



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:

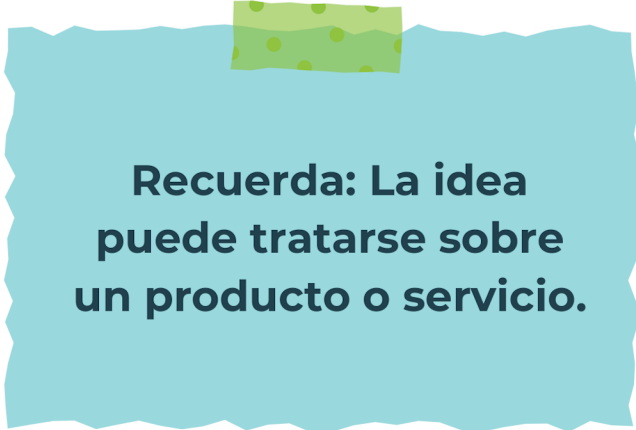


1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Un negocio donde se busque
satisfacer a los
clientes de manera económica y
con productos de alta calidad ya
que los precios bajos llaman la
atención de los clientes



**Recuerda: La idea
puede tratarse sobre
un producto o servicio.**

Actividad #2

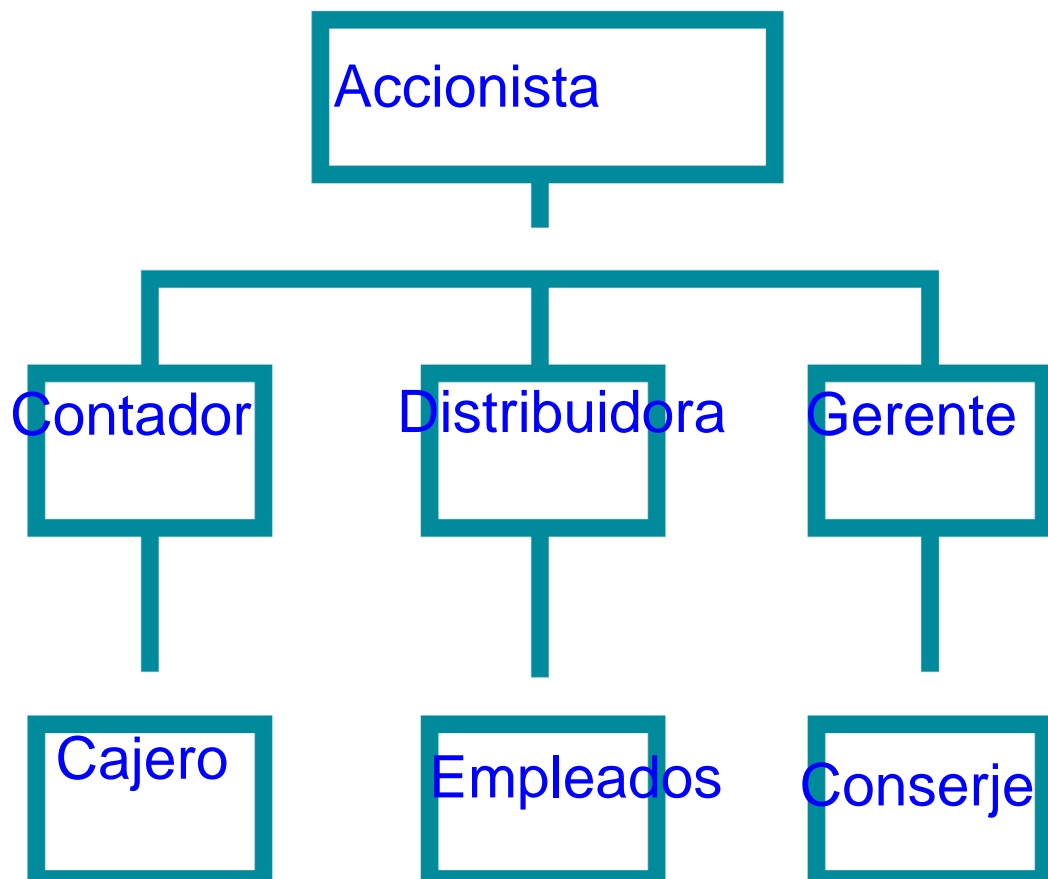
Determine la misión y visión de su emprendimiento.

Misión:

Llevar los mejores precios y productos a los clientes para su bienestar fomentando el respeto y atención

vision.
Ser el mejor lugar para que los consumidores tengan productos de alta calidad

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Con nuestro negocio ayudaremos a muchas familias de manera económica ya que les ofrecemos bajos precios y también gracias a nuestro negocio le estaremos brindando empleos

Sostenibilidad ambiental:

Traeremos productos amigables con el medio ambiente y daremos bolsos de tela para empacar los productos

Sostenibilidad económica:

Tratar de buscar productos que a la hora de ser creados no sobrecarguen el medio ambiente o lo perjudique y que llamen la atención de los consumidores



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

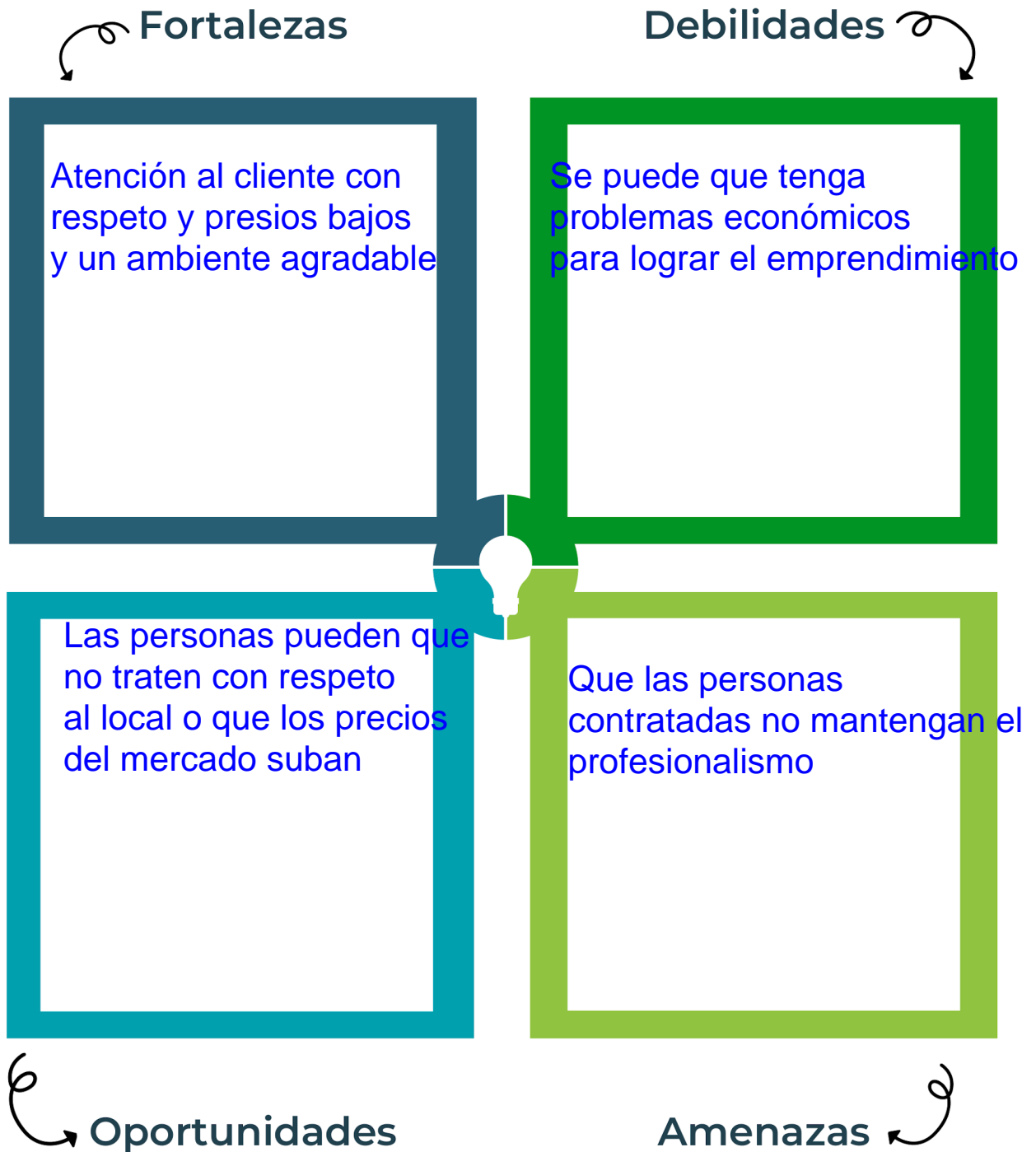
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
Super pan Suli Alaska Del sur Tres jotas Tropical Dos pinos Tío pelon Tesoro del mar Diana	Publicidad en Redes sociales Y en carteles	Vender los Productos en una pulpería con buena presentación	Tratarlos con respeto Y educación	Super mercados Carneserías Panaderías Cercanos al Negocio.
	Recursos clave		Canales	
	Publicistas Prestamos Computadora Y cateles		En pulpería En servicio Expres	
Estrucutra de costos		Fuentes de ingresos		
Pagos de salarios y mercaderia		Ganancias de los productos vendidos		

Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento

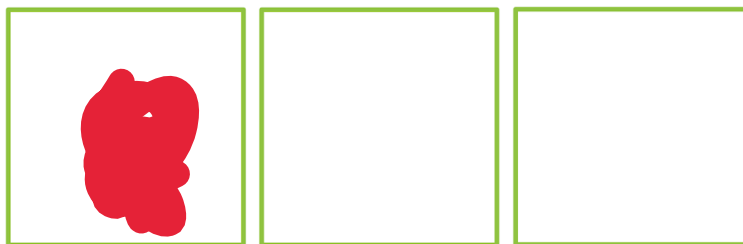


Slogan



Pulpería los corrales sus precios ideales

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

●	Electricidad	30000
●	Agua	20000
●	Gasolina	20000
●		
●		
●		
●		

Mis costos variables

●	Frescos	750
●	Fideos	500
●	Carne	2000
●	Pan	2x1000
●	Helados	250
●		
●		

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₱ 5000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 140

Punto de equilibrio monetario → ₡700000



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Local
- Terreno
- Motocicleta
- Estanteria
- Refrigerador
- Efectivo
-
-
-
-

Pasivos

- Prestamo
- Pago de salario
- Pagos de resibo electrónicos
- Pagos de resibo de agua
-
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Garantiza que cada empresa contribuya de _____
manera proporcional _____

De manera económica al sostenimiento de los _____
gastos públicos _____

¿Cómo se liquida una empresa?

Para liquidar una empresa de deben de seguir _____
algunos pasos los _____
cuales serían, balance de liquidación, un acuerdo _____
de socios de la _____
empresa aprobando la disolución y entre otros _____
pasos mas _____

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

La creación de un emprendimiento

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Para poner en práctica lo aprendido y también para un futuro poder seguir emprendiendo

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para las personas que les interesa el tema

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Con esto aprendí hacer mi emprendimiento gracias a todas las sesiones

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Realizar 11 actividades en las que podre llevar a cabo mi emprendimiento

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Realizar con éxito mi emprendimiento y poner a prueba lo aprendido

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Necesito el cuaderno para poder completar la información con los videos de la sesiones pasadas

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

De la semana Lunes 27 al domingo 2 de mayo

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Mi persona Jeison campos

