



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

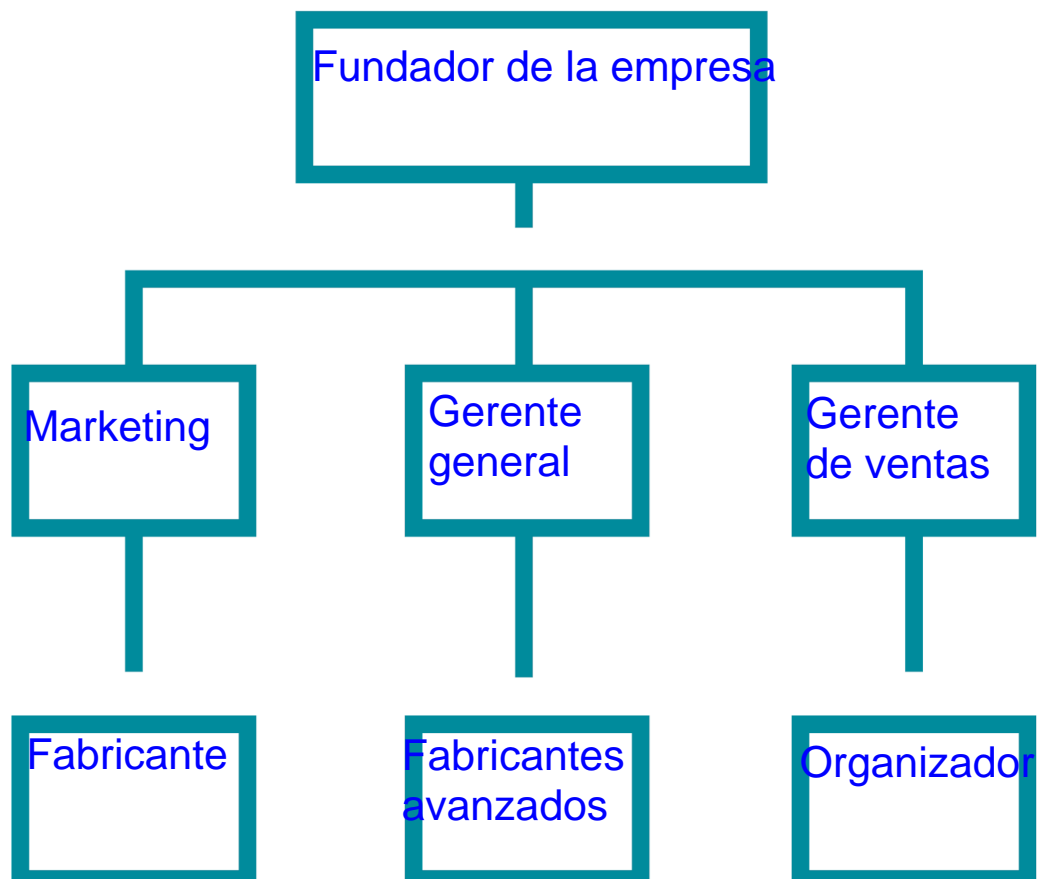
Misión:

Tener éxito en la empresa.

Visión:

Generar mucho dinero para pensar en otras cosas.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Tendremos la mejor relación con los clientes, y seremos más cercanos a los clientes para saber exactamente lo que ellos quieren y como Debemos de tratarlos siempre.

Sostenibilidad ambiental:

Haremos lo posible por no afectar el medio ambiente y lo que nos rodea,
También podemos mejorar en medio ambiente evitando la Contaminación

Sostenibilidad económica:

Yo tendré un método para ir guardando todas la ganancias y ir organizando todo el dinero y los gastos para no quedar en bancarrota o gastar el dinero en cosas innecesarias.



Recuerda hacer uso
de los objetivos de
desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave Inversionistas, transporte, contadores etc	Actividades clave Escoger bien los componentes para los productos	Propuesta de valor Productos tecnológicos de muy buena calidad	Relación con el cliente Tratarlos siempre bien	Segmento de clientes Personas jóvenes y adultas
	Recursos clave Dinero y componentes para fabricar los productos		Canales Podrán comprar por medio de Internet o físicamente	
Estructura de costos Electricidad Máquinas Etc			Fuentes de ingresos De inversionistas	

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

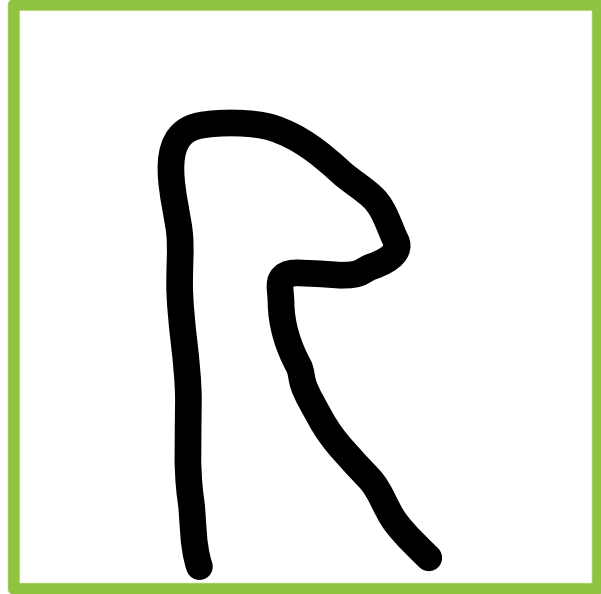


Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento

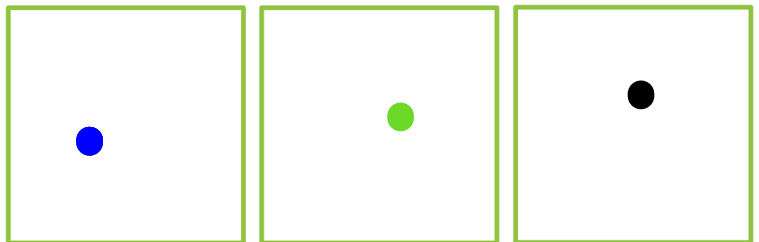


Slogan



En la vida hay que tener éxito.

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Electricidad
- Componentes
- Maquinas
-
-
-
-

Mis costos variables

- Salarios
- Materias primas
-
-
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₱ 100 000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades \rightarrow

Punto de equilibrio monetario \rightarrow



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Transporte
- Las máquinas
- Las fábricas
- Componentes
- Los pagos de servicios
-
-
-
-
-

Pasivos

- Salarios
- Inventarios de piezas
- Impuestos
- Prestamos
-
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Esto es importante ya que hay que tratar bien a los empleados pagándole lo que es y dándoles el trato que se merecen ya que sin esto la empresa no va a llegar a ningún lado.

¿Cómo se liquida una empresa?

consiste en la extinción de tu negocio o empresa. A través de esta operación la compañía saldará todas las deudas pendientes frente a terceros, cobrará los créditos pendientes frente a sus deudores y, por último, repartirá el patrimonio que aún quede en la empresa entre los socios.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Saber a emprender y tener una empresa estable

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Para en el futuro ya saber como hacer todo esto de las Empresas.

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para las personas que ocupan esto.

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Para saber emprender en el futuro

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Una empresa, donde nosotros haremos lo que creemos que sea

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Que la empresa que creemos sea útil para algún futuro y aprender de todo lo que que emprender

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Información, ideas, componentes.

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Cuando lo necesitemos.

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Isaac
Ramírez
Zamora

