



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

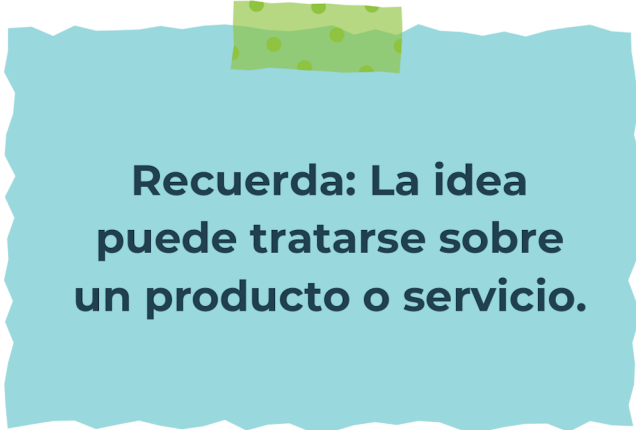
Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Parfumerie Tavo :

La idea de mi negocio es una perfumería de diseñador

Este emprendimiento lo ago por qué me gusta y me llama la atención delos perfumes de diseño, y como está hechos los compuestos del perfume



Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

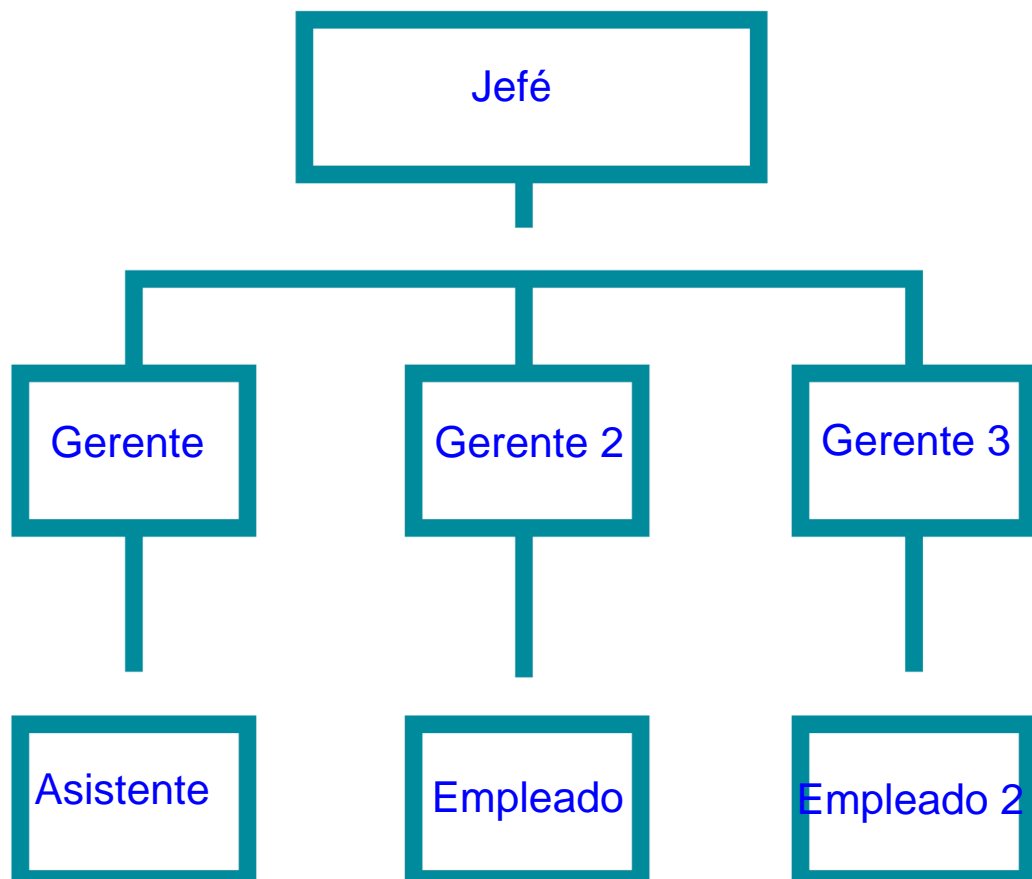
Misión:

Lograr vender y satisfacer al cliente con su compra. tener más de 2 locales establecidos.

Visión:

Tener mis establecimientos de perfumería a nivel nacional o en diferentes continentes del mundo

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Todo este producto favorece mucho con la calidad del perfume a mejorar el ambiente con el olor, buenas colonias en precios bajos y altos.

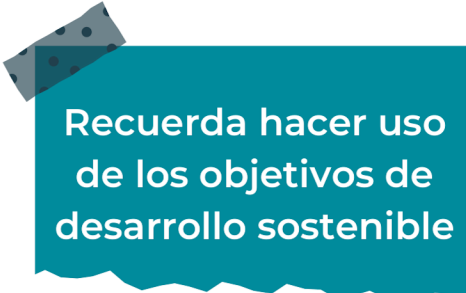
Esto favorece con una buena experiencia en el ámbito social y más seguridad de si mismo

Sostenibilidad ambiental:

Un ambiente fresco y con buen aroma, manteniendo los perfumes con elementos naturales y no productos contaminantes

Sostenibilidad económica:

Un producto accesible y también otros productos más caros todo esto manteniendo la calidad en varios productos para los clientes



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

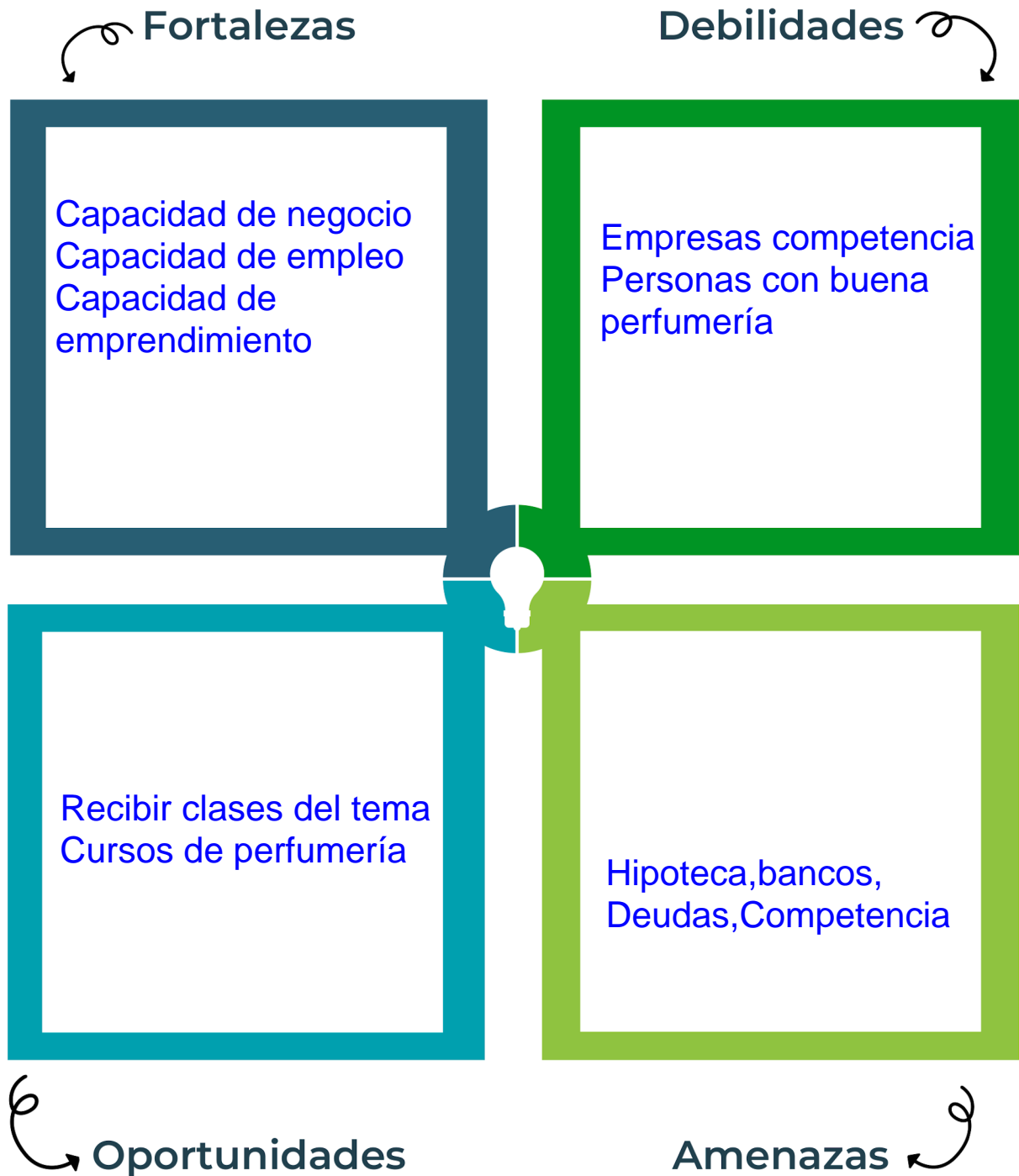
Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
Mi padre Mi mamá Mis hermanos El resto de la familia	Poner un stand de las colonias con sus respectivos olores	Poner una tienda en lugares bastante para que aumente la venta de Poblado el producto	saber que es lo que necesita recomendar algunas opciones de perfumes	Llevar el mejor producto Sentirse agusto con la compra, tener confianza en el vendedor
	Recursos clave		Canales	
	Por medio de cursos aprendo cosas y tengo experiencia		Son medios que usan las empresas para que sus productos lleguen a sus consumidores	
Estructura de costos			Fuentes de ingresos	
¢1500000			Vendo perfumes obtengo ¢210000	



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan

Perfumería Tavo lo mejor para el ambiente

Colores principales de mi marca empresarial

Negro

Dorado

Amarillo

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

-
-
- Alquiler
- Salarios
- Internet
-
-

Mis costos variables

- Luz
- Agua
- Servicios
-
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 1.133

Punto de equilibrio monetario → ₡ 500000



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- 1500
- 500mil en estantes
- 20mil en sillas
- 90mil en aire acondicionado
- 10mil en papelería
- 20mil de seguro
- 65mil efectivos de cajas
- 50mil en inventarios
- 30mil en iva
- 500mil en mercancía

Pasivos

- 300mil en salarios
- 20mil de prestamo
- 30mil de seguro
- 60mil de cuentas
- 10mil de prestamo
- 80mil de prestamo bancario
- 70mil de proveedores
- 50mil de impuestos
- 35mil, cuentas por pagar



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Donde yo vivo no existen tiendas de perfumería soy el único con mi producto poseo grandes habilidades de venta ,vender a toda la comunidad productos de buena calidad.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Evitar multas, sanciones, tener un alto estatus de vida social ayudar Ami país

¿Cómo se liquida una empresa?

La líquida de la empresa consiste en la extinción del negocio y esto salvara la empresa de posibles deudas

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Ofrecer el mejor producto

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Para un clima con buen olor

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Familia y clientes frecuentes

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Promover el servicio

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

ASER juegos con temáticas del servicio

Poner anuncios del perfume

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Poner local en la zona que vivo, ofrecer el mejor producto

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Material para el local, productos clavé para el perfume

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

27 noviembre 2025

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Mi persona presente, amigos y conocidos y familiares

NOTAS

Yo puse en marcha este emprendimiento porque me gusta la perfumería, dar recomendaciones de perfumes, esto beneficia a Alós clientes que compren este servicio les ayuda en el ambiente de su alrededor y genera cumplidos