

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

La idea de negocios "Delicias de Canela", es una pastelería enfocada en la producción y venta de rollos de canela caseros, elaborados con ingredientes frescos y de alta calidad.

El objetivo es ofrecer a los clientes una experiencia única con sabores tradicionales y auténticos, recordando el sabor de los rollos de canela hechos en casa.

Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

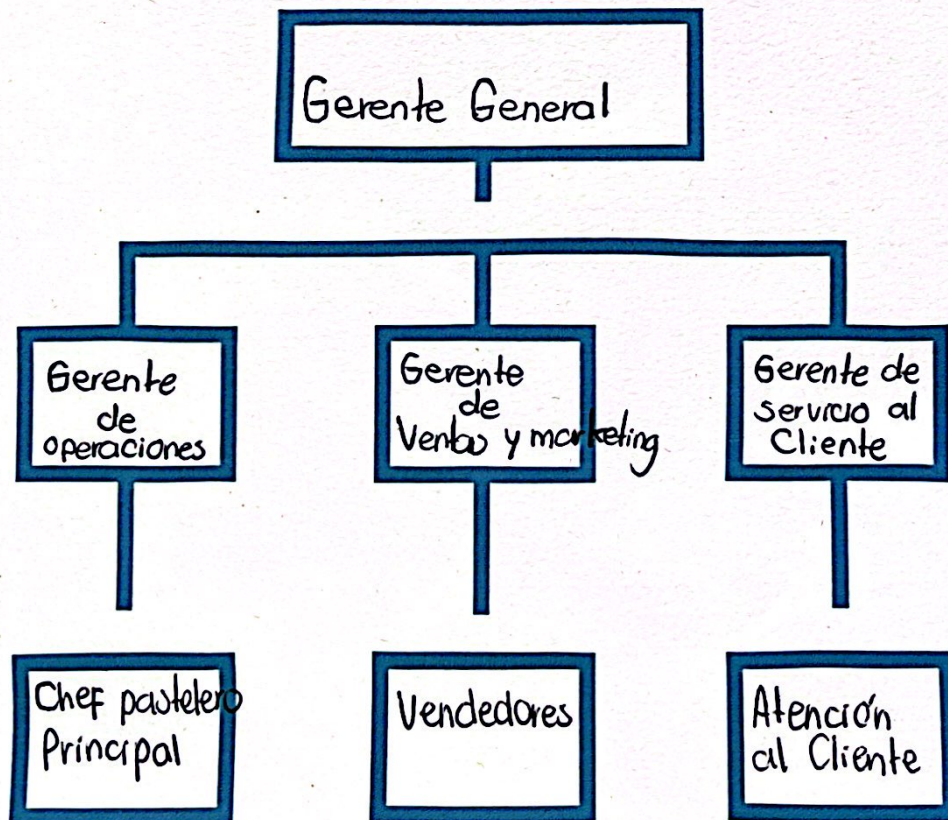
Misión:

Es proporcionar a los clientes una experiencia casera con los rollos de canela caseros, se ofrecen productos frescos y saludables, mientras se promueven prácticas sostenibles.

Visión:

Es convertirnos en la marca más confiable de los rollos de canela caseros en la región.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Con el apoyo a productores locales, comprando sus ingredientes, con las condiciones de trabajo justas, que se cumplan los salarios justos referentes a las horas de trabajo, así generando un entorno de trabajo seguro, confiable y respetuoso

Sostenibilidad ambiental:

Con el uso de ingredientes sostenibles, seleccionando ingredientes orgánicos, con la gestión de residuos, implementando programas de reciclaje y compostaje en la producción para ~~mejorar~~ manejar de manera responsable los desechos.

Sostenibilidad económica:

Con el control de costos, implementando una gestión financiera eficiente para controlar los costos y maximizar los márgenes de beneficio.

Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

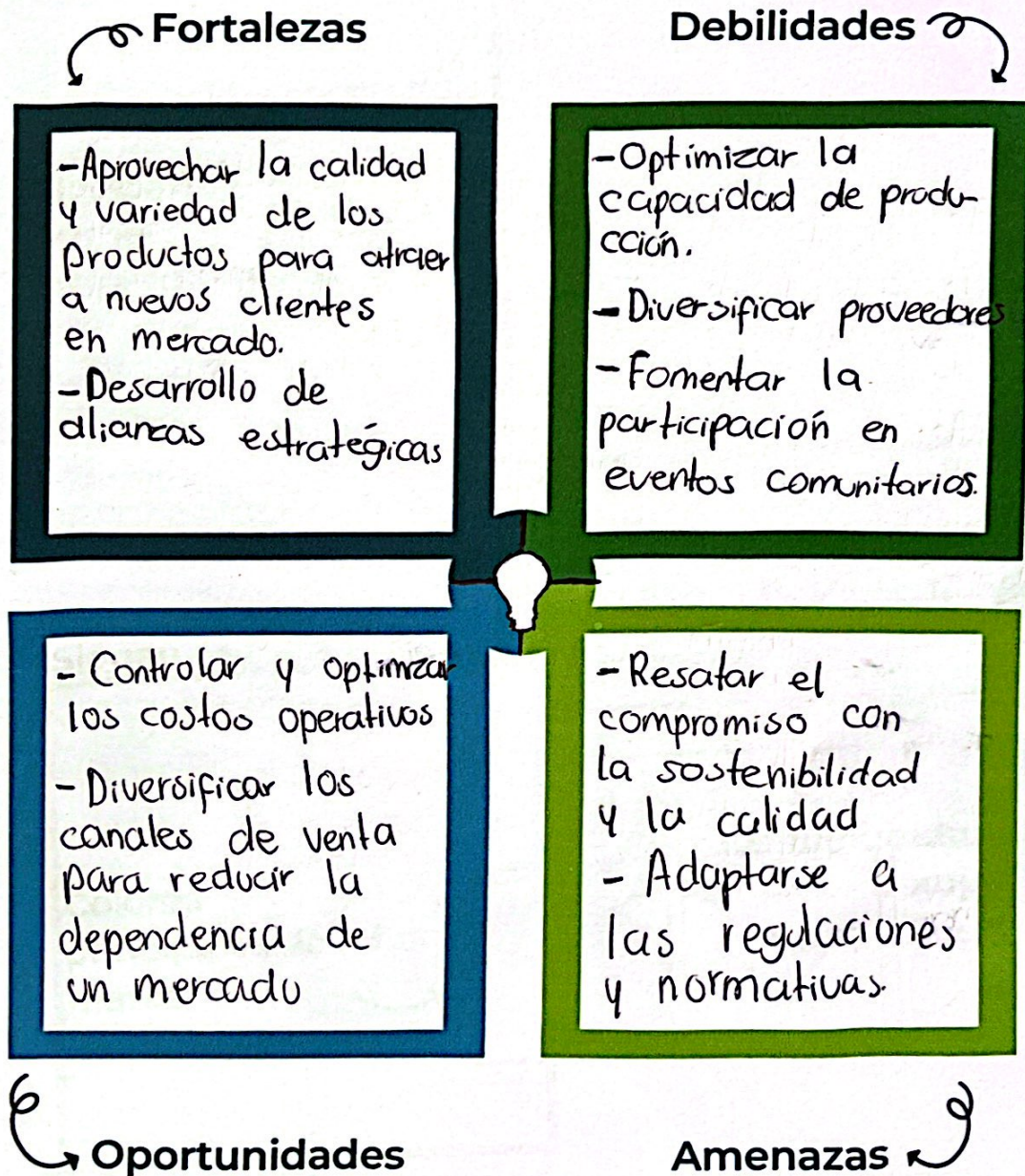
<p>Socios clave</p> <ul style="list-style-type: none"> • Proveedores locales de ingredientes • Empresas de distribución • Cafeterías • Restaurantes. • Proveedores de los materiales sostenibles. 	<p>Actividades clave</p> <ul style="list-style-type: none"> • Producción diaria de los rollos • Desarrollo de nuevas recetas y productos 	<p>Propuesta de valor</p> <ul style="list-style-type: none"> • Rollos de Canela caseros frescos. • Variedad de opciones • Productos elaborados con ingredientes locales y naturales. 	<p>Relación con el cliente</p> <ul style="list-style-type: none"> • Atención personalizada • Eventos de degustación 	<p>Segmento de clientes</p> <ul style="list-style-type: none"> • Familias • Profesionales en busca de desayunos • Amantes de la repostería • Cafeterías • Restaurantes
<p>Recursos clave</p> <ul style="list-style-type: none"> • Ingredientes frescos. • Equipamiento para realizar los rollos de canela. 	<p>Canales</p> <ul style="list-style-type: none"> • Tienda física • Redes sociales • Alianzas con cafeterías. 			
<p>Estructura de costos</p> <ul style="list-style-type: none"> • Costos de ingredientes y materias primas • Costos de empaque • Gastos operativos. 		<p>Fuentes de ingresos</p> <ul style="list-style-type: none"> • Venta de los rollos en tienda física • Ventas en línea • Ventas en ferias locales. 		



Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación "Qué me diferencia" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento

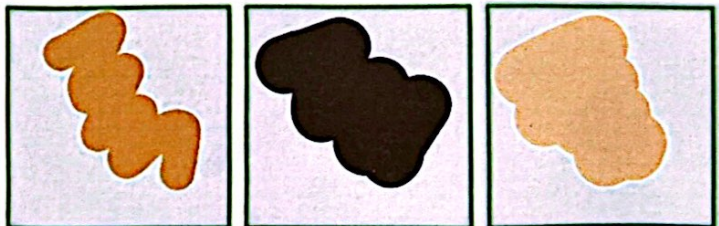


Slogan



"Siempre calientes, siempre caseros"

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Alquiler casa
- Servicios Públicos
- Marketing
- Mantenimiento
- Equipamiento
- Seguros
-

Mis costos variables

- Ingredientes
- Empaques
- Costos producción
-
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₡ 2.550

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades \rightarrow 1.028.57 unidades es.

Punto de equilibrio monetario \rightarrow ₡ 2.623.993



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Equipamiento Cocina
- Inventario
- Relaciones Comerciales
- Local comercial
- Presencia Redes Sociales
-
-
-
-
-

Pasivos

- Prestamos a corto plazo
- Cuentas por pagar
- Servicios (Luz, agua)
- Impuestos
- Deudas.
- salarios
-
-
-
-

➡ Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.

➡ Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

La marca "Cinnabon" está demasiado presente en el mercado del comercio de los rollos de canelas, solo que son de producción, no son caseros, tienen más sedes al rededor de todo el país.

Panaderías, ya sea cualquiera que este cerca del hogar, se pueden encontrar rollos de canela, ahí si son caseros.

Cafeterías y reposterías, es un intermedio de las pasadas, solamente que no se especializan al 100% en vender solo rollos de canela en el mercado.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

El cumplimiento legal, las leyes establecen impuestos que las empresas deben pagar, según su estructura, actividad y ubicación. Transparencia financiera, el pago adecuado a su adecuada hora, esto genera confianza en clientes, proveedores, inversores y autoridades.

¿Cómo se liquida una empresa?

- 1- Toma de decisiones.
- 2- el nombramiento de liquidaciones
- 3- identificación y valoración de activos y pasivos
- 4- pago de obligaciones, (prioritarias y con acreedores)
- 5- Ventas de activos
- 6- liquidación de Contratos y compromiso
- 7- Registro contable de operaciones de liquidación.
- 8- Presentación de informes y documentación legal.
- 9- El cierre legal y administrativo.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Vender rollos de canela caseros

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Para satisfacer a la población que quieren el producto

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Poblaciones amantes de la repostería
Cafeterías - Reposterías.

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Para lograr generar ingresos mediante la producción de rollos de canela caseros.

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Producir rollos de canela caseros

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Generar ingresos
Sustentarnos
Satisfacer a la población

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Impuestos
servicios públicos
Ingredientes
Permisos

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

En un lapso de 3 meses hábiles

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Mi persona,
Génesis Sofía Paladino Rodríguez.