



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

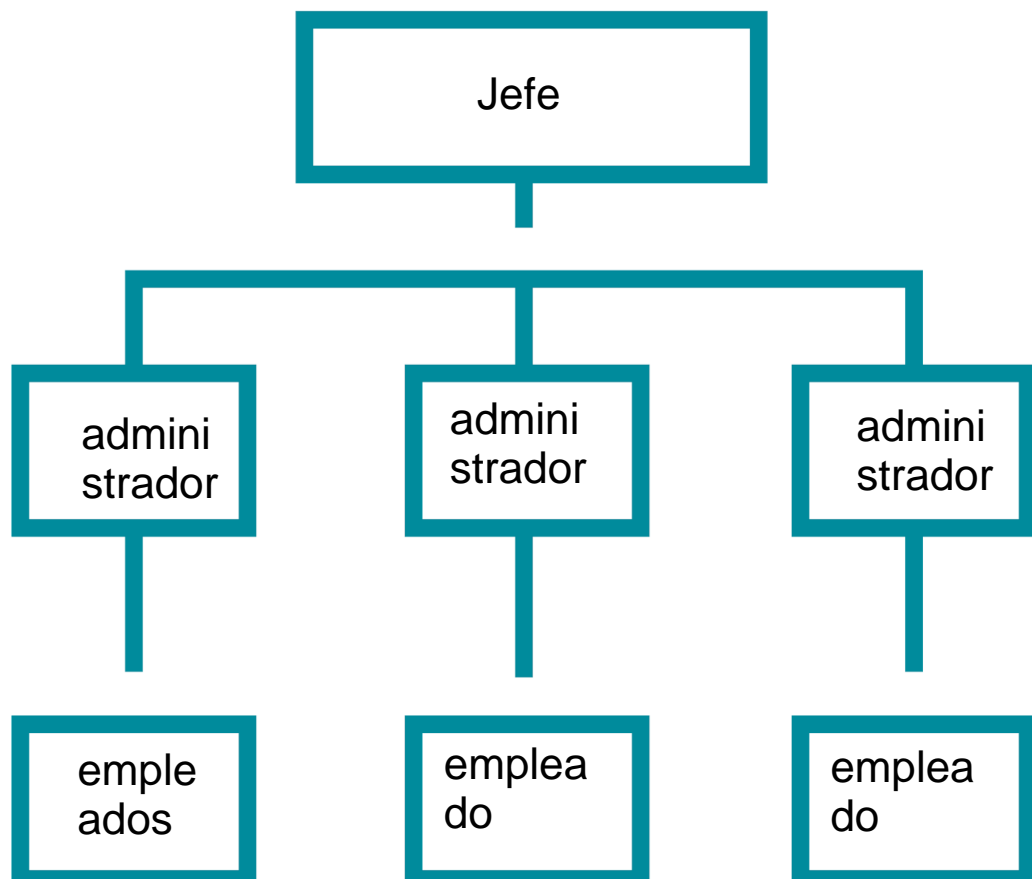
Misión:

ser mundialmente reconocido

Visión:

Crear una empresa de sublimación y personalización al gusto del cliente

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Va a ser aceptado ya que todo los pedidos y estilos van a hacer elegidos para el cliente

Sostenibilidad ambiental:

no va a hacer dañino por la utilización de planchas que producen calor pero sin humo ni fuego, la idea es proteger la atmosfera

Sostenibilidad económica:

Siento que va a ser sumamente estable ya que el cliente se va a ver atraído por saber que todos los productos van a hacer de su estilo



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
patrocinadores colaboración con algún canal/youtuber/streamer	hablar y tener la idea exacta del cliente	se pueden financiar obteniendo cosas más baratas que la original y con un estilo único	tiene que ser muy comunicativo	analizar si el tipo de estilos que quieren son aptos para la sociedad
	Recursos clave impresora y planchas		Canales al mes; gasto=25000 ingreso=45000	
Estructura de costos tinta=20,000 las camisas=5000			Fuentes de ingresos camiseta=7000 placas=3000	

Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

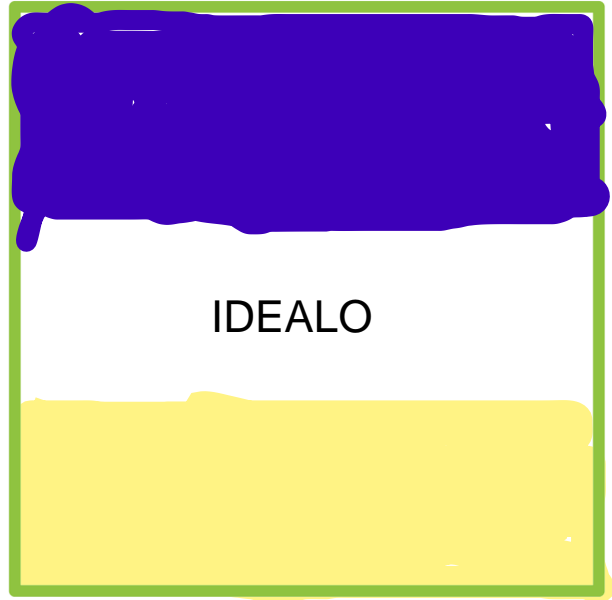


Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento

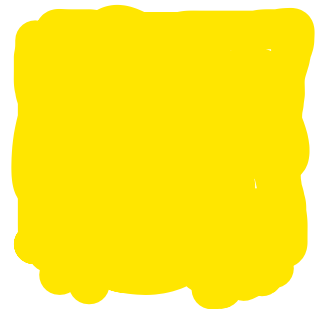


Slogan



Plasmamos tu estilo

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- tinta
- plancha
- hojas
- camisas
- conectores
-
-

Mis costos variables

- Placas
- llaveros
- placas de camion
- paños
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:



5000/10000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 11.42

Punto de equilibrio monetario → ₡ 110000



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- tinta
- las hojas
- la impresora
- los conectores
- la plancha
- la computadora
- componentes
-
-
-

Pasivos

- la luz
- el internet
- empleado
- planillas
- seguros
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

garantiza que cada individuo y empresa contribuyan de manera proporcional a su capacidad económica.

¿Cómo se liquida una empresa?

La liquidación de una empresa consiste en la extinción de tu negocio o empresa. A través de esta operación la compañía saldará todas las deudas pendientes frente a terceros, cobrará los créditos pendientes frente a sus deudores y, por último, repartirá el patrimonio que aún quede en la empresa entre los socios.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

ahorro

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

para futuros planes o accidentes

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para futuras metas como salir de viaje

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

ver quien tiene mas educación financiera que el otro

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

dar 10000 colones y el mejor los use se le multiplicaran

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

que el que pierda vea la importancia de la educación financiera

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

necesitamos altas cantidades de capital.

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

el día de un evento o cualquier otro día, no se necesita día específico

¿Quién lo hace?
(Responsables)

cualquier persona puede participar, pero preferiblemente me gustaría personas que no tengan educación financiera

