Junior Achievement Costa Rica

Miembro de JA Worldwide

35 Years of Empowering Lives

YO EMPRENDO

JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

CUADERNO DE TRABAJO

SERVICIO COMUNAL ESTUDIANTIL

MINISTERIO DE EDUCACIÓN PÚBLICA / DIRECCIÓN DE VIDA ESTUDIANTIL

©Junior Achievement Costa Rica, 2024

Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar Adobe Acrobat, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:

1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Mi idea de negocio en la de un taller mecánico, el cual consistirá de mecánica general como por ejemplo: Reparación de motocicletas, vehículos y otros relacionados.

Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

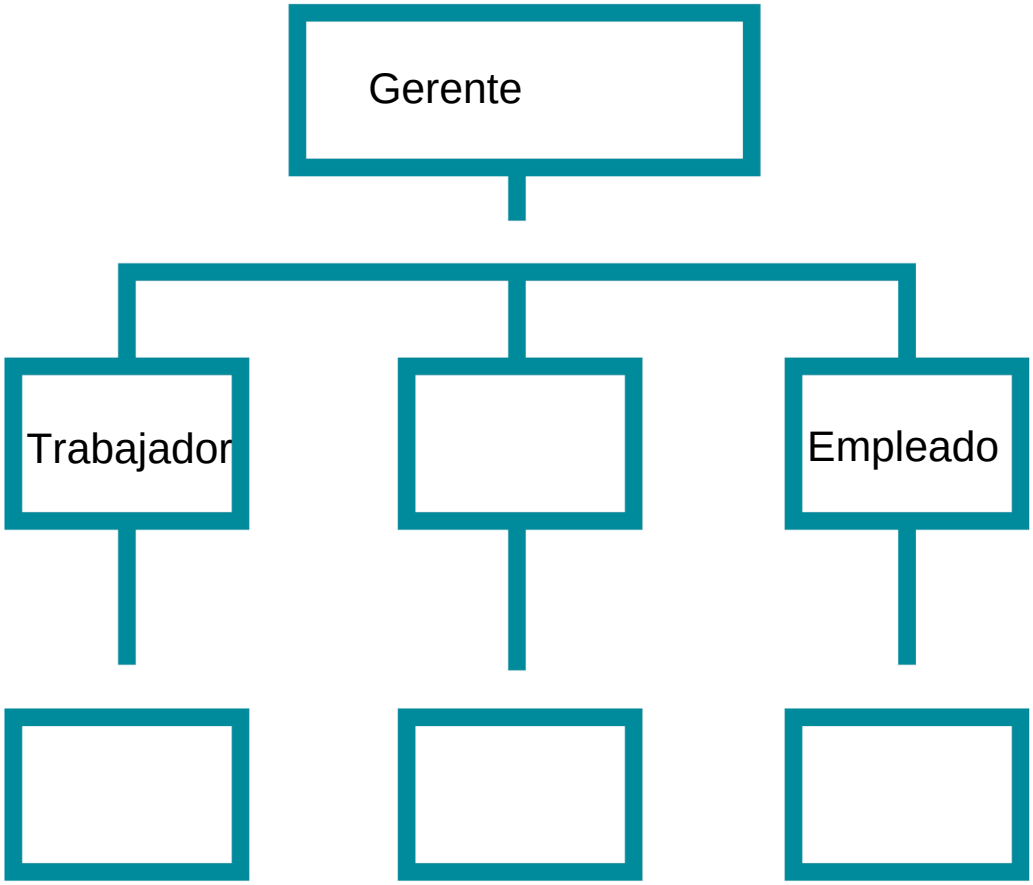
Misión:

En mi taller de mecánica me comprometo a brindar a mis clientes un excepcional servicio, con los mejores instrumentos y herramientas para realizar lo que el cliente necesite con mucho esmero

Visión:

Me visualizo como el principal taller de mecánica general de la zona, gracias al excelente trabajo que realizaremos a nuestros futuros clientes otorgándoles una seguridad y confianza de dejar sus vehículos en nuestras manos

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Utilizar productos de suma calidad, que no comprometan el medio ambiente

Sostenibilidad ambiental:

Comprar y vender productos que sean libres de aleaciones tóxicas y dañinas al medio ambiente

Sostenibilidad económica:

Ofrecemos productos de calidad certificada, aprobada por expertos en el tema, pero ante todo; un cómodo precio que se ajuste a su presupuesto

Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave

Proveedores

De productos

Actividades clave

Ofrecer un servicio diario y completo

Recursos clave

Productos mecanicos

Propuesta de valor

Experiencia Y valor

Relación con el cliente

Experiencias Agradables y Confianza con El cliente

Canales

Segmento de clientes

Adultos mujeres y hombres

Estrucutra de costos

Costos fijos
Costos variables

Fuentes de ingresos

Mano de obra, venta de productos, asesoría y arreglos

Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

Fortalezas

La mecánica tiene varias fortalezas notables y destacables, como por ejemplo: conducir de manera más segura gracias a un buen trabajo realizado, y otra puede ser que permite a las personas movilizarse

Debilidades

Algunas debilidades de un taller de mecánica pueden ser la competencia y lesiones en el trabajo al realizar acciones en concreto

Oportunidades

Las oportunidades en el campo de la mecánica se incluye el hecho de aprender más y saber cómo reparar cada parte de un vehículo, también el financiamiento de una empresa reconocida y convertirse en un taller muy recurrido por el cliente internacional

Amenazas

Las amenazas en la industria de la mecánica pueden incluir la competencia, la falta de empleados, falta de financiamiento y socios, menos clientes y finalmente la quiebra

Recuerda: En la presentación "Qué me diferencia" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento

Taller de Mecánica

Jean K

Venta de productos
Y mecánica general

Slogan

"Tu vehículo en
Las mejores manos"

Colores principales de mi marca empresarial

Rojo	Amarillo	Azul

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Agua
- Electricidad
- Alquiler
-
-
-
-

Mis costos variables

- Los productos
- Y mano de obra
-
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₡ Variable

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{\text{(Precio de venta - costo variable total)}}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta x punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 140.000.00

Punto de equilibrio monetario → ₡ 150.000.00

Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos	*Pasivos*
Productos	Deudas
Herramientas	Facturas
Luz	Salarios
Agua	
Trabajo	

Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.

Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

En Volcán hay 4 mecánicos

En Peje hay 3 Mecánicos

En Los Pinos, Angeles y Utrapez hay 10

En Cañas y SantaMarta hay 8

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cúal es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Garantiza que cada individuo y empresa contribuyan
de manera proporcional a su capacidad económica

¿Cómo se liquida una empresa?

Consiste en la extinción de tu negocio o empresa

Guia para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa? (Problema y descripción)	Reparación y venta de mecanica
¿Por qué es importante este tema? (Justificación)	Para ayudar a las personas a movilizarse
¿Para quiénes lo vamos a hacer? (Público meta)	Para todo adulto que tenga un vehículo

¿Para qué es la actividad? (Objetivo)	¿Qué vamos a hacer? (Actividades)	¿Qué queremos lograr? (Metas y Resultados)
Para aprender Y enseñar	Podemos ofrecer servicios de mecanica	Hacer que las personas Se sientan seguras en Sus vehículos

¿Qué necesitamos? (Recursos y materiales)	¿Cuándo lo vamos a hacer? (Cronograma)	¿Quién lo hace? (Responsables)
Tener un local Dinero en efectivo Y socios	Cuando tengamos Lo que necesitemos	Personas mayores de 18 años

Junior Achievement Costa Rica
Miembro de JA Worldwide

35 Years of Empowering Lives

NOTAS

SERVICIO COMUNAL ESTUDIANTIL

MINISTERIO DE EDUCACIÓN PÚBLICA / DIRECCIÓN DE VIDA ESTUDIANTIL

©Junior Achievement Costa Rica, 2024