



**Junior  
Achievement  
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

**35**

Years of  
Empowering  
Lives

**YO EMPRENDO**  
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO  
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL  
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE  
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE  
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



## Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



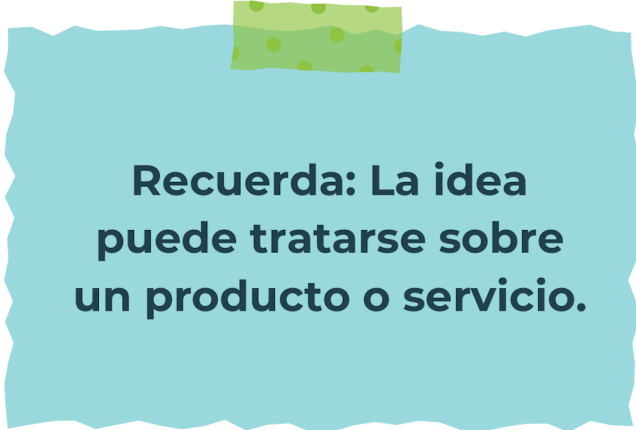
1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

# Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Para mí la idea de un negocio, es para crecer ya sea como persona y económicamente. Una idea de negocio es una propuesta de valor que identifica una oportunidad de mercadeo para un servicio o producto específico. Lo primero que hay que hacer para la creación de una empresa es incluyendo lo siguiente: descripción del producto o servicio que se ofrece y que necesidad satisface, público objetivo a quien va dirigido, propuesta de valor sería el por qué los clientes deberían escoger tal producto, un modelo de negocios de como se generan los ingresos, incluyendo estrategias de precios y sus canales de distribución, el análisis del mercado manteniendo lo del estudio de la competencia, la viabilidad económica la evaluación preliminar de los costos, ingresos esperados y rentabilidad.

Una buena idea para el negocio está en tener un gran potencial, ser innovadora, factible, crecer y sobre todo adaptarse a cambios en el mercado



**Recuerda: La idea  
puede tratarse sobre  
un producto o servicio.**

## Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

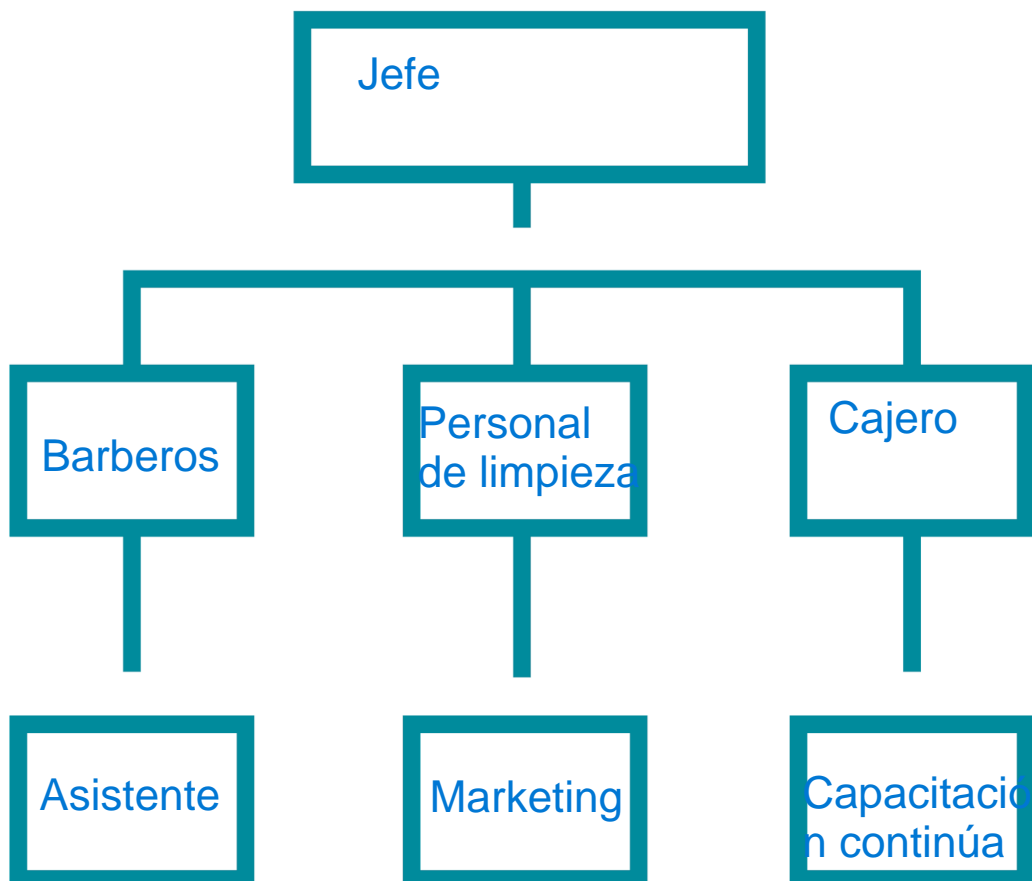
### Misión:

En mi barbería ofreceremos un servicio de alta calidad, crear una única e inigualable experiencia a quienes nos visitan y contribuir positivamente a la comunidad.

### Visión:

Yo quiero que mi barbería sea reconocida por el buen trato y trabajo que se da en el local, por ser un ambiente acogedor y sofisticado, con una visión de profesionalismo y pasión por el arte del barbering.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



## Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

### *Sostenibilidad social:*

Pagando un salario justo a mis empleados y ofrecer beneficios de seguros de salud, vacaciones pagadas y oportunidades de desarrollo profesional. Patrocinando y participando en eventos locales como ferias, festivales y actividades de caridad. Colaborando con otras empresas locales, apoyando la iniciativa de la comunidad.

### *Sostenibilidad ambiental:*

Utilizando productos naturales y orgánicos, implementar un programa de reciclaje, intentar minimizar el uso de plásticos, usar equipos de bajo consumo, intentar reutilizar el agua, hacer compras responsablemente.

### *Sostenibilidad económica:*

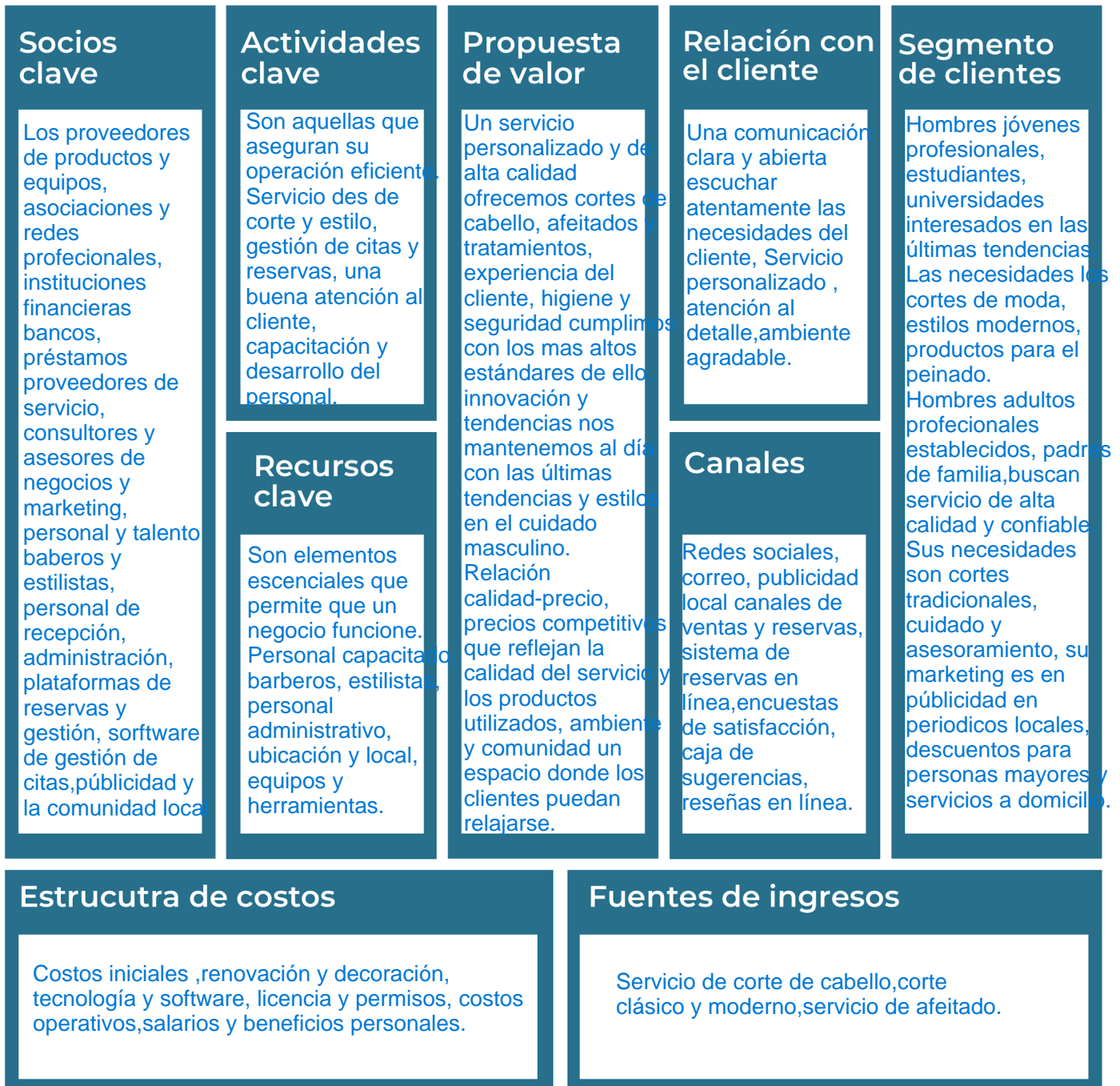
Tener una buena presupuestación y control de costos, un buen flujo de caja, monitoreo y análisis, servicios adicionales, paquetes y membresías, estrategias de marketing digital, promociones y buenas ofertas, gestión de citas, capacitación de personal



Recuerda hacer uso  
de los objetivos de  
desarrollo sostenible

# Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



¡EL FÍSICO ATRAE, PERO  
UNA BARBA ENAMORA!

---

---

---

---

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

## Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

### Mis costos fijos

- Taper Fade 4 500
- Slicked Back 4 000
- Blurry Fade 3 000
- Jelly Roll 5 000
- Comb Over 4 500
- Cejas 500
- High Pomp 4 500

### Mis costos variables

- 4AM Fade 2 500
- Slick Back Shaved Off 2 000
- Juice Box 3 500
- 
- 
- 
- 

*El precio de venta de mi producto / servicio es de:*

₱ 5 000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

## Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades  $\rightarrow$

Punto de equilibrio monetario  $\rightarrow$



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

## Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

### Activos

- local
- estanteria
- efectivo
- transporte
- 
- 
- 
- 
- 
- 

### Pasivos

- préstamo
- pago de salario
- pago de resibo de agua
- pado de electricidad
- 
- 
- 
- 
- 
- 



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.



## Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

### *Importancia de las obligaciones tributarias:*

Garantizar el buen funcionamiento de la empresa  
que contribuya de la mejor manera.

De manera económica al sostenimiento de los  
gastos públicos.

---

---

---

---

---

---

---

### *¿Cómo se liquida una empresa?*

Para liquidar una empresa se deben de seguir algunos pasos  
los cuales serían, un balance de liquidación, un acuerdo de  
socios de la empresa aprobando la disolución entre otros

---

---

---

---

---

---

---

# Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?  
(Problema y descripción)

Creación de un emprendimiento.

¿Por qué es importante este tema?  
(Justificación)

Para poner en práctica lo aprendido y también en un futuro seguir lo que me gusta

¿Para quiénes lo vamos a hacer?  
(Público meta)

Para las personas que le interesen el tema de ello.

¿Para qué es la actividad?  
(Objetivo)

Gracias a esto aprendí a hacer mis propios emprendimientos con todas las sesiones

¿Qué vamos a hacer?  
(Actividades)

Realice 11 actividades de las cuales podre llevar mi emprendimiento

¿Qué queremos lograr?  
(Metas y Resultados)

Realizar con exitos mis emprendimientos

¿Qué necesitamos?  
(Recursos y materiales)

Necesitaba el cuaderno para poder completar mi trabajo.

¿Cuándo lo vamos a hacer?  
(Cronograma)

De la semana martes 28 al sabado 01 de mayo.

¿Quién lo hace?  
(Responsables)

Mi persona  
Ebonny  
Nahomy  
Herrera  
Gutierrez

