



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

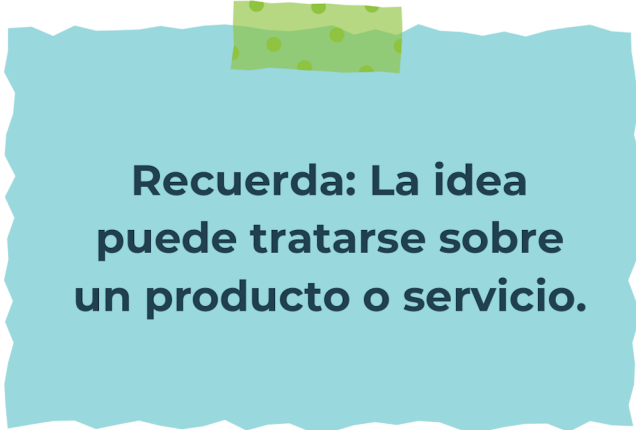
Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Mi empresa va a tratar de crear aparatos tecnológicos de uso cotidianos.

Para que las personas me compren y tengan sus aparatos deseados.

Yo quiero que mi empresa genere mucho para que entre como una empresa importante en el mercado, para lograr el objetivo que sería tener una empresa que tenga mucha ventaja competitiva a la hora de vender productos.



**Recuerda: La idea
puede tratarse sobre
un producto o servicio.**

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

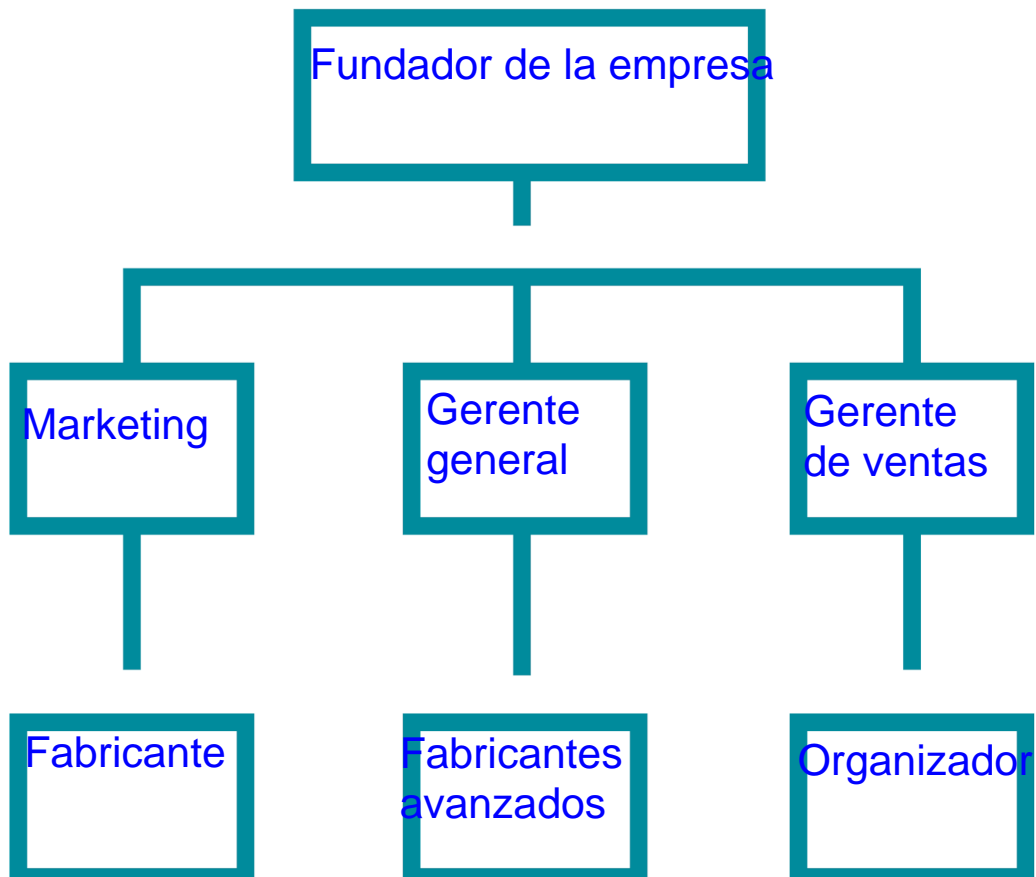
Misión:

Lograr que la población del país tenga acceso a productos y servicios de calidad con la más avanzada tecnología en telecomunicaciones a precios accesibles.

Visión:

Ser la empresa de telecomunicaciones de más rápido crecimiento y preservar nuestro liderazgo en la industria.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Fomentar un desarrollo urbano integrador, gestionando el crecimiento y el cambio de forma que se reduzca la contaminación, crear comunidades sostenibles y mejorar la calidad de vida de todos.

Sostenibilidad ambiental:

Cuidar el agua, ahorrar energía, reducir residuos, utilizar envases reciclables, limitar el uso de plásticos, utilizar transporte sostenible.

Sostenibilidad económica:

Apostar por el reciclaje, comprar productos de comercio justo o de segunda mano, reducir el consumo de energía, apostar por marcas verdes, fomentar el ahorro familiar.



Recuerda hacer uso
de los objetivos de
desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

		Tratarlos siempre bien dándoles toda la información de los productos y enfocando os más en ellos para que sigan comprando		
Socios clave Inversionistas, transporte, contadores etc	Actividades clave Fabricar aparatos electrónicos de buena calidad para el uso adecuado.	Propuesta de valor Enfocarse en la identidad de marca para tener ventajas en el producto y investigar a la competencia	Relación con el cliente de los productos y enfocando os más en ellos para que sigan comprando	Segmento de clientes Personas jóvenes y adultas
			Canales Podrán comprar por medio de Internet o físicamente	
Estructura de costos Electricidad Máquinas Etc		Fuentes de ingresos De la venta de los productos que se van a vender.		

Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

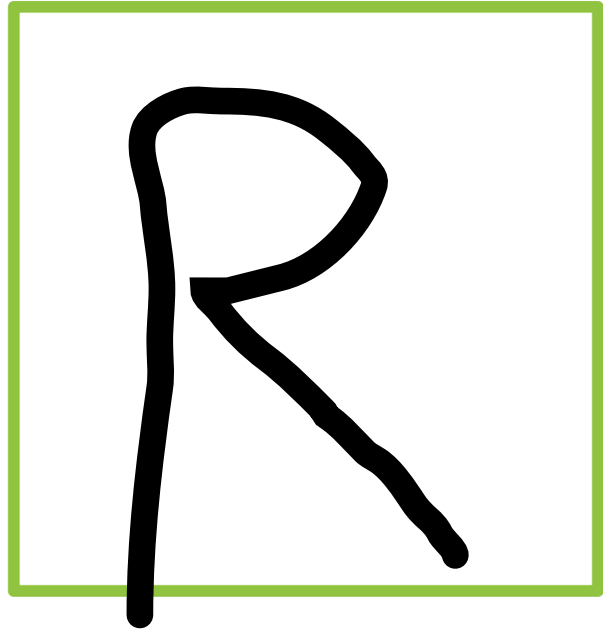


Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento

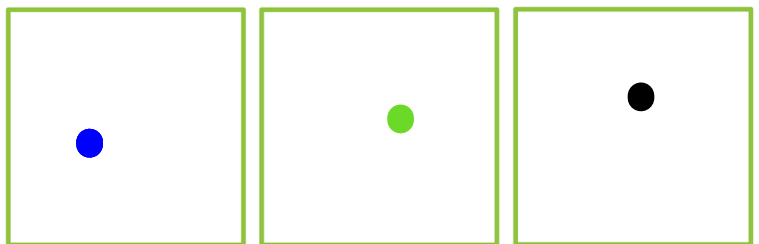


Conectando ideas, Creando Futuros

Slogan



Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Electricidad: 250 000
- Componentes: 1 000 000
- Maquinas: 5 000 000
-
-
-
-

Mis costos variables

- Salarios: 2 000 000
- Materias primas: 3 000 000
-
-
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₱ 100 000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades \rightarrow

Punto de equilibrio monetario \rightarrow



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Edificios e instalaciones
- Maquinaria
- Vehículos
- Equipo y software
- Accesorios
-
-
-
-
-

Pasivos

- Salarios
- Inventarios de piezas
- Depósitos de los clientes
- Prestamos
-
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Es un pilar para el adecuado funcionamiento de cualquier sistema fiscal. Los impuestos son la principal fuente de ingresos de los gobiernos y mediante su recaudación, se financian servicios y bienes públicos esenciales.

¿Cómo se liquida una empresa?

Consiste en la extensión de tu negocio o empresa. A través de esta operación la compañía saldará todas las deudas pendientes frente a terceros, cobrará los créditos pendientes frente a sus deudores.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Vender aparatos tecnológicos para las personas del mundo.

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Porque los aparatos electrónicos siempre nos ayudan ya sea en el trabajo o personal.

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para las personas que quieran tener algún aparato electrónico.

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Para tener la empresa más grande que vende aparatos electrónicos

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Vamos a ser lo que sea necesario para que la empresa sea grande y llegue a ser transnacional.

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Lograr vender los mejores aparatos electrónicos de la mejor calidad.

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Dinero, muchos componentes, máquinas etc

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Lo antes posible para tener confianza en lo que hacemos

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Isaac
Ramírez
Zamora

