



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Mi idea de negocio para mi comunidad es crear una tienda de cosas usadas a bajo precio. No se va a comprar mercancía sino que la misma gente de la comunidad va a donar cualquier cosa que ya no necesite. Podremos restaurar algunas cosas si están dañadas o sucias. Como no compramos mercancía y que son principalmente donaciones los precios serán muy bajos lo que favorece también a la comunidad. Podemos vender libros, ropa, zapatos, accesorios, equipos de cocina, juguetes, equipos de deporte y mucho más. Al no tener que comprar mercancía los gastos se encontrarán principalmente en el mantenimiento del negocio, los salarios y el local. Mi negocio sería también bueno para el planeta porque en vez de botar las cosas que ya no necesitamos les damos una segunda vida y las reciclamos para que le sirvan a alguien más.

Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

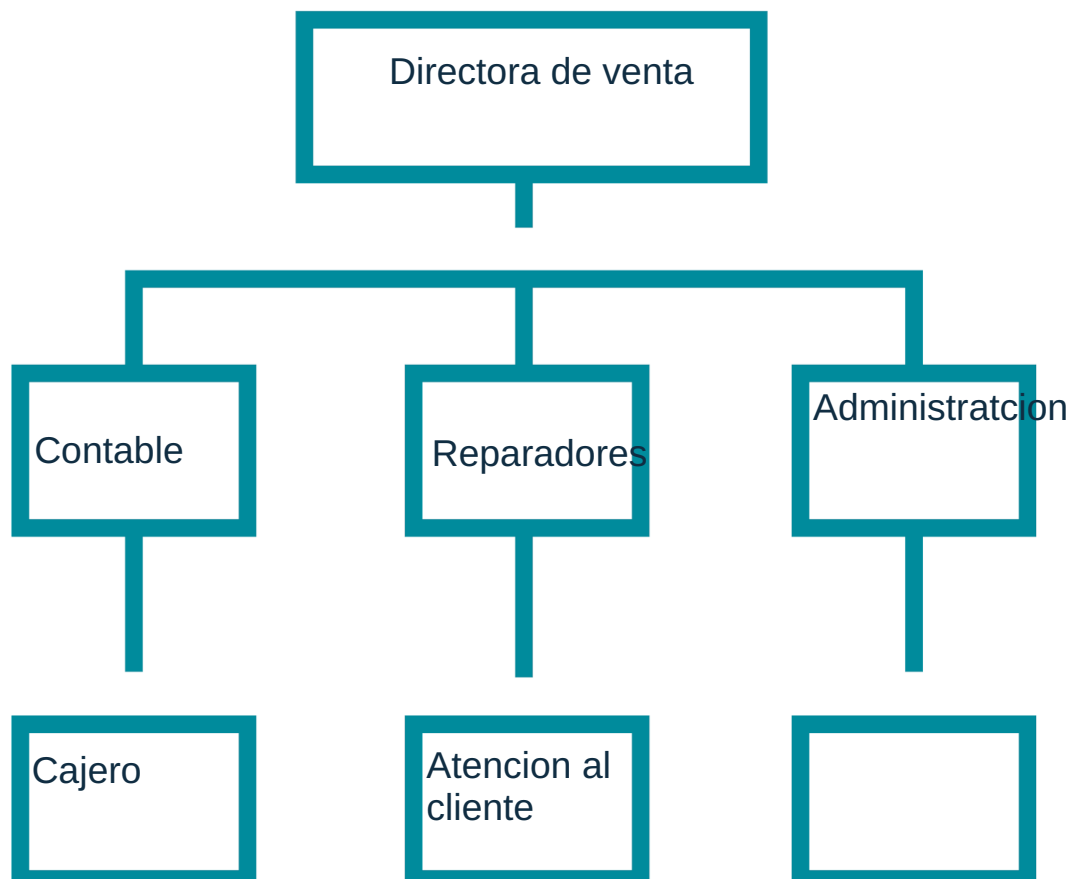
Misión:

Mi misión es de darle una segunda vida a objetos para que no terminen en la naturaleza como basura y ayudar las familias con bajos recursos a obtener cosas que necesitan a bajo precio.

Visión:

Mi visión es de crear un negocio que sea abierto a todos y agradable para que la gente se siente bien de comprar cosas usadas.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

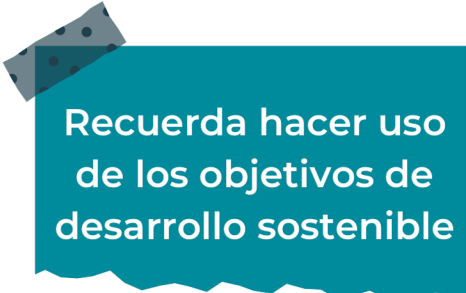
Nuestro negocio es sostenible socialmente por lo facto que es abierto para todos. Queremos tener un impacto sobre amilias con pocos recursos que faltan de cosas vitales como ropa y

Sostenibilidad ambiental:

Al comprar cosas usadas para darles una segunda vida disminuimos el nombre de cosas que se encuentra en la naturaleza, en los mares y el los bosques al se botadas y no sabiendo exactamente donde las llevan. Nuestra sostenibilidad ambiental se encuentra en el sueno de mostrar a la gente que todo se puede reciclar a la condicion de cuidar de las cosas

Sostenibilidad económica:

Somos sostenibles economicamente porque nuestros productos no costaran muy caro y seran renovados por nosotros mismos. No requerimos de una empreza de reventas, solo de la implicacion de la comunidad. Tanmbien vamos a generar algunos empleos en mano de obra para restaurar algunos productos.



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
Organización de ayuda a la comunidad Hospital	Venta Reparación	Atención al cliente Precios muy bajos	Acompañamiento Cordialidad Respeto	Gente con bajos recursos Cualquier otra persona
	Recursos clave		Canales	
	Local Empleados con habilidades para reparar. Ayuda de la comunidad para donaciones		Redes sociales Prensa local Folletos	
Estructura de costos		Fuentes de ingresos		
Local		Ventas de productos Reparación de productos		

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



Una segunda oportunidad para la tierra
empieza en Segunda Vida

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Electricidad
- Alquiler
- Agua
- Salarios
-
-
-

Mis costos variables

- Materia prima para reparaciones
-
- (no tengo costos variables porque la mercancía que vendo son donaciones)
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₱ 200-2000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades \rightarrow

Punto de equilibrio monetario \rightarrow



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Local
- Equipo de oficina
- Equipo de reparacion
-
-
-
-
-
-
-

Pasivos

- Salarios
- Cuentas por pagar del local
-
-
-
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Aquí en Pérez Zeledón hay 20 tiendas parecidas a mi negocio. Se llaman tiendas americanas y son 20 en Pérez Zeledón. El concepto de tienda americanas es de comprar ropa de Estados Unidos, importarla en Costa Rica para venderla más barata. Lo que diferencia mi negocio de las tiendas americanas es que no importamos mercancía sino que son solo donaciones. Lo que quiere decir que en el punto ecológico tenemos un mayor impacto positivo ya que no dependemos de aviones o barcos para transportar la mercancía. Los precios de las tiendas americanas son relativamente bajos pero nuestros precios serán aún más bajos ya que no compramos la mercancía y que funcionamos por un sistema de donaciones.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Los tributos hacen parte del estado que representan los impuestos. Son importantes porque mucha gente vive de eso y muchos cambios que necesitan un aporte financiero en la comunidad vienen de eso. La municipalidad también se beneficia de los impuestos para reparar vías, recoger la basura, para mantener un sistema de acueductos. Entonces pagar los impuestos son una obligación para mejorar la comunidad.

¿Cómo se liquida una empresa?

Para cerrar una empresa puedo vender mis activos para pagar mis pasivos. Y si tengo accionistas repartir lo que quede entre ellos.

Podría también venderle la empresa a alguien que tomé la releva.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Disminuir la pobreza al poder ofrecer productos abordables. Tener un impacto sobre la ecología.

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Para mostrara a la gente que se puede reparar cosas en vez de botarlas

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Cualquier persona que siente la necesidad de reparar sus cosas o comprar a bajo precio.

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Ofrecer productos competitivos
Ofrecer empleos

Venta y reparacion de productos usados

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Reparaciones
Ventas

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Queremos que el negocio prospere para tener mas fuentes de empleo y ayudar a mas gente.
Darle una segunda vida a productos

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Una inversion inicial
Empezar con un pequeno inventario
Local

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Buscar local
Contactar y promocionar donadores
Buscar empleados
Prepara anaqueles

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Dos socios

