



Years of
Empowering
Lives

35

Miembro de JA Worldwide



—CUADERNO—

DE-TRABmo—





SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL

MINISTERIO DE DIRECCIÓN DE
EDUCACIÓN PÚBLICA VIDA ESTUDIANTIL

@Junior Achievement Costa Rica, 2024

Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar Adobe Acrobat, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:

Actividad #1



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.

2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es "Escribir texto",

3. Cuando seleccionas "Escribir texto", das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Defina la idea de negocio.

Un negocio es una actividad económica que se dedica a la producción, compra o venta, lo que trata es generar ingresos y obtener ganancias, pueden ser miniempresas o grandes comercios, se produce diferentes objetos con el fin de venderlos y obtener dinero para sobrevivir y ganar los gastos generados en la vida cotidiana

Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

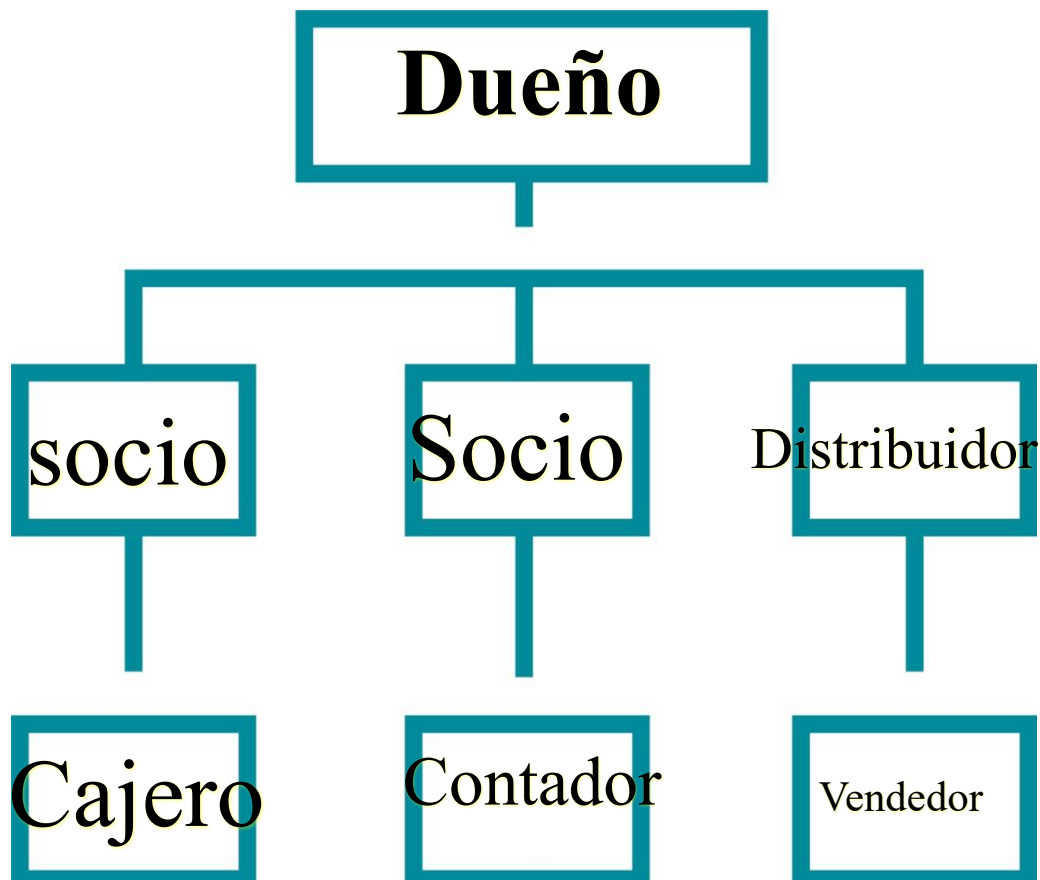
Misión:

Vender productos de buena calidad para poder satisfacer las necesidades de los clientes

Visión:

Crecimiento y desarrollo de la empresa

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Actividad **#3#4**

Sostenibilidad social:

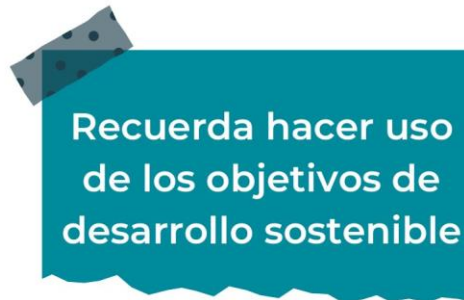
Desarrollo de las personas para conseguir una mejor calidad de vida y educación

Sostenibilidad ambiental:

Utilizar uso racional de recursos naturales para lograr la sostenibilidad ambiental

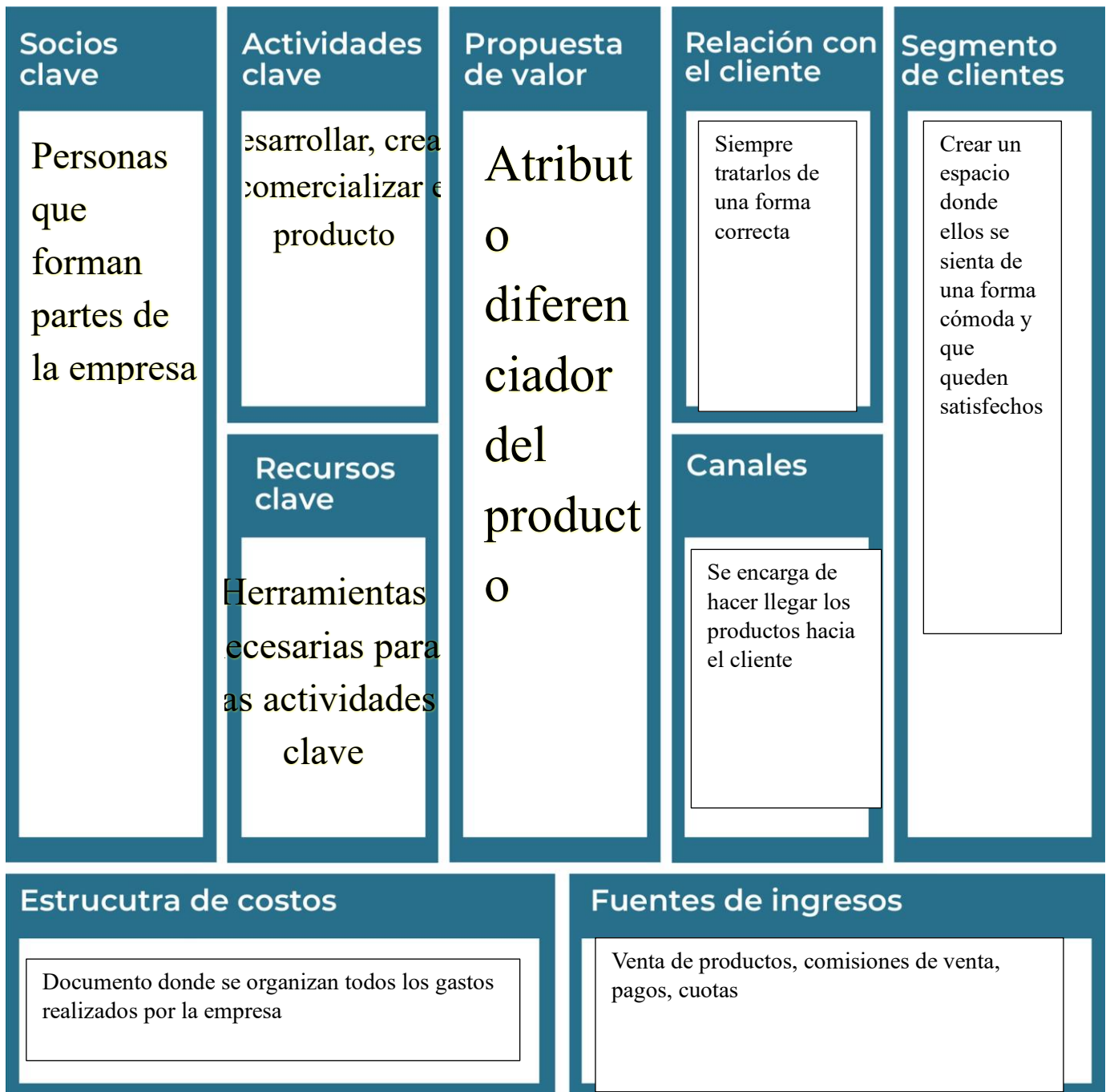
Sostenibilidad económica:


Capacidad de una empresa para tener de forma organizada y responsable la economía y generar ingresos y gastarlos de forma prudente



Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Actividad

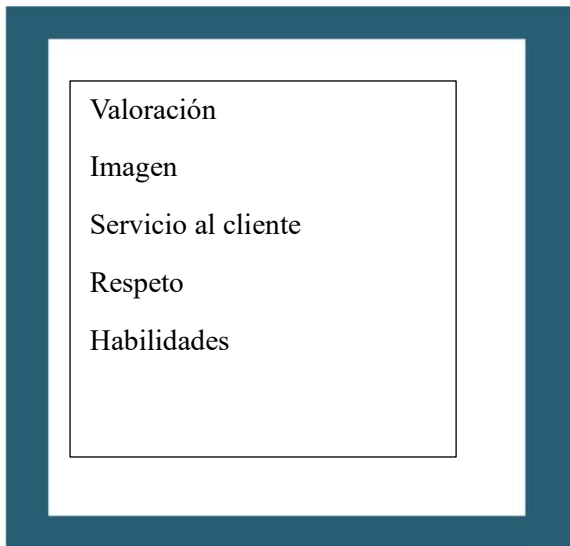



 Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

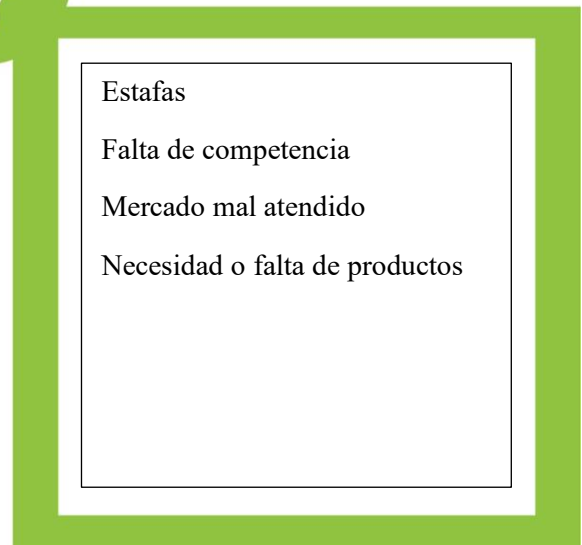
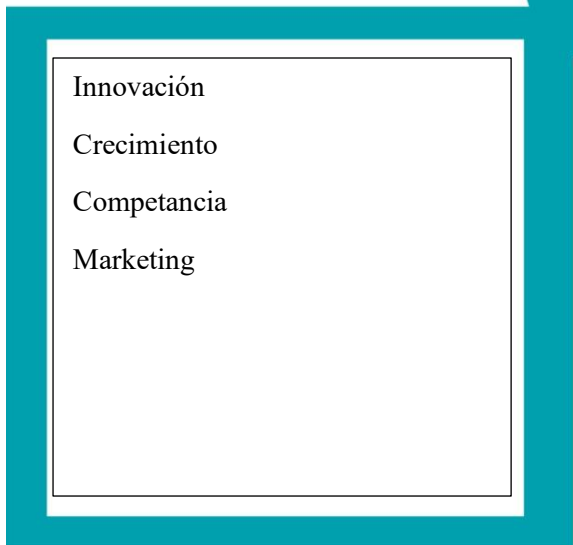
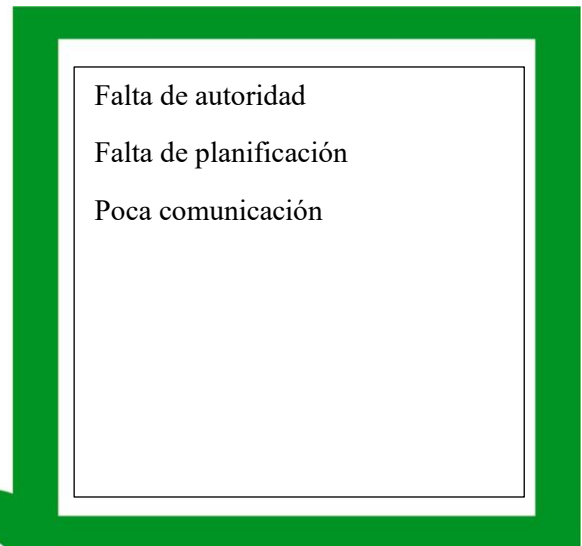
Complete la siguiente matriz FODA:

Actividad #5

Fortalezas




Debilidades



Oportunidades

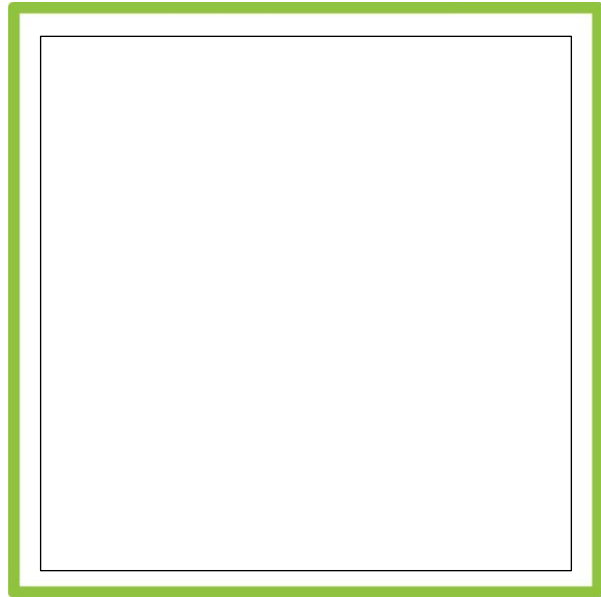
Amenazas

Recuerda: En la presentación "Qué me  diferencia" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

Actividad #6

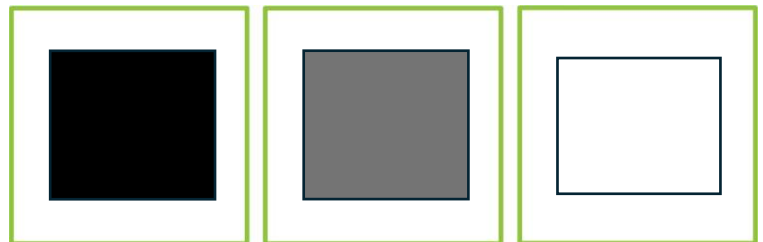
El logo de mi primer emprendimiento



Slogan 

Ropa hecha a tu gusto

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.


Actividad #7#8

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

Mis costos variables

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

	1.000, 000 costo fijo, 2000 costos variable
---	---

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

Punto de equilibrio en

Costos fijos totales

unidades

(Precio de venta - costo variable total)

Punto de equilibrio monetario

Precio de venta x punto de equilibrio en unidades

Actividad

Realiza el cálculo:


Punto de equilibrio en
unidades

5000

Punto de equilibrio monetario



330

 Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debes vender para que podás recuperar tu inversión.

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Actividad **#9#10**

Activos

Cuentas bancarias
Valor de prendas disponibles
Inversiones a corto o largo plazo
Acciones, interés o bonos

Pasivos

Gastos acumulados
Dinero a los proveedores
Alquiler
Permisos de tienda
Bonos por pagar
Préstamos por pagar


Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes,

Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece

Actividad #11

Demasiados mercados iguales, debido a que hay muchas empresas las cuales venden diferentes marcas de ropa y utilizan el marketing de forma digital, también visitas a clientes locales, redes sociales hay muchos mercados igual a los que mi entendimiento ofrece



La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Las obligaciones tributarias son importantes para el funcionamiento correcto de cualquier emprendimiento o servicio, ya que nos hace cumplir con las obligaciones y responsabilidades de las empresas

¿Cómo se liquida una empresa?

Pagando sus deudas, tomando la decisión de la liquidación, realizar un inventario, realizar la distribución de activos y cancelación del registro de la empresa

Actividad

Hablar sobre por qué es tan importante tener una buena organización para tener un emprendimiento y así creer los más posible...

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Obtener una mejor organización a la hora de tener un emprendimiento

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Para el crecimiento del negocio

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para todo aquel que este interesado en un crear un emprendimiento

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Para demostrar que la organización y planificación se lo mas importante al crear un negocio

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

- Charlas
- Reuniones
-

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Hacer que los emprendimientos cada vez sean más grande y fuerte

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Libreta o celular para anotar

Presentación hablando sobre el tema

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Los viernes de 6 a 7 de la noche

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Persona experta en el tema

NOTAS

En este trabajo comunal, se aprendió a como es la manera correcta de crear un negocio o un emprendimiento, enseñándonos y dándonos consejos para conocer mas de los temas de la mejor manera



MINISTERIO DE DIRECCIÓN DE
EDUCACIÓN PÚBLICA VIDA ESTUDIANTIL SERVICIO
COMUN AL
ESTUDIANTIL

@Junior Achievement Costa Rica,2024