



**Junior  
Achievement  
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

**35**

Years of  
Empowering  
Lives

**YO EMPRENDO**  
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO  
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL  
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE  
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE  
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



## Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

## Actividad #1

Defina la idea de negocio.

La idea de negocio es un servicio de comidas caseras a domicilio. Este negocio implica preparar y entregar comidas hechas en casa a clientes que buscan opciones alimenticias frescas, saludables y convenientes.

**Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.**

## Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

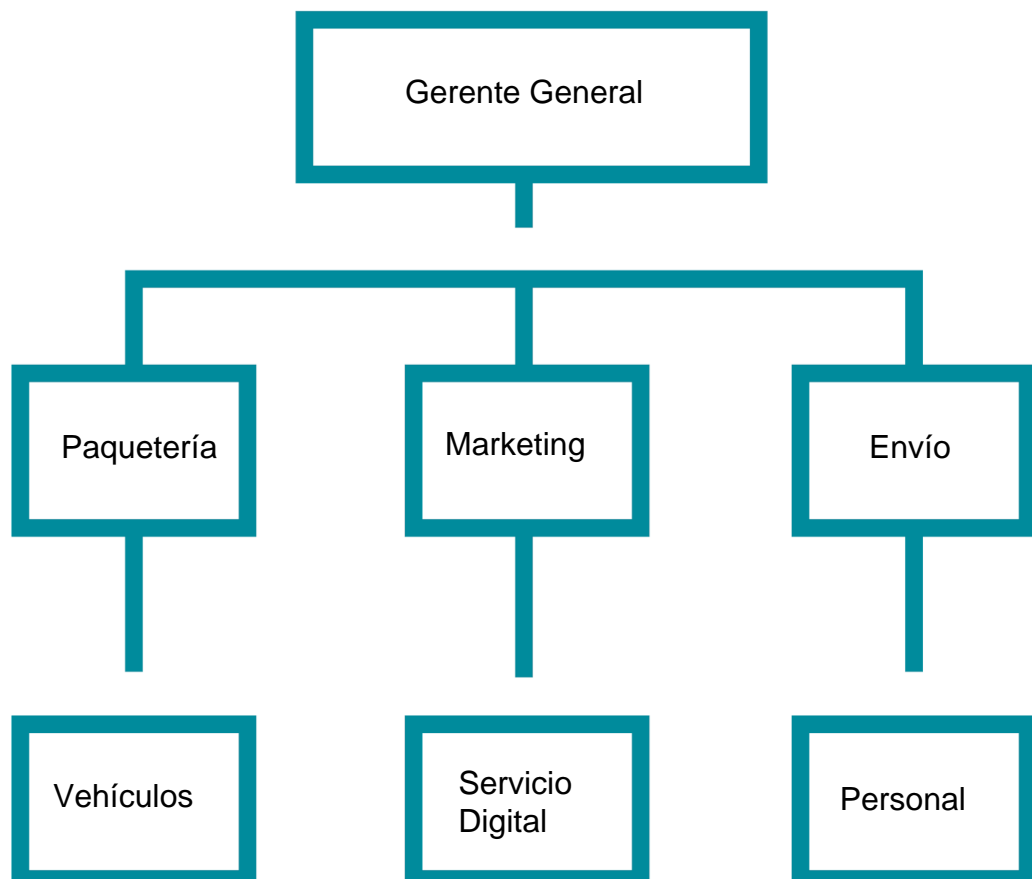
### Misión:

Proveer comidas caseras saludables y deliciosas, entregadas directamente a la puerta de nuestros clientes, para simplificar su vida diaria y promover el bienestar a través de la alimentación nutritiva

### Visión:

Convertirnos en el proveedor líder de comidas caseras a domicilio en nuestra comunidad, reconocidos por nuestra calidad, frescura y compromiso con la satisfacción del cliente, mientras expandimos nuestro alcance para servir a una audiencia más amplia y diversa

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



## Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

### *Sostenibilidad social:*

Promover la salud y el bienestar de los clientes a través de opciones de comida saludable y nutritiva.

---

---

---

---

---

### *Sostenibilidad ambiental:*

Minimizar el uso de recursos naturales y promover prácticas sostenibles.

---

---

---

---

---

### *Sostenibilidad económica:*

Ofrecer suscripciones semanales o mensuales y paquetes de comidas a precios especiales, asegurando ingresos recurrentes y lealtad del cliente.

---

---

---

---

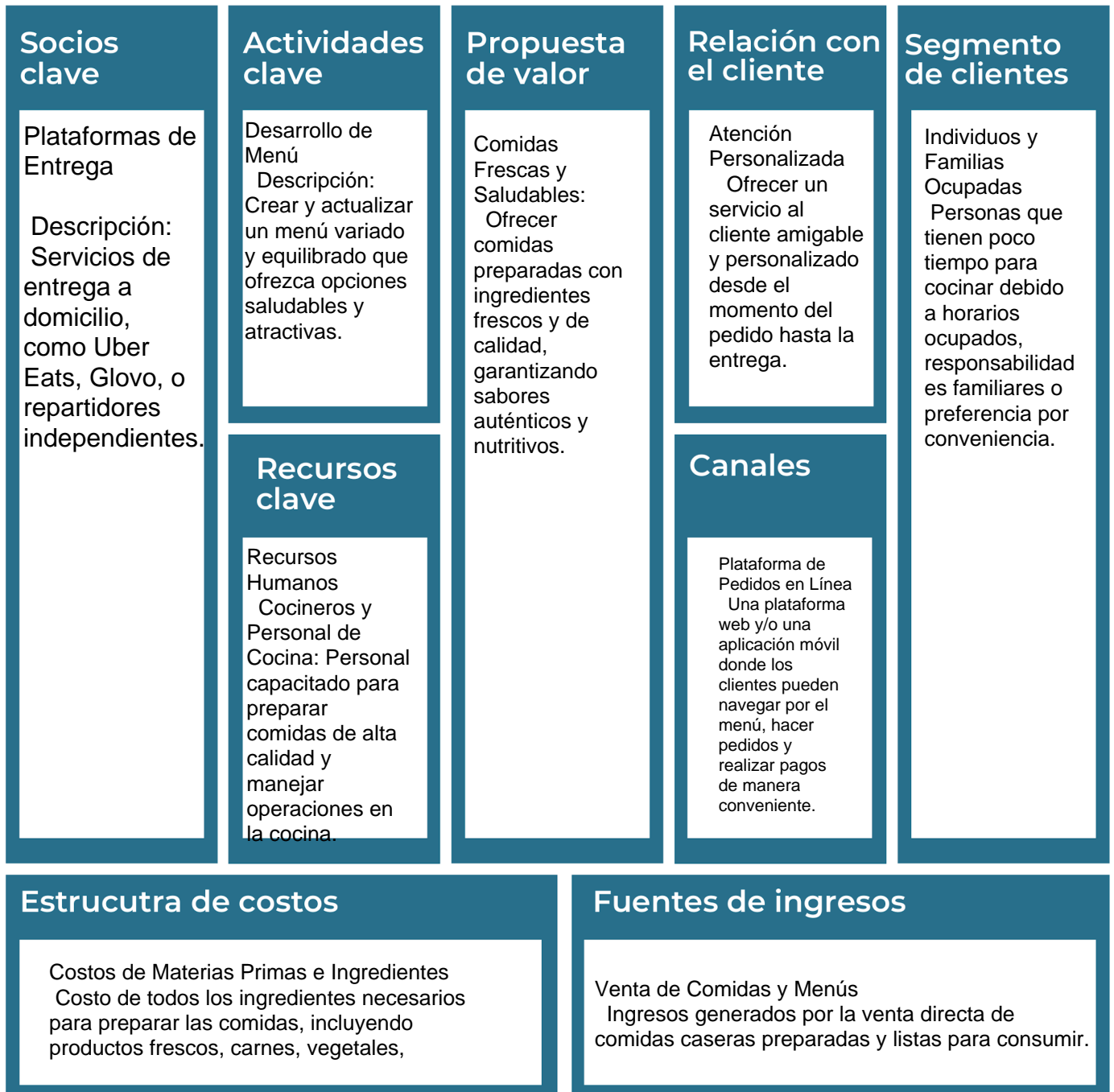
---



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

# Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

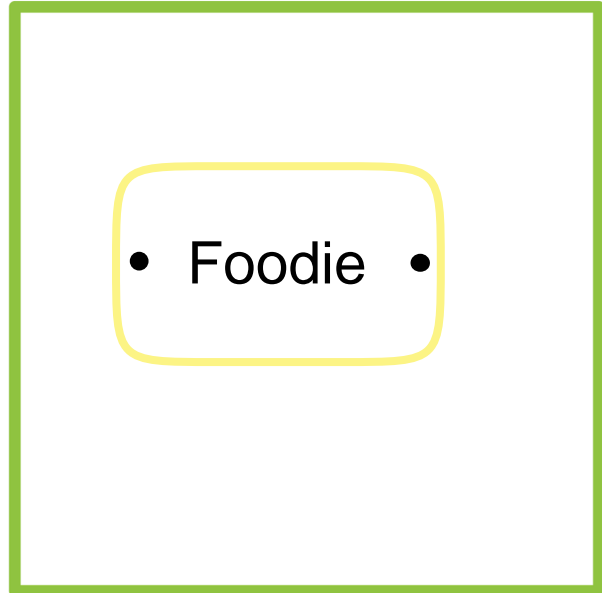


Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



All you can eat

---

---

---

---

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

## Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

### Mis costos fijos

- Alquiler de Cocina Comercial: \$1,500
- Servicios Públicos (electricidad, agua, gas): \$300
- Salarios y Beneficios del Personal (cocineros, ayudantes, entrega): \$4,000
- Mantenimiento y Reparaciones: \$200
- Seguros (responsabilidad civil, propiedad, salud): \$150
- Licencias y Permisos: \$100
- Software y Tecnología (gestión de pedidos, POS): \$150

### Mis costos variables

- Materias primas e ingredientes: \$3000
- Embalajes y contenedores: \$500
- Costos de entrega: \$800
- Comisiones de plataforma de pedidos: \$400
- Promociones y marketing: \$300
- 
- 

*El precio de venta de mi producto / servicio es de:*



5000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

## Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 1,28

Punto de equilibrio monetario → ₡ \$6400



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

## Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

### Activos

- Efectivo y equivalente a efectivo
- Cuentas por cobrar
- Inventarios
- Suministros
- Equipos de cocina
- Vehículos de entrega
- Muebles y enseres
- Software
- Mejoras en el local
- 

### Pasivos

- 
- 
- 
- 
- 
- 
- 
- 
- 
- 



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.



## Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

*Importancia de las obligaciones tributarias:*

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

*¿Cómo se liquida una empresa?*

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

# Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?  
(Problema y descripción)

¿Por qué es importante este tema?  
(Justificación)

¿Para quiénes lo vamos a hacer?  
(Público meta)

¿Para qué es la actividad?  
(Objetivo)

¿Qué vamos a hacer?  
(Actividades)

¿Qué queremos lograr?  
(Metas y Resultados)

¿Qué necesitamos?  
(Recursos y materiales)

¿Cuándo lo vamos a hacer?  
(Cronograma)

¿Quién lo hace?  
(Responsables)

