



Miembro de JA Worldwide

35 Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA

DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Maquina Básica

Una máquina expendedora de productos de higiene básica, tales como: toallas húmedas, papel higiénico, vendas, toallas femeninas, pasta de dientes, entre otros...

**Recuerda: La idea
puede tratarse sobre
un producto o servicio.**

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

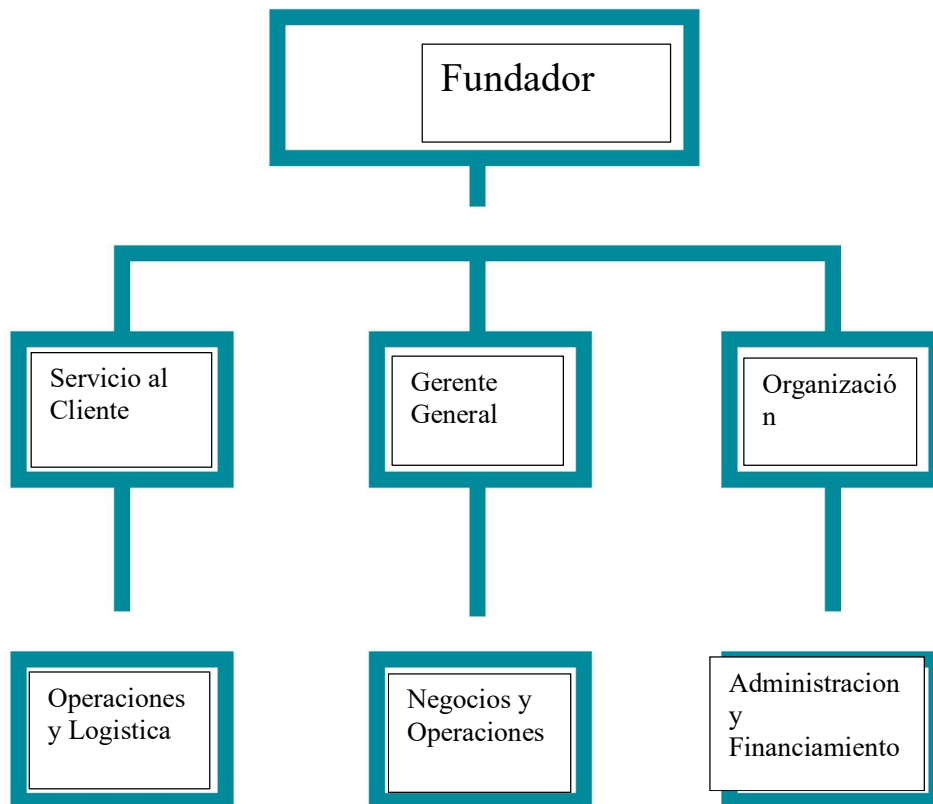
Misión:

La visión es solucionar de conseguir productos básicos, colocando estas máquinas en sitios públicos privados ya que conseguir estos productos rápidamente es complicado

Visión:

Tener nuestro servicio en diferentes locaciones para resolver esta problemática

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Ofrecer nuestro servicio en instituciones como escuelas, colegios y universidades, ya que en estas es de mayor dificultad conseguir productos de higiene

Sostenibilidad ambiental:

Fomentar el desechar correctamente los productos en desuso

Utilizando materiales amigables con el ambiente

Sostenibilidad económica:

Mantener una gestión financiera sólida y rentable es crucial para la sostenibilidad a largo plazo del negocio. Esto implica establecer precios justos y competitivos, gestionar eficazmente los costos

Recuerda hacer uso
de los objetivos de
desarrollo sostenible

Actividad #4

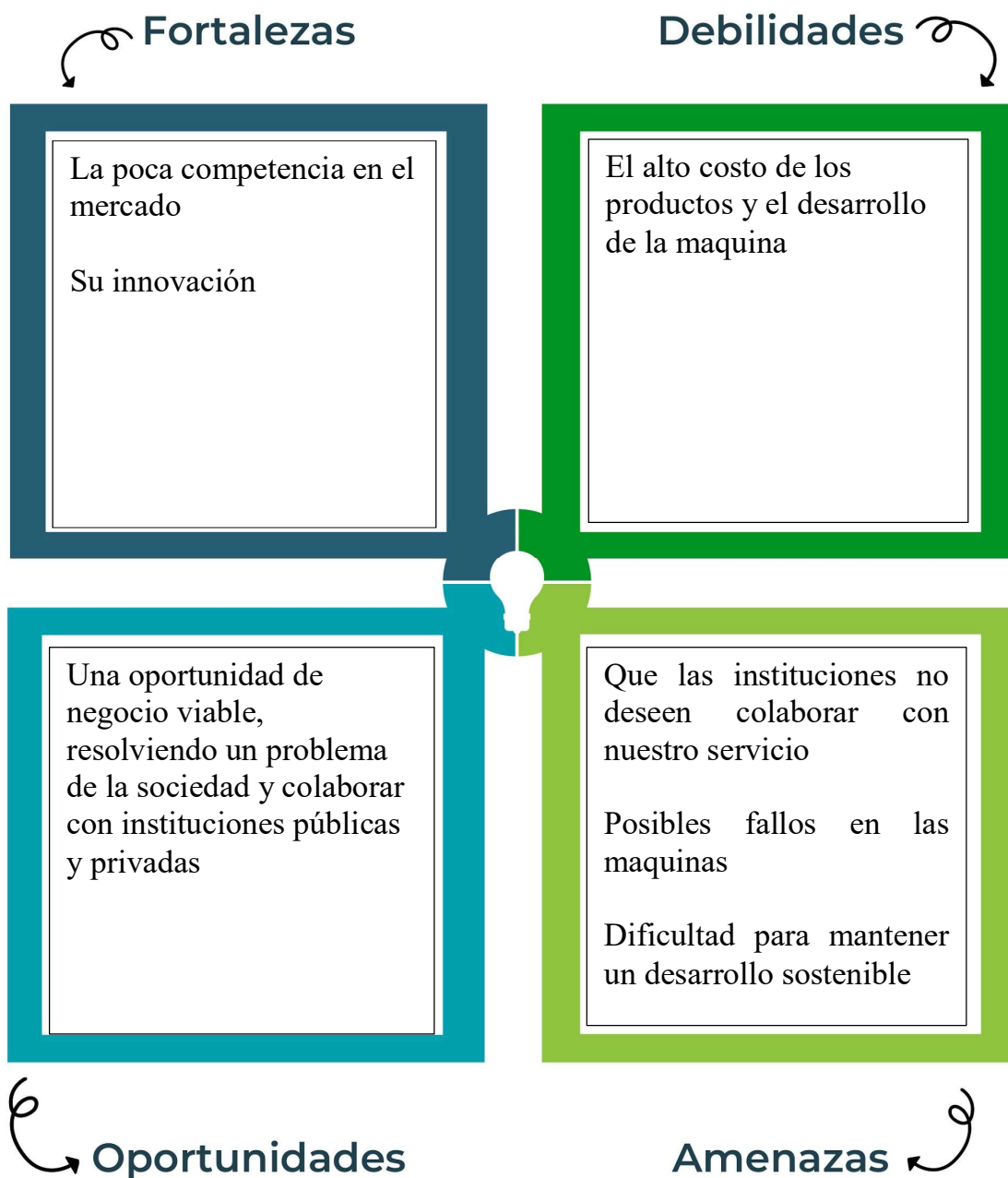
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave Colaboración con instituciones y empresas las cuales nos permitan tener nuestro producto es sus instalaciones Las marcas a las cuales les compraremos su producto para incluirlo en la maquina	Actividades clave Evaluaciones y sugerencias para mejorar nuestra compañía Recursos clave Productos de higiene Personal y maquinaria capacitados para la distribución	Propuesta de valor Dar productos de higiene necesarios para las personas a cambio de un costo monetario	Relación con el cliente Consultas personalizadas Escuchar las sugerencias de la clientela Canales Promocionar mediante las redes sociales el servicio Mediante canales de televisión, revistas, publicaciones, carteles, etc.	Segmento de clientes Mayormente público femenino ya que son las más necesitadas pero también beneficia al resto de la población
Estructura de costos Salarios, desarrollo, distribución, mantenimiento, compra, impuestos reabastecimiento, electricidad y agua		Fuentes de ingresos La venta de los productos de la máquina, Colaboraciones con empresas		

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi
primer
emprendimiento

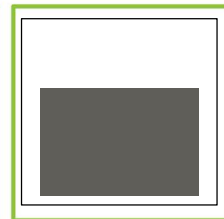
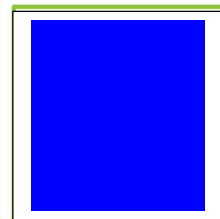
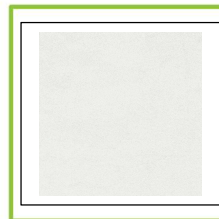


Slogan



Nunca pierdas lo básico

Colores
principales de mi
marca
empresarial



Puedes dibujar el
logo o hacerlo de
forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

●	Salarios: 2.800.000
●	Alquiler de Edificio: 2.000.000
●	Servicios públicos: 400.000
●	
●	
●	
●	

Mis costos variables

●	Materias primas: 7.000.000
●	Mantenimiento: 1.000.000
●	
●	
●	
●	
●	

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₱	17.000.000
---	------------

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades →

Punto de equilibrio monetario →

Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Computadoras
- Menaje de oficina
- Cuentas por cobrar
- Máquinas expendedoras
- Camión
-
-
-
-
-

Pasivos

- Préstamo Bancario
- Salarios
- Inventario
- Cuentas por pagar
-
-
-
-
-
-

➡ Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.

➡ Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Encontré una empresa en España que se llama TinerVending, la cual fabrica todo tipo de máquinas expendedoras.

Sin embargo, en Costa Rica mi proyecto sería pionero. Lo cual me daría la oportunidad de patentar mi servicio y tener una gran ganancia.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Es importante cumplir con las obligaciones tributarias para ayudar a la estabilidad económica del país y colaborar con mis impuestos al avance de diferentes proyectos gubernamentales.

Además deseo que el negocio este en regla por eventuales auditorias y para generar una imagen correcta de mi empresa

¿Cómo se liquida una empresa?

Hay 5 pasos principales relacionados con los procedimientos de liquidación voluntaria:

Liquidación acordada por asamblea de accionistas.

Haga un inventario de los activos y deudas.

Notificar a las autoridades sobre la liquidación de su empresa.

Liquidación de activos y propiedades.

Registro del acuerdo de disolución.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

El problema es lo difícil que es conseguir productos de higiene de manera rápida

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Es importante cubrir este tema porque la población necesita, más que todo las mujeres, debido al periodo menstrual

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Es para todo público de todas las edades pero mayormente las mujeres adolescentes y adultas

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Para ayudar a la población a conseguir productos higiénicos

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Vender máquinas expendedoras de productos básicos de higiene personal

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Queremos lograr un emprendimiento útil y prospero

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Productos de higiene
Maquinaria
Personal
Electricidad

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Primero comprar pocas máquinas, después distribuir las y si el producto se vende, producir más, en un tiempo estimado de un año

¿Quién lo hace?
(Responsables)

El líder del proyecto
Especialistas en organización y personal administrativo que se encargue de la planificación, coordinación y ejecución de las tareas necesarias para lograr una organización efectiva

