



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:

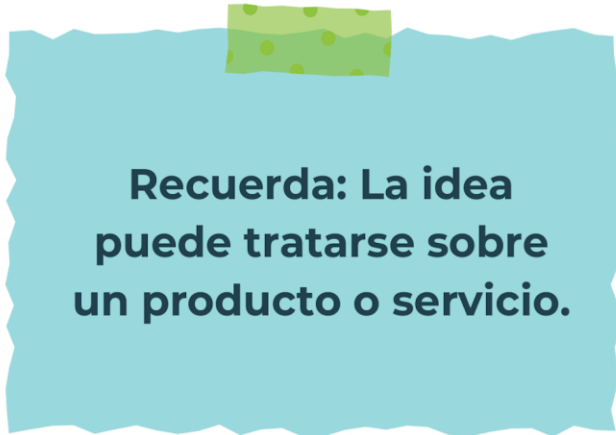


1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

MediScan es una aplicación innovadora diseñada para revolucionar la gestión personal de la salud mediante tecnología accesible y funcionalidades avanzadas. Su principal función es permitirle a los usuarios escanear cualquier medicamento utilizando la cámara de su dispositivo móvil. Este escaneo brinda información detallada sobre el medicamento, incluyendo los ingredientes del mismo, la dosificación recomendada, posibles efectos secundarios y contraindicaciones. Esta función es de suma importancia para asegurar que los usuarios conozcan de sus medicamentos tanto cómo y cuándo usarlos esto de manera segura y efectiva. Además del escaneo de medicamentos, MediScan permite la creación y gestión de una ficha médica personalizada. Los usuarios pueden registrarse y realizar su historial médico, alergias, condiciones preexistentes y medicamentos actuales. Esta ficha médica no solo ayuda a los usuarios a mantener un registro organizado de su salud sino que también proporciona información importante la cual puede compartirse con profesionales de la salud. Una característica de MediScan es que permitir a los usuarios registrar y



**Recuerda: La idea
puede tratarse sobre
un producto o servicio.**

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

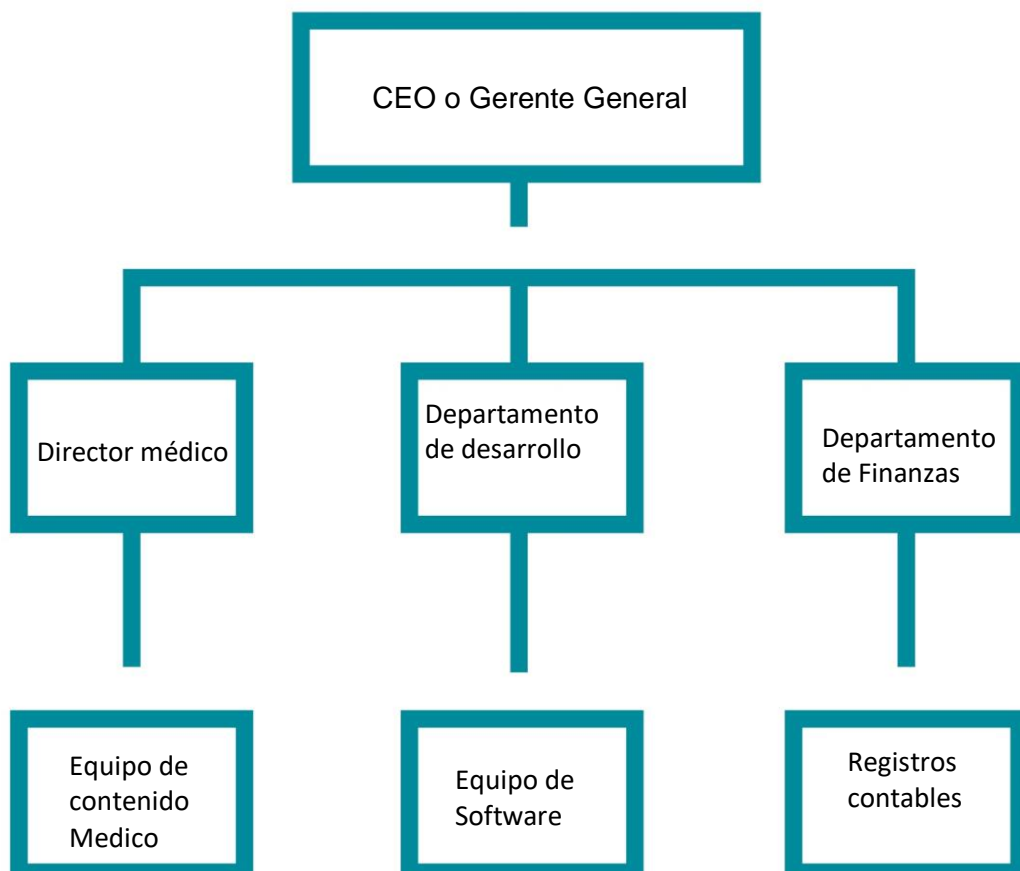
Misión:

Facilitar a los usuarios el acceso fácil y seguro a información detallada sobre medicamentos, de esta manera se pueden tomar decisiones informadas y seguras en su manejo, mientras fomentamos y utilizamos medicamentos, podemos personalizar nuestra fecha médica a través de tecnología innovadora.

Visión:

Transformarse en una plataforma reconocida para la gestión personal de la salud, reconocida por su precisión, accesibilidad y capacidad para mejorar la calidad de vida de los usuarios esto por medio de herramientas avanzadas de información y seguimiento médico.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

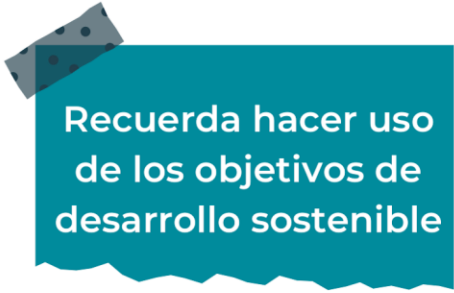
MediScan impulsa la sostenibilidad social al darle valor e importancia a los usuarios con información detallada sobre sus medicamentos y la gestión personalizada de su salud. Haciendo así que la toma de decisiones sean correctas además informadas y mejorando la comunicación con profesionales de la salud, impulsando así una mayor autonomía y bienestar individual.

Sostenibilidad ambiental:

MediScan disminuye el consumo de recursos físicos al digitalizar la gestión de la información médica. Reduciendo así el uso de papel e impulsando prácticas más sostenibles al utilizar tecnología digital para la administración de medicamentos y el seguimiento de síntomas.

Sostenibilidad económica:

MediScan ayuda y participa en la sostenibilidad al prevenir errores en la administración de medicamentos y además ayuda en la reducción de visitas médicas innecesarias. Esto no solo disminuye los costos de salud a largo plazo, sino que también mejora la eficiencia en la gestión personal de la salud.



Recuerda hacer uso
de los objetivos de
desarrollo sostenible

Actividad #4

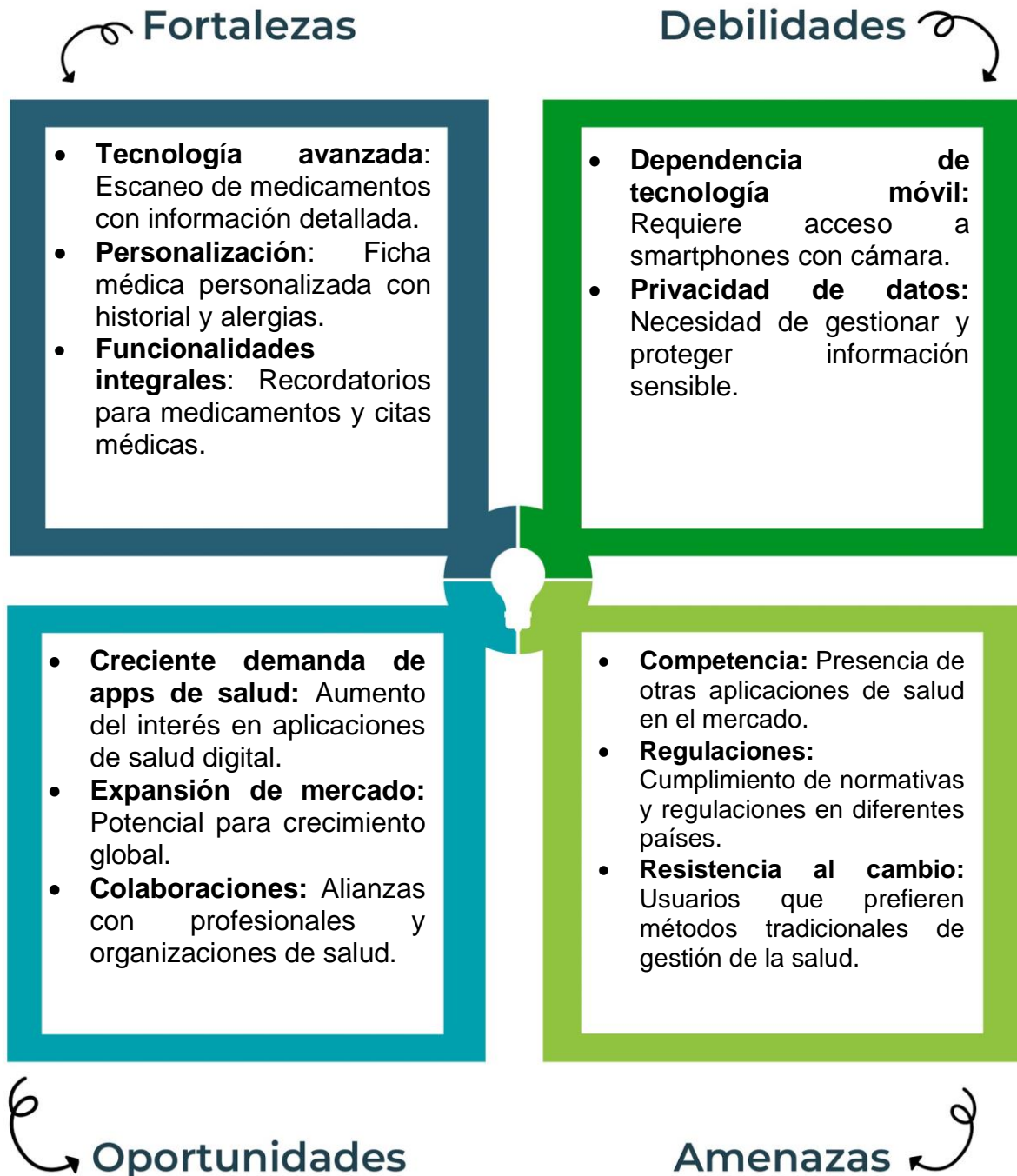
Complete el Modelo de Negocios Canvas.



Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi
primer
emprendimiento

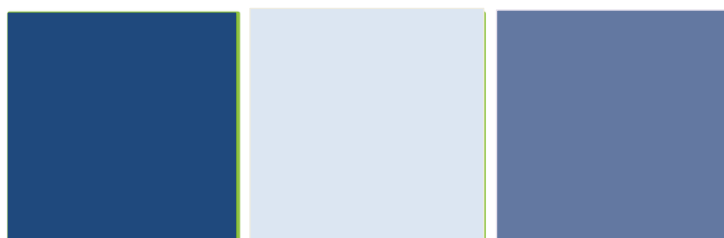


Slogan



Medicamentos claros, salud segura.

Colores
principales de mi
marca
empresarial



Puedes dibujar el
logo o hacerlo de
forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

●	Desarrollo de Software y Mantenimiento: 2.000.000
●	Servidores y Alojamiento: 1.000.000
●	Licencias y Patentes: 1.000.000
●	Marketing: 2.000.000
●	Costos administrativos: 3.000.000
●	TOTAL DE COSTOS FIJOS
●	9.000.000

Mis costos variables

●	Procesamiento de datos: 500 por escaneo de medicamento
●	Soporte técnico: 1.000 mensual a cada usuario
●	Comisiones de pago: 2% del total de ingresos (60.000.000 estimado)
●	Servicio al cliente: 1.000 por consulta
●	Costos variables estimados por 10mil usuarios
●	16.200.000
●	

El precio de venta de mi producto / servicio es de:



Para asegurar la rentabilidad y cubrir los costos, el precio del servicio de MediScan es 10.000 mensual a cada usuario. (10mil X 10mil usuarios= 100 millones)

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades \rightarrow

Punto de equilibrio monetario \rightarrow



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Edificio
- Bases de datos
- Equipo de Computación
- Maquinaria para la lectura de medicamentos
- Patentes y licencias
-
-
-
-
-

Pasivos

- Cuentas por pagar
- Salarios por pagar
- Documentos por pagar L.P.
-
-
-
-
-
-
-

➡ Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.


➡ Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Existen algunas aplicaciones similares. Sin embargo, MediScan posee características que la diferencian de las demás aplicaciones, por lo que MediScan destaca como una aplicación innovadora en el ámbito de la tecnología médica. Algunos de los ejemplos son:

- Edus
- Vademecum Mobile
- Med Scanner



La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Las obligaciones tributarias son realmente importantes en el funcionamiento y desarrollo de cualquier sociedad y economía. Los impuestos son la principal fuente de ingresos del Estado, permiten financiar servicios públicos muy importantes por ejemplo la educación, la salud, la seguridad y las infraestructuras. Con la ausencia de esta financiación, el Estado no podría ofrecer estos servicios de manera efectiva, afectando así el bienestar general de la población.

De igual manera las obligaciones tributarias son muy importantes en la redistribución de la riqueza. Esto sirve para reducir la desigualdad económica, permitiendo que los ingresos se utilicen para financiar programas de bienestar social.

¿Cómo se liquida una empresa?

Liquidar una empresa implica cerrar sus operaciones y distribuir sus activos a los acreedores y propietarios. En primer lugar, los propietarios o accionistas deciden cerrar la empresa y aprueban una resolución de liquidación. Se nombra un liquidador, responsable de manejar el proceso.

El liquidador informa a las autoridades y a todas las partes interesadas, como empleados y acreedores, sobre la decisión de liquidar. Luego, se realiza un inventario de los activos y pasivos de la empresa, evaluando así todas las deudas de la misma.

Los activos se venden para convertirlos en efectivo, lo que le permite pagar a los acreedores según su prioridad legal. El liquidador se asegura de que todas las obligaciones legales y fiscales estén cumplidas.

Finalmente, el liquidador presenta un informe final a las autoridades, cuando este se aprueba, se registra formalmente la disolución de la empresa, completando así el proceso de liquidación.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Muchas personas enfrentan dificultades para gestionar su salud, incluyendo la correcta administración de medicamentos y el seguimiento preciso y eficaz de su historial médico y síntomas diarios.

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Es de suma importancia el mejorar la gestión personal de la salud para poder garantizar así un uso seguro y efectivo de los medicamentos, de esta manera se consigue mantener un registro organizado que agilice la comunicación con profesionales de la

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Usuarios de todas las edades que requieran o estén interesados en gestionar sus medicamentos, mantener un historial médico actualizado y monitorear síntomas regularmente.

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Brindarles a los usuarios una herramienta fácil de utilizar y avanzada para la gestión personal de la salud, agilizando así la administración segura de medicamentos.

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

1. Desarrollo y lanzamiento de la aplicación MediScan.
2. Implementar las operaciones de escaneo de medicamentos y creación de fichas médicas personalizadas.
3. Ajustar las opciones de monitoreo de síntomas y recordatorios para la toma de medicamentos.

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Proporcionar a los usuarios la gestión segura de medicamentos, mantener un historial médico completo y mejorar la comunicación con profesionales de la salud y de esta manera reducir errores en la administración de medicamentos y mejorar la calidad de vida de los usuarios.

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

- Desarrollo de software y tecnología de escaneo.
- Servidores y almacenamiento seguro de datos.
- Personal de desarrollo de aplicaciones y soporte técnico.

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

- Desarrollo de la aplicación: 8 meses.
- Lanzamiento y prueba piloto: 2 mes.
- Implementación y ajustes: 3meses.
- Lanzamiento completo: 1 año y medio.

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Equipo de desarrollo de aplicaciones liderado por el director de Tecnología.

NOTAS