Junior Achievement Costa Rica

Miembro de JA Worldwide

35 Years of Empowering Lives

YO EMPRENDO

JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

CUADERNO DE TRABAJO

SERVICIO COMUNAL ESTUDIANTIL

MINISTERIO DE EDUCACIÓN PÚBLICA / DIRECCIÓN DE VIDA ESTUDIANTIL

©Junior Achievement Costa Rica, 2024

Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar Adobe Acrobat, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:

1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Una idea de negocio es un concepto para un producto o servicio que satisface una necesidad del mercado, describe el mercado objetivo y la propuesta de valor, y es el primer paso paea crear un plan de negocio y lanzar una empresa . Una idea de negocio bien definida es el primer paso hacia la creación de un plan de negocio detallado y la puesta en marcha de una empresa

Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

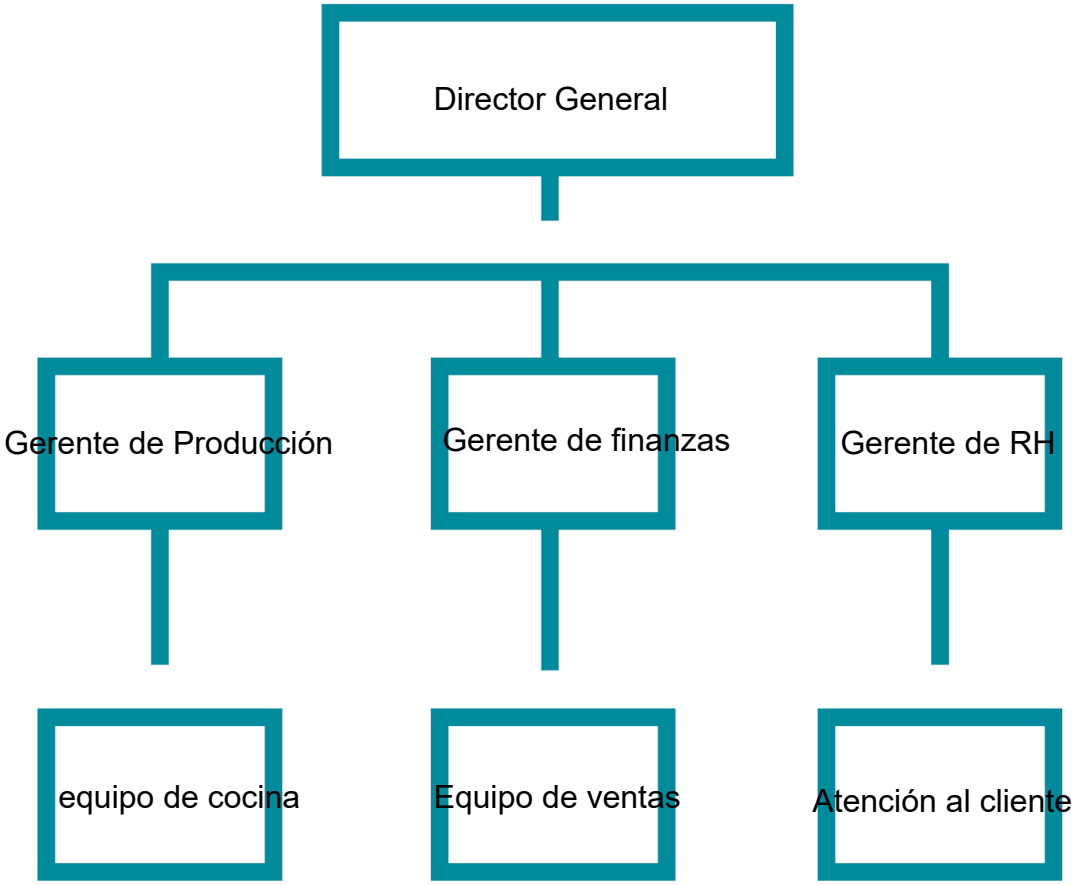
Misión:

Hacer los mejores cupcakes de chocolate con ingredientes frescos, innovar en sabores y diseños, y ofrecer un servicio excelente, siempre cuidando nuestro entorno y comunidad.

Visión:

Ser la mejor pasteleria de cupcakes de chocolate, conocida por nuestro sabor y creatividad, y alegrar a todos nuestros clientes en la comunidad

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

- Empleo justo y equitativo
-Comunidad y Responsabilidad Social
- Inclusión y diversidad
-Educación y conciencia
-Transparencia y etica

Sostenibilidad ambiental:

- Ingredientes sostenibles
- Eficiencia energetica
-Gestión de residuos
-Empaques ecologicos
-Educación y conciencia ambiental

Sostenibilidad económica:

- Gestión financiera eficiente
-Diversificación de ingresos
-Control de costos
- Fidelización de clientes
-Marketing efectivo

Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave

Personas, grupos o instituciones que fomentaran parte de los procesos de la empresa

Actividades clave

Tareas 100% necesarias para poder crear, desarrollar y comercializar el producto.

Recursos clave

Personas, materiales, dinero, herramientas, y otros necesarios para las actividades clave.

Propuesta de valor

Atributo diferen-ciador del producto

Relación con el cliente

Estrategias para propiciar una lealtas de los clientes potenciales

Canales

Medios a utilizar para hacer llegar el producto al consumidor final.

Segmento de clientes

Construcción de grupos con caracteristicas similares que podrán satisfacer el producto o servicio

Estrucutra de costos

A que se relacionaran los gastos

Fuentes de ingresos

De donde provendrán los ingresos

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

Fortalezas

- Recursos Humanos Competentes
- Buena reputación
- Innovación y tecnologia
- Red distribución eficiente

Debilidades

- Problemas financieros
- Deficiencias en productos y servicios
- Dependencia excesiva de un mercado o cliente
- Falta de recursos tecnologicos

Oportunidades

- Mercado en crecimiento
- Tecnologia emergente
- Alianzas estrategicas
- Globalización

Amenazas

- Competencia Intensa
- Avances tecnologicos disruptivos
- Cambios en las preferencias del consumidor
- Inestabilidad economica

Recuerda: En la presentación "Qué me diferencia" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento

Slogan

"Chocolicious: Cupcakes de chocolates saludables y con estilo."

Colores principales de mi marca empresarial

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Alquiler. 300.000
- Electricidad. 30.000
- Agua. 20.000
- Impuestos. 52.000
- Salarios. 600.000
-
-

Mis costos variables

- Materia prima. 200.000
- mano de obra. 400.000
- gastos de envio. 57.000
- Empaques. 14.000
- Marketing. 59.000
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₡ 5000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{\text{(Precio de venta - costo variable total)}}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta x punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 23

Punto de equilibrio monetario → ₡ 1.200.000

Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos	*Pasivos*
Propiedad	Salarios
Maquinaria	prestamos
Inversiones financieras	inventarios
liquidez	sobregiros
derechos de cobro	depositos
efectivo	cuentas por pagar
bonos	acreedores
vehiculos	
inventarios	

Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.

Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Existen multiples panaderias y pastelerias que ofreen distintos productos incluyendo cupcakes de chocolate, pero no se especializan en ninguno en especifico lo que significa que no son su prioridad o su producto estrella la mayoria de estos negocios son cadenas que no prestan tanta atencion a los productos que ofrecen. Asi que su calidad no es la mejor.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cúal es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

es un pilar para el adecuado funcionamiento de cualquier sistema fiscal. Los impuestos son la principal fuente de ingreso de los gobiernos, y mediante su recaudación, se financian servicios y bienes publicos esenciales como ducación, salud, infrestructura y seguridad

¿Cómo se liquida una empresa?

- Elaboración del Balance de Liquidación
- Acuerdo de los socios aprobando la disolución y liquidación de la compañia
- Certificación del administrador sobre el acuerdo de liquidación aprobado por los socios
-Firma de la escritura pública
-Liquidación de los impuestos ante la Dirección General Tributaria
-Cierre de la cuenta corriente de la compañia
-baja de la compañia a efectos fiscales y laborales

Guia para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa? (Problema y descripción)	Falta de productos veganos de reposteria realmente ricos
¿Por qué es importante este tema? (Justificación)	es una comunidad muy pequeña que no se tiene mucho en cuenta a la hora de realizar productos
¿Para quiénes lo vamos a hacer? (Público meta)	Personas con una dieta a base de plantas

¿Para qué es la actividad? (Objetivo)	¿Qué vamos a hacer? (Actividades)	¿Qué queremos lograr? (Metas y Resultados)
desarrollar un modelo de negocios a partir de lo que hemos estudiado, jutno con nuestros conocimientos	Vamos a hornear cupcakes de chocolate	Queremos lograr que el mercado vegano de reposteria se amplié y sea conocido por más personas de la comunidad

¿Qué necesitamos? (Recursos y materiales)	¿Cuándo lo vamos a hacer? (Cronograma)	¿Quién lo hace? (Responsables)
Horno Electricidad Harina cacao azucar Mantequilla vainilla moldes	Sabado 10am Precalentar 10:40am Meterlo al horno 11am Revisar 12pm Sacarlo	mi persona

Junior Achievement Costa Rica
Miembro de JA Worldwide

35 Years of Empowering Lives

NOTAS

SERVICIO COMUNAL ESTUDIANTIL

MINISTERIO DE EDUCACIÓN PÚBLICA / DIRECCIÓN DE VIDA ESTUDIANTIL

©Junior Achievement Costa Rica, 2024