



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

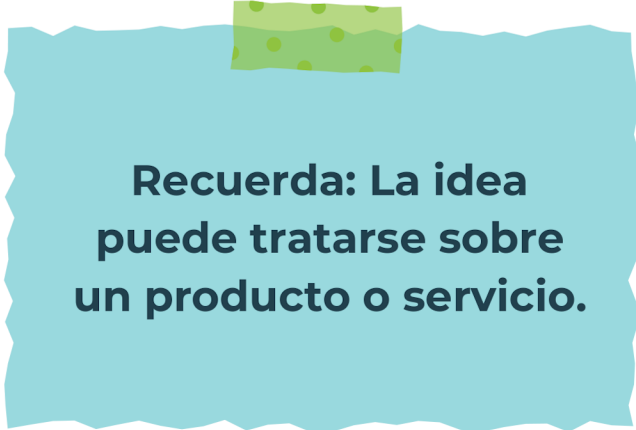
la idea de negocio es una propuesta que describe una oportunidad para ofrecer un producto o servicio para satisfacer un problema necesidad o deseo del mercado. Se trata de la concepción inicial de un emprendimiento, incluyendo la identificación del problema que se pretende resolver, el público objetivo, y la manera en que se proporcionará valor a los clientes.

Para desarrollar una idea de negocio, es crucial considerar varias cosas

1. Identificación del Problema o Necesidad
2. Propuesta de Valor
3. Público Objetivo
4. Modelo de Negocio
5. Competencia
6. Viabilidad Técnica y Financiera

Un ejemplo de idea de negocio basada en un "servicio" podría ser una plataforma en línea que conecta a tutores especializados con estudiantes que necesitan ayuda personalizada en materias específicas.

Cada idea de negocio debe ser cuidadosamente investigada y planificada para evaluar su potencial de éxito en el mercado.



Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

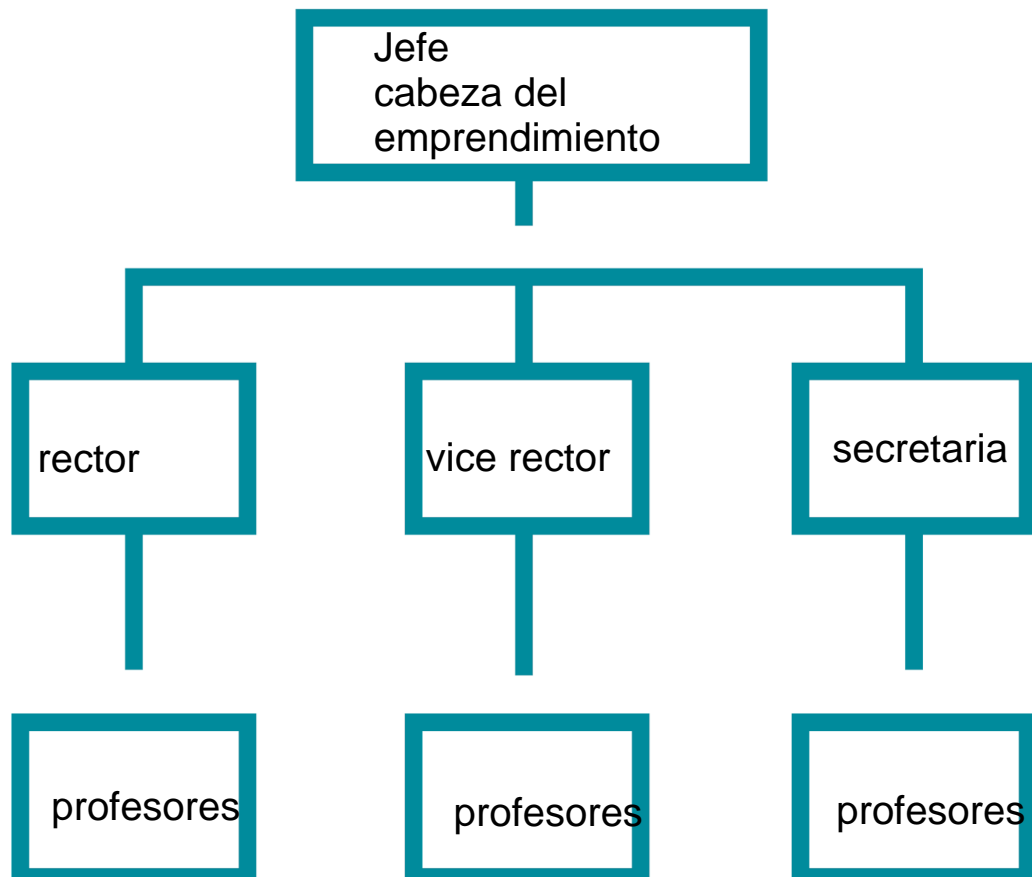
Misión:

El motivo o misión de este emprendimiento de de clases en lineas con tutores también en es ayudar a los estudiantes en las materias en las que los ocupan reforzamiento academico.

Visión:

La visión a la que aspira este emprendimiento es lograr estar en los primeros puestos de aplicaciones de educacion tales como duolingo

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

este emprendimiento será a un costo muy accesible para que las personas que lo resivan sean las veneficiadas y este emprendimiento contara con becas a persona de bajos recursos

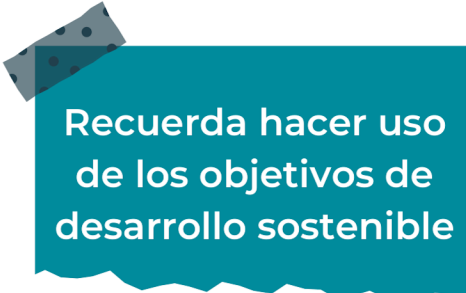
Sostenibilidad ambiental:

Usar centros de datos eficientes y optar por servicios en la nube que utilicen energías renovables.

Fomentar el teletrabajo para reducir la necesidad de desplazamientos y las emisiones asociadas.

Sostenibilidad económica:

este emprendimiento contara con varios cursos que van desendiendo depende de tu nivel de aprendizaje y cada uno al mismo precio ya que con esto veneficia a la empresa y al estudiante



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

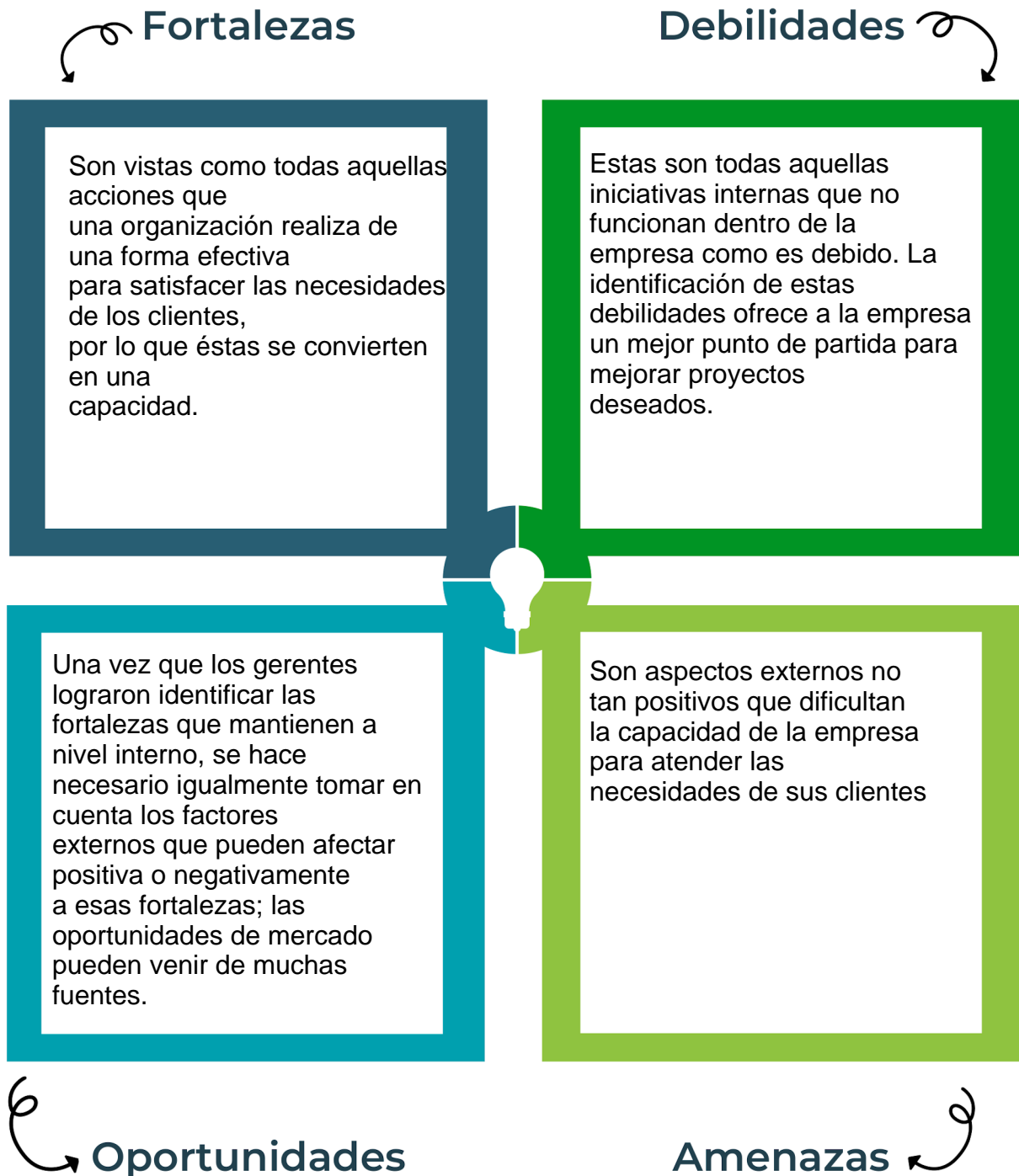
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

| | | | | |
|---|--|--|---|--|
| Socios clave este emprendimiento lo llevaremos a cabo 3 amigos que tenemos las mismas metas y sueños de lograr un emprendimiento que sea de ayuda a la comunidad. | Actividades clave para comercializar este emprendimiento crearemos campañas de publicidad | Propuesta de valor nuestro objetivo definitivo es aclarar todo tipo de dudas hacia los estudiantes que ocupan ayuda con algunas materias esto se lograra con el trabajo de excelentes profesores | Relación con el cliente lo que haremos es estar 24 horas a la disposición de las dudas de los estudiantes y si por alguna razón no les gusta la opción se les devolvera el dinero correspondiente | Segmento de clientes el emprendimiento estará dividido en las necesidades y aprendizajes que ocupe el estudiante |
| | Recursos clave para este proyecto se ocupan profesoras y los materiales para los estudiantes y muchas cosas para el buen desarrollo del emprendimiento | | Canales infraestructura, oferta, clientes y finanzas | |
| Estructura de costos se usaran para mejorar cada vez la empresa | | Fuentes de ingresos se obtendran de las mensualidades de los estudiantes matriculados en los cursos de estudio | | |

Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



buscas aprender rapido y facil entre a
aprendizaje.com y te dara resultados antes de
que te lo esperes

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- gastos de administración
- cuotas de suscripciones
-
-
-
-
-

Mis costos variables

- salario de los empleados
- gastos de envío
-
-
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₱ 15.000 al mes

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} \rightarrow (50-25)=500$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} \rightarrow \text{₡}6,250,000$$



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- bonos
- acciones
- efectivo y fondos de efectivo
-
-
-
-
-
-
-

Pasivos

- cuentas por pagar
- gastos acumulados
- bonos por pagar
-
-
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

De este tipo de emprendimiento hay mucho es el mercado como por ejemplo duolingo que es una de las mayores competencias en el mercado debido a su gran población pero nuestra empresa se dedica a de verdad enseñar y nos enfocamos en que el estudiante aprenda para que no sienta el cliente que invirtió su dinero mal y para nosotros no quedarnos atrás en la competencia empeciaral intentamos hacer muchas camoañar para la publicidad de nuestro emprendimiento mostrando con evidencia que nuestro emprendimiento en el mercado es el mejor de momento

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Las obligaciones tributarias son cruciales para el funcionamiento eficiente y sostenible de cualquier servicio, ya sea público o privado porque esto asegura que los servicios tengan una fuente constante y predecibles de precios

¿Cómo se liquida una empresa?

La liquidación de una empresa es el proceso mediante el cual se cierra una empresa y se distribuyen sus activos entre los acreedores y propietarios. esta puede ser voluntaria o forzada ya que hay patronos que la dan a consideracion pero hay otros que hay que ir por lo legal.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

la contaminación en el planeta esto a que en los últimos años han habido un aumento masivo de este.

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

es importante debido a que ocupamos cuidar el planeta porque es donde los seres humanos vivimos

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

para todo tipo de público interesado

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

para mejorar el ambiente en el planeta tierra

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

-campañas de información

-marchas para la no a la contaminación del mundo

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

que la contaminación baje

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

ocupamos dinero, carteles para la marcha y muchas personas que quieran contribuir con la causa

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

campañas de 8am-1pm

marchas de 2pm-6am

¿Quién lo hace?
(Responsables)

personas que quieran contribuir con la causa

