



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:

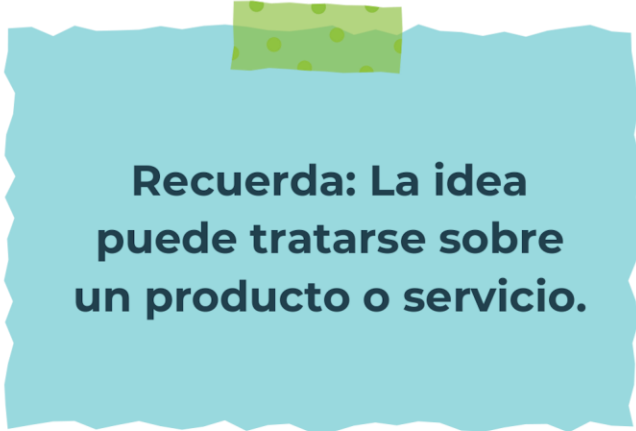


1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

El producto se basa en un dispensador, o un tipo de máquina dispensadora de productos para la piel, así como bloqueadores, hidratantes, cremas y más, para así hacer que nuestros clientes puedan tener algo fácil de usar sin necesidad de irlos a comprar por separado. Se venderá en línea y será para todas las personas, con el fin de que gocen de su uso.



Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

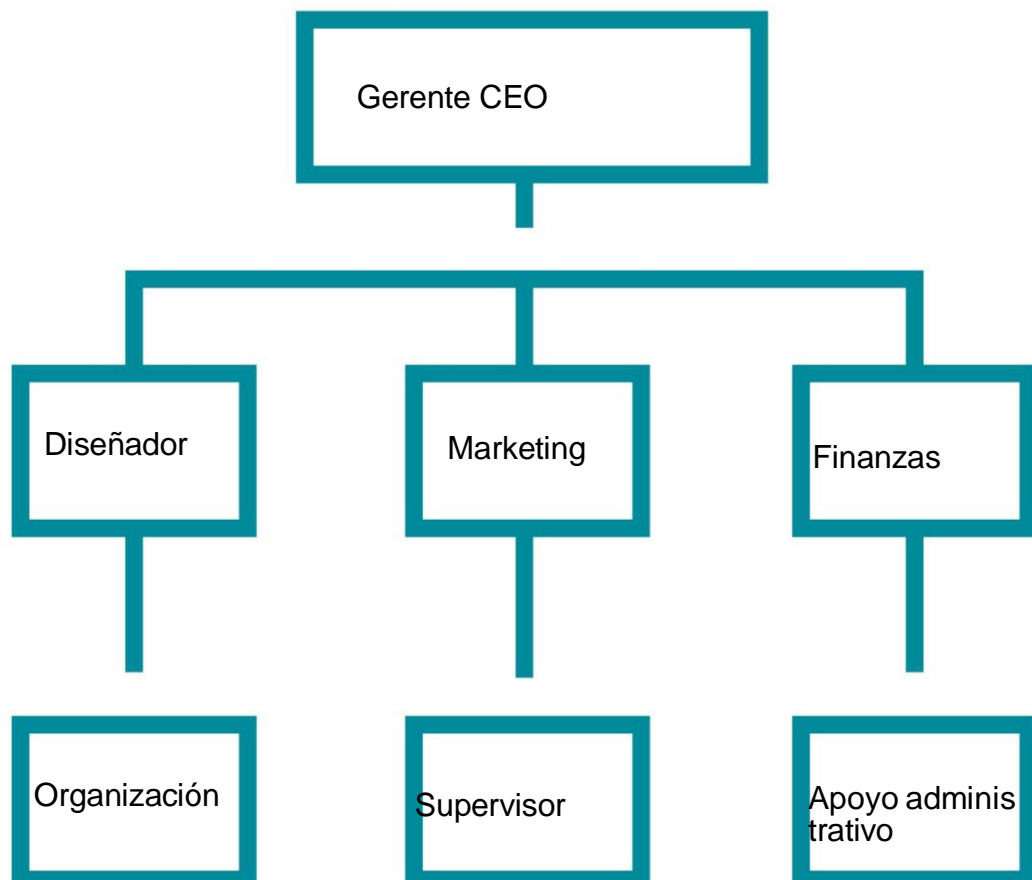
Misión:

Brindar un producto eficiente y que sea de buena calidad, que le brinde comodidad al cliente y que pueda usarlo cuando lo necesite.

Visión:

Convertir este negocio en un negocio grande reconocido en diferentes lugares y brindar un excelente servicio a nuestros clientes.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

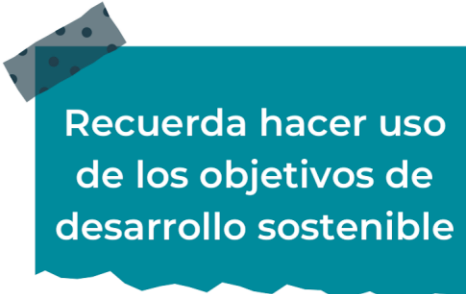
El producto, gracias a sus ventas conecta al cliente y a sus productores a la hora de comprar, generando confianza y beneficiando las necesidades de las personas de la comunidad.

Sostenibilidad ambiental:

La idea está basada en utilizar materiales reciclados para la elaboración de este, esto con el fin de mejorar la condición del ambiente y no contaminar, así todos podemos gozar del producto sin dañar el ambiente.

Sostenibilidad económica:

El producto va a tener un precio accesible para que todos gocen de su uso, generando ingresos suficientes para cubrir los costos, utilizando tecnologías eficientes.



Recuerda hacer uso
de los objetivos de
desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave Alquiler y la venta a los clientes del producto mencionado anteriormente. La publicidad	Actividades clave Crear un producto de calidad que puedan utilizar.	Propuesta de valor Precios baratos y accesibles para los clientes que quieran comprar el producto.	Relación con el cliente Respetuosa Tener una excelente experiencia.	Segmento de clientes Personas las cuales necesiten de verdad el uso de productos.
	Recursos clave Nuestros puntos de venta		Canales Internet	
Estructura de costos Salarios, materiales, pago de impuestos.		Fuentes de ingresos Ventas del producto y la publicidad		

Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento

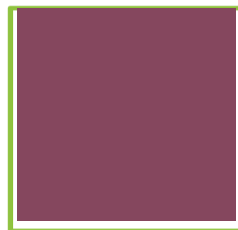


Slogan



Piel hidratada, piel feliz

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Salarios= 150.000
- Alquiler = 100.000
- Servicios públicos= 50.000
- Impuestos = 40.000
- Herramientas= 10.000
-
-

Mis costos variables

- Marketing= 50.000
- Gastos de envío= 150.000
- Materia Prima= 150.000
-
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₡ 25.000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades →

Punto de equilibrio monetario →



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Vehículos
- Propiedad intelectual
- Equipos
- Herramientas
- Alquileres
- Tecnologías
- Recursos humanos
- Financieros
- Relaciones comerciales
- Proveedores

Pasivos

- Cuentas por pagar
- Deudas
- Salarios
- Impuestos
- Alquileres
- Gastos
- Provisiones
- Obligaciones financieras
- Beneficios
- Inventario



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Realizando el estudio del mercado me di cuenta de que no cuenta con mucha competencia, ya que lo único que hay son dispensadores para maquillaje y cosas similares, que van rondando entre los 45.000 colones y que no toda la gente necesita, es lo más parecido a lo que viene siendo mi emprendimiento.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Es importante estar en regla, si pago impuestos contribuyo al país, al tener un negocio que da factura, genero un récord que me permite acceder a crédito bancario y al estar en la formalidad también puedo acceder a un seguro de la CCSS.

¿Cómo se liquida una empresa?

Existe un proceso llamado liquidación voluntaria, la cual se basa en la liquidación acordada por parte de asambleas accionistas, hacer un inventario de los activos y deudas, notificar a las autoridades sobre la dicha liquidación, publicar la gaceta en el gobierno, la liquidación y activos y propiedades y por ultimo el registro del acuerdo de disolución,

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

El acceso de las personas a productos necesarios para el cuidado de la piel.

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Porque a ciertas personas se les dificulta comprar todos los productos por separado, y ayuda con el cuidado de la piel

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para personas a las cuales se les dificulte comprar los productos por separado.

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Para ayudar con el cuidado de la piel a aquellas personas que lo necesiten y quieran cuidar de su piel.

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Podemos hacer rifas de vez en cuando para las personas que no puedan adquirir el producto,

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Proporcionar un cuidado excelente para la piel a cada una de las personas que lo requieran.

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Una plataforma donde se encuentre el producto y materiales reciclados para elaborar el mismo.

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Se hará en cuanto tengamos los materiales, ojalá a partir de **noviembre** de este año, esto para empezar a producirlos a partir del **2025** y los recursos suficientes para empezar a vender a la gente.

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Los directores del emprendimiento deberán hacerse responsables de verificar que el producto esté funcionando.

