



Miembro de JA Worldwide

35 Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA

DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL

©Junior Achievement Costa Rica, 2024

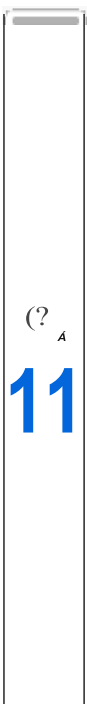


Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar [Adobe Acrobat](#), es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es "Escribir texto".
3. Cuando seleccionas "Escribir texto", das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Mi idea de negocio consiste en desarrollar cargadores portatiles utilizando tecnología de captura de energía cinética para dispositivos electrónicos. Nuestros productos innovadores convierten el movimiento humano diario en energía eléctrica utilizable, ofreciendo una solución sostenible y eficiente para cargar teléfonos móviles, wearables y otros dispositivos pequeños. A través de tecnologías avanzadas como bobinas electromagnéticas y mecanismos piezoeléctricos, proporcionamos adaptadores universales y una plataforma móvil para monitorear y optimizar la generación de energía cinética.

Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

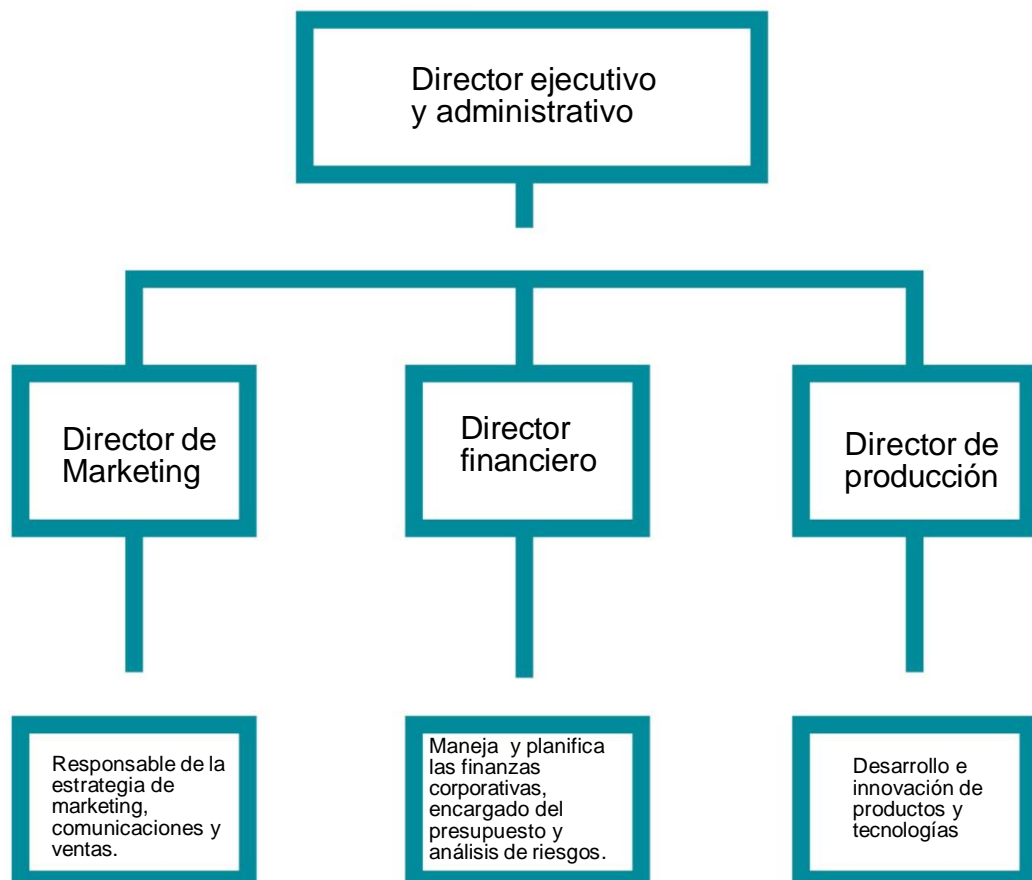
Misión:

Desarrollar y comercializar dispositivos que transformen el movimiento humano en una fuente de energía limpia y renovable, proporcionando soluciones prácticas y eficientes para cargar dispositivos electrónicos.

Visión:

Innovación de tecnologías que aprovechan la energía cinética para promover un mundo donde la sostenibilidad y la accesibilidad energética sean una realidad cotidiana

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Mejora la sostenibilidad social al proporcionar una solución accesible y portátil para cargar dispositivos electrónicos

en cualquier lugar, especialmente en áreas con acceso limitado a la electricidad. Esto no solo mejora la calidad de vida de las comunidades al facilitar la comunicación y el acceso a la información

Sostenibilidad ambiental:

Promueve la sostenibilidad ambiental al convertir el movimiento humano en una fuente de energía limpia y renovable.

Al reducir la dependencia de fuentes de energía no renovables como los combustibles fósiles, nuestros cargadores ayudan a mitigar las emisiones de carbono y a preservar los recursos naturales.

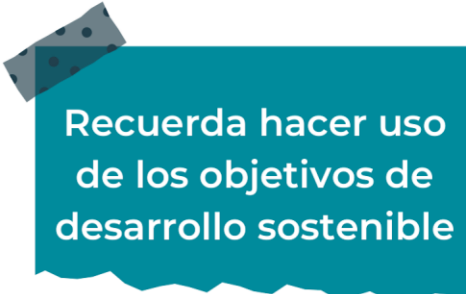
Sostenibilidad económica:

Ofrece sostenibilidad económica al proporcionar una alternativa rentable y a largo plazo para cargar dispositivos

electrónicos. Al eliminar la necesidad de electricidad de la red y reducir los costos asociados con el uso de baterías

desechables, nuestros productos no solo ahorran dinero a los usuarios individuales, sino que también promueven

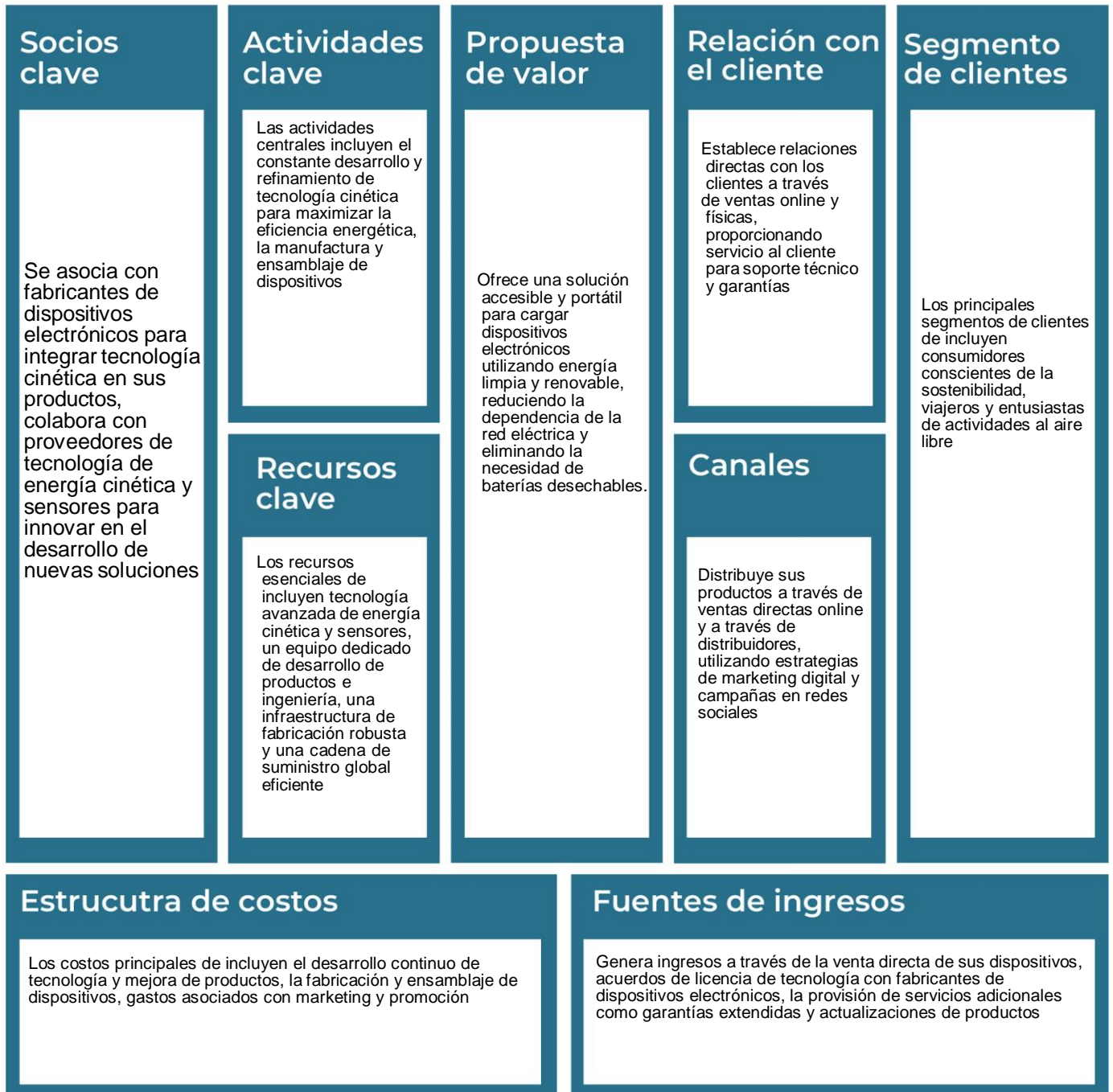
la innovación tecnológica y el desarrollo de soluciones energéticas más eficientes



Recuerda hacer uso
de los objetivos de
desarrollo sostenible

Actividad #4

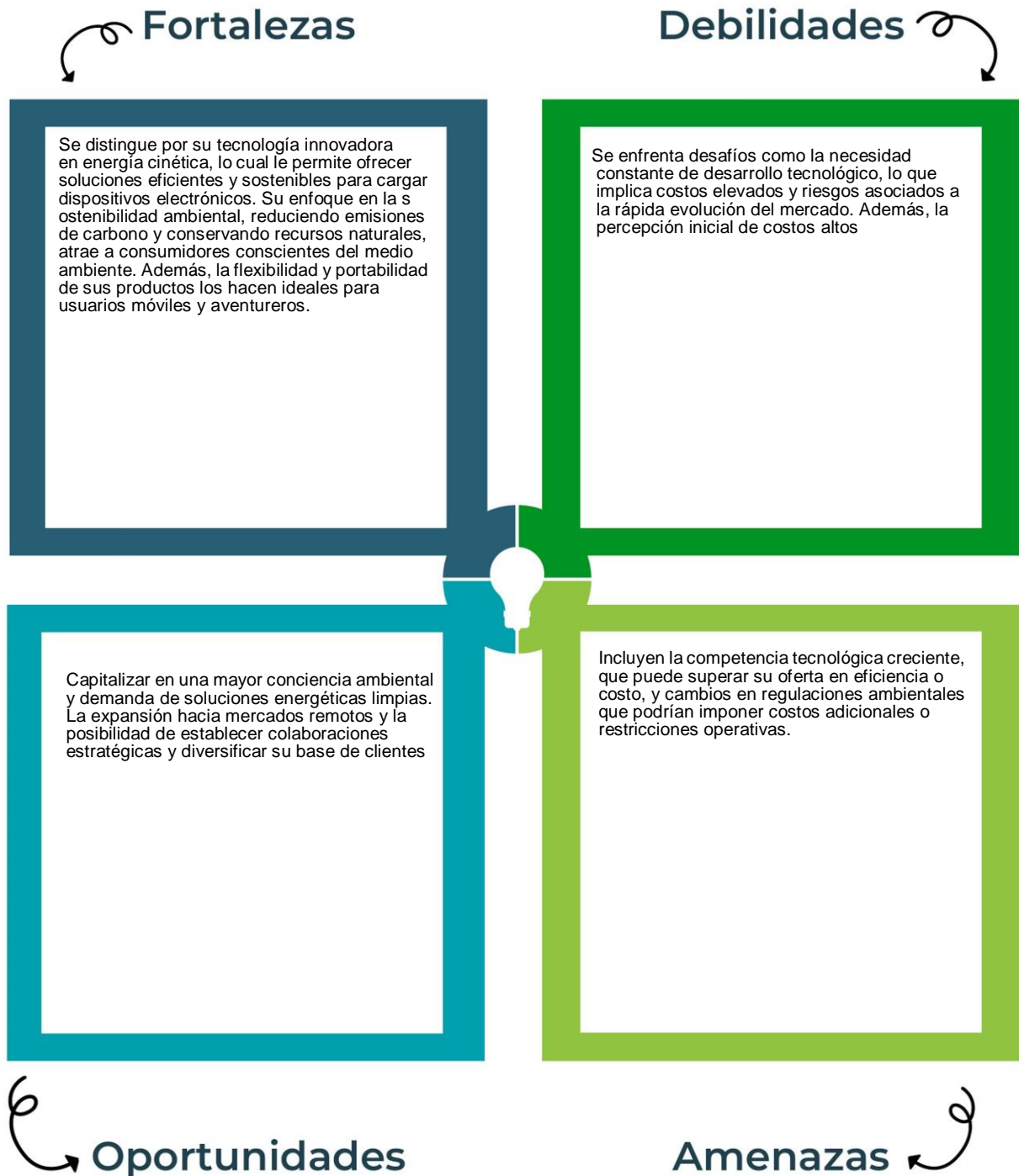
Complete el Modelo de Negocios Canvas.



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

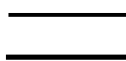
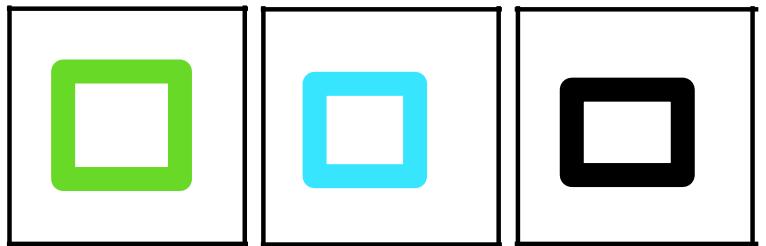
El logo de mi
primer
emprendimiento



Slogan

"Potencia el futuro con nuestra energía cinética"
hoy mismo"

Colores
principales de mi
marca
empresarial



Puedes dibujar el
logo o hacerlo de
forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Alquiler del local: ₡500,000
- Salarios y sueldos: ₡1,000,000
- Servicios públicos: ₡100,000
- Seguros: ₡50,000
- Marketing y publicidad: ₡300,00
- Mantenimiento: ₡200,00
- Recursos tecnológicos: ₡350,00

Mis costos variables

- Materiales: ₡20,000
- Mano de obra: ₡3,000 por unidad
- Comisiones de ventas: ₡2,000 por unidad vendida
- Embalaje: ₡1,000 por unidad
- Transporte: ₡2,000 por unidad
- Pruebas y calidad: ₡3,000 por unidad
- Costos financieros: ₡2,000 por unidad

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₡ 47,000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.


Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\begin{aligned} \text{Punto de equilibrio en unidades} &= \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})} \\ \text{Punto de equilibrio monetario} &= \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades} \end{aligned}$$

Realiza el cálculo:

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} > \underline{143,214}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} > \underline{C\$ 691,905}$$

 Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Inventario de productos terminados
- Equipos y maquinaria utilizados en la fabricación.
- Materiales y componentes almacenados.
- Propiedad intelectual
- Cuentas por cobrar de clientes.
- Efectivo en caja y bancos.
- Depósitos en garantía.
- Inversiones financieras a corto plazo.
- Activos fijos tangibles
- Software y licencias de tecnología.

Pasivos

- Cuentas por pagar a proveedores
- Préstamos a corto plazo.
- Préstamos a largo plazo.
- Salarios y beneficios por pagar.
- Impuestos por pagar.
- Proveedores de servicios por pagar.
- Garantías y provisiones para devoluciones.
- Cuentas por pagar a accionistas
- Intereses acumulados sobre préstamos.
- Provisiones para litigios y contingencias.



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

nPower PEG: Es un cargador cinético portátil que aprovecha el movimiento constante, como caminar o hacer senderismo, para generar energía eléctrica.

Estream: Este dispositivo genera electricidad aprovechando el flujo de agua en ríos y arroyos. Compacto y sumergible

AMPware Crank Case: Incorpora una manivela manual que al girarla genera energía eléctrica para cargar dispositivos.

K-TOR Pocket Socket: Este dispositivo compacto permite cargar dispositivos electrónicos girando una manivela manual.

HandEnergy: Un cargador cinético que funciona girando una esfera con la mano para convertir el movimiento en energía eléctrica.

EcoTinetic se posiciona como una competencia destacada debido a su enfoque en la sostenibilidad y la eficiencia energética. EcoTinetic ofrece cargadores que transforman el movimiento cinético en energía eléctrica, proporcionando una solución innovadora para cargar dispositivos electrónicos de manera ecológica y práctica.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Las obligaciones tributarias son fundamentales para un emprendimiento dedicado al cargador de energía cinética, asegurando el cumplimiento legal y la transparencia financiera. Esto incluye el registro y la presentación periódica de declaraciones tributarias, así como el pago de impuestos como el impuesto sobre ingresos y posiblemente impuestos indirectos como el IVA.

¿Cómo se liquida una empresa?

Para liquidar una empresa dedicada al cargador de energía cinética, primero se toma la decisión de cerrarla y elaborar un plan detallado de liquidación. Esto incluye registrar la decisión ante las autoridades pertinentes, pagar todas las obligaciones pendientes como impuestos y deudas, vender los activos de la empresa para cubrir estos pagos y distribuir cualquier activo residual entre los socios o accionistas. Finalmente, se procede a cancelar todos los registros legales y fiscales de la empresa.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

El impacto ambiental negativo asociado con el uso de fuentes de energía no renovables, como los combustibles fósiles. mi producto ayuda a reducir las emisiones de gases de efecto invernadero al no requerir ninguna fuente no renovable y te incentiva a un estilo de vida saludable

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Se justifica por su capacidad para ofrecer una solución innovadora y sostenible a las necesidades de carga de dispositivos.

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

incluye a consumidores conscientes del medio ambiente y empresas que valoran la sostenibilidad, además de personas que hacen mucha actividad física

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

El objetivo del negocio de un cargador cinético es desarrollar y comercializar dispositivos innovadores que utilicen energía cinética para dispositivos electrónicos. Este enfoque busca ofrecer una alternativa sostenible y eficiente a los métodos tradicionales de carga

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Es crucial realizar las siguientes actividades: investigación de mercado para entender las necesidades del consumidor, desarrollo de productos eficientes y sostenibles, pruebas rigurosas para garantizar la calidad, establecimiento de una cadena de producción y distribución eficiente, implementación de estrategias de marketing para destacar los beneficios ambientales, y ofrecer un sólido servicio al cliente.

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Lanzar al mercado dispositivos avanzados y ecológicos que aprovechen la energía cinética para cargar dispositivos electrónicos, atraer a clientes comprometidos con la sostenibilidad, asegurar ingresos estables

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Recursos como financiamiento para investigación y desarrollo tecnológico avanzado, instalaciones adecuadas y equipos de producción especializados, así como materiales sostenibles de alta calidad. Además, se requiere una cadena de suministro robusta para asegurar la disponibilidad continua de componentes, estrategias efectivas de marketing y ventas para promover los productos, personal capacitado en diversas áreas clave, y cumplimiento riguroso de regulaciones.

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Abarca investigación y desarrollo inicial durante los primeros 6 meses, seguido por producción y preparación del mercado en los siguientes 3 meses. El lanzamiento y marketing se planifican para los meses 10 a 12, seguidos de expansión y crecimiento continuo a partir del mes 13, adaptándose según la respuesta del mercado y explorando nuevas oportunidades.

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Director de Investigación y Desarrollo
Director de Producción
Director de Marketing
Director Comercial
Director de Operaciones
Director Financiero
Responsable de Cumplimiento y Regulatorio

