



**Junior  
Achievement  
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

**35**

Years of  
Empowering  
Lives

**YO EMPRENDO**  
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO  
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL  
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE  
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE  
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



## Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

# Actividad #1

## Defina la idea de negocio.

Venta de libros

Esta idea se basa en vender libros, leer libros es muy importante para nues

Tra vida, nos desestresa, y ayuda con la pronunciación y vista.

Mi idea de este negocio quiero usarlo para que mucha gente qué tal vez

No conoce o nunca ha leído un libro, lo haga, nuestro negocio será virtual

Traeremos libros desde el extranjero, y lo podrá realizar con encargo, con la

Mitad se encargará, también haremos actividades como en el mall, los

Últimos fines de semana del mes, estaremos en el mall, puede ir

Nuestros libros son originales, traemos de todo tipo, románticos, drama,

Y muchos más

También publicamos por Instagram, TikTok y Facebook cuando nos llegan

Mercadería nueva.

**Recuerda: La idea  
puede tratarse sobre  
un producto o servicio.**

## Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

### Misión:

Satisfacer íntegramente las necesidades de nuestros clientes,ofreciendo

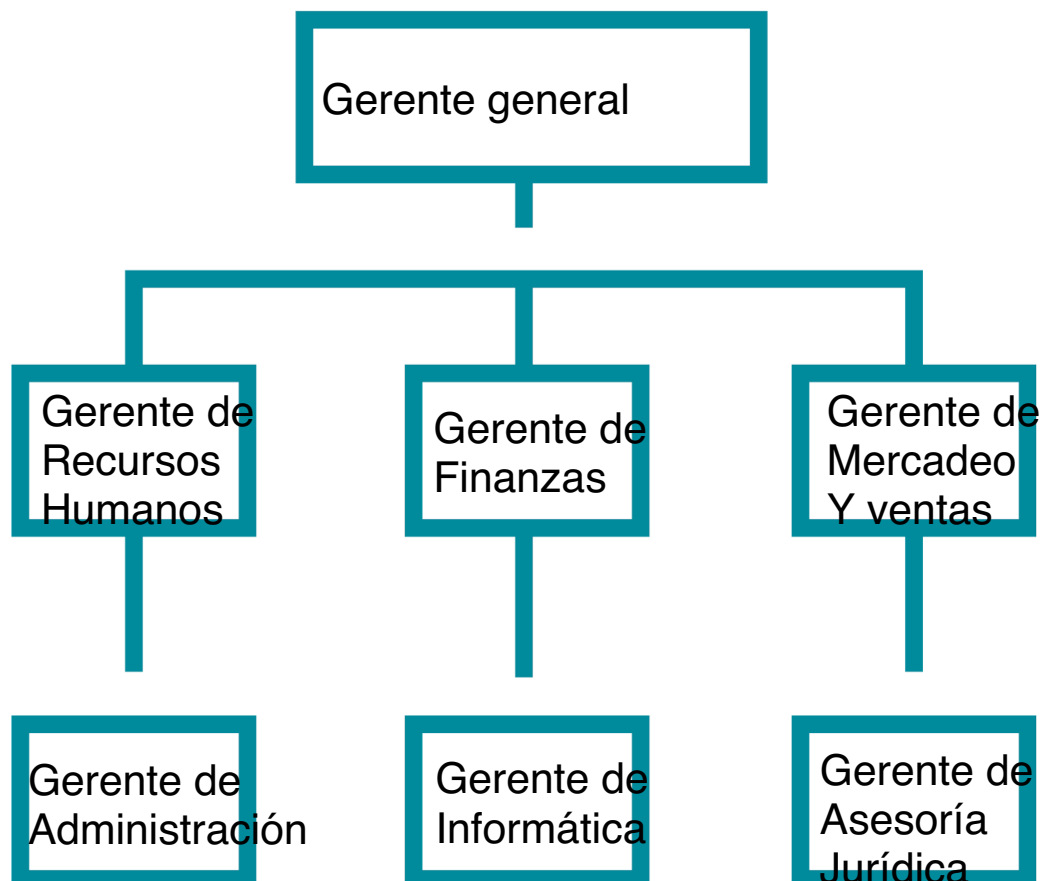
El mayor surtido de libros de texto.

### Visión:

Mi visión es dar la mejor impresión a nuestros clientes,pen

Sar en un futuro,y tener mi propia librería,pensar en un futuro

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



## Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

### *Sostenibilidad social:*

Impacto de las actividades empresariales en las personas, tanto fuera,

Como dentro de la organización. Para poder tener una buena sostenibilidad

Social, debemos darle importancia a cómo tratamos a las personas, dar

Una buena imagen e atención al cliente.

### *Sostenibilidad ambiental:*

La sostenibilidad ambiental es muy importante para nuestro negocio, ya

Que el medio ambiente también depende de nosotros, los que vendemos

Y fabricamos cosas, utilizar materiales que no contaminen tanto el

Ambiente, darle una buena utilidad a nuestro negocio, y no provocar

Contaminación en nuestro ambiente.

### *Sostenibilidad económica:*

Saber administrar nuestras finanzas, oponernos a lo que no es rentable

Saber dar ingresos, pensar en cómo invertir, y que comprar, tener un respaldo

Do a nuestro negocio, no dar fiado, eso nos puede traer deudas, no hacer

Préstamos sin estar seguros que el negocio es estable.

Recuerda hacer uso  
de los objetivos de  
desarrollo sostenible

## Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

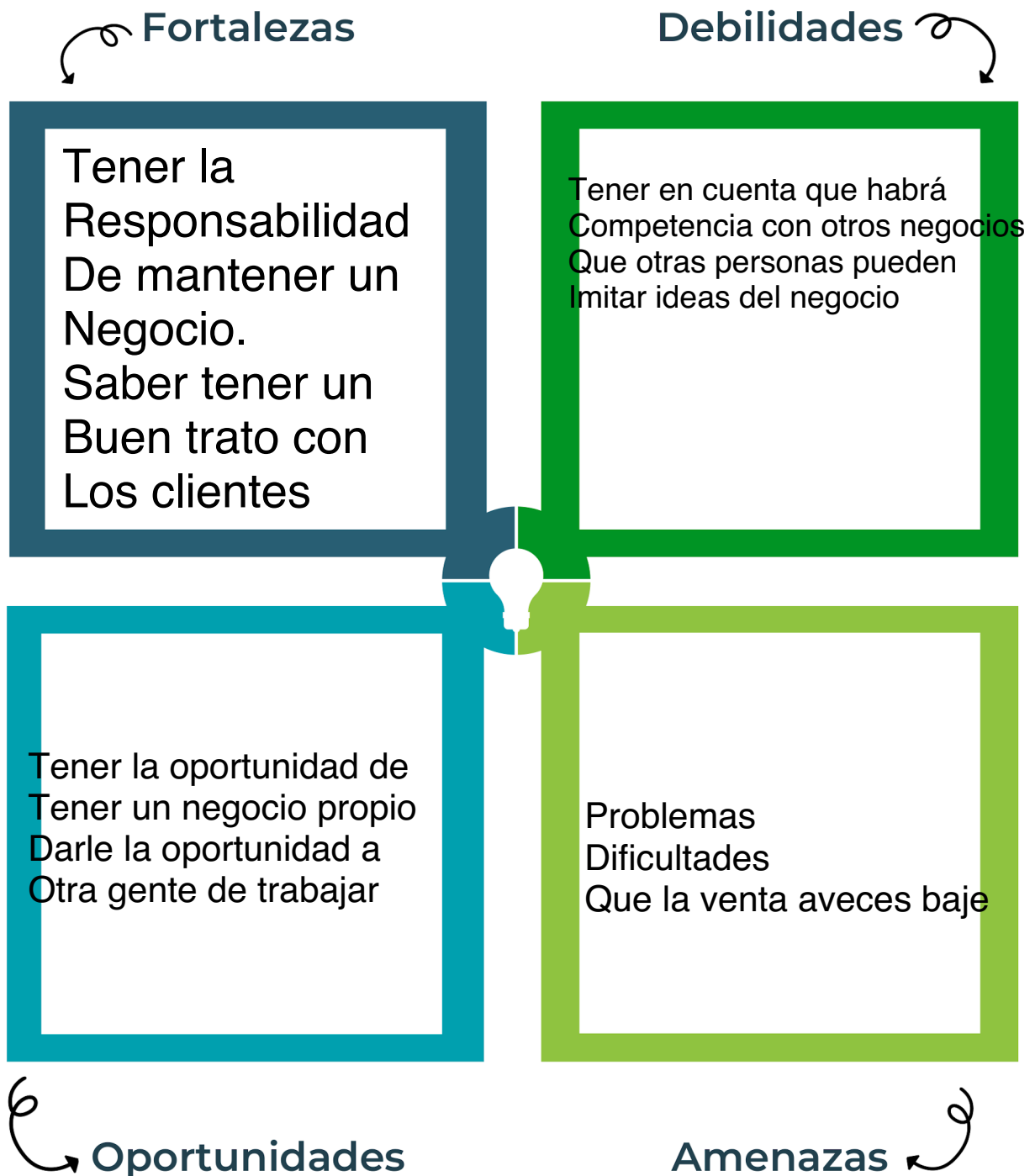
| Socios clave  | Actividades clave  | Propuesta de valor   | Relación con el cliente   | Segmento de clientes   |
|---|--|--|---|--|
| Inversores<br>Proveedores<br>Alianzas Comerciales       | Diseño o desarrollo del producto<br>Adquisición de Materias primas   | Explicar a los Clientes el Beneficio de Comprar nuestro Producto.<br>Aclarar dudas Del cliente | La relación con Los clientes es Muy importante Ya que es una Conexión que Hacemos entre La empresa y Sus consumidores | Es poder dividir El negocio por Áreas y partes Que grupos se Encarguen de Una área |
|   | <b>Recursos clave</b><br>No imitar a un Negocio.<br>Tener buenos Recursos físicos<br>Cómo materiales<br>Y también Informáticos |  | <b>Canales</b><br>Punto de venta  |  |
| <b>Estructura de costos</b><br>Costos fijos y variables |  | <b>Fuentes de ingresos</b><br>Ingresos con los socios, los productos que se Venden             |   |  |



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

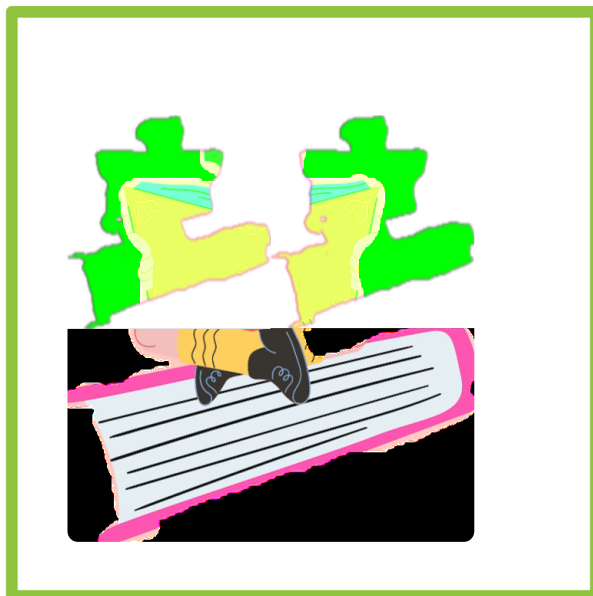


Recuerda: En la presentación "Qué me diferencia" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



---

---

---

Leer es soñar con los ojos abiertos

---

Colores principales de mi marca empresarial



|        |          |        |
|--------|----------|--------|
| Morado | Turquesa | Blanco |
|--------|----------|--------|

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

## Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

### Mis costos fijos

- Salarios (300000)
- Facturas de servicios Públicos (50000)
- El seguro (35000)
- Servicio de internet (30000)
- 
- 
- 

### Mis costos variables

- Libro:15000
- Etiquetas:1000
- Cajas para enviarlos: 10000
- 
- 
- 

*El precio de venta de mi producto / servicio es de:*

₱ 20000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

## Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades  $\rightarrow$

Punto de equilibrio monetario  $\rightarrow$



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

## Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

### Activos

- Acciones
- Equipos tecnológicos
- Máquinas
- Derecho de patentes
- 
- 
- 
- 
- 
- 

### Pasivos

- Salarios de empleados
- Depósito de los clientes
- 
- 
- 
- 
- 
- 
- 
- 



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

## Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Hay doce servicios de libros que son considerados los mejores, existen muchos

Servicios de libros en el mundo, internacionalmente, muchos son conocidos como

Hay muchos que no son pero también tienen éxito. Uno de las librerías más

Buena y conocida es “Acqua Alta, Venecia ubicada en Italia”

Cada día se venden 476.986 por día, lo que quiere decir que mucha gente

Compra y lee muchos libros.

Hay 2.977 negocios iguales a el emprendimiento que yo ofrezco.

Uno de los países que más lee en el mundo es India, es un país donde los

Habitantes se concentran en leer.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

## Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

### *Importancia de las obligaciones tributarias:*

El cumplimiento tributario garantiza que cada individuo y empresa

Contribuyan de manera proporcional a su capacidad económica

Estabilidad Económica: la recaudación tributaria es vital para

Mantener la estabilidad económica y financiera del país

### *¿Cómo se liquida una empresa?*

Es un procedimiento judicial cuyo objeto es la venta rápida y eficiente

De los bienes de la empresa Deudora que se ha vuelto inviable

Económicamente, con el objeto pagar a sus acreedores

La liquidación es la extinción de tu negocio o empresa.

# Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?  
(Problema y descripción)

La quiebra de empresas es un proceso legal en el cual una Empresa declara su incapacidad para pagar deudas pendientes

¿Por qué es importante este tema?  
(Justificación)

La quiebra de empresas es un tema importante, ya que es algo que sucede muy constante, al día de hoy las empresas quiebran mucho. Este tema nos ayuda a informarnos

¿Para quiénes lo vamos a hacer?  
(Público meta)

Para toda persona que esté interesada en poner un negocio y sepa informarse qué hacer y cómo manejar para no quebrar  
Para todo el público

¿Para qué es la actividad?  
(Objetivo)

Para informarse uno mismo, como para todo el público. El objetivo aprender e investigar.

¿Qué vamos a hacer?  
(Actividades)

Se puede dar actividades como hacer videos y cuestionarios para que las personas se informen

¿Qué queremos lograr?  
(Metas y Resultados)

Queremos lograr como meta que las personas sepan manejar mejor un negocio, llevar como resultado que las personas aprendan a qué consecuencias puede llevar quebrar en un negocio

¿Qué necesitamos?  
(Recursos y materiales)

Recursos como buscar personas experimentadas en el tema, materiales como hacer artículos, y dárselos a las personas, dar libros de información

¿Cuándo lo vamos a hacer?  
(Cronograma)

Los fines de semana se irán a lugares y dar boletas a las personas y charlas. Entre semana se prepara material, subir imágenes a internet

¿Quién lo hace?  
(Responsables)

Yo (Jimena Navarro Arce) es quien será responsable

# NOTAS

Como final del trabajo, podemos entender cómo se conforma un negocio

Que se necesita para un negocio, qué importancia es tener un

Negocio independiente, nos ayuda, pero también es mucha responsabilidad, y estar bien en comúnmente y tener la capacidad de llevarlo, por eso es importante llevar cursos o charlas.

La importancia de informarnos de la quiebra de negocios, para que no nos suceda, y cómo manejar todo.