

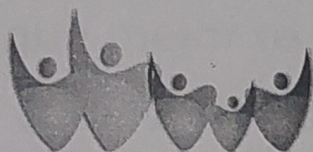
Junior
Achievement
Costa Rica

Miembro de JA Worldwide

35 Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL



MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA

DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL

Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar Adobe Acrobat, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es "Escribir texto".
3. Cuando seleccionas "Escribir texto", das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Crear una mini papetería y mini verdulería en la cual
pueda vender diferentes tipos de de materiales de comida
y materiales de electrodomésticos como peluderos de
cables, cuatín, estufa, desatornilladores, etc.

**Recuerda: La idea
puede tratarse sobre
un producto o servicio.**

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

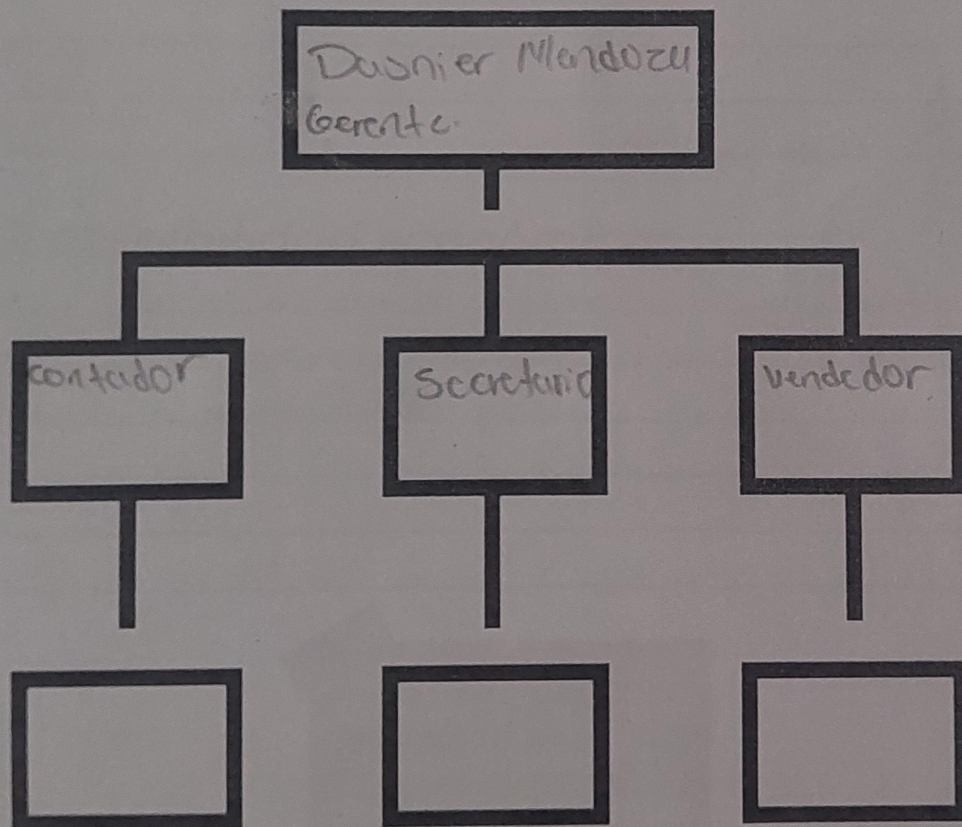
Misión:

Crear una empresa en la cual los personas sepan que hay de todo un poco.

Visión:

Generar ingresos para que la empresa crezca y cuando y tenga suficientes ingresos, hacerle un solo rumbo a la empresa "Materiales Electromecánicos".

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Esta empresa apoyará y facilitará la compra de productos a todos los personas, ya que será una pulpería donde se venden bastantes variedades de productos.

Sostenibilidad ambiental:

La empresa no contaminará, ya que estaremos vendiendo cosas y no creando, y recomendaremos que las basuras las boten donde se debe.

Sostenibilidad económica:

En la pulpería venderemos los materiales al menor precio posible para que la gente compre y producir ingresos al menor tiempo posible.

Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

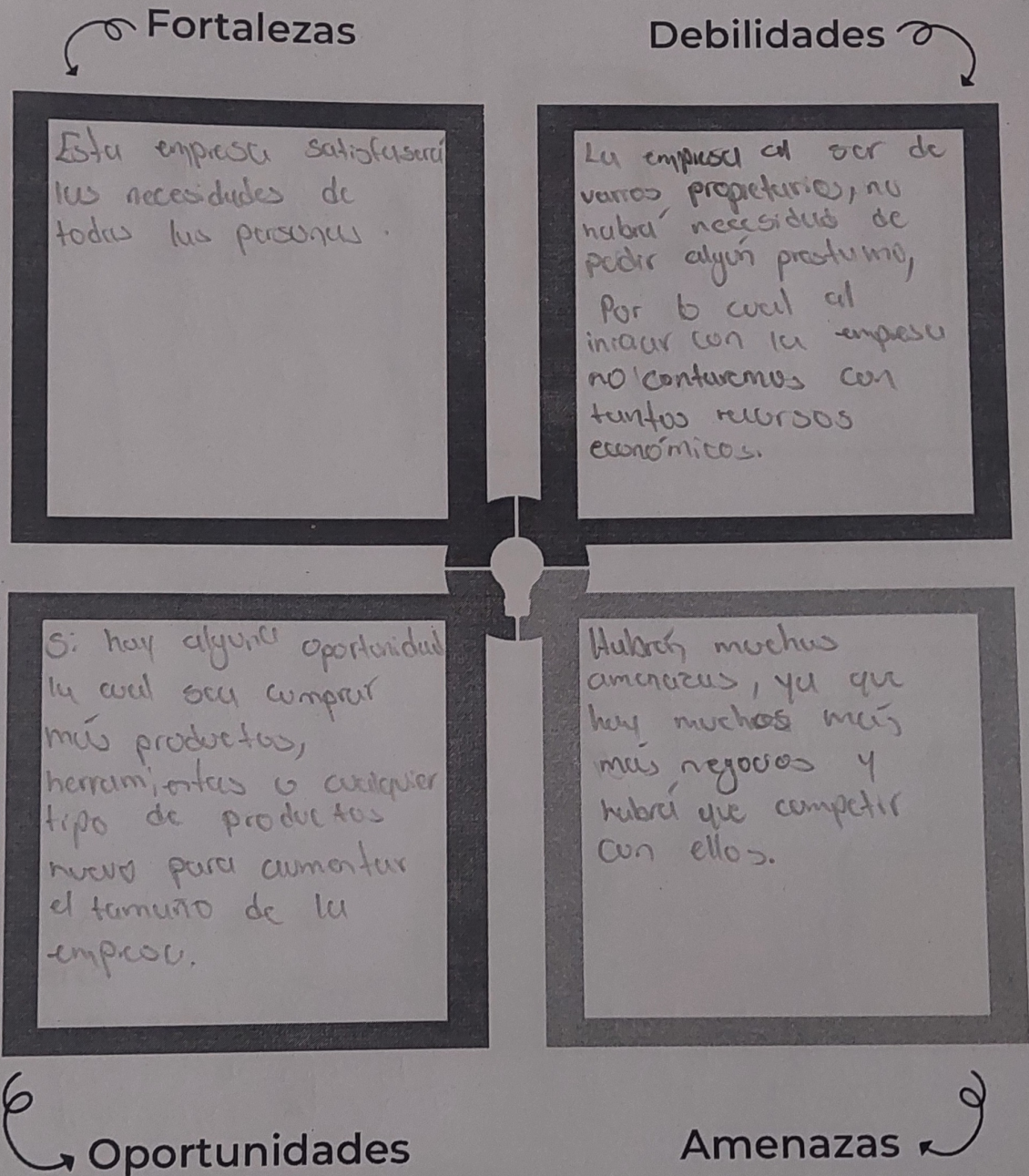
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave Edixon Mendoza Bunizca	Actividades clave Hacer la compra de los productos a poner en venta	Propuesta de valor Vender un producto que satisfaga las necesidades de las personas para generar ingresos a corto plazo.	Relación con el cliente Hacer te descuentos o combos a clientes potenciales o frecuentes	Segmento de clientes Hacer de socios a personas con el mismo objetivo o mismos ideas para que no haya diferencia entre los propietarios
	Recursos clave Edixon Mendoza Bunizca, Inversión por cada socio.		Canales El consumidor tendrá que comprar lo que necesite de forma presencial al menos que sea una compra grande.	
Estructura de costos Los gastos se relacionaran a las compras de materiales para hacer crecer el negocio.		Fuentes de ingresos Las fuentes de ingresos serán los socios y luego los ingresos saldrán de las ganancias		

Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación "Qué me diferencia" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

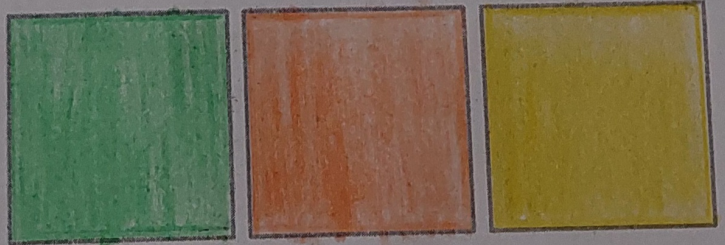
El logo de mi
primer
emprendimiento



Slogan

No eres tú cuando necesitas
algo, ven y búscalo aquí

Colores
principales de mi
marca
empresarial



Puedes dibujar el
logo o hacerlo de
forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Alquiler del local
- Pagos de luz
- Pagos de Agua
-
-
-
-

Mis costos variables

- Compras de productos
-
-
-
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₪ 400000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):


$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades \rightarrow

Punto de equilibrio monetario \rightarrow

 Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Local de venta
- Cobro de impuestos
-
-
-
-
-
-
-
-

Pasivos

- Deudas con el
- proveedor.
-
-
-
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

En Costa Rica existen 10 000 palperacas, en Colombia 400 000 y en Brasil 800 000, en Nicaragua 120 000 y en otros se encuentran docenas de miles, como en Honduras.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Es importante para saber que estamos ocasionando al medio ambiente o a la sociedad y de esta forma mejorar diferentes aspectos

¿Cómo se liquida una empresa?

Los accionistas se reúnen en una asamblea y votan para acordar la disolución de la empresa

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

La creación de un emprendimiento.

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Para tener una mini empresa de la cual sustentarse y tener un futuro asegurado.

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para la comunidad

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Para facilitar las compras de productos.

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Una pulpería de diferentes productos.

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Una comunidad feliz y una fuente de producción de dinero.

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Necesitamos comprar lo que vamos a vender y las fuentes de ingreso.

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Cuando tengamos el presupuesto para comprar lo necesario.

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Mi hermano (Edixon Mendoza Buzare) y yo.