



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35 Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**

Sofía Zumbado Solano 11-4



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**



©Junior Achievement Costa Rica, 2024





Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees



completar el ejercicio.



Actividad #1

Defina la idea de negocio.

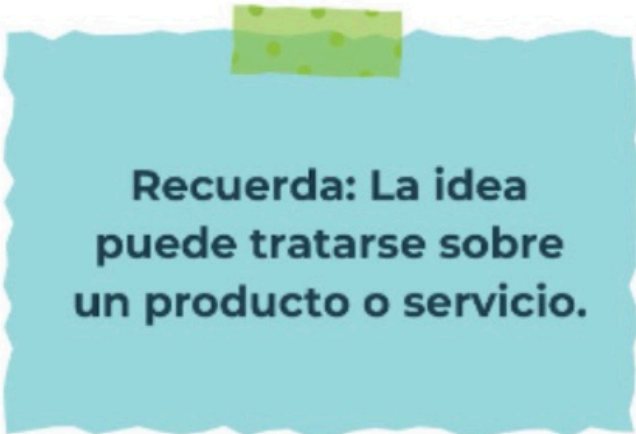
Mi idea de negocio es un pequeño emprendimiento de jabones artesanales, creados 100% caseros. Distintos tipos de jabones como por ejemplo, de carbon activado que funciona para pieles grasas, o de avena y miel que funciona para hidratar.

Es un emprendimiento desde casa, todo desde cero con materiales que tengo en casa y hechos a mano.

El trabajo es un poco elaborado, se demora un poco el proceso por el hecho de que son mezclas hechas desde cero. Un poco de lo que es y lo que fue el procedimiento:

Primero se hicieron las pruebas y se realizaron unos jabones para comprobar que la mezcla esté correcta, asegurarnos de que se desmolde correctamente, tener en cuenta cuanto tiempo se tarda en que estén listos ya para desmoldar, cortar y empacar.

Tendré una página donde pueda publicar más información sobre el producto, como los tipos de jabones que se realizaran, los precios, imágenes, información de entregas y demás.



Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

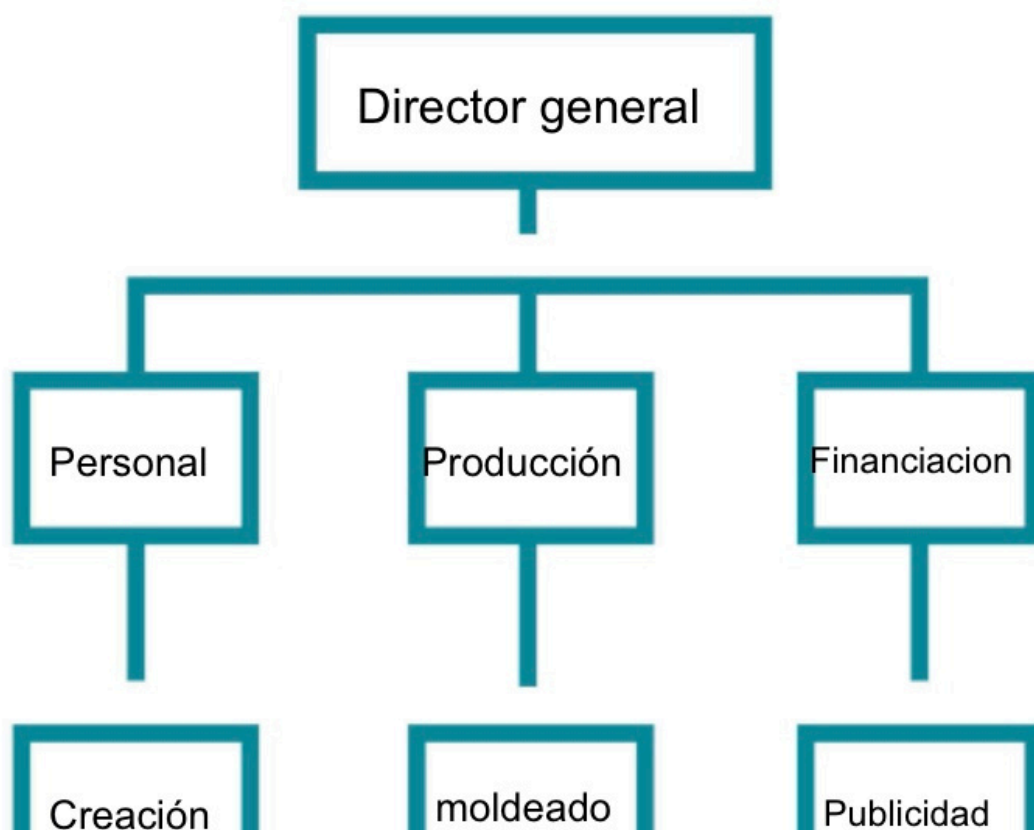
Misión:

Mi misión de este proyecto es poder generar ingresos, poder tener un buen emprendimiento propio. Poder sacar un buen producto que a la gente le sirva y estén contentos con los resultados que deje este jabón.

Visión:

La visión es poder tener el emprendimiento fijo, quedar bien con mis clientes y poder generar mis ingresos con mi propio emprendimiento.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.





Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

A muchas personas les gusta cuidarse mucho la cara, tienen rutinas de skin care. Los jabones son lo principal de un buen cuidado de piel ya que es un limpiador.

Sostenibilidad ambiental:

Los jabones son artesanales y hechos en casa, no contienen productos tóxicos que puedan contaminar el medio ambiente.

Sostenibilidad económica:

Económicamente para realizar los jabones no es algo de presupuesto muy alto, es accesible y deja ganancia.

El objetivo de emprender es poder generar o tener algún tipo de ganancia.



Recuerda hacer uso



de los objetivos de
desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave Otras cuentas de emprendimientos parecidos o cuentas para conseguir algunos materiales.	Actividades clave Promocionar los productos, tener descuentos y rebajas.	Propuesta de valor Que sean economicos y accesibles. Tomando en cuenta todo el trabajo que hay en el fondo, son de precios accesibles.	Relación con el cliente Tener pequeñas muestras como regalías para que así los clientes prueben el producto.	Segmento de clientes Trabajar junto con otra linea de productos y asu variar la venta.
	Recursos clave Tener dinero para los gastos principales.		Canales Por medio de la tienda en internet. Aplicaciones como instagram y whatsapp.	
Estrucutra de costos Tendremos los gastos principales de los material, tambien para el empaque y moldes.		Fuentes de ingresos Por medio de las ventas generaremos esta fuente de ingresos.		

Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información

1111

necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación "Qué me diferencia" puedes encontrar la información



— diferencia puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



We care about your honey skin

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.



Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Jabón: 3000c
- Colorantes: 700c/u
- Moldes: 1500c
- Escencias: 1000c
- total: 6200
-
-

Mis costos variables

- bolsas: 300c/u
- etiquetas: 500 c
- decoracion: 1000c
- total: 1800 c
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₱ 2500

Recuerde que los costos variables son unitarios.



Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Materiales
- Envios
- trabajo
- cuentas por cobrar,
- pagos contraentrega.
- ayudantes
-
-
-
-

Pasivos

- deudas
- pago de materiales faltantes
-
-
-
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios. inventario v cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Existen muchísimas tiendas tanto en línea como tiendas físicas que venden este tipo de productos, tienen más variedad de productos para el cuidado de la piel. En mi caso al ser de jabones mucha gente también tiene la idea pero llevan más procesos y no son tan naturales y no contienen los mismos productos.

Al ser un proyecto creativo, fácil de realizar y de bajo costo, hay más emprendedores, este es un producto bastante fácil de realizar y con las mezclas perfectas logramos realizar un muy buen producto para el cuidado personal.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.



Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Debemos ser legales y cumplir las obligaciones tributarias, la importancia de liquidar la empresa debe ser tomada por los socios o accionistas.

La empresa debe operar dentro del marco de legalidad, también mantenerse al día con las obligaciones tributarias mejora la reputación de la empresa.

¿Cómo se liquida una empresa?

Se convoca una junta general de socios o accionistas para decidir la disolución de la empresa.

Se debe redactar un acta que documente la decisión de disolver la empresa y se debe nombrar a un liquidador quien se encargará de este proceso de liquidación.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

El emprender, es un tema nuevo a nuestra edad pero es bastante necesario para la vida.

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

de una u otra forma debemos tener claro el como se emprende y los conceptos claves que debemos tomar en cuenta. Nos ayuda en nuestra vida cotidiana.

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

para nosotros mismos, para generar nuestros propios ingresos y tener esa ayuda.

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

para tener los objetivos claros, para mantener la información de como emprender y como empezar un propio emprendimiento.

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

vamos a realizar nuestro primer emprendimiento con la guía que tenemos con información de como emprender, nos iremos guiando para lograrlo.

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

queremos lograr tener nuestro propio emprendimiento, enfrentando todas las desventajas y posibilidades que podamos tener.

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

necesitamos tener la idea clara de lo que queremos realizar, necesitamos un presupuesto para comprar materiales que vamos a necesitar

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

buscaremos el proyecto que mas nos guste, empezaremos a hacer pruebas e intentar de que todo esté correctamente

¿Quién lo hace?
(Responsables)

nosotros somos responsables de nuestras decisiones, si somos menores de edad tener un encargado legal en



reunidos a nosotros
para empezar a
emprender.

este correctamente
para empezar con
nuestro proyecto.

caso de que lo
necesitemos.

