



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

La idea es crear un negocio de tatuar para tatuar a mis familiares o amigos la Po
idea es de empezar en ese negocio es para poder generar plata y poder aportar
en mi economia y en el futuro poder ponerme un negocio propio y por mi cuenta
sin la ayuda de ningun familiar y poder crecer poco a poco y poder enfocarme
en hacer un buen trabajo y generar una buena experencia hacia los clientes
para que despues con el tiempo poder contar con jente que si algun amigo
o compañero se quiera tatuar que recomienden el local o la tatueria para que
se tatuen a gusto y con buena experencia



**Recuerda: La idea
puede tratarse sobre
un producto o servicio.**

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

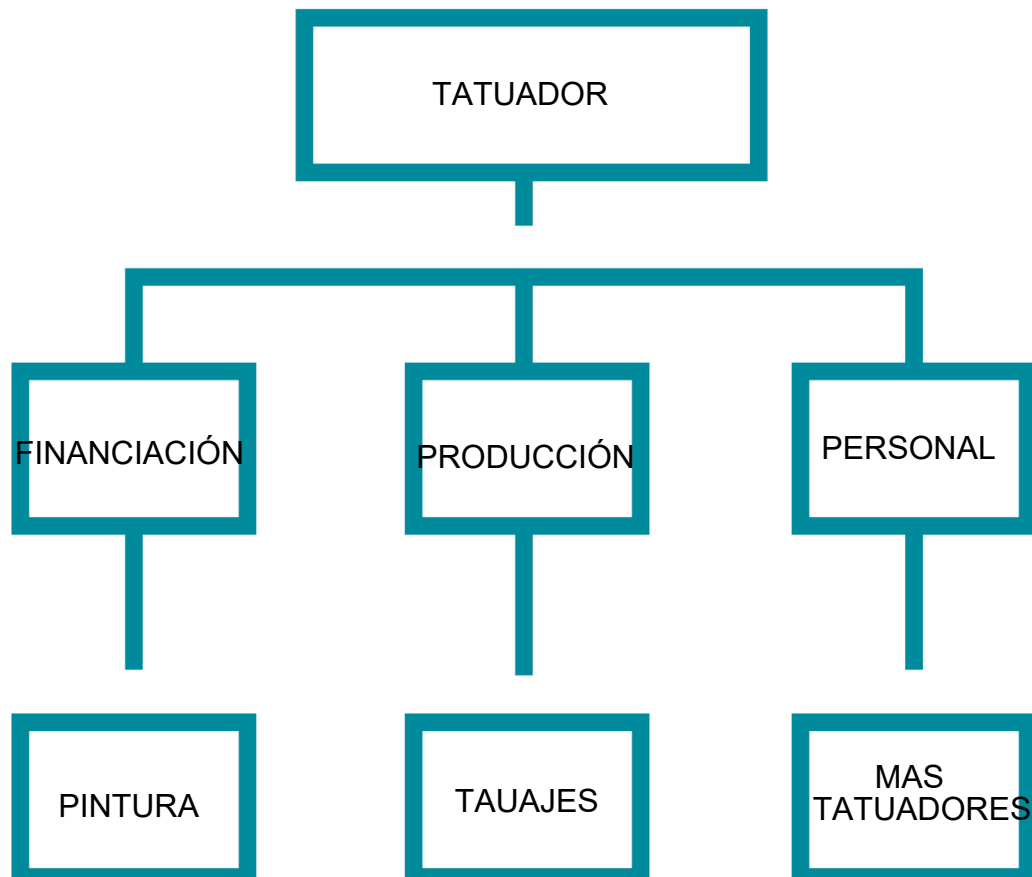
Misión:

Tener un local o estudio con la que se pueda trabajar comodamente y tranquilidad y buena localisación para que lleguen los clientes mas facil y para que nose compliquen a la hora de llegar al estudio de tatuar

Visión:

Generar una buena experiencia y una buena bibra para que la puedan recomendar y que sea de buen gusto para los clientes y respetanto las normas de el gobierno

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Conocer a las personas que pueden vivir a la par de el local para tener una buena relación y acerles saber en que trabaja par que despues no se pregunten de que trabajamos por lo púeden tomar que uno esta haciendo algun tipo de trabajo inapropiado y no tener problemas a largo plazo por ruidos o x cuestion

Sostenibilidad ambiental:

Plantar y tener plantas tanto afuera o adentro tener linda las sonas verdes que aiga cerca del local para tneer lindo la apariencia de el estudio y tener cuidado a la hora hacer alguna actividad que mate o haga que las sonas verdes se puedan hecharse a perder despues de tanto cuidado

Sostenibilidad económica:

El tipo de trabajo que se realiza como en el caso del tatuador no tenemos que perjudicar lo que es los recursos naturales porque todo lo que se utiliza ya esta echo para lo que es tatuar en la piel y lo venden ya preparado por ejemplo la tinta de color negro o de colores aunque sean mas caros



Recuerda hacer uso
de los objetivos de
desarrollo sostenible

Actividad #4

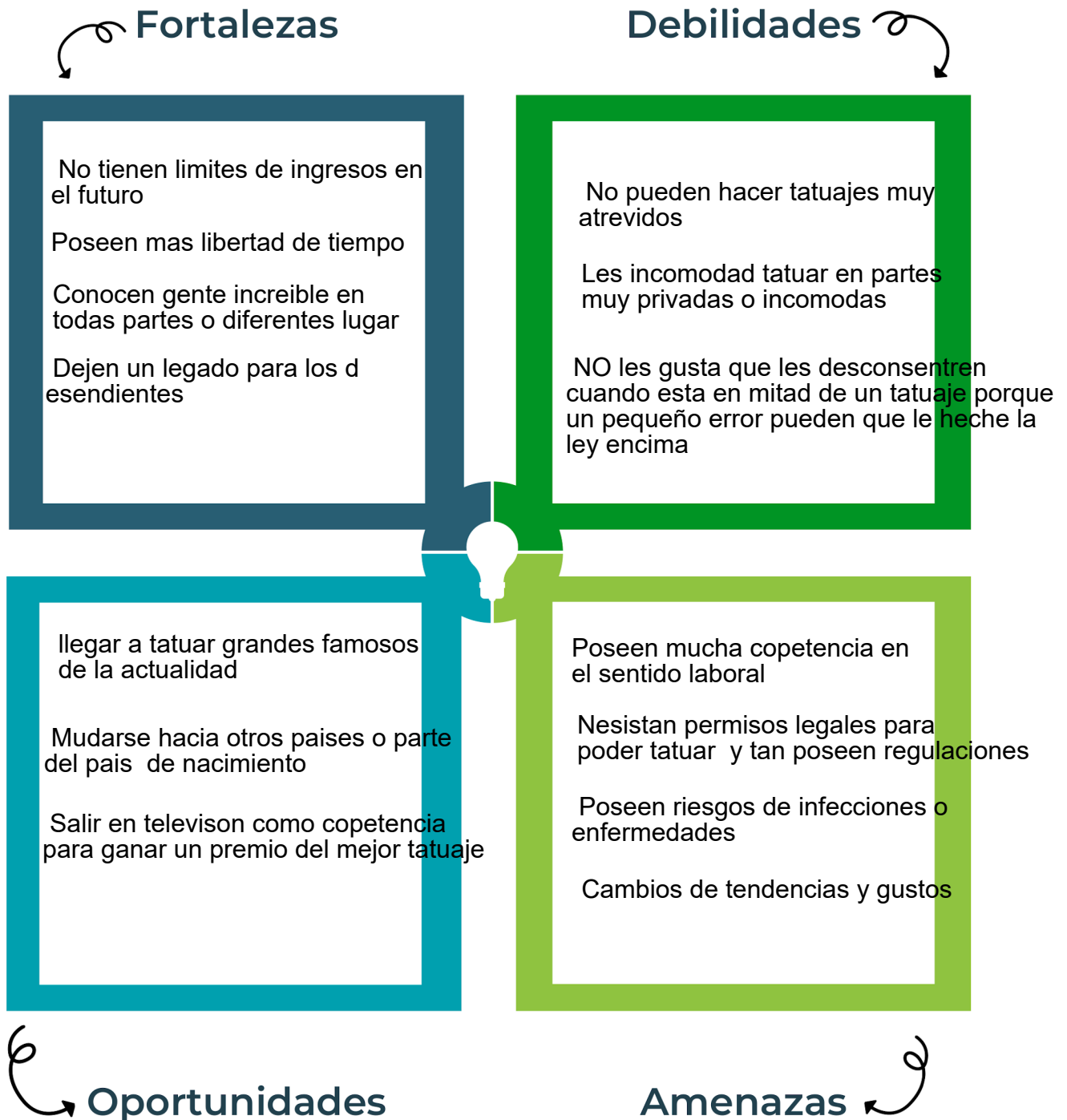
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
familiares amigos de confianza compañeros de el colegio o compañeros de ex trabajos	Jente de confianza para poder comercializar el trabajo del tatuador	El cliente tiene que llegar al sitio para que lo tatuen y hacerse el tatuaje	Generar una experiencia y una buena vibra a los clientes a la hora de entrar a la tatueria	Características similares son generar la plata para poder comprar los productos que van a necesitar o para los hogares de cada persona
	Recursos clave Tener dinero suficiente para poder comprar los materiales para poder tatuar Se necesitan varias herramientas: Tinta para tatuaje. Máquinas de tatuaje. Agujas para máquinas de tatuar. Guantes. Ungüento y vendas.		Canales Llamar al tatuador para agendar una cita para hacer el tatuaje con fecha y hora a la que podrá	
Estructura de costos			Fuentes de ingresos	
Se relaciona al lo que es tener mejores herramientas de trabajo , mas higienen para las herramientas y mejorar lo que es el local o estudio para mas presentación			Los ingresos provendran de los tatuajes que se hagan en la jornada de trabajo del día a día porque los tatuajes depende del tamaño pueden valer mas o menos valor	

Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

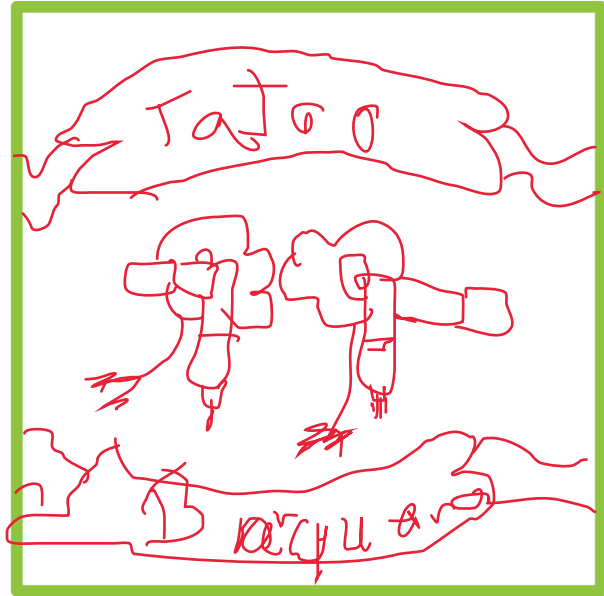


Recuerda: En la presentación "Qué me diferencia" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan

Tu tatuera de confianza

Colores principales de mi marca empresarial

Blanco

Negro

Celeste

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- AGUA (3,500 O 10,000)
- ELECTRICIDAD(12,000)
- INTERNET (8,000 o 12,000)
- HERRAMIENTAS (depende por serparados)
- AGUJAS PARA TATUAR(40,000)
- TINTA DE TATUAR (24,995)
- comida (1,500 o 5,000)

total =(89,995)

Mis costos variables

- MAQUINA DE TATUAR(45,000)
- HERRAMIENTAS PARA LIMPIAR(2,300 o 6,000)
- REFRESCOS (1500o 3,000)
- EQUIPO DE SONIDO (PARLANTES) (20,000)
- TELEVISION (150,000)
-
-

total = (159.000)

El precio de venta de mi producto / servicio es de:



De pende de el tatuje puede ser desde los:

20.000 asta 200.000 o mas alto

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 0.002 195

Punto de equilibrio monetario → ₡ 439



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- tatuajes
- maquina de tatuar
- vehiculos
-
-
-
-
-
-
-

Pasivos

- television
- agujas de tatuar
- tinta para tatuar
- equipo de sonido
- guantes
- el internet
- la luz
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

existen un total de (21,000) estudios de tatueria en el mercado hoy en dia

en estados unidos y en COSTA RICAS existen un total bueno no se conoce

cuantos hay pero deben de ser vastantes trabajadores de tatuajes alrededor

de toda COSTA RICA el mejor tatuador de costarica es el costarricense es

MAX RODRIGUEZ segun el google

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

La importancia del cumplimiento tributario podemos verla como una declaración bien preparada y el vínculo que tiene con una contabilización precisa de las operaciones de una empresa.

El cumplimiento tributario es un aspecto fundamental para cualquier empresa, ya que no sólo garantiza su legalidad y transparencia, sino que también juega papel crucial en su estabilidad financiera.

¿Cómo se liquida una empresa?

Hay 5 pasos principales relacionados con los procedimientos de liquidación voluntaria

1 Liquidación acordada por asamblea de accionistas. .

2 Haga un inventario de los activos y deudas.

Introduce el texto aquí 3 Notificar a las autoridades sobre la liquidación de su empresa.

4 Liquidación de activos y propiedades.

5 Registro del acuerdo de disolución.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

como crear una estudio de tatueria propio para trabajar

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

para saber como funciona una empresa o trabajo para cuando sea amos mayores de ewdad sqaber como funciona los trabajos

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

para quien lo vea (Mucho gusto)

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Para poder saber como emprender un nergocio propio

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

cContestar un as preguntas viendo unas preguntas

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

crear un nagocios sabiendo todo estas funciones

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Tener una computadora o telefono poara poder hacer las preguntas de yo emprendo

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

(14/06/2024)
(15/06/2024)
(17/06/2024)

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Arón Josué Vásquez Barquero

