



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

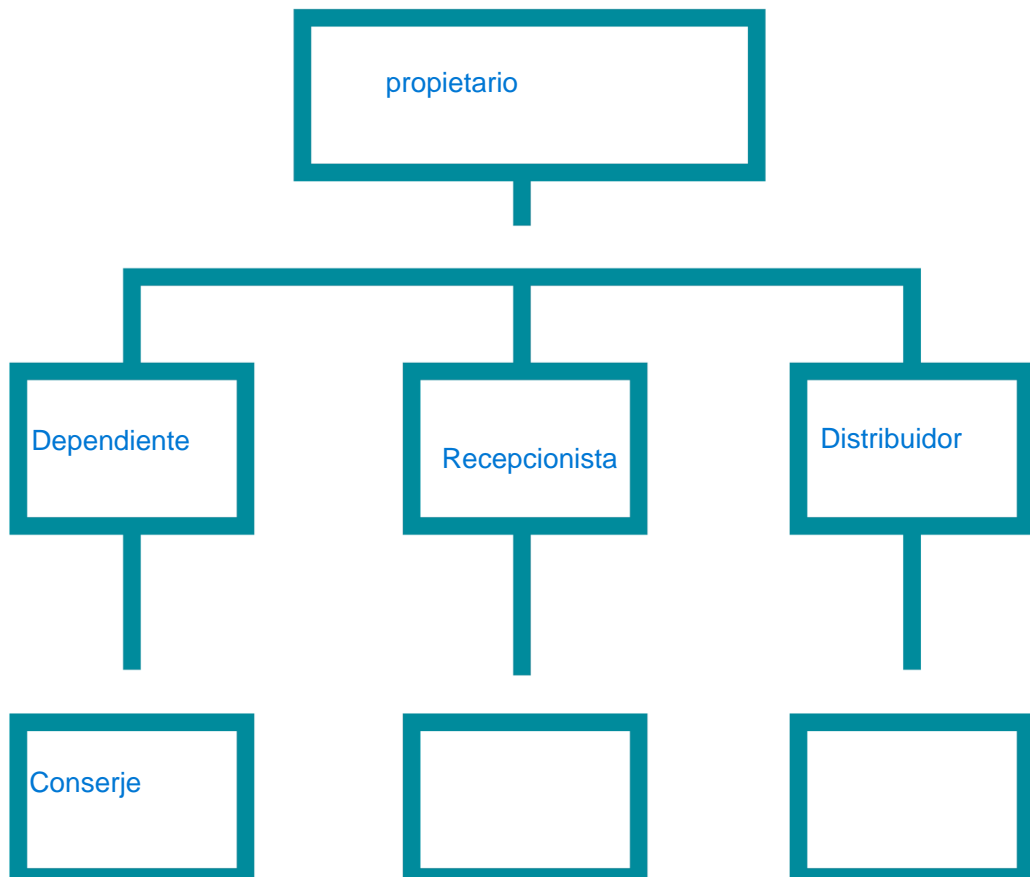
Misión:

Emprender un negocio de medicamentos naturales.

Visión:

Que todas las personas de la comunidad se enteren de los productos ofrecidos para aumentar las ventas.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Poner al alcance de todos los ciudadanos los productos a precios accesibles , así como para realizar más ventas se daría servicio express.

Sostenibilidad ambiental:

Utilizar solo productos que se puedan reciclar y que no generen contaminación al medio ambiente.

Sostenibilidad económica:

Poner precios accesibles a los productos abarcando los impuestos requeridos sin dejar de pagar las cargas sociales.



Recuerda hacer uso
de los objetivos de
desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

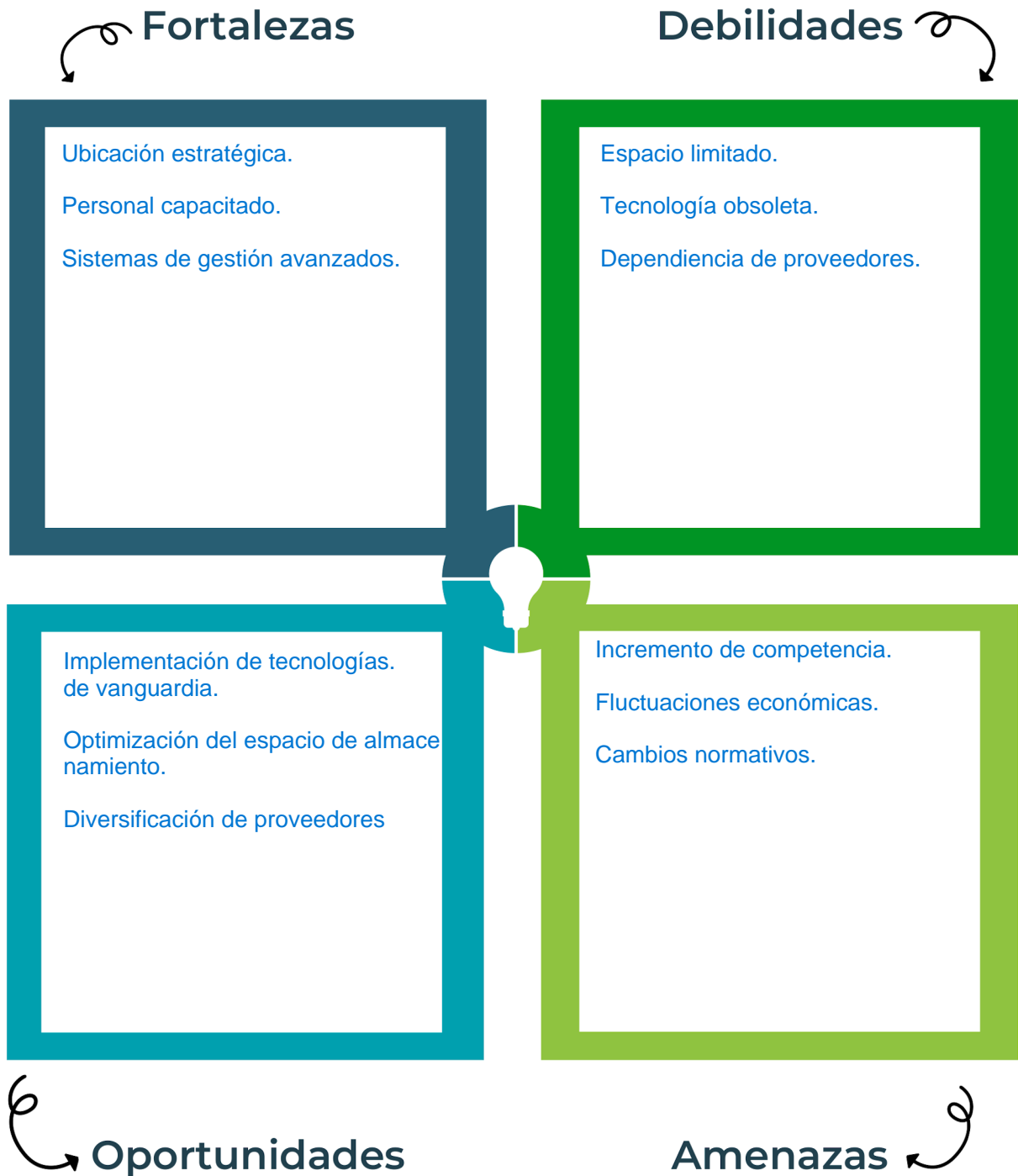
Socios clave Quien Omnilet Proveedores de productos macrobioticos.	Actividades clave Cómo Omnilet persona asociada que brinde los suministros. Intermediario pocos funcionarios frecuentes suministros	Propuesta de valor Por que´ Cuando quieras Donde quieras Productos a disposición tanto en el negocio como entrega a domicilio.	Relación con el cliente Como Llamadas por Whatsapp para entregar a domicilio	Segmento de clientes Quien Trabajadores ocupados que no pueden salir de sus lugares de trabajo.
	Recursos clave Cuánto Capital social para invertir.		Canales Wasap	
Estructura de costos Cuanto Gastos de venta, costos lógicos, costos de inventario, impuestos.			Fuentes de ingresos Cuánto Venta de productos, dinero, tarjetas de crédito y de débito, código QR	



Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



En Macrobiotica Su Salud usted tiene la salud a su alcance.

Colores principales de mi marca empresarial



Rojo	Azul	Verde
------	------	-------

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Alquiler del local
- Pago de teléfono
- Pago electricidad
- Salario de la empleada
- Publicidad.
-
-

Mis costos variables

- Pago de empleados extras
- Pago de chofer
-
-
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₱ 10.000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades \rightarrow

Punto de equilibrio monetario \rightarrow



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Escritorio
- Teléfono
- Computadora
- Estantes
- Productos
- Datafono
- Caja Registradora
- Silla de Escritorio
-
-

Pasivos

- Facturas de Crédito
- Tarjetas de crédito
- Facturas de crédito
- Salarios de los empleados
- Recibo de luz
- Recibo de teléfono
- Impuestos tributarios
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Garantiza la legalidad del negocio, y transparencia y juega un papel crucial en la estabilidad financiera, los impuestos son la principal fuente de ingresos de todos los gobiernos y mediante su recaudación se financian servicios y bienes públicos como la educación y seguridad social.

¿Cómo se liquida una empresa?

Consiste en la extinción de una empresa,, a través de esta operación la compañía saldará todas las deudas pendientes frente a terceros, cobrará los créditos pendientes frente a los deudores y por último repartirá el patrimonio que aún quede en la empresa entre los socios.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Naturaleza del emprendimiento

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

En función de la necesidad y función del bien.

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Colocar en el mercado el producto.

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

La empresa

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

El empresario decide

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Vender la mayor cantidad

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

El producto a la venta

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Lugar donde se va a vender el horario y horario de servicio express

¿Quién lo hace?
(Responsables)

