



**Junior  
Achievement  
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

**35**

Years of  
Empowering  
Lives

**YO EMPRENDO**  
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO  
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL  
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE  
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE  
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



## Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.



## Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

### Misión:

invertir y ganar dinero para lograr mis metas

---

---

---

### Visión:

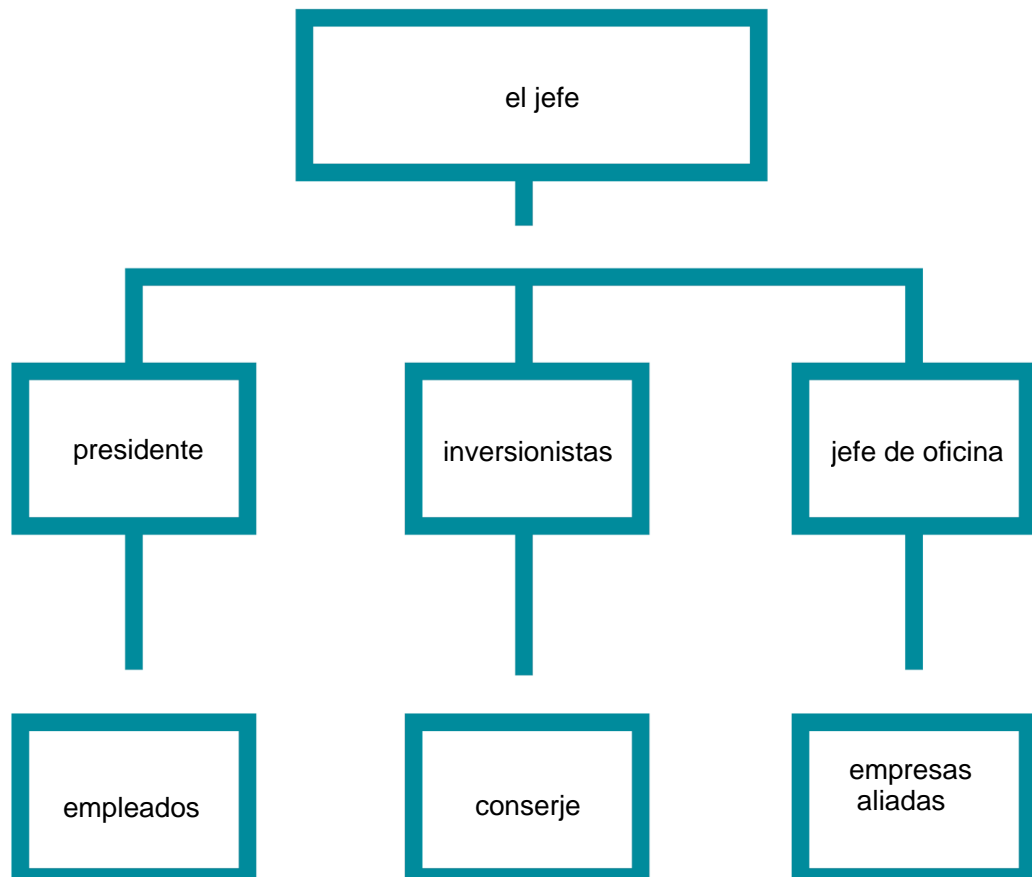
convertir mi negocio en una empresa exitosa

---

---

---

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



## Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

### *Sostenibilidad social:*

Ayudar a fomentar el amor propio con productos de higiene personal, además de

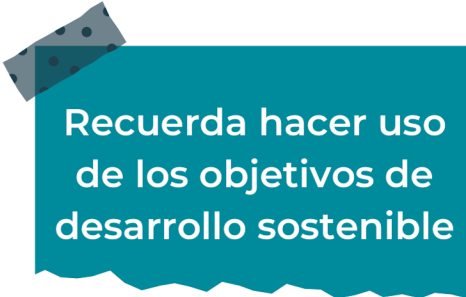
ofrecer distintos puestos de trabajo

### *Sostenibilidad ambiental:*

estos productos no serán probados en animales, además serán creados con ingredientes naturales

### *Sostenibilidad económica:*

mi producto será de bajo precio alcanzable para las personas de bajos recursos



Recuerda hacer uso  
de los objetivos de  
desarrollo sostenible

## Actividad #4

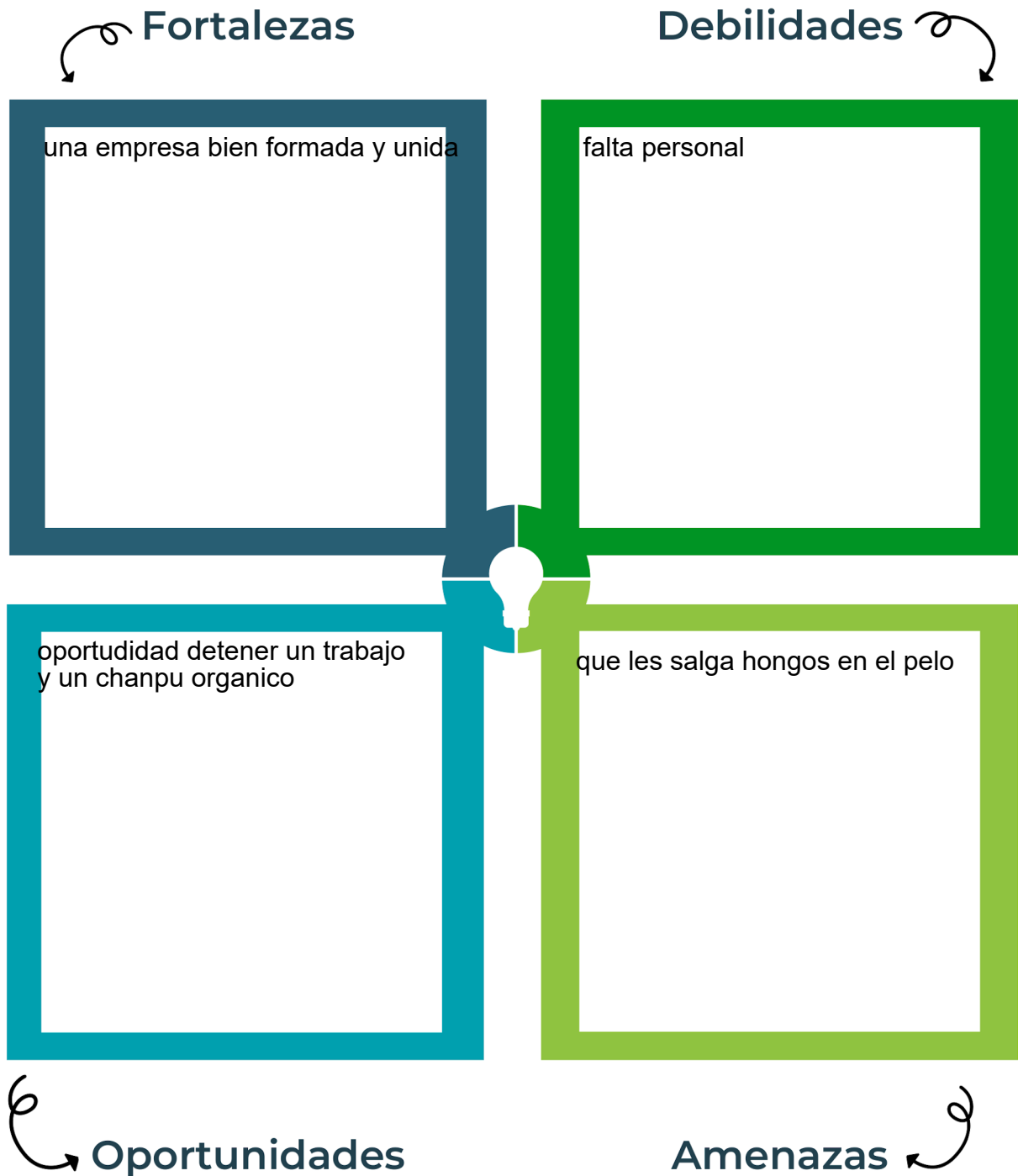
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

<b>Socios clave</b> agricultores publicitarios centros de mayoreo	<b>Actividades clave</b> sacar mejores productos cada día	<b>Propuesta de valor</b> vender todo el chanpu	<b>Relación con el cliente</b> interactuar en persona	<b>Segmento de clientes</b> personas que quieran comprar el producto
	<b>Recursos clave</b> presupuesto		<b>Canales</b> hablar de como va a funcionar el chanpu	
<b>Estructura de costos</b> transporte, gastos de salario			<b>Fuentes de ingresos</b> patrocinios ventas de productos organicos	

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

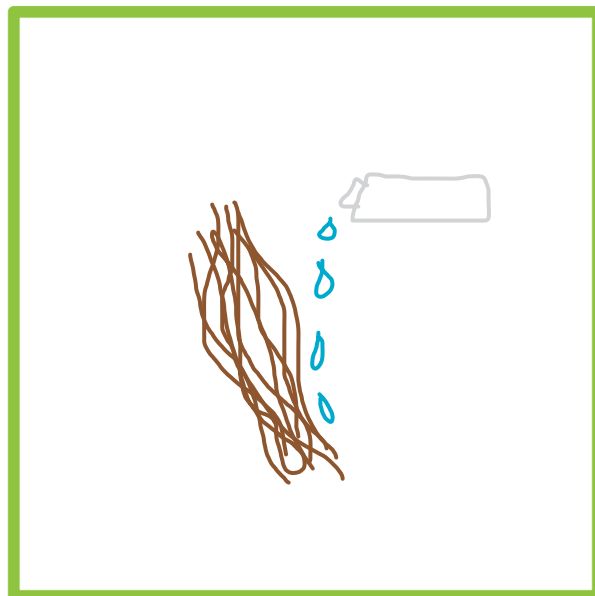


Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



hacer buenos champus para tener el pelo sano

cabello mas sedoso y brillante

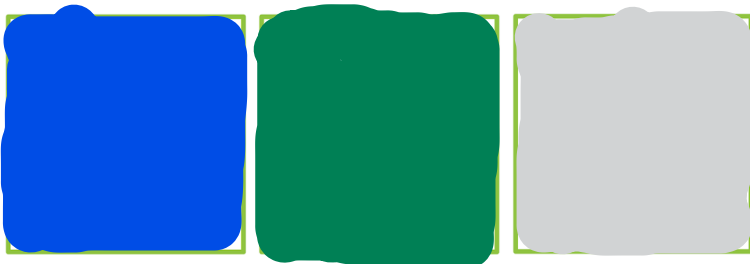
---

---

---

---

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

## Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

### Mis costos fijos

- salario, 1000000
- agricultores, 100000
- seguros, 50000
- agua, 12000
- 
- 
- 

### Mis costos variables

- productos de limpieza, 10000
- productos, 50000
- energia, 23000
- 
- 
- 
- 

*El precio de venta de mi producto / servicio es de:*

₱ 30000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

## Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades  $\rightarrow$  unidades, 100

Punto de equilibrio monetario  $\rightarrow$  ₡ 110000



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

## Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

### Activos

●	trasnporte
●	seguro de vida
●	trabajadores
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	

### Pasivos

●	agua
●	energia
●	salario
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.



## Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

### *Importancia de las obligaciones tributarias:*

El cumplimiento tributario garantiza que cada individuo y empresa contribuyan  
de manera

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

### *¿Cómo se liquida una empresa?*

La liquidación de una empresa consiste en la extinción de tu negocio o  
empresa. A través de esta operación la compañía saldará todas las deudas  
pendientes frente a terceros

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

# Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?  
(Problema y descripción)

Nos interesa cuidar el pelo

¿Por qué es importante este tema?  
(Justificación)

por que es importante cuidarse el cabello y tenerlo sano

¿Para quiénes lo vamos a hacer?  
(Público meta)

Para todo el publico para que tengan el pelo sano

¿Para qué es la actividad?  
(Objetivo)

Para cuidar el pelo

¿Qué vamos a hacer?  
(Actividades)

utilizar productos organicos y saludables para el cabello

¿Qué queremos lograr?  
(Metas y Resultados)

cuidar el cabello

¿Qué necesitamos?  
(Recursos y materiales)

Dinero.productos organicos maquinas para crear el chanpu

¿Cuándo lo vamos a hacer?  
(Cronograma)

De lunes a viernes de 5am a 9pm

¿Quién lo hace?  
(Responsables)

los trabajadores de la empresa

