



**Junior  
Achievement  
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

**35**

Years of  
Empowering  
Lives

**YO EMPRENDO**  
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO  
DE TRABAJO**



MINISTERIO DE  
EDUCACIÓN PÚBLICA

DIRECCIÓN DE  
VIDA ESTUDIANTIL



©Junior Achievement Costa Rica, 2024



## Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

## Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Propuestas a los clientes o empresarios, de que productos o de que ventas se van a dar en su empresas o negocio, dando una de mostracion de sus productos que se daran en venta en su negocio dando que son de buena calidad.

**Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.**

## Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

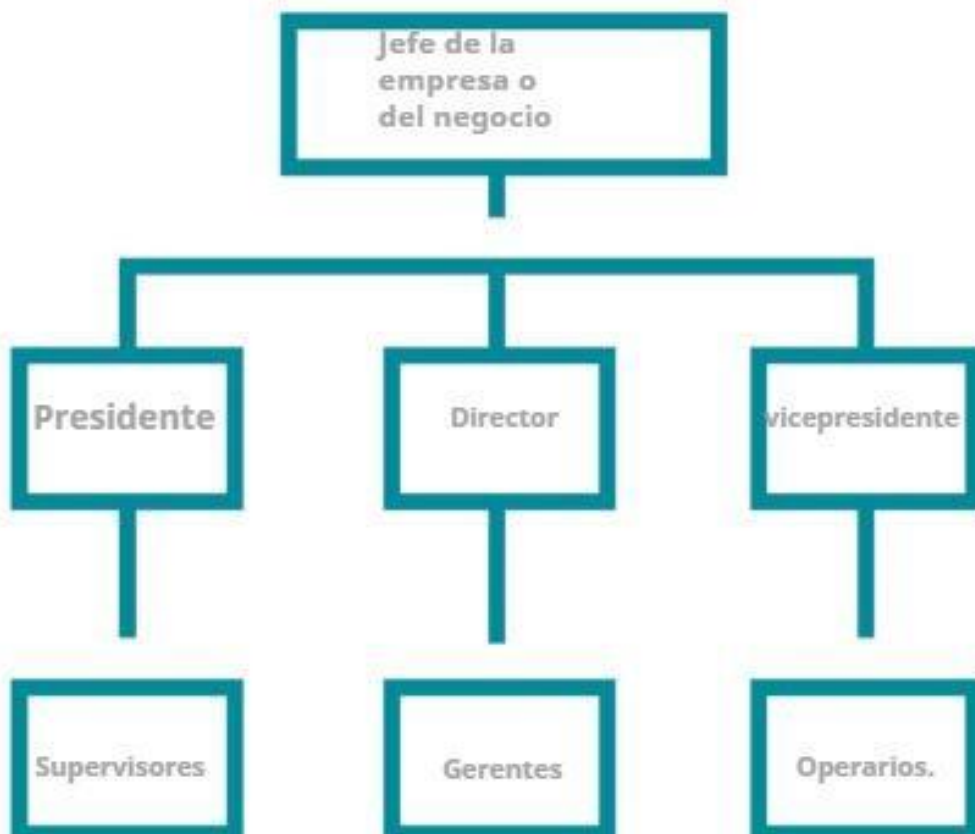
### Misión:

Mi misión es ganarme a los clientes dando unas promociones y enseñando que los productos de buena calidad.

### Visión:

La visión que tengo es llevar mi empresa dando buenos resultados a mis clientes y al resto de las personas que mi negocio o empresa es de buena calidad.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



## Actividad #3

T

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

### *Sostenibilidad social:*

Todas las personas tendrán acceso a los productos y un gran servicio al cliente con un b

---

---

---

---

### *Sostenibilidad ambiental:*

La sostenibilidad ambiental es el equilibrio generado por la relación armónica entre el ser humano y la naturaleza que lo rodea y de la cual forma parte, y que esta relación permanezca a lo largo del tiempo, es decir, sea sustentable.

---

### *Sostenibilidad económica:*

La sostenibilidad económica se refiere a la gestión responsable de los recursos y la rentabilidad a largo plazo de una organización, incorporando prácticas económicas sostenibles sociales y ambientales.

---

Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

## Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

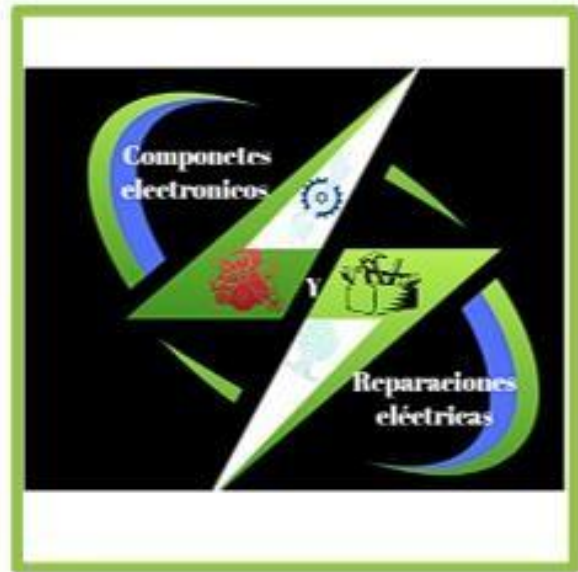


Recuerda: En la presentación "Qué me diferencia" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan

Lo principal es la felicidad del cliente, por lo cual hacemos lo mejor para ellos.

los mejores productos aca, varatos y de buena calidad.

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

## Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

3 100 000+ 1 200 000 +1 600 000 + 1 700 000

### Mis costos fijos

- Facturas: 950 000
- Salarios: 650 000
- Prestamos: 1 000 000
- Servicio publico: 500 000
- Seguro: 1 200 000
- Seguridad: 250 000
- Contratos: 950 000

### Mis costos variables

- Materias prima: 350 000
- Reparaciones: 400 000
- productos: 1 150 000
- Envios a domicilios: 1 000
- Tarjetas de credito: 650 000
- Comisión: 300 000
- Embalaje: 250 000

5 500 000

*El precio de venta de mi  
producto / servicio es de:*

3 101 000

₱ 7 601 000

Recuerde que los costos  
variables son unitarios.

## Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):


$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades  $\rightarrow$

Punto de equilibrio monetario  $\rightarrow$

 Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

## Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

### Activos

- Propiedades
- Equipos
- Vehículos de la empresa
- Invercion financiera
- Cobro con los clientes
- Maquinarias
- Laquidez de propiedad empresaria
- presupuestos
- 
- 

### Pasivos

- Salarios de los empleados.
- Préstamos a corto plazo
- Inventarios
- Sobregiros y cargos bancarios.
- Cuentas por pagar
- Pasivos por operaciones interrumpida
- Depósitos de los clientes.
- 
- 
- 

➤ Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.

➤ Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

## Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Practica mente casi todos los mercados tienen productos o servicios iguales al que mi emprendimiento ofrece de productos y servios ofrence, por lo tanto, son cosas de negocios que desarrollaron muy bien su jugada estrategica para competir por los primeros puestos.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

## Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

### *Importancia de las obligaciones tributarias:*

En resumen, el cumplimiento de impuestos garantiza las contribuciones de los individuos y empresas a la capacidad económica, manteniendo la estabilidad económica y financiera en el país.

---

---

---

---

---

---

### *¿Cómo se liquida una empresa?*

La liquidación de una empresa es la extinción del negocio, la extinción de deudas, cobrar deudores, y repartir el patrimonio que aún está en la empresa entre los socios.

---

---

---

---

---

---

# Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?  
(Problema y descripción)

Ideas para desarroyar un negocio: Nos ayudan y nos dan una explicación de como desarroyar un negoio

¿Por qué es importante este tema?  
(Justificación)

Es muy importante ya que cuando usted desarrolla su porpio negocio no sabe como empezar o como hacer que su negocio fluya con mejores ganancias

¿Para quiénes lo vamos a hacer?  
(Público meta)

Para los estudiantes, para que más o menos sepan como desarrollar un negocio

¿Para qué es la actividad?  
(Objetivo)

La actividad es para que nosotros visualicemos en varias situaciones, como desarrollar cada problema en nuestro campo laboral de nuestro negocio

¿Qué vamos a hacer?  
(Actividades)

desarrollar una actividad, que los estudiantes desarrollen una idea completa de su negocio que quisera ser en el futuro

¿Qué queremos lograr?  
(Metas y Resultados)

Queremos que los estudiantes tengan una idea de que es desarrollar un negocio y que en futuro lo que aprendieron los desarrollen

¿Qué necesitamos?  
(Recursos y materiales)

Paginas que el ministerio MEP, nos pueda aportar en beneficios de paginas creativas para desarrollar un negocio para futuro

¿Cuándo lo vamos a hacer?  
(Cronograma)

El otro año con la aprobación del MEP y las institucines

¿Quién lo hace?  
(Responsables)

Los estudiantes hacen su idea de negocio de futuro bajo la super visión de los docentes y la aprobación de las paginas creativas que el MEP nos ofresca

# NOTAS

1. definición de negocio

2. visión y misión de su negocio

3. Organización de su empresa ( Jefe, gerente, supervisor, etc.

4. definir los pilares laborales

5. estructura de modelo de negocio

6. completar matriz FODA

7. elaborar su propio logo, slogan y diseño de su marca de empresa

8. de su negocio saque cuenta ( costo fijo, costo variable y costo total)

9. definir el punto equilibrado de unidades y monetaria de su negocio

10. las cosas activas y pasivas de mi negocio

11. investigación de varias empresas que tengan iguales productos y servicios

12. determinar cual es la importancia de cumplir las obligaciones tributarias y la de liquidar un negocio

13. hacer una guía de yo emprendo