



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Mi idea sería, abrir una clínica sobre enfermedades mentales. Donde solo se escogerían los mejores médicos con más experiencia laboral y ya han trabajado en esta área por si mismos. Para luego estabilizar a los pacientes y ayudarlos a mejorar su condición.

**Recuerda: La idea
puede tratarse sobre
un producto o servicio.**

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

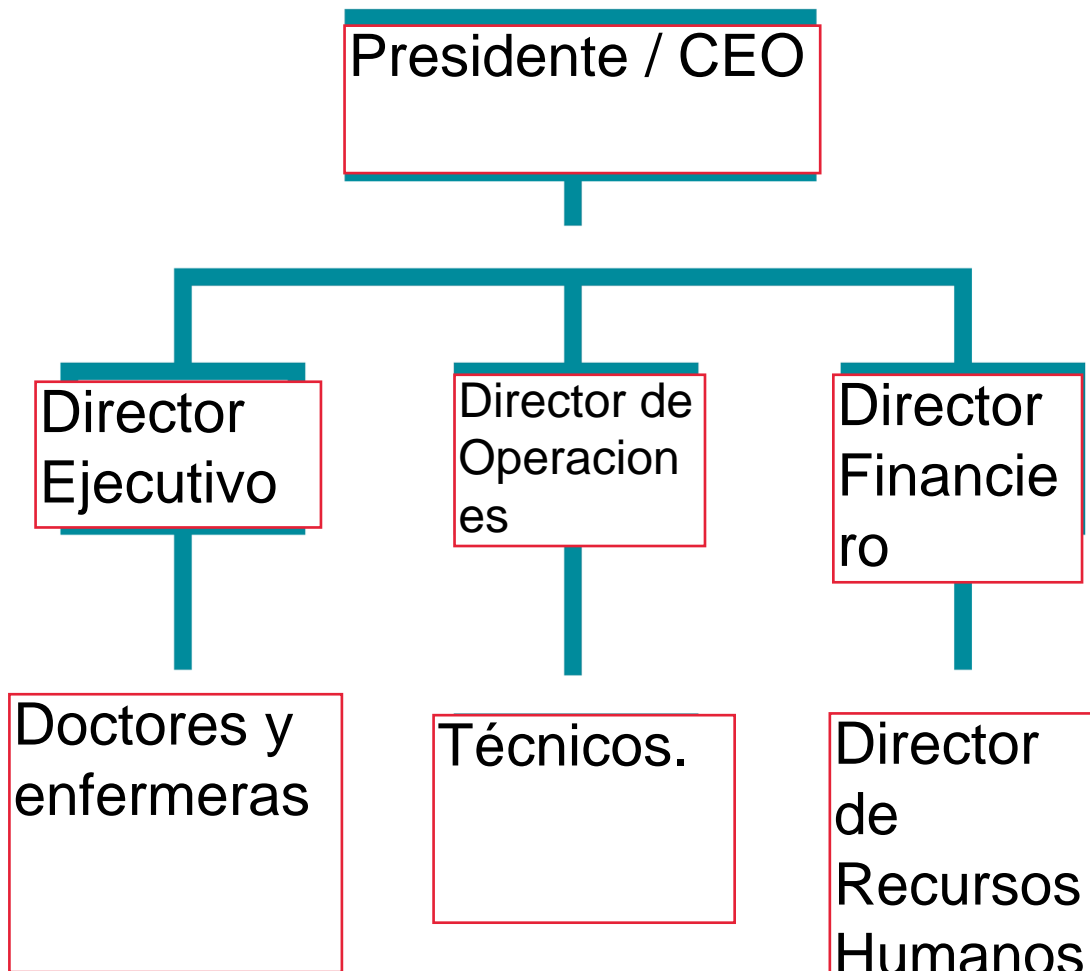
Misión:

Ayudar a las personas que están gravemente enfermas.

Visión:

Mi visión sería crear muchas instalaciones en todo el mundo y ayudar a todos en las regiones pobres.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Asegurarse de que las clínicas sean seguras y socialmente correctas de manera de que los medios ambientales sean los más seguros para los pacientes y el personal.

Sostenibilidad ambiental:

Mi clínicas debe ser segura para el clima y no servir para explotar o utilizar los recursos ambientales. hacemos ver que nuestra clínica ayuda a las personas, pero también debemos tener cuidado de mantener el ambiente seguro.

Sostenibilidad económica:

Mi clínica va a ganar dinero invirtiendo en la clínica, usando la tecnología en mi clínica y con la gente pagando los tratamientos

Recuerda hacer uso
de los objetivos de
desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

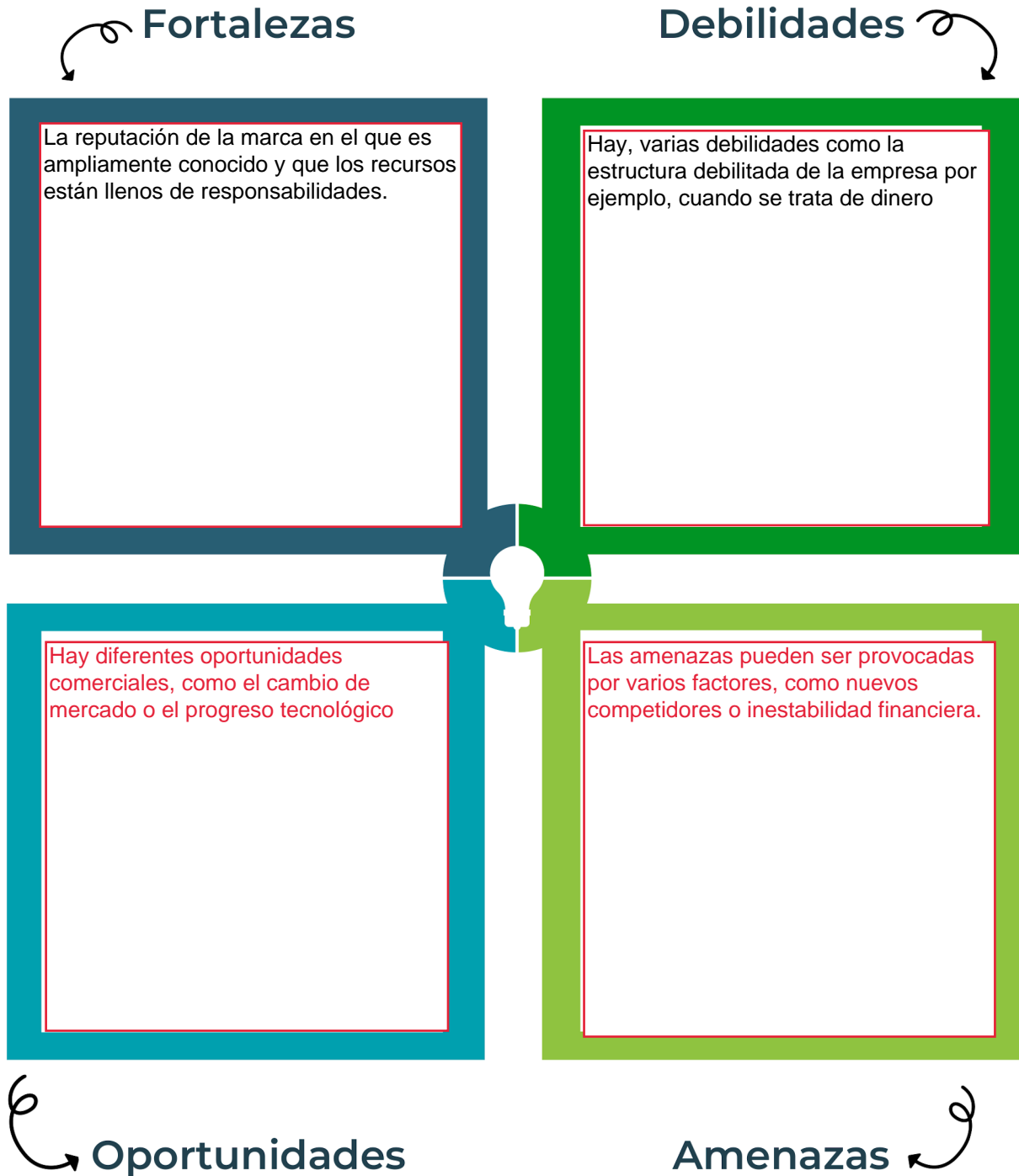
Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
Proveedores de tecnología, proveedores de materias primas y proveedores de servicios.	Clínicas disponibles para todos, para llegar a ser la mejor clínica del mundo.	Mostrarle a las personas qué tipo de clínica somos y llevar a todos a conocer las ventajas y desventajas.	Comunicarse bien con los clientes y siempre respaldarlos.	Todas las personas, niños, adolescentes, adultos y ancianos que tienen problemas psiquiátricos y necesitan ayuda.
	Recursos clave Necesitamos objetivos financieros, así como personal y habilidades. También necesita máquina y medicina.		Canales Con Marketing y anuncios que se puedan ver en cualquier parte del mundo.	
Estructura de costos Costos como impuestos o equipos como medicina y tecnología.			Fuentes de ingresos Los inversores y las personas que están siendo tratadas que pagan su tratamiento.	



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



Avanza hacia el futuro con nosotros

Colores principales de mi marca empresarial



rojo: representa la naturaleza, el crecimiento y la renovación.

Azul: simboliza la confianza, la serenidad y la profesionalidad.

blanco: añade un toque de elegancia y modernidad.

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

Salarios del personal administrativo: \$3000 por mes.

Servicios públicos (agua, electricidad, Internet): \$500 por mes.

Seguro de responsabilidad profesional: \$1000 por año.

Gastos de marketing y publicidad: \$1000 por mes.

Mantenimiento y reparaciones de equipos de oficina: \$300 por mes.

Mis costos variables

Honorarios de los consultores por proyecto.

Costo de materiales para proyectos específicos.

Comisiones por servicios de intermediación: varía según el acuerdo con proveedores o asociados.

Capacitación y desarrollo profesional del personal.

Costos de subcontratación de servicios especializados.

Gastos generales adicionales asociados con proyectos específicos.

El precio de venta de mi producto / servicio es de:



\$1110

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):


$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{10,000}{50-30} = \frac{10,000}{20} = 5,000 \text{ unidad}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = 50 \times 5,000 = 250,000 \text{ colones}$$

 Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

Cuentas por pagar a proveedores
Impuestos por pagar
Préstamos bancarios a corto plazo
Salarios y beneficios por pagar
Deuda a largo plazo
Bonos emitidos

Pasivos

Efectivo y equivalentes de efectivo
Terrenos y edificios
Maquinaria y equipo
Vehículos de la empresa
Patentes y derechos de propiedad intelectual
Fondos de inversión
Acciones y participaciones en otras empresas



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

En el mercado actual existen al rededor de 5000 clínicas relacionadas a mi emprendimiento, sin embargo, estoy segura que mi clínica va a triunfar en la industria.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Eso significa que usted o mas bien la empresa, esta obligada a pagar impuestos y siempre declarar bien y claramente.

¿Cómo se liquida una empresa?

La empresa venderá los activos restantes y, por lo tanto, pagara la deuda. Eso sucede cuando la empresa se declara en quiebra.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Curar Enfermos

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Que mas personas deberían ayudar y que mas personas sobrevivan a las malas enfermedades mentales

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para todas las personas del mundo si desarrollamos los estudios y clínicas podemos salvar la vida de muchas personas

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Para salvar la vida de las personas

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Abrir más clínicas y realizar más estudios.

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Las personas a las que se les dice que sus enfermedades son incurables pueden volverse curables y abrir clínicas en todo el mundo que ayudan a las personas incluso en las regiones más pobres.

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Necesitamos dispositivos médicos desarrollados, ambulancias, terrenos y muchos laboratorios en los países para seguir investigando las enfermedades.

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Comenzaremos en julio en los EE. UU. Primero abriremos una pequeña clínica y luego, en los próximos meses, investigaremos a los diferentes pacientes e intentaremos expandir nuestras clínicas.

¿Quién lo hace?
(Responsables)

El director general de la empresa empezará a conseguir inversores y dotará de personal cualificado y médicos.

