



Miembro de JA Worldwide



YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA

DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Es un proyecto en el cual nos dimos a la tarea de acondicionar unos asientos de bus

para los adultos mayores y que sea mas ergonomica la estructura de dichos asientos mediante un precio factible para todo tipo de empresas, tanto el servicio de transporte

publico, como el privado.

Los asientos estaran hechos de hidrogel y tendran un descansa brazos en un angulo de 90

grados, tambien seran reclinables ya que segun lo investigado esto ayuda a que la sangre

circule mejor y otros beneficios mas...

**Recuerda: La idea
puede tratarse sobre
un producto o servicio.**

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

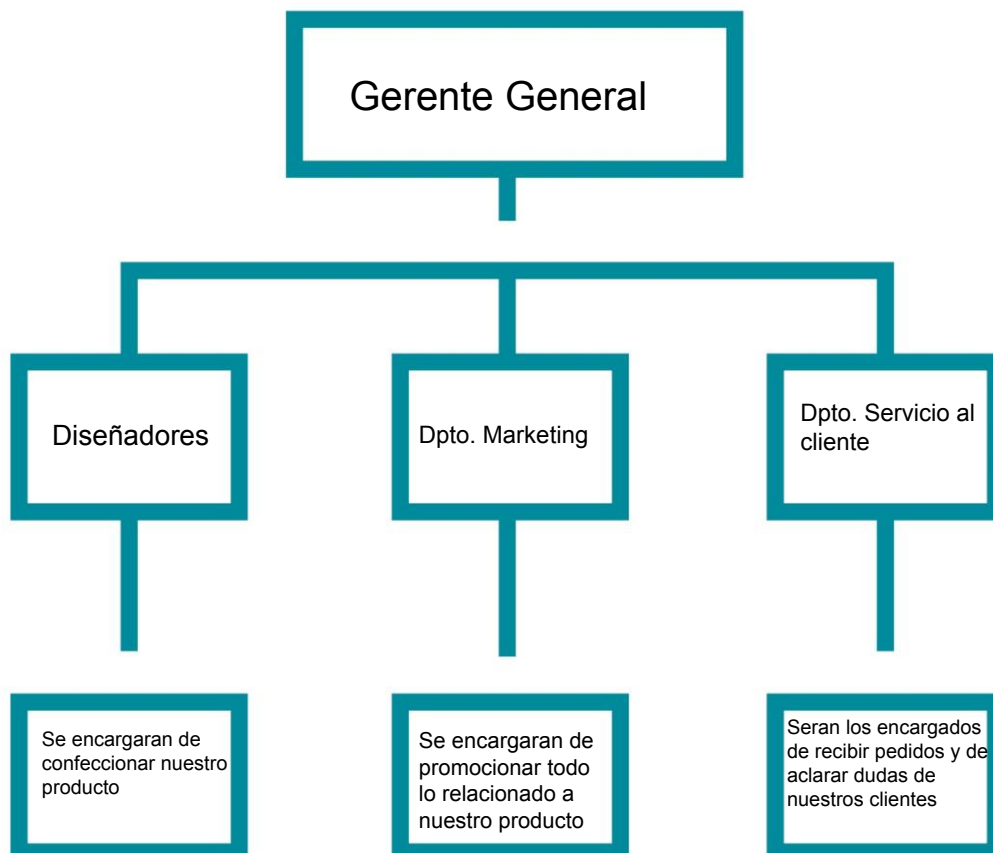
Misión:

Ofrecer un buen servicio a nuestros clientes y que las personas mayores de 65 años no sufran padecimientos en su espalda, cadera, piernas o en su salud en general generadas a causa de el transporte en dicho medio de transporte

Visión:

Queremos llegar a que nuestra empresa sea conocida a nivel mundial y que las personas reconozcan la calidad de nuestro tabajo, materiales y trato que les brindamos

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

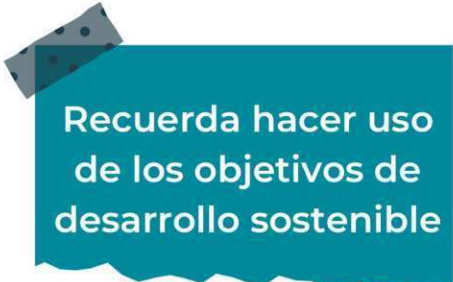
Ayudara a los adultos mayores a que puedan viajar mas tranquilos gracias a que ya no tendran que sufrir de dolores en su cuerpo o como muchas veces vemos, enfrentarse a personas que no brindan campo a los mas necesitados prefiriendo su comodidad antes que la salud de los demas

Sostenibilidad ambiental:

Utilizaremos materiales amigables con el medio ambiente, asi como ayudaremos a empresas que beneficien al medio ambiente asi como a la vez nos benefician a nosotros

Sostenibilidad económica:

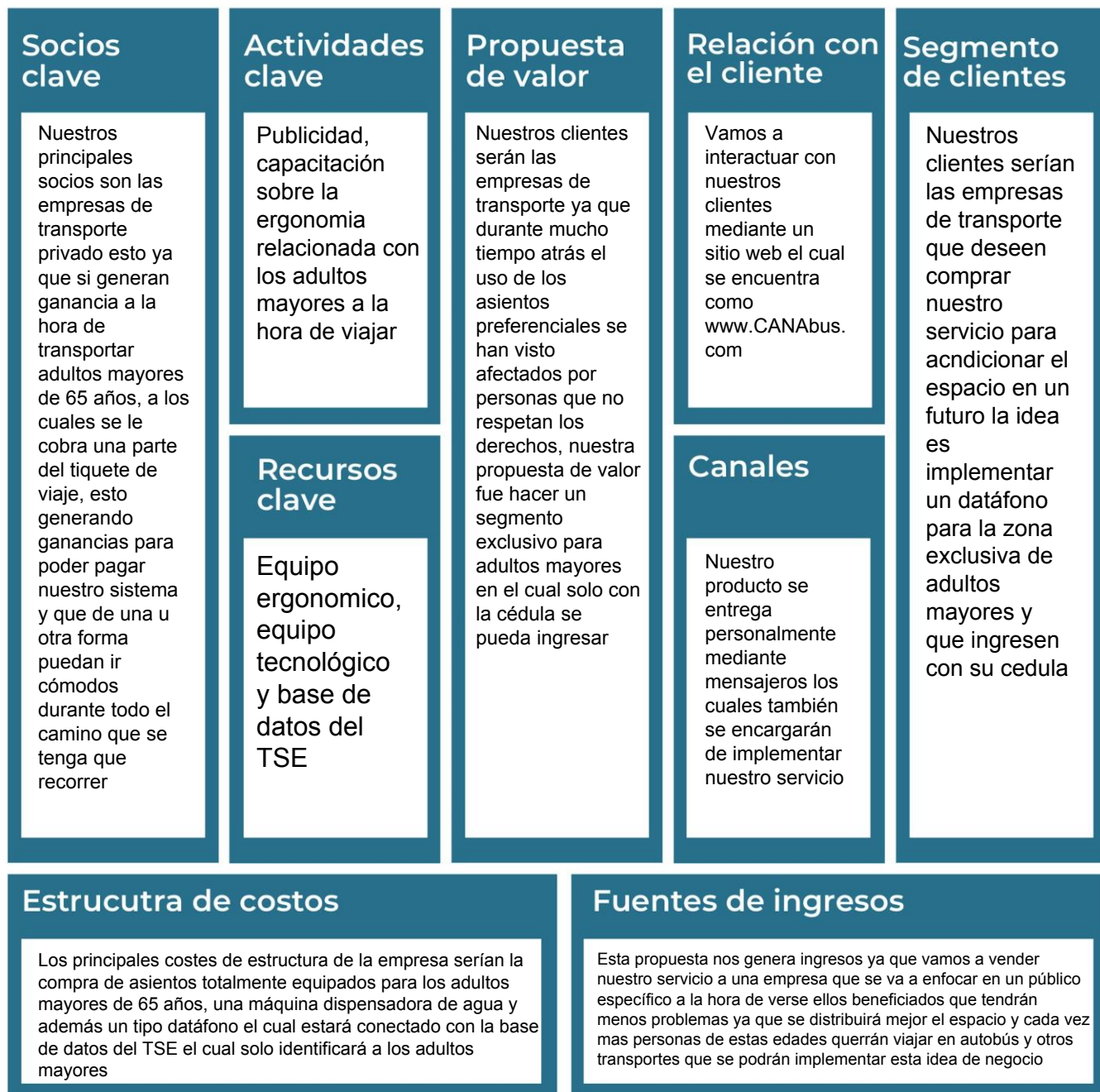
Se pondra un precio accesible para nuestros clientes pero tambien en el cual nos veamos beneficiados para poder invertir cada vez en material de mejor calidad y asi ofrecer los mejores productos del mercado



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

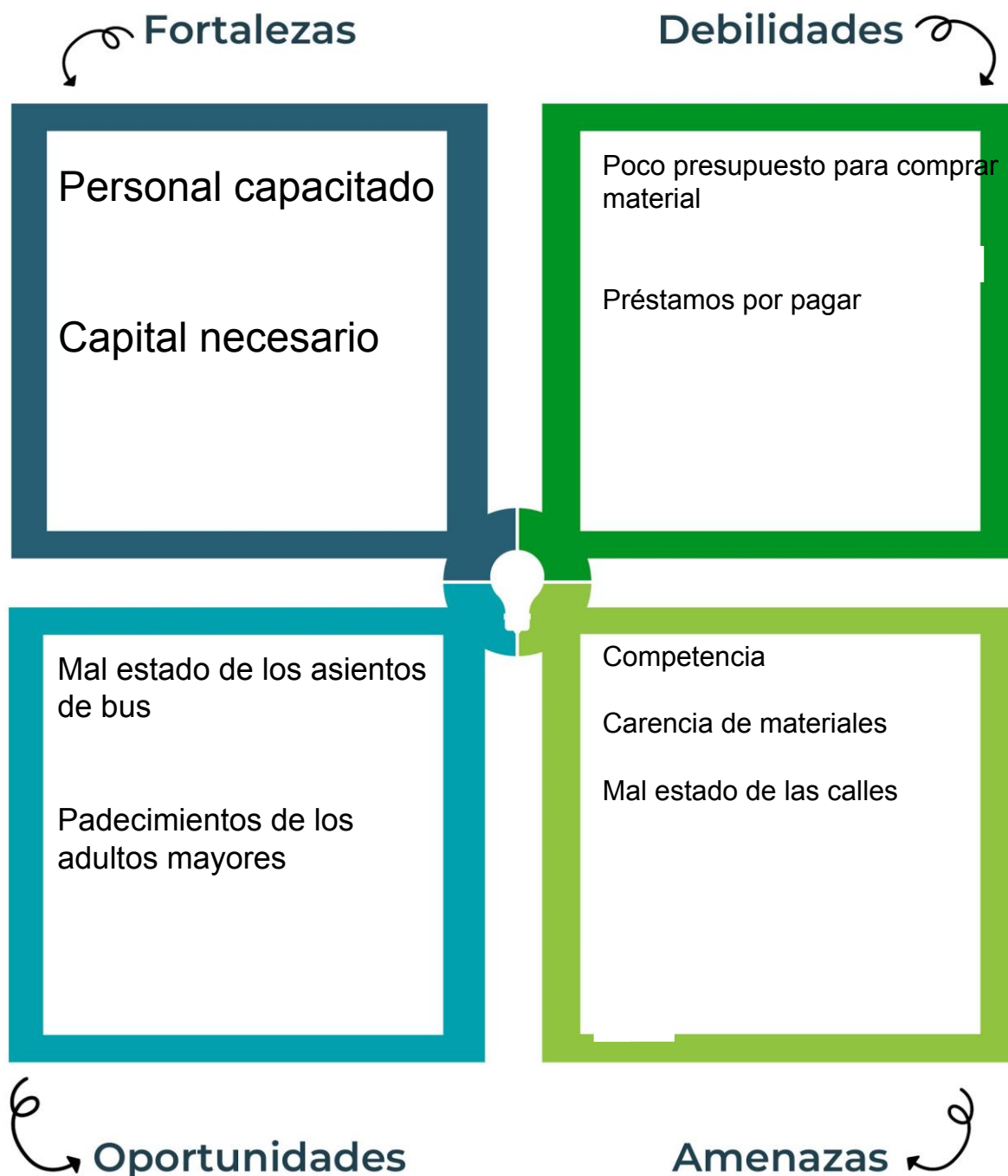
Complete el Modelo de Negocios Canvas.



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación "Qué me diferencia" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi
primer
emprendimiento



Slogan



Tienes que tener bien tu salud, para tener bien
tu actitud!

Colores
principales de mi
marca
empresarial



Puedes dibujar el
logo o hacerlo de
forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Salario empleados 20.000
- Servicio de mantenimiento 5.000
- Impuestos 2.000
- Suministros 10.000
-
-
-

Mis costos variables

- Salarios por horas 1.000
- Publicidad y marketing 5.000
- Reparaciones o mantenimiento 5.000
- Comisiones de ventas 2.500
- Gastos de transporte 1.000
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₡ 20.000 cada 2 asientos

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades →

Punto de equilibrio monetario →



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Materiales ergonomicos
- Oficina
- Efectivo
- Transporte
- Patentes
- Caja
- Publicidad
-
-
-

Pasivos

- Salarios
- Inventario
- Cuentas por pagar
- Limpieza
- Documentos por pagar
- Prestamos por pagar
- Proveedores
-
-
-

➡ Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.

➡ Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Igual a nuestro producto no hay ninguno, más sin embargo si hay

empresas que confeccionan asientos de bus como sería la marca Emerkiel que tiene sede en Costa Rica

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Son importantes porque ayudan al financiamiento de servicios públicos como

la educación y la salud, distribuyen la carga según la capacidad económica y mantienen asegurada la sostenibilidad fiscal

El cumplimiento de las obligaciones tributarias es de gran importancia para el bienestar social y económico del país

¿Cómo se liquida una empresa?

Consiste en la extinción de el negocio o la empresa, a través de esta operación, la compañía saldará todas las deudas pendientes frente a terceros, cobrará los créditos pendientes frente a sus deudores y repartirá el patrimonio que aún quede en la empresa

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Problema: Transporte de adultos mayores en el bus
Tienen una mala postura y sus asientos no son los adecuados para realizar viajes o transportarse de un lado a otro

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Debido a que muchos adultos mayores se trasladan en bus y no es saludable la manera en la que estos transportes están contruidos porque no contienen las necesarias medidas de cuidado y protección de la salud de dicha población

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para los adultos mayores pero la venta será a los dueños del transporte público y privado en nuestro país y a futuro en el extranjero

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Ayudar a los adultos mayores en su traslado en bus

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Acondicionar los asientos de los buses de manera ergonómica

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Que los adultos mayores que viajen en bus no sufran de enfermedades a causa de un mal transporte

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Materiales amigables con el medio ambiente y que sean ergonómicos como el hidrogel

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Se buscan ideas de emprendimiento el 23 de mayo

Se le presenta la idea a profesores el 6 de Junio

Se termina la idea el 18 de junio

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Sebastián José Castro Espinoza

