



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

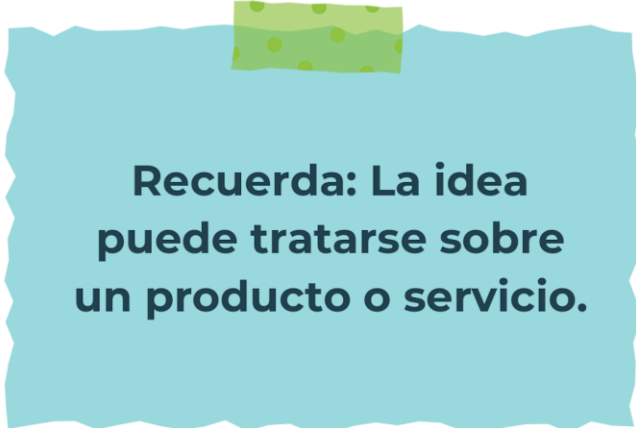
Defina la idea de negocio.

La idea de negocio consiste en ofrecer leche vegetal fresca y de alta calidad, hecha a partir de diversas

fuentes vegetales como almendras, avena, soja, entre otras.

El servicio se especializa en la entrega a domicilio,

proporcionando comodidad y conveniencia a los clientes al llevar el producto directamente a sus casas.



Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

Misión:

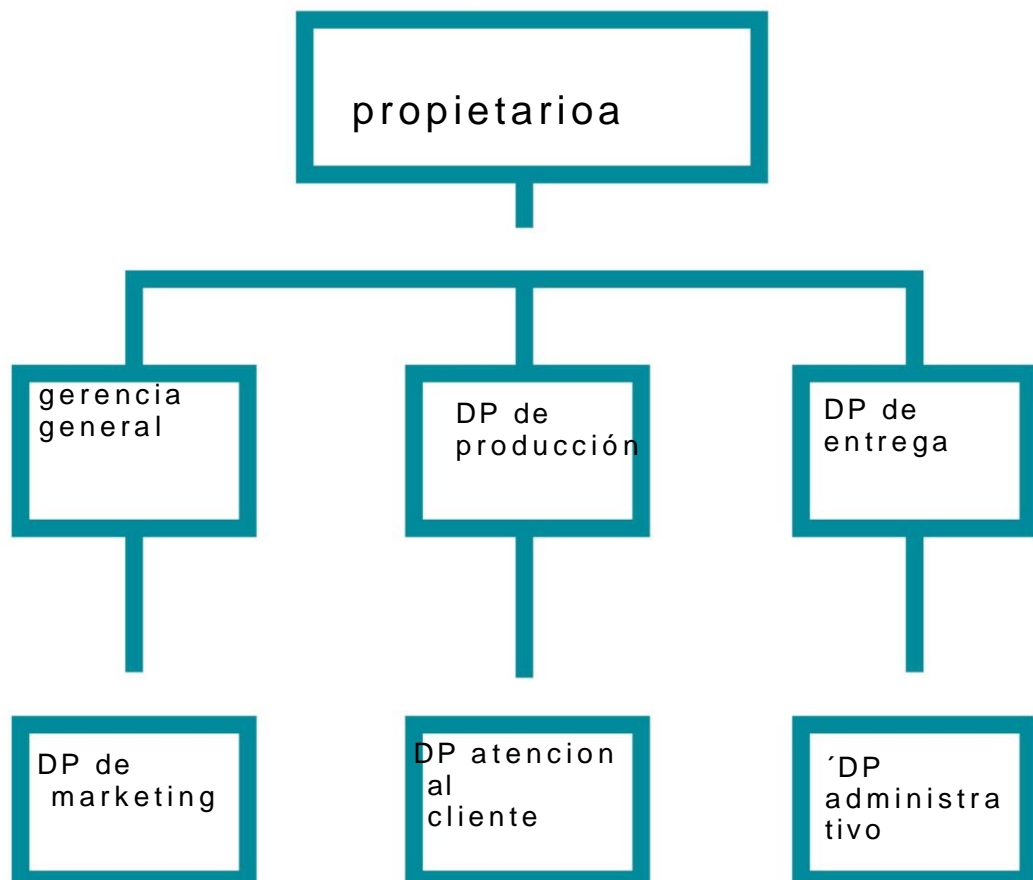
Proveer a nuestros clientes con leche vegetal fresca y de alta calidad, elaborada con ingredientes naturales y sustentables, entregada directamente a sus hogares. Nos comprometemos a promover un estilo de vida saludable y sostenible, ofreciendo opciones deliciosas y nutritivas para todos.

Visión:

Ser reconocidos como el proveedor líder de leche vegana a domicilio, destacándonos por nuestra calidad excepcional, servicio al cliente impecable y compromiso con la innovación sostenible.

Aspiramos a expandir nuestra presencia para satisfacer las necesidades de consumidores conscientes en todo el país, inspirando cambios positivos en la dieta y el bienestar global.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

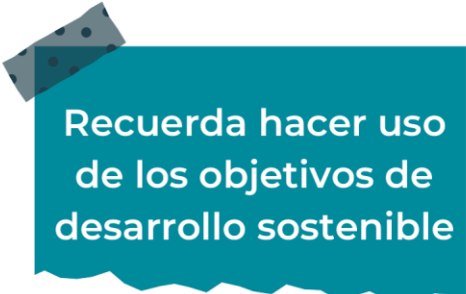
Medio Ambiente: Este pilar se centra en el cuidado del entorno natural. Los recursos naturales son fundamentales para el desarrollo social y económico. La sostenibilidad ambiental implica preservar los ecosistemas y la biodiversidad, asegurando un impacto positivo en el medio ambiente

Sostenibilidad ambiental:

Sociedad: Aquí buscamos una sociedad más justa y con mejor calidad de vida para todos. Reducir los impactos sociales negativos causados por desigualdades económicas y modelos de explotación tradicionales es esencial. Promover actitudes sostenibles y respetuosas con el entorno beneficia

Sostenibilidad económica:

Economía: Generar riqueza considerando valores humanos y en armonía con el medio ambiente es clave. La economía circular, inspirada en la naturaleza, busca un desarrollo equilibrado y sostenible



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

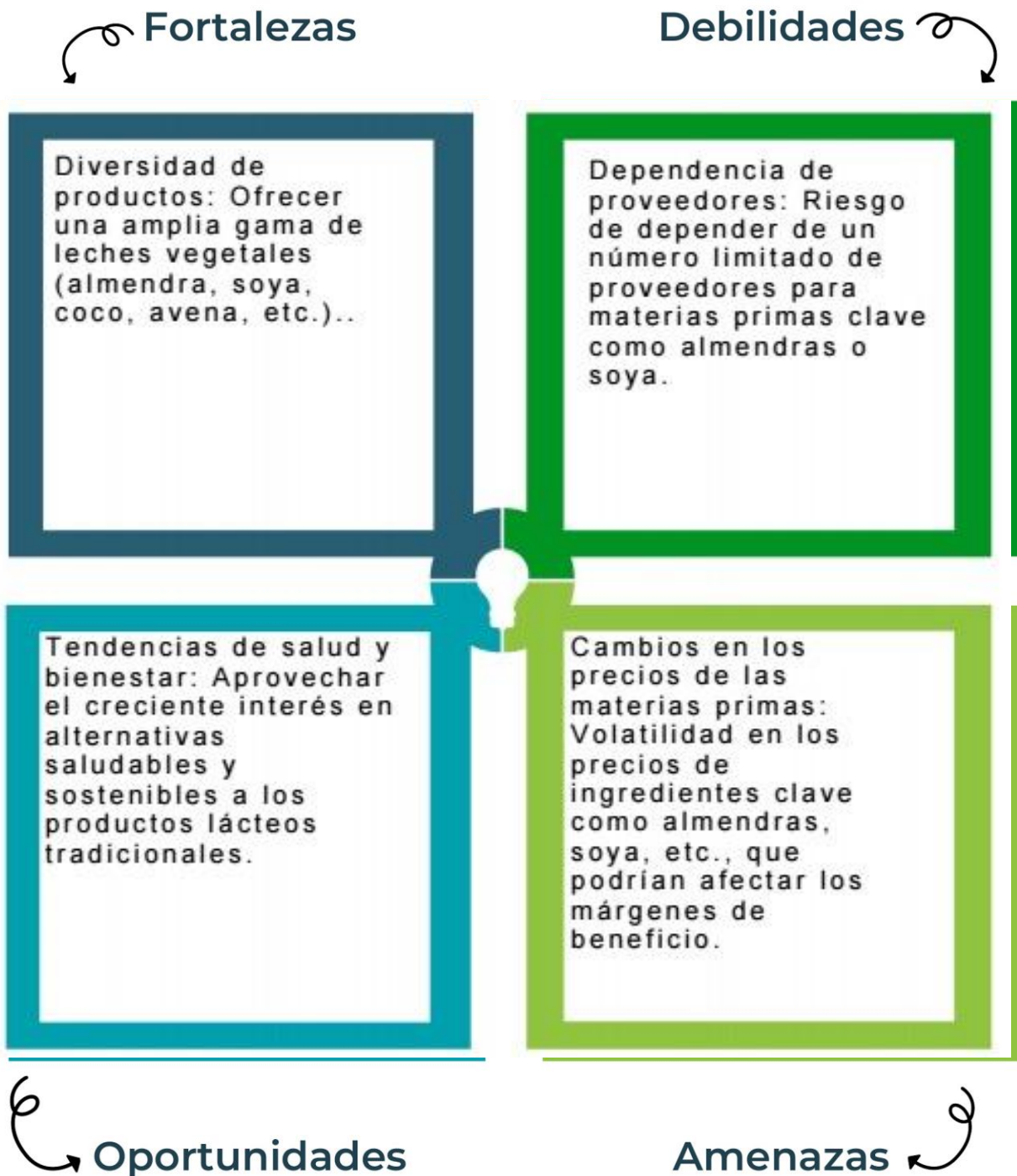
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

| | | | | |
|---|---|---|--|--|
| Socios clave Proveedor es de materias primas clave: Esto incluiría proveedor es de los ingredientes principales para la producción de la leche vegetal, como almendras, soya, coco, avena, entre otros. | Actividades clave nuestra leche sera importada por medio de una empresa especial y despues nosotros la distribuimos | Propuesta de valor nuestra leche es mas rentable y contiene mas vitaminas | Relación con el cliente nuestra relacion con nuestros clientes, se basara en un trato justo, pero tambien vamos a tener un trato especial para los clientes mas leales | Segmento de clientes : Identificar los grupos de personas o empresas, podrían ser personas interesadas en leche vegetal, como veganos, personas con intolerancia a la lactosa o aquellos que buscan alternativas saludables. |
| | Recursos clave | | Canales nuestros clientes nos contactaran por medio de una app como didi pedidos ya | |
| Estrucutra de costos costos de desarrollo, marketin, costo de produccion y costo de servicio al cliente | | | Fuentes de ingresos nuestra fuente de ingresos sera por medio de suscripciones | |

Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Nutre tu vida, **elige** naturalmente _____

Slogan

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- alquiler
- Salarios y beneficios del personal:
- Costos administrativos
- Marketing y publicidad:
- Costos de mantenimiento:
-
-

Mis costos variables

- Materias primas:
- Embalaje
- Mano de obra directa
- Costos de distribución
- Comisiones de ventas:
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₡ 2500

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades \rightarrow

Punto de equilibrio monetario \rightarrow



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Maquinaria y equipo de producción (por ejemplo, licuadoras industriales, filtros, envasadoras)
-
- Vehículos utilizados para transporte y distribución.
-
- Inventarios de materias primas (almendras, soya, coco, avena, etc.) y productos en proceso.
-
- Marca registrada y otros derechos de propiedad intelectual asociados con la marca.
-

Pasivos

- Préstamos bancarios y financiamiento a largo plazo.
-
- Provisiones para contingencias y gastos futuro
-
- Obligaciones por arrendamiento financiero
-
-
-
-

➡ Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.

➡ Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

el mercado de la leche vegetal es altamente competitivo debido al creciente interés en alternativas lácteas no derivadas de animales.

Marcas de supermercado y minoristas:

Marcas de productos específicos (como veganos o orgánicos)
estos serian algunas marcas competidoras

Alpro

Silk:

Oatly

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Las obligaciones tributarias son fundamentales para el funcionamiento de un estado y la sociedad por varias razones:

Financiación de Servicios Públicos: Los impuestos recaudados se utilizan para financiar servicios públicos esenciales como educación, salud, seguridad, infraestructura, y programas sociales.

Redistribución de la Riqueza: A través de un sistema tributario progresivo, se puede reducir la desigualdad económica, ya que quienes tienen mayores ingresos contribuyen más, permitiendo un reparto más equitativo de los recursos.

Estabilidad Económica: Las obligaciones tributarias permiten al gobierno regular la economía, controlar la inflación, y fomentar el crecimiento económico sostenible.

¿Cómo se liquida una empresa?

- 1 nombramiento de un liquidador _____
- 2 notificación a los acreedores _____
- 3 valoración _____
- 4 venta de activos _____
- 5 pago a acreedores _____
- 6 liquidación de contratos e inventario _____
- 7 distribución de fondos restantes _____
- 8 cierre de la empresa _____

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

mi empresa abusó e incluyó a las personas que no pueden o no quieren tomar leche

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Es importante porque les hacemos un favor a las personas que no pueden tomar leche

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

principalmente a las personas que no pueden tomar leche

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

principalmente para el crecimiento de mi negocio

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

distribuimos la leche a cada casa que la pida

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

lo que queremos lograr principalmente sería incluir a las personas para que puedan tomar leche sin salir de sus casas

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

materias primas como leche de coco, almendras E.T.C.

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

cuando tenga dinero

¿Quién lo hace?
(Responsables)

yo

