



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



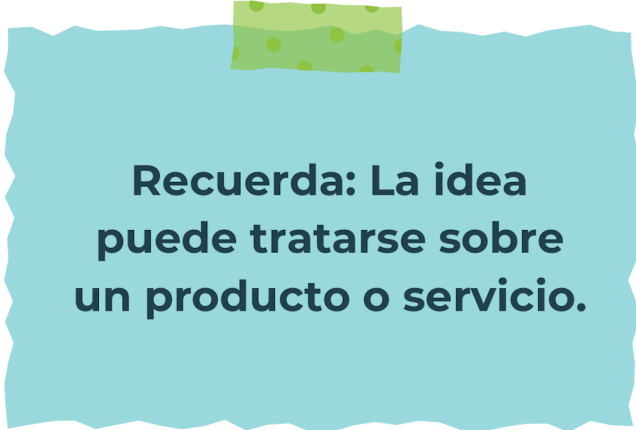
1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

El emprendimiento trata sobre crear productos útiles y decorativos de cerámica personalizados, hechos de arcilla y realizados a mano.

Se diseñarán productos como platos, tazas, diseños decorativos para la casa o personales, etc. Con el fin de que la gente pueda tener algo llamativo y diferente y funcional.



**Recuerda: La idea
puede tratarse sobre
un producto o servicio.**

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

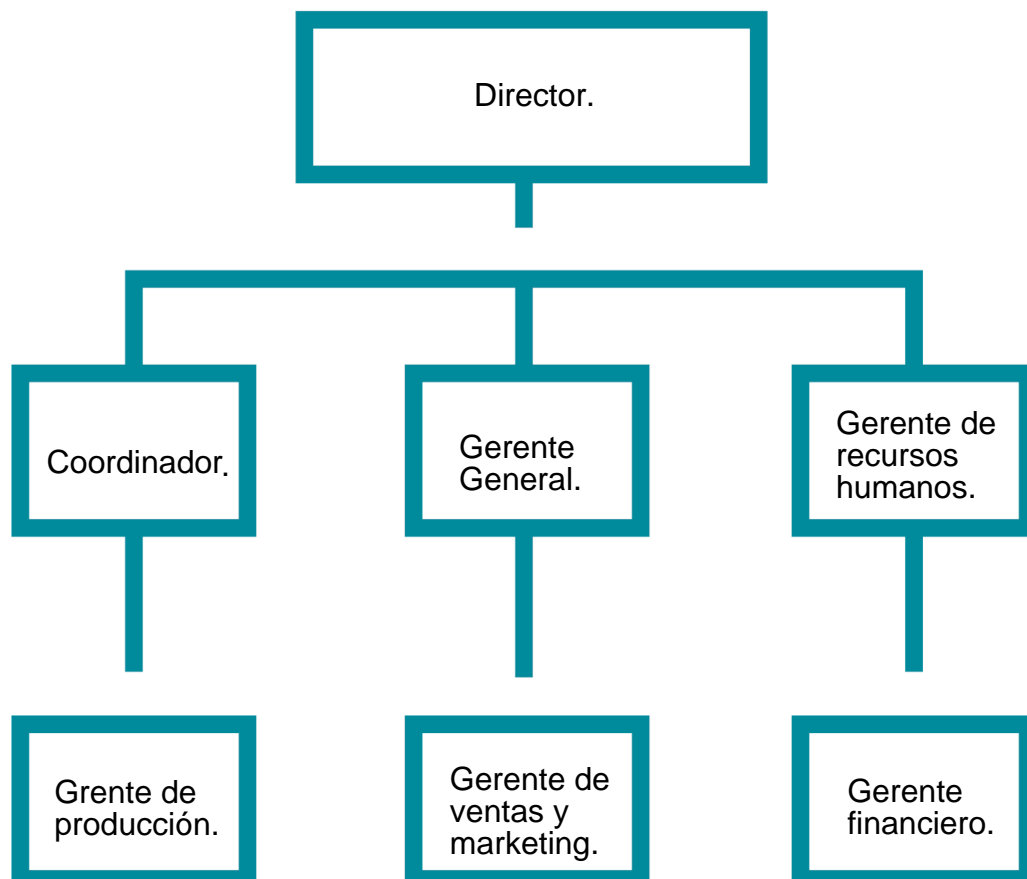
Misión:

Poder crear productos personalizados de cerámica de una muy buena calidad y útiles para el beneficio de los clientes, ofreciendo diseños al gusto para que estén satisfechos y a gusto con el producto.

Visión:

Destacar en el mercado por los productos y poder ser reconocidos por la creatividad y la nueva experiencia que se brindará junto con los diseños innovadores que tendrá el emprendimiento.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

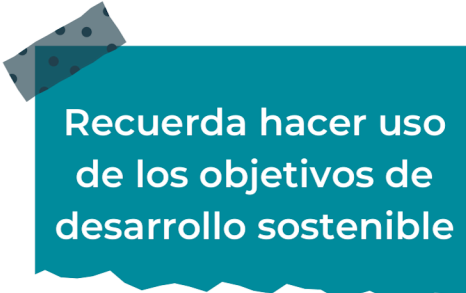
Dando condiciones laborales justas, relaciones con proveedores, impacto en la comunidad local, diversidad, dando un impacto cultural y educacional, etc.

Sostenibilidad ambiental:

Utilizando materiales sostenibles con el ambiente, gestionando los residuos, dando una educación y conciencia, opciones de transporte sostenibles como vehículos electrónicos, reciclando y reutilizando todo lo posible.

Sostenibilidad económica:

Con una gestión financiera, diversificación de ingresos, con precios estratégicos, con inversión e innovación, planificaciones a largo plazo, etc.



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

| | | | | |
|--|--|--|---|--|
| Socios clave Artistas o diseñadores, proveedores de materia prima, instituciones financieras, artesanos. | Actividades clave Diseño y Desarrollo de productos, fabricación, atención al cliente, promoción. | Propuesta de valor Nos destacamos por la pasión y creatividad que tenemos con la cerámica, cada pieza cuenta una historia única y diferente y puede estar destinada a ser un tesoro familiar o algo inolvidable. | Relación con el cliente Comunicación buena y precisa, comprensión, demostraciones, comprensión. | Segmento de clientes Consumidores, empresas y corporaciones, organizaciones, artistas y diseñadores colaborativos. |
| | Recursos clave Instalaciones de producción, equipos y maquinaria, materiales de calidad, tecnología de diseño. | | Canales Ventas en tiendas físicas, ventas online, colaboraciones, redes sociales. | |
| Estructura de costos Costos variables, costos fijos, costos de distribución, costos de tecnología. | | Fuentes de ingresos Ventas de productos, pedidos personalizados, distribución de ventas, regalos corporativos, eventos, etc. | | |

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación "Qué me diferencia" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi
primer
emprendimiento



Se adjunta imagen del logo ya que no se permitía añadir.

Slogan



"Cada pieza es un reflejo de ti y cada reflejo
de ti es tu historia contada".

Colores
principales de mi
marca
empresarial



| | | |
|---------------------|------------------|----------------------------------|
| Tonos café o beige. | Colores cálidos. | Colores vivos para los detalles. |
|---------------------|------------------|----------------------------------|

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Alquiler (500.000).
- Servicios públicos (150.000).
- Salario del personal (600.000).
- Publicidad y marketing (80.000).
-
-
-

Mis costos variables

- Mano de obra (10.000).
- Costo de mantenimiento.
- Envío (5.000).
- Costos de energía (30.000).
- Marketing difital (15.000).
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₱ 2.550.

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 1, 411 unidades de piezas.

Punto de equilibrio monetario → ₡ 3, 596, 550.



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Medio de transporte para envíos.
- La propiedad privada.
- El puesto del emprendimiento.
- Equipo necesario en la oficina.
- Derechos de la venta de productos.
-
-
-
-
-

Pasivos

- Salarios de empleados.
- Compra de productos.
- Deudas a pagar.
- Prestamos.
- Bienes adquiridos.
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Son importantes ya que con ellas se pueden asegurar el funcionamiento seguro y claro del estado, con ellas podemos fomentar la normalización económica y poder cumplir con los suministros de bienes y servicios públicos.

¿Cómo se liquida una empresa?

Para poder liquidar una empresa se necesita pasar por un proceso legal y financiero en donde se cierran las operaciones que realiza el emprendimiento y después se va a distribuir todos los activos a los acreedores o propietarios.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Dificultad de la compra de los productos.

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Porque abarca y es muy importante para el funcionamiento del negocio.

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para todo tipo de sociedad que esté interesada, en adultos jóvenes, adolescentes, etc.

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Para lograr los objetivos del emprendimiento y poder crecer más allá.

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Se comenzará con pequeñas esculturas para muestras y ganar confianza en clientes.

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Un buen funcionamiento y progreso del emprendimiento.

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Disponibilidad de materiales, materia prima, cerámica, pinturas, arcilla.

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Se comenzara los fines de semana mientras se agenda un horario.

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Personas encargadas del emprendimiento.

