



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:

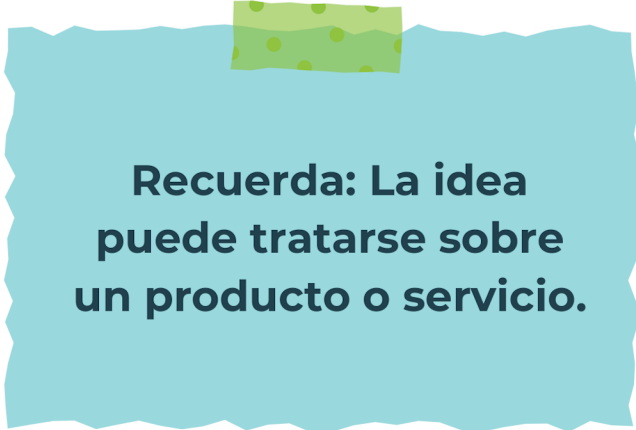


1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Un negocio de barbería donde los hombres y niños se les brinde la mejor atención al cliente y les recomendaremos los mejores productos de nuestro negocio, contaremos con la sala principal de corte de cabello y de barba, sala de lavado de cabello y contaremos con una vitrina de productos . tendremos sedes en todo el país donde se les resivira de la mejor manera posible .



Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

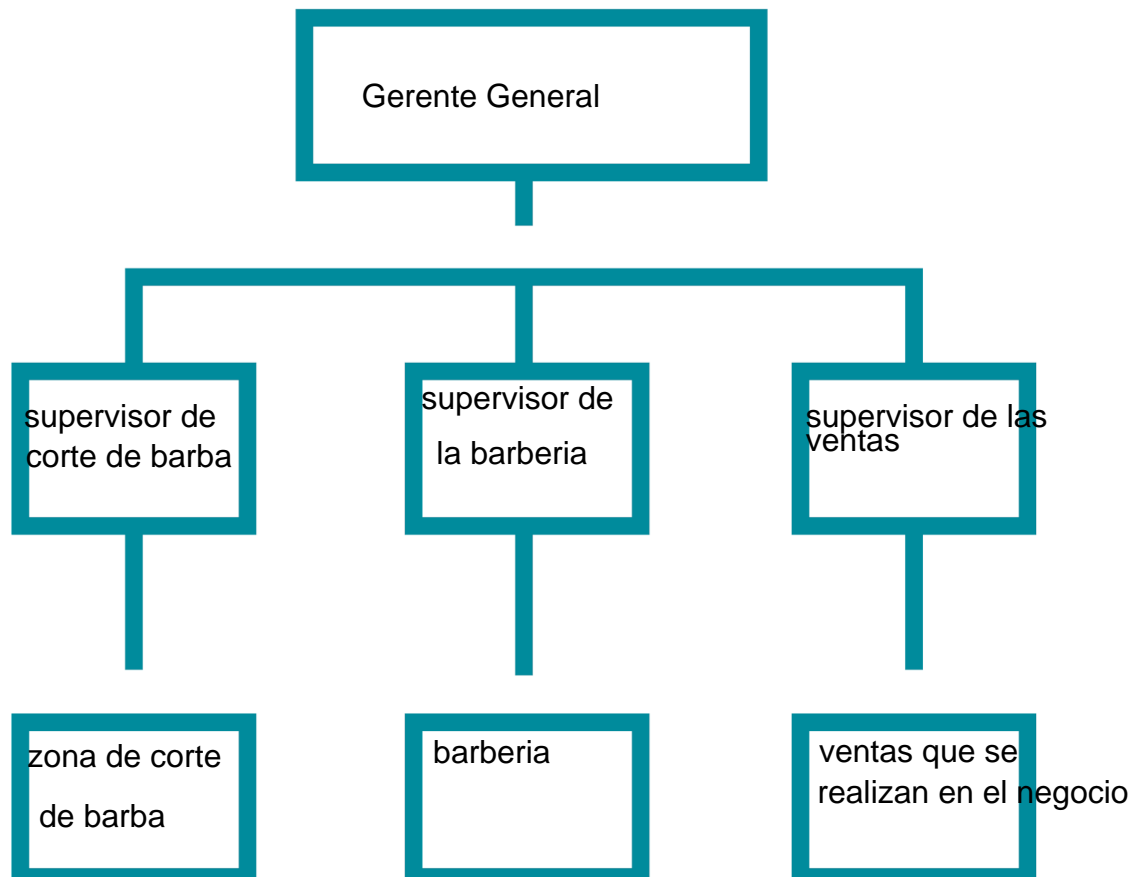
Misión:

Una empresa que brinde servicios de calidad en todos los sectores posibles

Visión:

Ser un negocio competitivo a nivel nacional por todos los servicios que brinda

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

sostenerse asimismo a través del tiempo, donde cada trabajador disfrute los derechos fundamentales y que tengan la oportunidad de desarrollar sus habilidades y explotar su potencial.

Sostenibilidad ambiental:

Relación armónica entre el ser humano y la naturaleza que la rodea y la cual forma parte y que esa relación permanezca a lo largo del tiempo

Sostenibilidad económica:

Implica el uso de prácticas económicas que sean rentables tanto desde el punto de vista social como ambiental.



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

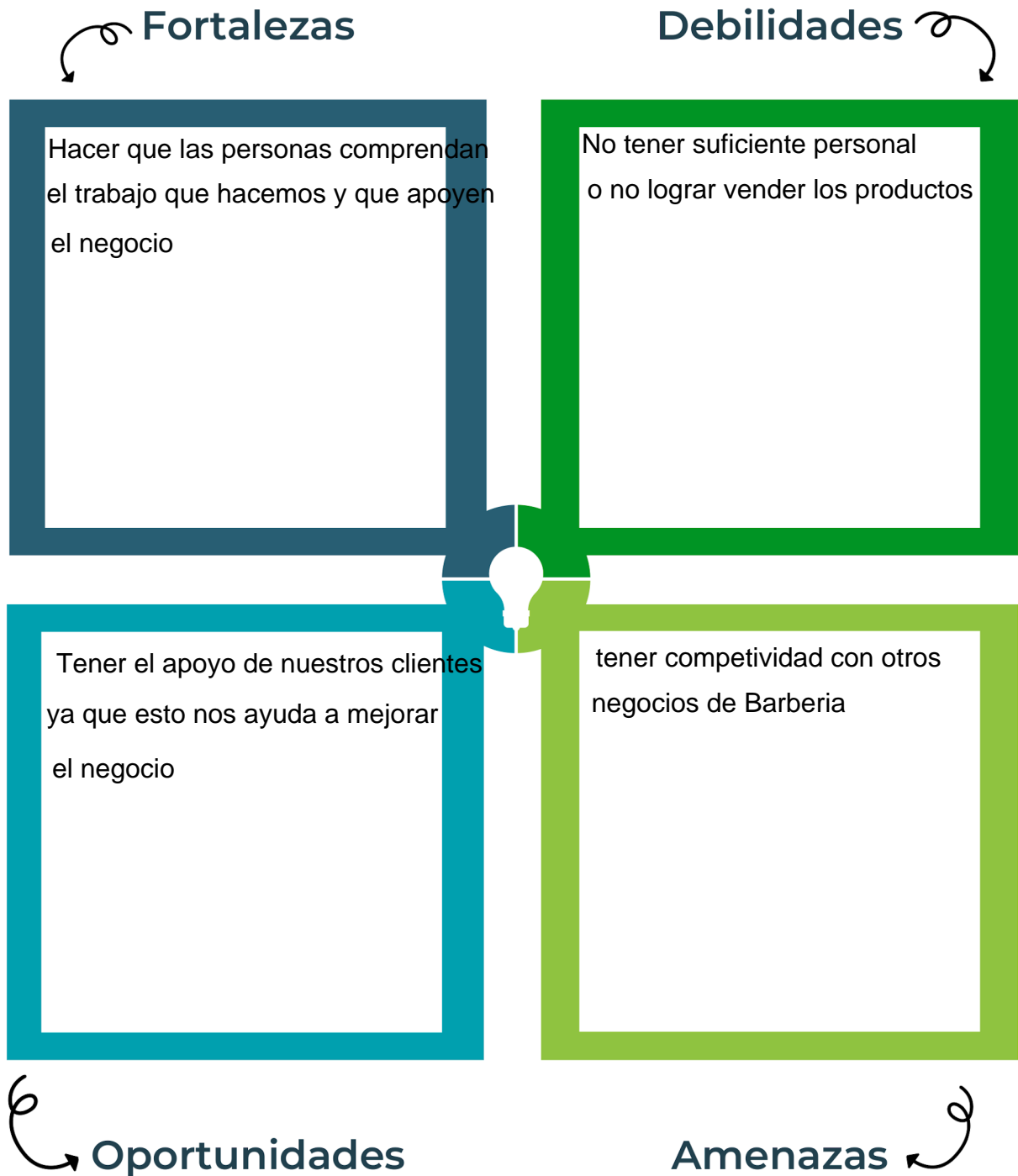
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

| | | | | |
|---|---|--|---|--|
| Socios clave La ciudadanía empresarial | Actividades clave Reuniones para mejorar las ventas y productos | Propuesta de valor intentar dar promocion a las reuniones | Relación con el cliente Hacer que el cliente este satisfecho con el trabajo realizado | Segmento de clientes Hacer un grupo de personas de bien y de apoyo para el negocio |
| | Recursos clave Dinero Productos Ventas Personal de trabajo | | Canales Carteles enlaces videos promocion en las calles | |
| Estrucutra de costos Ayudar a empresas comprándoles productos | | Fuentes de ingresos Rifas de productos,patrocinar marcas y promociones para los clientes | | |

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

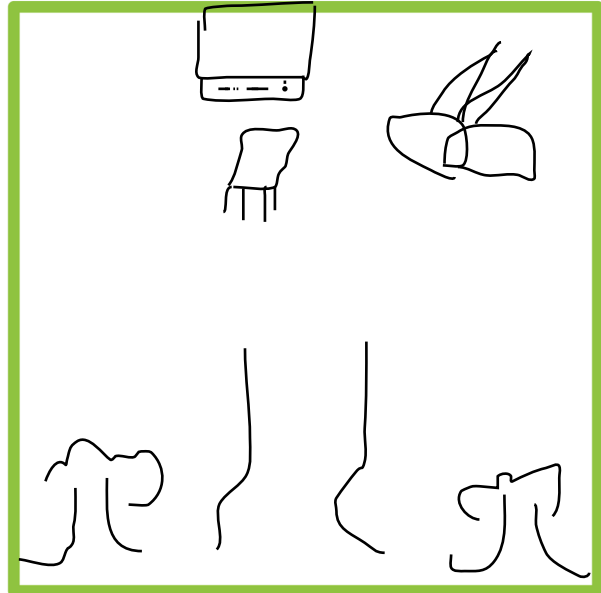


Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



Tener clientes frecuentes para mejorar el negocio
y a si expandirnos a nivel mundial .

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- \$8 corte de cabello hombre
- \$5 corte de cabello niño
- \$3 barba
- \$1 cejas
-
-
-

Mis costos variables

- cera para el pelo
- laca para cabello
-
-
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₱ 4000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades \rightarrow 75000

Punto de equilibrio monetario \rightarrow ₡ 350000



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Terrenos
- Vehículos
- Deudas
- Herramientas de trabajo
-
-
-
-
-
-

Pasivos

- cuantas que pagar
- salario
- inventarios de productos
-
-
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Las obligaciones tributarias son importantes para el buen funcionamiento de las empresas de la economía en general.

Su importancia se puede resumir en varios puntos claves como el financiamiento de servicios públicos

¿Cómo se liquida una empresa?

La liquidación de una empresa se basa en extinción de cada negocio, empresa o servicio, a través de esta operación la compañía saldará todas las deudas

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Barberia donde damos la mejor atencion al cliente en costa rica

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

es importante para que los hombre se sientan mejor con ellos mismos

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

se lleva acabo hacer esto para los hombres y niños que les gusta tener buena higiene

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

para que las personas no sufran con el cabello

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

se realizaran campañas donde le enseñaremos a las personas el cuidado personal

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

queremos lograr ser un negocio reconocido nacionalmente

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

sillas comodas para los clientes
un ambiente relajado
productos de buena calidad

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

lo haremos publico cuando tengamos un lugar como e instalado

¿Quién lo hace?
(Responsables)

un experto en el tema que diga que es lo mejor para nosotros.

