



YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

La empresa se especializará en la producción de cultivos verticales automatizados. Utilizaremos tecnología innovadora para cultivar una variedad de plantas en un espacio vertical, minimizando el espacio mientras maximizamos la producción. Nuestro sistema automatizado se encargará de todas las necesidades de las plantas, como riego y nutrición, lo que resultará en productos de alta calidad con poco trabajo manual. Los consumidores podrán disfrutar de productos frescos y locales todo el año, sin importar el clima o el lugar en donde viva.

Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

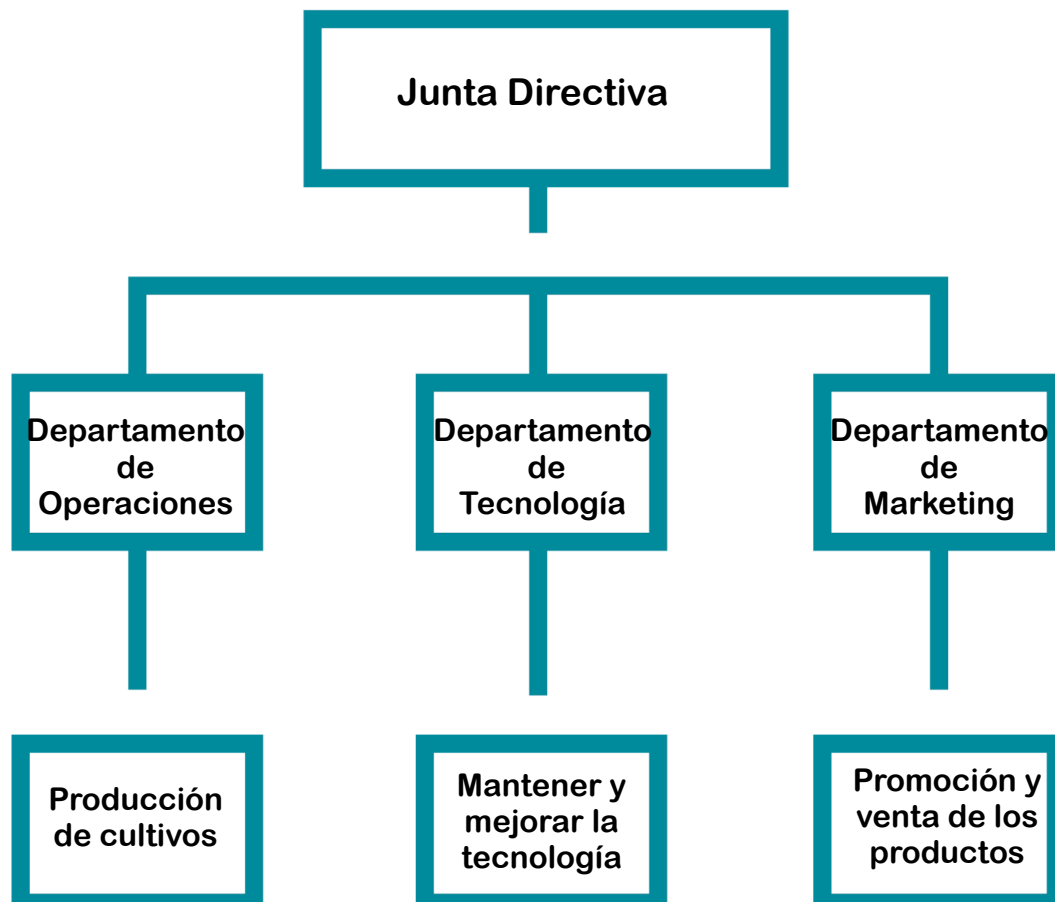
Misión:

Proporcionar alimentos frescos y saludables a las comunidades urbanas mediante el uso de tecnología , minimizando el impacto ecológico y maximizando la eficiencia y la productividad.

Visión:

Aspiramos a ser líderes en la industria de la agricultura urbana, revolucionando la forma en que se cultivan los alimentos mediante nuestras tecnologías innovadoras.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

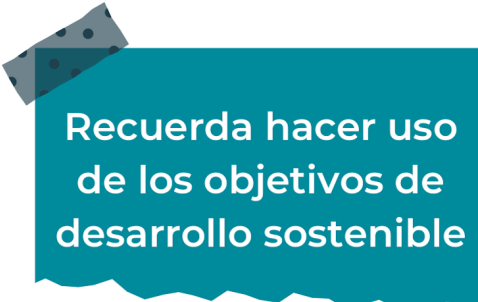
Proporcionamos el acceso a alimentos frescos y saludables. Al hacer que los productos de alta calidad estén disponibles durante todo el año, y desde la comodidad de su casa, estamos ayudando a mejorar la nutrición y la salud.

Sostenibilidad ambiental:

Nuestra tecnología de cultivo vertical minimiza la necesidad de tierra y reduce la cantidad de agua necesaria para el cultivo lo que reduce nuestro impacto en el medio ambiente. Además, al cultivar desde de la casa, reducimos la necesidad de transporte de larga distancia y uso de empaques plásticos, lo que disminuye nuestra huella de carbono.

Sostenibilidad económica:

Nuestro producto se basa en la eficiencia y la productividad, permitiéndonos maximizar la producción mientras minimizamos los costos. Esto genera ahorro al producir sus propios alimentos en vez de tener que comprarlos.



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Captura de
2024-06-18
20:47:45

Pan
a

talla
la(s)



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi
primer
emprendimiento

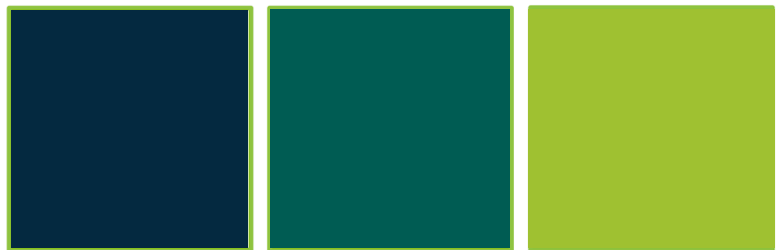


Slogan



"Cosechando el futuro,
verticalmente."

Colores
principales de mi
marca
empresarial



Puedes dibujar el
logo o hacerlo de
forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Salarios: ₡1 500 000
- Maquinaria: ₡100 000
- Herramientas: ₡10 000
- Agua: ₡25 000
- Electricidad: ₡100 000
- Marketing: ₡200 000
- Total: ₡1 935 000

Mis costos variables

- Material plástico: ₡15 000
- Componentes electrónicos: ₡40 000
- Fibra de coco: ₡2 400
- Semillas: ₡10 000
- Bomba de agua: 10 000
- Temporizador mecánico: ₡7 000
- Total: ₡54 400

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₡ 150 000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 24

Punto de equilibrio monetario → ₡ 3 600 000

Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Terreno
- Infraestructura
- Maquinaria
- Herramientas
- Patentes
-
-
-
-
-

Pasivos

- Prestamo a largo plazo
- Salarios
- inventario
- impuestos
-
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Existe una extensa variedad de cultivos verticales, pero muy pocos son completamente automatizados, a su vez, estos tienen precios extremadamente elevados a comparación del nuestro. Además, en Costa Rica no existe ningún producto parecido al que ofrecemos, si hay un escaso mercado de cultivos verticales pero tienen diseños poco prácticos y no son automatizados. Si se quisiera conseguir alguno parecido al nuestro tendría que comprarse de países extranjeros, y además del ya mencionado precio altísimo, tendría que sumarle el costo del envío y los impuestos de importación.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Las obligaciones tributarias son necesarias para contribuir al desarrollo del país, invertir en la salud, combatir la pobreza, mejorar la educación, destinar los recursos a las necesidades sociales, impulsar los sectores económicos e impartir la justicia social.

Además de que se necesitan para que la empresa pueda funcionar legalmente.

¿Cómo se liquida una empresa?

Para liquidar una empresa se necesita seguir una serie de pasos: notificación a las autoridades, nombramiento de un liquidador, hacer inventario de activos y pasivos, vender los activos, pagar las deudas, distribución de fondos restantes, cierre de cuentas bancarias, cancelación de licencias y permisos, declaración de cierre

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

La dificultad para cosechar alimentos verdaderamente sanos y naturales de manera autónoma y sin mucho espacio, recursos o trabajo.

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

En la actualidad los alimentos "naturales" que venden en supermercados están llenos de pesticidas y hormonas de crecimiento que los hacen dañinos para nuestra salud.

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Personas interesadas en una alimentación saludable que vivan en zonas urbanas, restaurantes, tiendas de comestibles, agricultores urbanos e instituciones educativas.

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Proporcionar el acceso a alimentos frescos y sostenibles para las personas que viven en zonas urbanas con un enfoque en la innovación tecnológica.

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Montar de sistemas de cultivo vertical, implementándole características de tecnologías de automatización.

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Contribuir al acceso de alimentos frescos y nutritivos en zonas urbanas y crear un modelo de agricultura que minimice el uso de agua y tierra para reducir la huella de carbono.

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Espacio, licencias y permisos, equipos, capital inicial, componentes electrónicos, estructuras de plástico, semillas.

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

0-3 meses: Investigación de mercado, desarrollo del plan de negocios, obtención de permisos y licencias, y aseguramiento del capital inicial.
4-6 meses: Adquisición e instalación de equipos, adecuación del espacio, contratación y capacitación del personal.
7 meses en adelante: Establecimiento de canales de distribución, evaluación del desempeño inicial, optimización de procesos.

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Técnicos especialistas en tecnología, que tengan una capacitación para el entendimiento de cultivos verticales automatizados

