



Years of
Empowering
Lives

35

Miembro de JA Worldwide



— CUADERNO —
DE-TRABmo—





SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL

MINISTERIO DE DIRECCIÓN DE
EDUCACIÓN PÚBLICA VIDA ESTUDIANTIL

@Junior Achievement Costa Rica, 2024

Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar Adobe Acrobat, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:

Actividad #1



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es "Escribir texto",
3. Cuando seleccionas "Escribir texto", das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Defina la idea del negocio.

A través del café es una cafetería en la cual en la cual puedes liberar sentimientos y expresarlos con arte, es un espacio donde algo tan tangible como los sentimientos se convierten en algo físico. El café y el arte pueden contar lo que está sintiendo tu corazón y cómo sabemos que nos expresamos de la misma forma. Te ofrecemos gran cantidad de actividades artísticas, esperando que puedas encontrar la mejor forma de expresarte.

Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad#2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

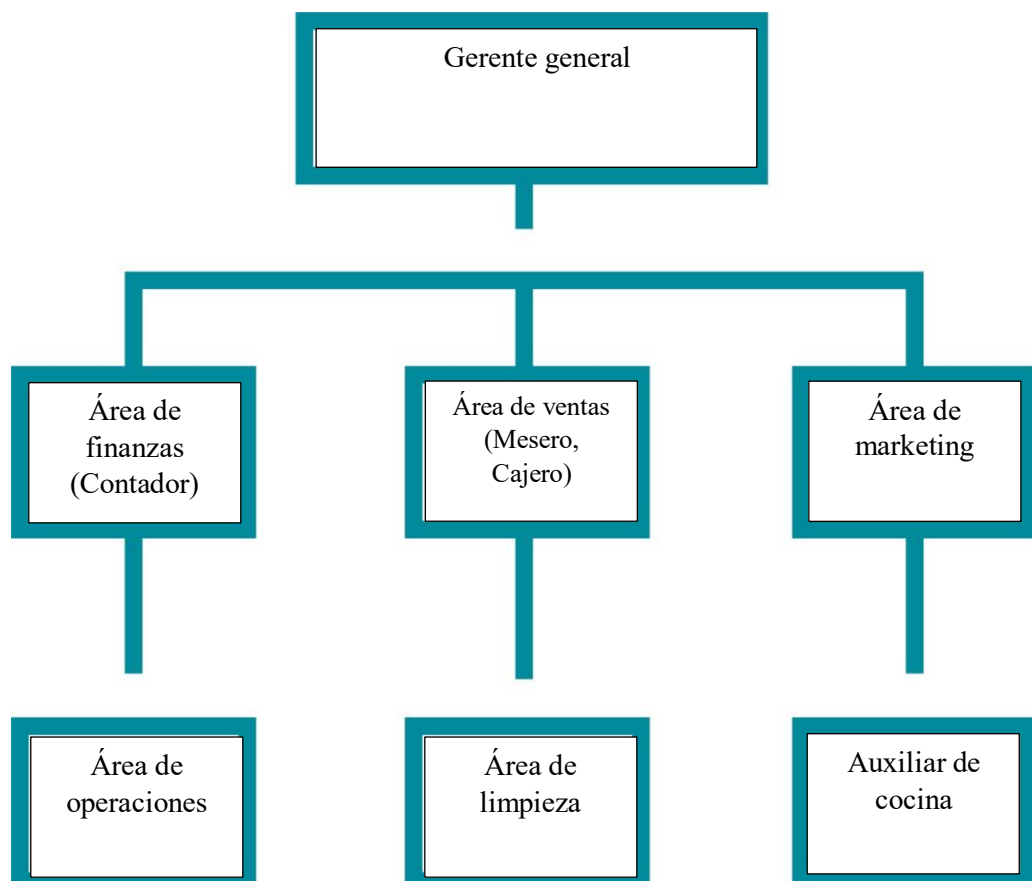
Misión: La misión de la cafetería es que busca brindar a nuestros clientes un ambiente de calma y que, a través de una taza de café y un pincel, puedan expresarse.

Trabajamos para inspirar a alimentar y liberar el alma.

Visión: La visión es ser una cafetería reconocida por la calidad y la tranquilidad que ofrecen nuestras instalaciones.

Manteniendo el buen servicio y la creatividad.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad#3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Socialmente ayudara, con el hecho de que los clientes liberen emociones y sentimientos en el arte, a disminuir la violencia.

Sostenibilidad ambiental:

La empresa tendría ayuda ambiental, brindando centros de reciclaje, vasos lavables, y equipo reutilizable por lo que

Sostenibilidad económica:

Aprovechando materias primas o sobrantes introduciéndolas de nuevo en el proceso de producción y evitando extracción y compra de nuevos materiales.

Actividad #4

Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

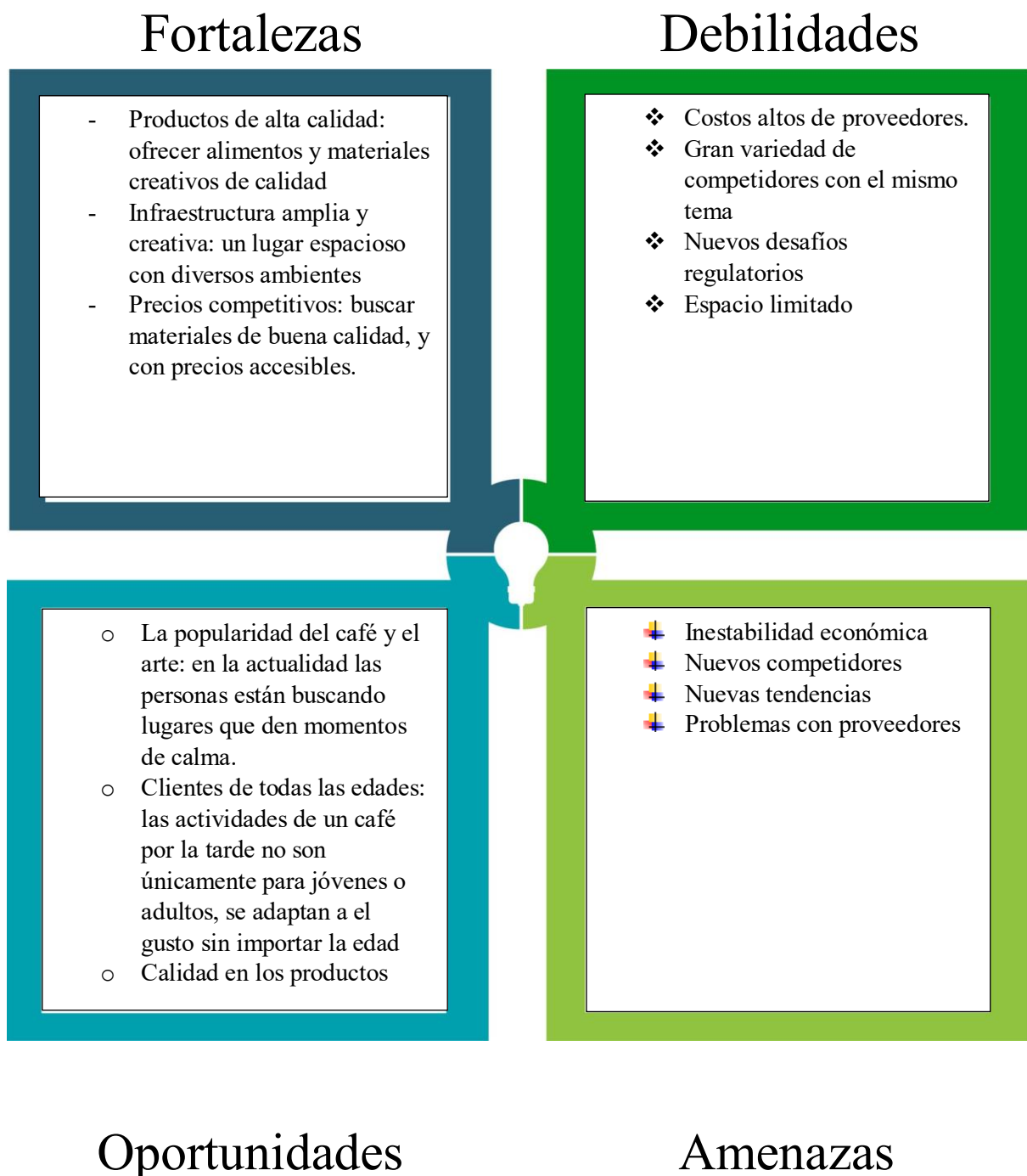
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave <p>Mis socios claves podrían ser mi familia, mis clientes, mis trabajadores.</p> <p>Sin embargo se puede obtener mas socios promocionando e incentivando a las personas a conocer mi negocio e invertir en este proyecto.</p>	Actividades clave <p>Atención amable, eficiencia al producir y entregar nuestros productos, ser tolerantes con las situaciones personales y económicas del cliente.</p>	Propuesta de valor <p>Nuestros clientes son lo mas importante de la empresa ya que sin ellos no seria nada, la idea es resolver problemas de agresión, de personas que acumulan estrés o malos pensamientos, y siento que esta empresa es la mejor opción por la calidad la atención y el cariño hacia todos.</p>	Relación con el cliente <p>La idea es tratar a los clientes como familia darles atención personalizada y dar soporte de calidad.</p>	Segmento de clientes <p>Nuestros clientes son cualquier persona, que gusten de una taza de café y desahogar sus sentimientos con el arte ya sea haciéndola o admirándola, pueden ser hombres mujeres niños adultos mayores.</p>
Estrucutra de costos <p>Gastos de producción, salarios de empleados, mantenimiento del local, lo más alto en gastos del negocio son los salarios y la inversión en producir.</p>	Recursos clave <p>Los equipos de trabajo, los recursos humanos y muy importante los recursos intelectuales.</p>		Canales <p>Mediante redes sociales podemos hacer contacto con nuestros clientes, ofreciéndoles así nuestro servicio y conversando con ellos</p>	Fuentes de ingresos <p>Nuestros clientes están dispuestos a pagar el valor del producto, la fuente principal es la atención son los clientes el vender el servicio la atención y la calidad, se espero unos ingresos, por efectivo, tarjeta, transferencias.</p>

Actividad #5

Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Complete la siguiente matriz FODA:



Actividad #6

Recuerda: En la presentación "Qué me diferencia" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

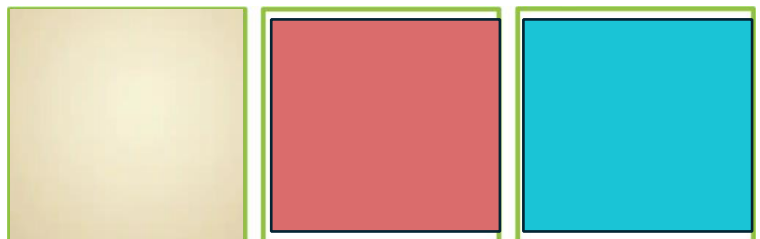
El logo de mi primer emprendimiento



Slogan 

“Atravez del café pinta una sonrisa”

Colores principales de mi marca empresarial



Actividad #7

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Salarios ₡150 000
- Seguros ₡60 000
- Pago de prestamos ₡100 000
- Tasas e impuestos ₡3 000
- Servicio de internet ₡10 000

Total= ₡323 000

Mis costos variables

- Precio de materia prima (Café + pinturas + cuadros+ pinceles, etc) ₡300 000 +/-
- Costos de transportes ₡100 00 +/-
- Costos de marketing y publicidad ₡120 000 +/-
- Electricidad/ Agua ₡50 000 +/-

Total= ₡570 000

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₡ 8500

Recuerde que los costos variables son unitarios.

#8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

Punto de equilibrio en unidades	$\frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$
Punto de equilibrio monetario	$\text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$


Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades

$$\frac{323\,000}{(8\,500 - 570\,000)}$$

Punto de equilibrio monetario

$$₡ \quad 8\,500 \times 0,57 = 4\,845$$

 Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debes vender para que podás recuperar tu inversión.

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los

#9

activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Cafetera.
- Mesas.
- Sillas.
- Utensilios de cocina.
- Local.
- Cuadros de pintura.
- Pinceles.

Pasivos

- Deudas para comprar productos.
- Prestamos.
- Salarios.

Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes,

Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

#10#11


Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Existen tiendas o ventas similares o con una idea similar, su objetivo es que las personas, con un te o un café, y arte, o la posibilidad de distraerse, tengan sentimientos pasivos no agresivos y que la gente disfrute de un lugar agradable con una bebida sana y ambiente agradable.

“Arte Latte Cafe y Restaurant”

“Doka Shop”

Son ejemplos de lugares que ofrecen una Experiencia similar a la idea de mi emprendimiento.



La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

- **Contribución al desarrollo del país:** Los impuestos son la principal fuente de ingresos del gobierno para financiar servicios públicos esenciales como educación, salud, infraestructura, seguridad, entre otros. Cumplir con las obligaciones tributarias asegura que el gobierno tenga los recursos necesarios para proporcionar estos servicios a la población.
- **Equidad y justicia social:** Los impuestos se diseñan para ser progresivos, lo que significa que aquellos con mayores ingresos deben contribuir proporcionalmente más al sistema fiscal. Esto promueve la equidad social al redistribuir la riqueza y reducir las desigualdades económicas.

- **Legalidad y cumplimiento normativo:** El cumplimiento tributario es un requisito legal en Costa Rica. Las empresas y los individuos tienen la obligación legal de declarar sus ingresos y pagar los impuestos correspondientes según las leyes fiscales del país.
 - **Evitar sanciones y penalidades:** No cumplir con las obligaciones tributarias puede resultar en multas, intereses moratorios y otras sanciones. Mantenerse al día con los pagos fiscales ayuda a evitar problemas legales y financieros que podrían afectar negativamente a la empresa.
-

¿Cómo se liquida una empresa?

Para liquidar una empresa en Costa Rica, se deben seguir ciertos pasos y cumplir con requisitos específicos, que pueden incluir:

1. **Disolución de la empresa:** La empresa debe ser disuelta según lo establecido en sus estatutos sociales y la legislación costarricense. Esto implica que los accionistas o socios tomen la decisión formal de disolver la empresa.
2. **Declaración de cese de operaciones:** Se debe presentar una declaración ante el Registro de Sociedades indicando que la empresa cesará sus operaciones. Esto se realiza a través de un formulario específico.
3. **Liquidación de activos y pasivos:** Se deben liquidar todos los activos de la empresa y pagar todas sus deudas pendientes. Es crucial realizar un inventario detallado de los activos y una lista de los pasivos para determinar el saldo final que se deberá pagar.
4. **Pago de impuestos:** Antes de finalizar el proceso de liquidación, la empresa debe asegurarse de cumplir con todas sus obligaciones fiscales. Esto incluye presentar todas las declaraciones de impuestos pendientes y pagar los impuestos correspondientes, incluyendo el impuesto sobre la renta y otros impuestos locales si aplica.
5. **Cancelación de inscripciones y permisos:** Es importante cancelar todas las inscripciones y permisos comerciales, así como dar de baja ante la Caja Costarricense del Seguro Social (CCSS) y la Dirección General de Tributación Directa (DGTD).
6. **Formalización de la liquidación:** Una vez completados todos los pasos anteriores, se debe presentar una escritura pública de liquidación ante un notario público y registrarla en el Registro Público de Costa Rica.

En resumen, cumplir con las obligaciones tributarias en Costa Rica no solo es un requisito legal, sino que también contribuye al desarrollo económico y social del país. Para liquidar una empresa, es crucial seguir un proceso ordenado y cumplir

con todos los requisitos legales y fiscales establecidos por las autoridades correspondientes.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Como emprender una tienda de café.

Problema: No tenemos local ni las cosas necesarias.

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Porque nos enseña a emprender un producto o un servicio aparte de eso nos enseña como financiar.

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para los clientes.

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Para saber emprender un producto o servicio de la manera correcta.

Objetivo: Aprender a emprender.

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Emprender un negocio de café y arte.

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Ser conocidos por la amabilidad por la calidad del producto, por ser la mejor cafetería.

**¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)**

Un local
Personal
Café y productos de cocina
Productos de arte

**¿Cuándo lo vamos a
hacer?
(Cronograma)**

Cuando exista capital
suficiente, socios,
inversionistas, local.

**¿Quién lo hace?
(Responsables)**

Mis empleados, los socios,
los clientes y yo.

Costa RicaLives

Junior

Achievement Years Empowering of

Miembro de JA Worldwide

NOTAS

Aprendí a poder emprender mi propio servicio, aprendí sobre estados financieros, incluso a montar una estructura, y dar un buen servicio al cliente.



MINISTERIO DE
DIRECCIÓN DE
EDUCACIÓN PÚBLICA VIDA ESTUDIANTIL SERVICIO
COMUN AL
ESTUDIANTIL

@Junior Achievement Costa Rica,2024