



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



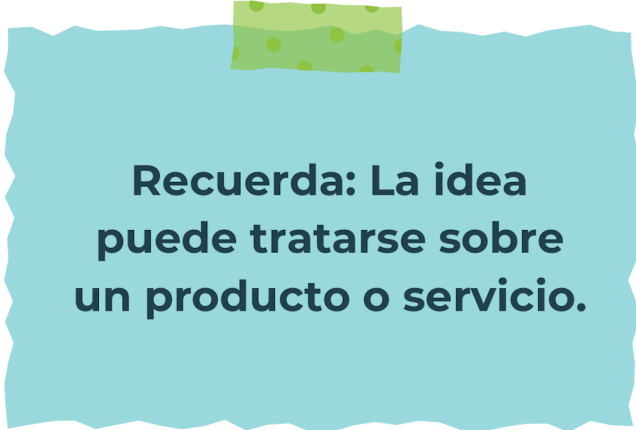
1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Siendo algo que me gusta que se adapta a lo que estoy buscando, tratandose de un negocio algo sencillo pero llevando su trabajo "Joyas" y llevando de la mano algunos accesorios que se adaptan a la impresión que quiero dar y que complementan el producto principal ya elegido. Todo esto con precios accesibles a todo público y con material de calidad.

Esto será un negocio de forma remota, que se adapta al tiempo y disponibilidad de los trabajadores y de mi persona, sin embargo, tendremos una sede central ubicada en Grecia, para el almacenamiento de productos. Esta forma de trabajo nos permite el dar a conocer el negocio por medio de Redes Sociales: TikTok, Instagram, Facebook. Además, buscando alianzas con otros negocios, nos va a permitir que más personas nos conozcan e implementando formas de marketing para llegar a todos los espectadores, dando una buena proyección.



**Recuerda: La idea
puede tratarse sobre
un producto o servicio.**

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

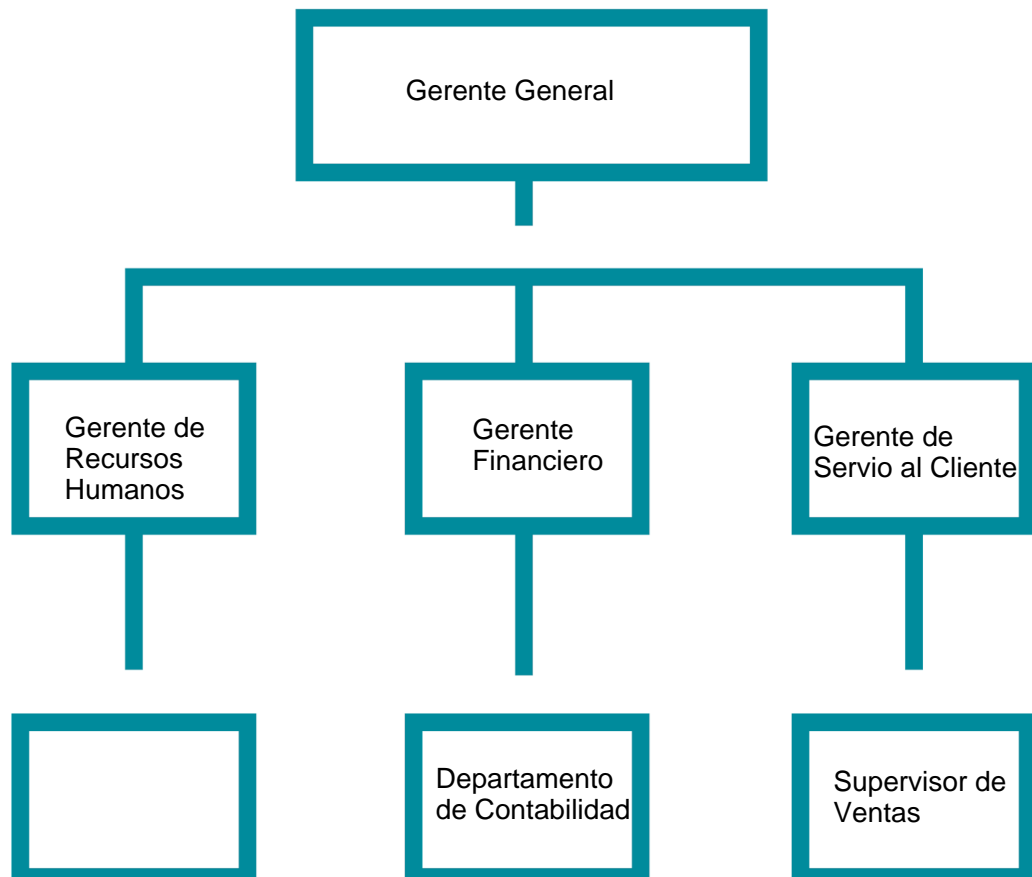
Misión:

Tener un público satisfecho con los productos brindados y de esta forma conseguir utilidades para un negocio más rentable.

Visión:

Expandirse a nivel nacional e internacional, siendo reconocido por calidad y costo de los productos disponibles.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Tener una forma de trabajo accesible a todas las personas, de esta forma ayudar con empleos a quienes lo ocupen.

Siendo más innovadores con el desarrollo de productos.

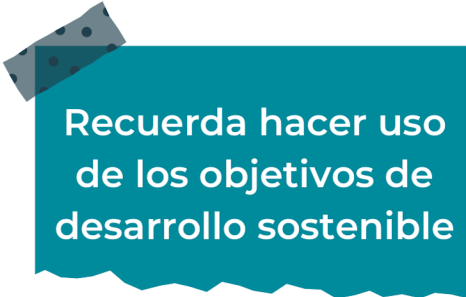
Sostenibilidad ambiental:

Reducir el uso de papel mediante el uso de computadoras y medios electrónicos, además, uso de materiales ecológicos para envío de productos o simplemente implementar el reciclaje en el negocio si se sale de las manos el uso de recursos 100% ecológicos.

Sostenibilidad económica:

Tener un plan de ahorro general, también, cuando se compran productos buscar el balance perfecto entre CALIDAD-PRECIO, y de esta forma regular los gastos innecesarios.

Buscar proveedores que nos con una buena oferta de productos que se adapte a los recursos que tenemos.



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

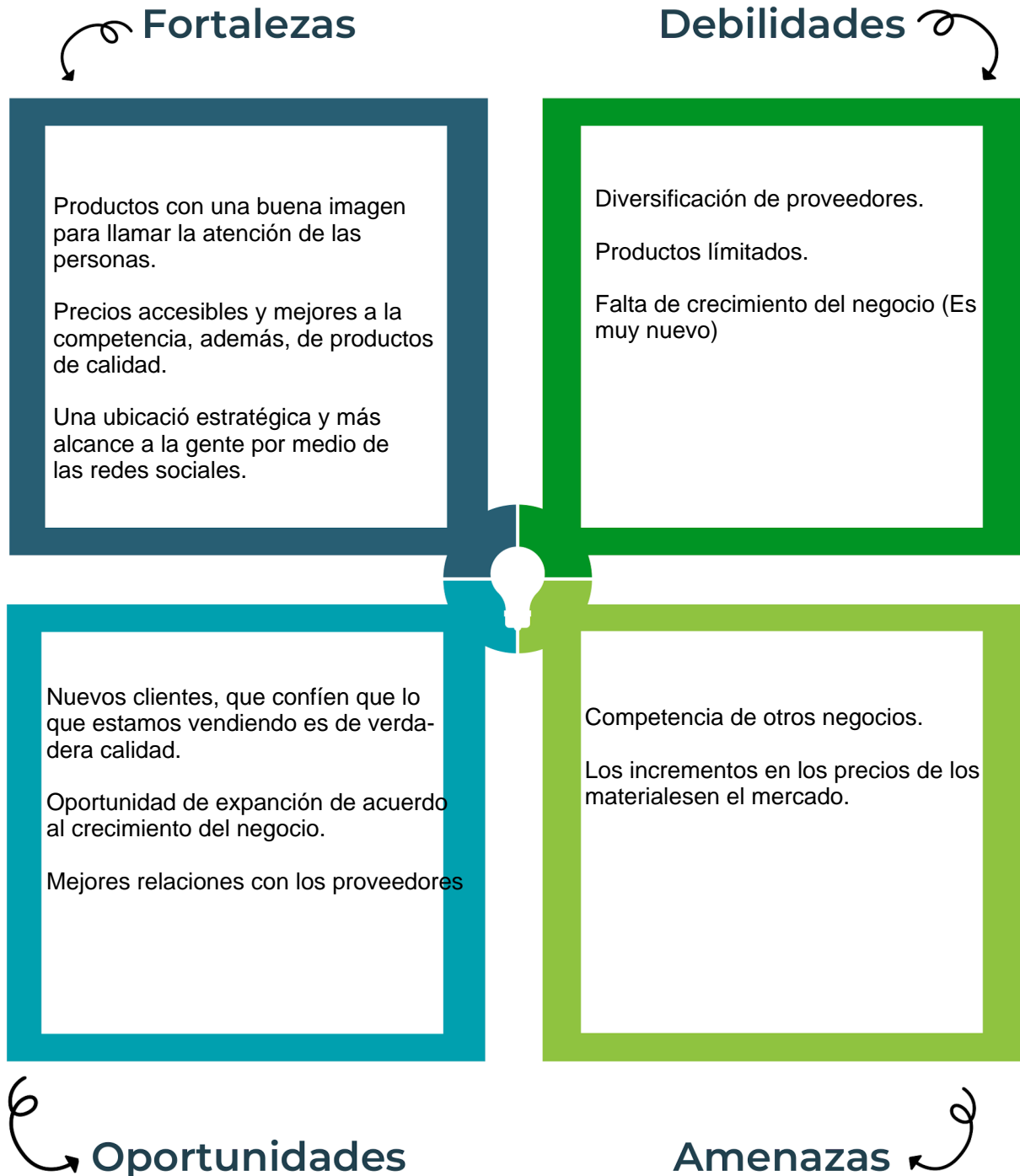
| Socios clave | Actividades clave | Propuesta de valor | Relación con el cliente | Segmento de clientes |
|--|---|---|---|--|
| Proveedores Familia | Invertir dinero para general utilidades en el negocio | Teniendo varias formas de pago, acoplandonos a los compradores, además, contar con un local inclusivo en todos los aspectos | Por medio de las Redes Sociales En nuestra sede central (Física) | Todo público, de niños, jóvenes, adultos. toda personas que nos conosca o nos haya visto en las redes sociales |
| | Recursos clave | | Canales | |
| | Articulos (Joyas) Local comercial Trabajadores | | Redes Sociles Tienda Física | |
| Estrucutra de costos | | | Fuentes de ingresos | |
| Publicidad, pago a los proveedores, sueldos a cada empleado, gastos imprevistos ya sea en productos o mantenimiento del local. | | | Ventas y Crédito | |



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento

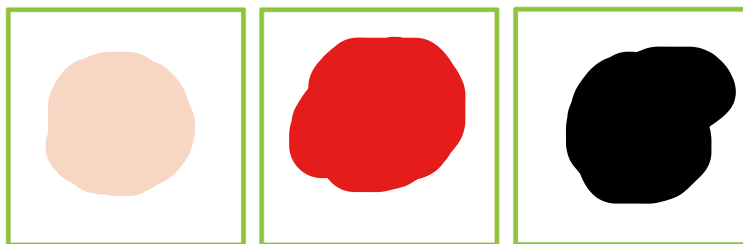


Slogan



Complementa tus outfits con Arena Roja y dales un toque especial.

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Alquiler 5.000.000
- Electricidad 700.000
- Agua 250.000
- Internet 100.000
- Publicidad 450.000
- Salario 950.000
-

Mis costos variables

- Proveedores 3.000
-
-
-
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₱

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades →

Punto de equilibrio monetario →



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

| | |
|---|------------|
| ● | Equipo |
| ● | Moviliario |
| ● | Patentes |
| ● | Vehículo |
| ● | |
| ● | |
| ● | |
| ● | |
| ● | |
| ● | |

Pasivos

| | |
|---|----------------|
| ● | |
| ● | |
| ● | InventarioProv |
| ● | |
| ● | |
| ● | |
| ● | |
| ● | |
| ● | |
| ● | |



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

A nivel de Grecia hay un aproximado de unas 10 tiendas de joyas (únicamente) y tiendas que vendan joyas sin ser específicamente este su producto, un aproximado de 60. sin embargo, con las características que ofrece mi negocio, solo se encuentran al rededor de unas 15 tiendas

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Al pagar los impuestos estipulados de forma regular, nos garantiza que nuestra tienda pueda operar con normalidad y así hasta las funciones del Estado puedan realizarse, como la prestación de servicios de educación, seguridad, salud, etc...

¿Cómo se liquida una empresa?

Primero se deben cancelar todas las cuentas por pagar, luego se gestiona el pago de todas las personas que tienen cuentas o pagar en la tienda y por último se reparte el patrimonio que queda entre los socios del negocio.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Tener el conocimiento requerido para emprender un negocio y de esta forma puyeda llevarse a cabo de la mejor manera

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Porque me enseña conceptos y situaciones en las que me puedo enfrentar en un futuro

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Actualmente estudiantes, sin embargo, dentro de poco podria ser nuestra oportunidad de negocio y ya estaría diirigido a un público adulto, trabajadores y consumidores.

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Para conocer de temas importantes como lo son las finanzas y como organizarse y hacerlas funciones en un negocio o hasta para el uso personal

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Módulos con videos explicando, para luego tener que poner en práctica nuestros conocimientos adquiridos mediante cuestionarios, de esta forma analizar y aprender para un futuro no tan lejano al que nos podemos enfrentar

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Queremos que estos conocimientos nos sirvan en un futuro, ya que estos son de suma importancia al entrar en un ámbito laboral al que nos vamos a enfretar en poco tiempo al ser adultos.

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Progamas y dispositivos electrónicos con acceso a internet

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Durante en curso lectivo, acomodando mi tiempo

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Nosotros los estudiantes

NOTAS

Quiero agradecer, ya que esta actividad me ha ayudado realmente a conocer un poco más a fondo el cómo sería entrar a la vida adulta, adquiriendo más responsabilidades, además, de hacerme entender que no todo son ganancias o que no es fácil conseguir las cosas, sino que detrás de cada emprendimiento, negocio o empresa hay un inmenso trabajo atrás que nadie conoce, más que las personas que lo están haciendo y que pueden pasar mucho tiempo para que ese trabajo que realicen tenga sus frutos, además que esas personas a pesar de dar su mayor esfuerzo y todo, deben estar a la expectativa de si va a funcionar o no, y con este trabajo en verdad me hace valorar cada emprendimiento y las personas detrás de él.