



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:

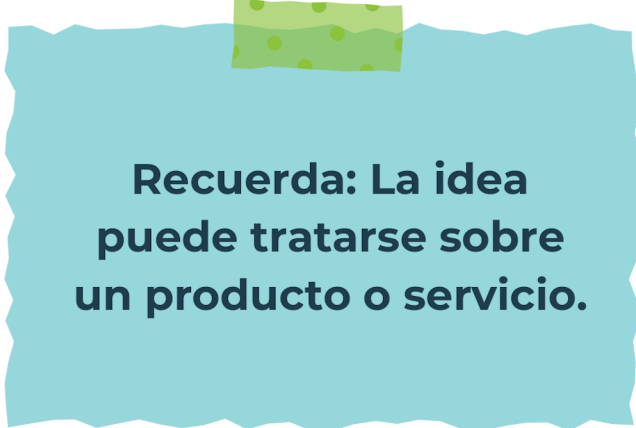


1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Un salón estético donde las
personas puedan ir a
comprar ropa, hacerse
masajes, manicura, arreglar
su cabello y almorzar



**Recuerda: La idea
puede tratarse sobre
un producto o servicio.**

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

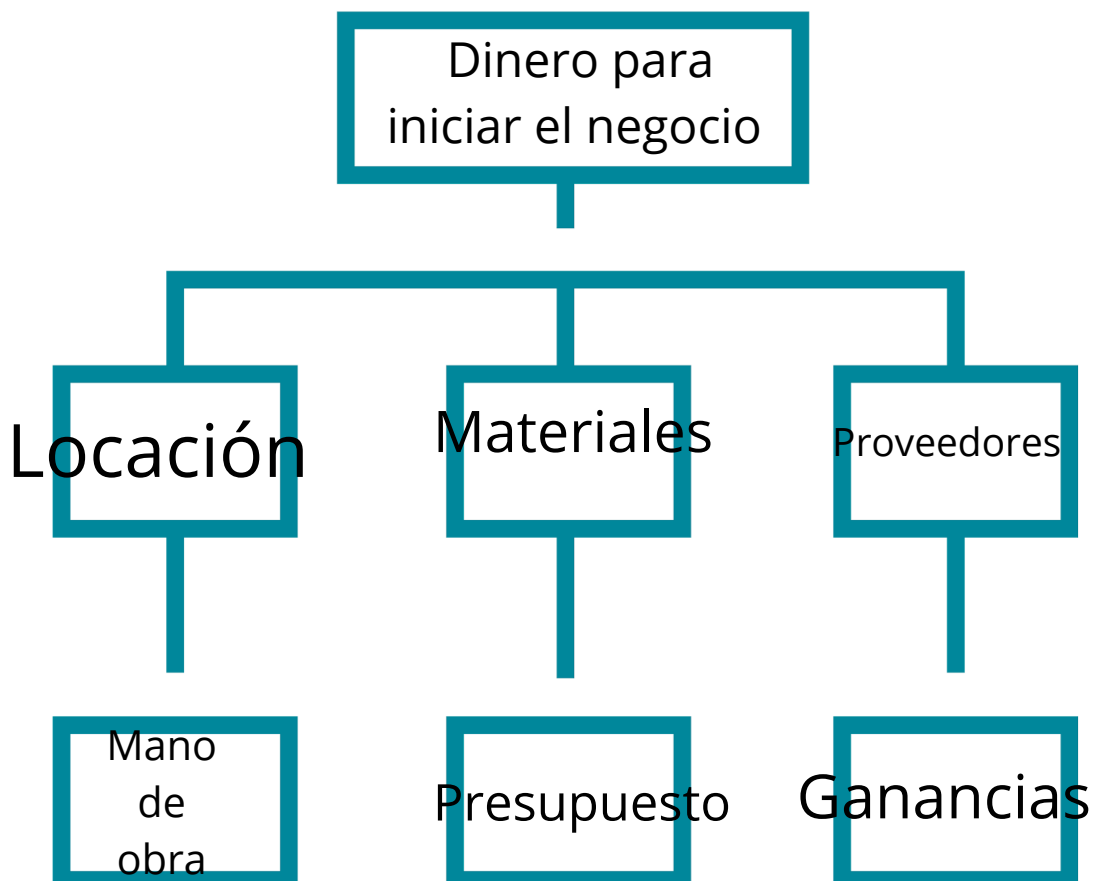
Misión:

Generar ingresos adicionales para poder
elear el negocio

Visión:

Crear un lugar seguro para que las personas puedan llegar a
cuidar su imagen
personal

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

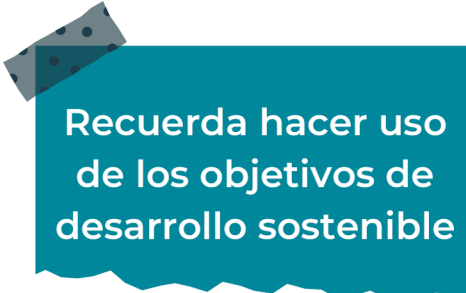
Creando nuevos empleos y teniendo un buen plan de negocios

Sostenibilidad ambiental:

Donando toda la comida que no se utilice

Sostenibilidad económica:

Manejando una estrategia de calidad y precio coherentes



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

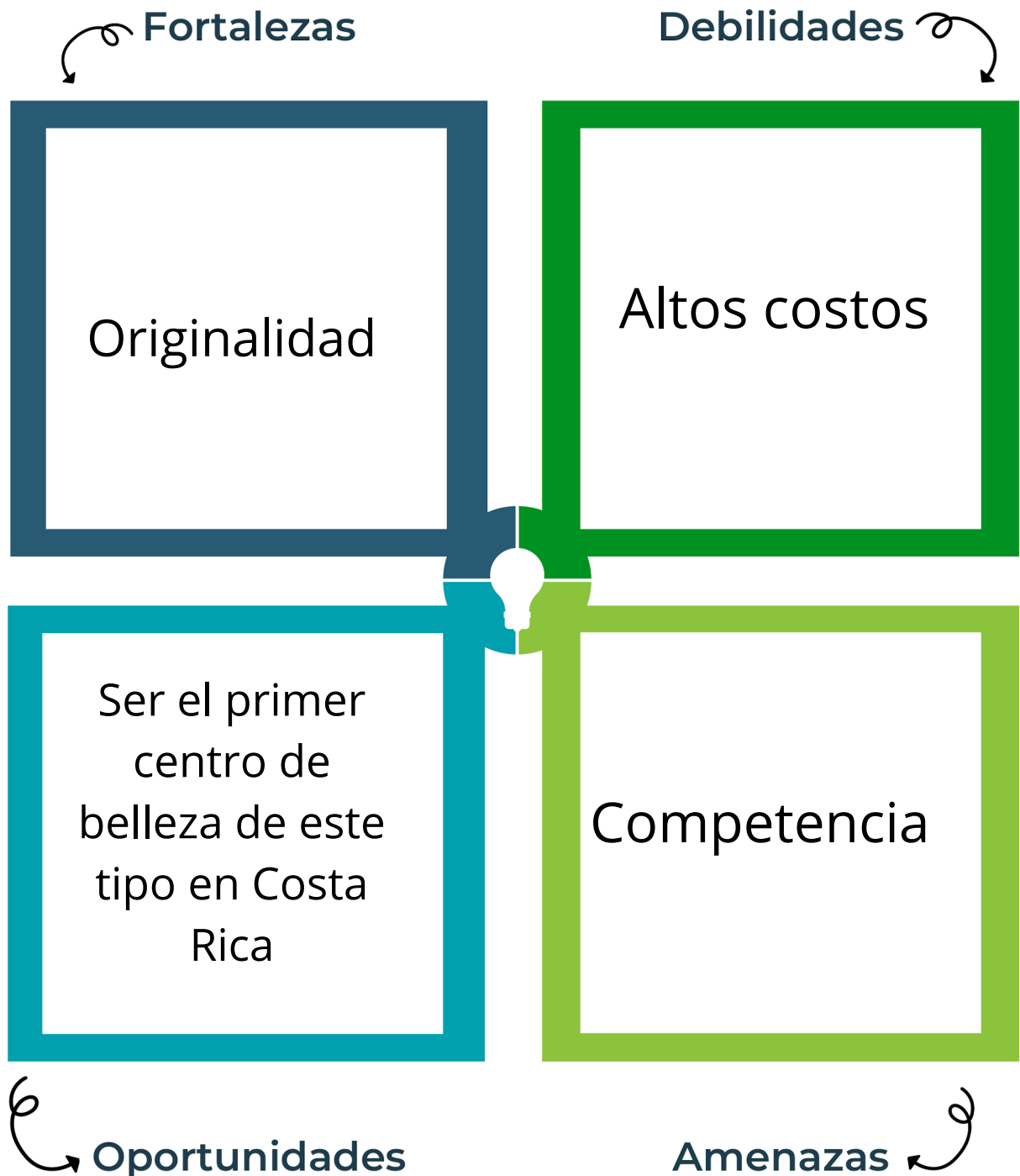
Socios clave Lugares de productos de belleza y empresas de comida congelada	Actividades clave Realización de procesos de belleza y comida	Propuesta de valor Suministrar una solución conforme a lo que el cliente esté dispuesto a pagar con relación a la calidad de los procesos	Relación con el cliente Se brindará un espacio óptimo para la comodidad de todos los clientes	Segmento de clientes Se recibieron a todo tipo de clientes
	Recursos clave Alianzas con distintas empresas que puedan proporcionar mejores productos		Canales Una tienda física	
Estructura de costos Se manejará una estructura de costos con respecto a la calidad del producto mientras que con la comida se manejará un costo con respecto a la porción de comida		Fuentes de ingresos Los ingresos vendrán mediante los procesos de belleza que se realicen y también de la comida que se logre vender		



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento

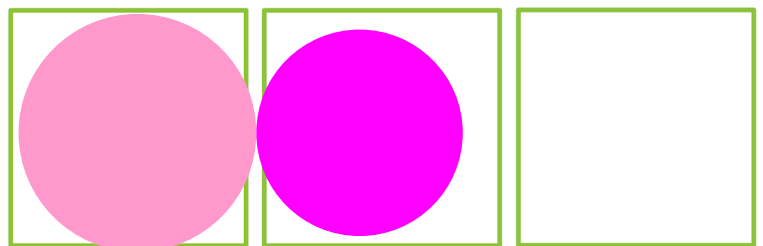


Slogan



Be beautifull

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

-
- Servicio de agua
- servicio de luz
- servicio de internet
-
-
-

Mis costos variables

-
-
- Venta de productos
- realización de procesos de belleza
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₡ 25.000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} \rightarrow 1.0000$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} \rightarrow \text{₡} 1.0000$$

Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

-
- Equipo para procesos de belleza
-
- comida para vender
-
- productos de belleza
-
- personal
-
-
-
-

Pasivos

-
-
- Con el presupuesto
- cobrar crédito
- cobrar procesos de belleza
- cobrar comida
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.

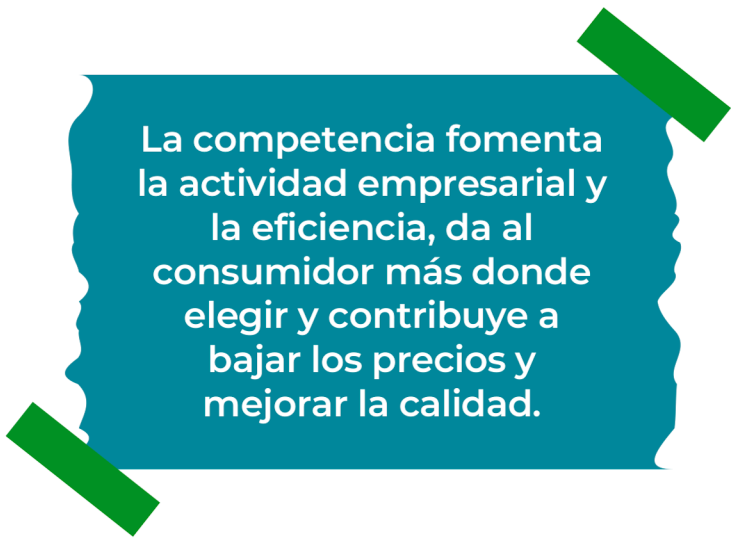


Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Actualmente no existe ningún tipo de centro de belleza que realice las actividades que nosotros realizaremos pues la mayoría solo hacen procesos de belleza o solo se realizan un tipo de procesos



La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

La obligación tributaria de nuestra empresa sería poder costear mes por mes la renta del local en donde se va a situar el emprendimiento

¿Cómo se liquida una empresa?

Consiste en la extinción de tu negocio o empresa a través de esta operación la compañía saldará todas las deudas pendientes frente a terceros

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

La falta de un lugar práctico donde se pueden realizar todos los procesos de belleza

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Porque es algo que muchas personas en mayoría mujeres necesitan

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

En mayoría para las mujeres pero cualquier persona que desee realizarse algún proceso podrá ir

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Para fomentar el cuidado personal en las personas

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Procesos de belleza y venta de comida

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Un negocio con el cual lucrar

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Se necesita un local y productos necesarios

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Podría prolongarse hasta inicios del otro año

¿Quién lo hace?
(Responsables)

El personal que vaya a ser contratado

