martes entre las 12:00p.m a las 4 p.m para así tener posibilidades de vender todo nuestro producto.

¿Quién lo hace?  
(Responsables)

Yo Emmanuel Valverde gamez junto a Steven Francisco Mora Villalobos y Dayonel cubillo Méndez

# NOTAS

Queremos darle un fuerte agradecimiento a los creadores de yo emprendo por que nos están enseñando sobre como podriamos enprender nosotros mismos en un futuro de diferentes formas de vender como el marketing o presencialmente y gracias a esto podriamos estra mejor preparados para comenzar nuestro propio negocio o empresa muchisimas gracias se lo agradecemos de todo corazón ojala esto les haya servido a muchos estudiantes que no solo lo haigan hecho por hacerlo sino tambien que haiga dejado enseñanza de algo a los demas muchas gracias de verdad.