



**Junior  
Achievement  
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

**35**

Years of  
Empowering  
Lives

**YO EMPRENDO**  
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO  
DE TRABAJO**



**MINISTERIO DE  
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE  
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



## Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

# Actividad #1

## Defina la idea de negocio.

**Nombre del Proyecto o Negocio:** EcoGreen Solutions

**Descripción de la Idea:** EcoGreen Solutions es una empresa dedicada a ofrecer soluciones sostenibles para la gestión de residuos orgánicos en áreas urbanas. Nuestro enfoque principal es la instalación y mantenimiento de sistemas de compostaje comunitario y doméstico, facilitando la reducción de desechos y la producción de abono natural de alta calidad.

**Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.**

## Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

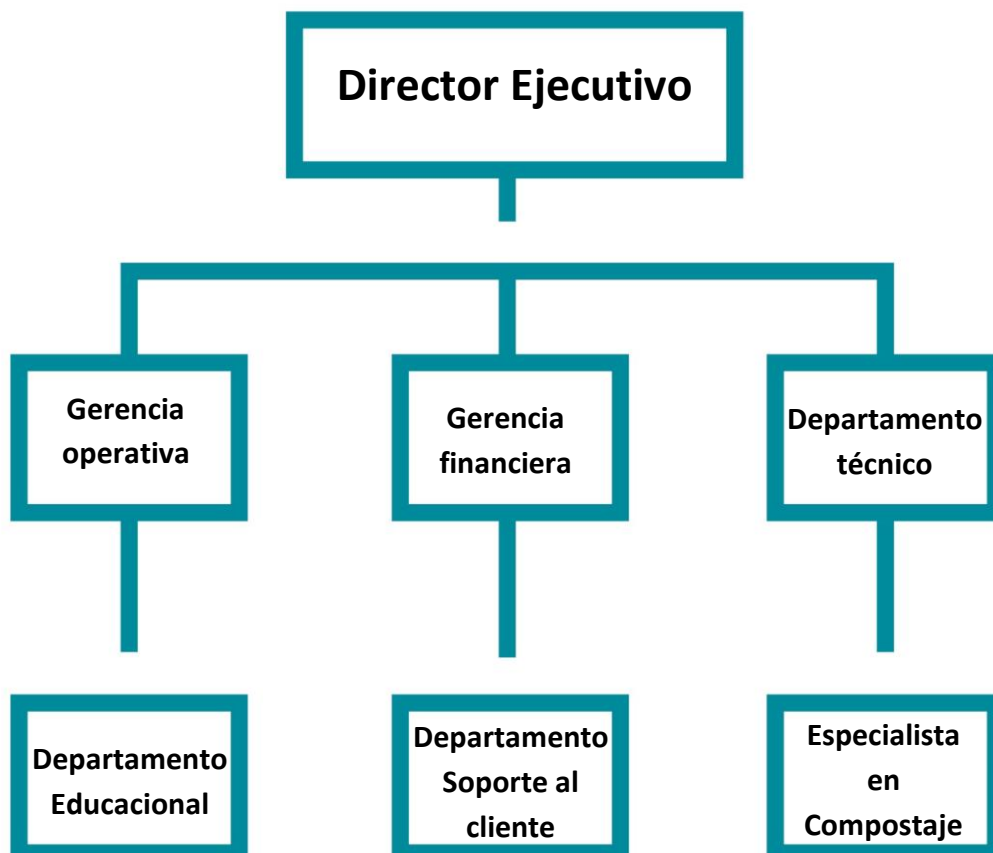
### Misión:

Ayudar a las comunidades urbanas a adoptar prácticas sostenibles de gestión de residuos orgánicos mediante soluciones accesibles y educación continua, promoviendo un entorno más limpio y saludable para las generaciones futuras.

### Visión:

Ser líderes reconocidos en la implementación de soluciones sostenibles para la gestión de residuos orgánicos en áreas urbanas, contribuyendo significativamente a la reducción de la huella de carbono y fomentando

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



## Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

### *Sostenibilidad social:*

**Educación Ambiental:** Programas para aumentar la conciencia ambiental y promover prácticas sostenibles.

**Generación de Empleo:** Creación de oportunidades laborales directas e indirectas en la instalación y mantenimiento de sistemas de compostaje.

### *Sostenibilidad ambiental:*

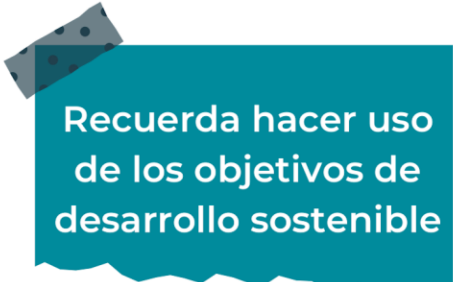
**Gestión de Residuos:** Reducción de residuos orgánicos en vertederos mediante compostaje doméstico y comunitario.

**Conservación de Recursos:** Uso eficiente de recursos naturales con la producción de abono orgánico y mejora de la calidad del suelo.

### *Sostenibilidad económica:*

**Modelo de Negocio Sostenible:** Ingresos por venta de sistemas de compostaje, servicios de mantenimiento y productos relacionados.

**Eficiencia Operativa:** Optimización de costos para garantizar la rentabilidad y el crecimiento sostenido.



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

## Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

# MODELO CANVAS PARA MODELO DE NEGOCIOS



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

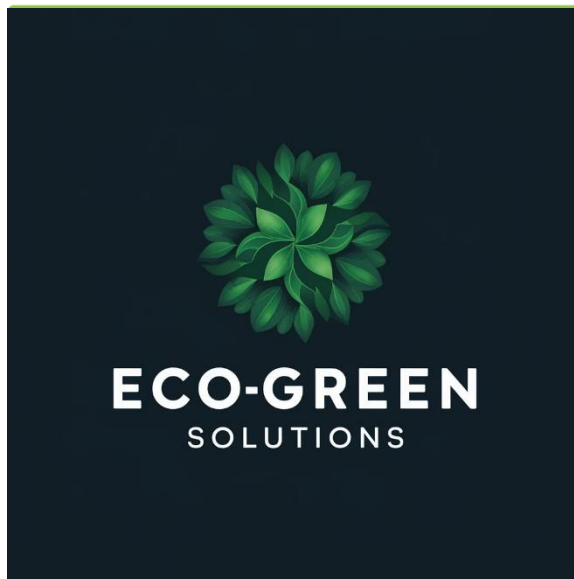


Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



"Compostaje inteligente, futuro sustentable."

---

---

---

---

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

## Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

### Mis costos fijos

- Arriendo de Local
- Salarios del Personal
- Servicios Públicos
- Seguros
- Mantenimiento
- Marketing
- Software

### Mis costos variables

- Compostaje
- Mano de obra
- Comisiones de venta
- Distribución
- Producción de Abono
- Envíos
- Promoción de eventos

*El precio de venta de mi producto / servicio es de:*

**₡ 140,000**

Recuerde que los costos variables son unitarios.

## Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades  $\rightarrow$  **7.14 unidades**

Punto de equilibrio monetario  $\rightarrow$  **₡ 999,600**



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

## Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

### Activos

- Equipos de compostaje
- Inventarios de sistemas
- Flota de transporte
- Caja y bancos
- Activos intangibles
- Materia prima
- Depósitos de seguridad
- Equipo de oficina y tecnología
- Activos fijos
- Inversiones financieras

### Pasivos

- Préstamos bancarios
- Cuentas por pagar a proveedores
- Sueldos y salarios por pagar
- Impuestos por pagar
- Intereses acumulados por pagar
- Préstamos bancarios corto plazo
- Obligaciones de arrendamiento
- Proveedores por pagar
- Gastos acumulados
- Ingresos diferidos



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

## Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

- **Sistemas de Compostaje Doméstico:** Existen varias empresas que ofrecen sistemas de compostaje diseñados para uso doméstico, similares a los que EcoGreen Solutions proporciona.
- **Consultoría Ambiental y Gestión de Residuos:** Empresas y consultores que ofrecen servicios de consultoría ambiental y soluciones de gestión de residuos.
- **Productos de Compostaje y Abono Orgánico:** Proveedores de productos relacionados con el compostaje, como abonos orgánicos y herramientas de compostaje.
- **Iniciativas Comunitarias de Sostenibilidad:** Organizaciones y grupos comunitarios que promueven prácticas sostenibles, incluyendo proyectos de compostaje comunitario.
- **Empresas de Tecnología Verde:** Compañías enfocadas en desarrollar tecnología y soluciones innovadoras para la gestión de residuos y la sostenibilidad ambiental.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

## Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

### *Importancia de las obligaciones tributarias:*

Las obligaciones tributarias son fundamentales para cualquier negocio por varias razones clave: cumplimiento legal, garantía de sostenibilidad financiera, imagen corporativa positiva, acceso a beneficios gubernamentales y prevención de riesgos legales y financieros. Cumplir con los impuestos es crucial para evitar sanciones.

### *¿Cómo se liquida una empresa?*

Para liquidar una empresa, se deben seguir estos pasos clave: decidir la liquidación, notificar a las autoridades, pagar todas las deudas, vender activos para cubrir deudas y distribuir activos restantes entre los accionistas, cancelar registros legales y presentar un informe final de liquidación para disolver oficialmente la empresa.

# Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?  
(Problema y descripción)

Identifica el problema específico que tu emprendimiento resolverá, como la falta de acceso a soluciones sostenibles de compostaje.

¿Por qué es importante este tema?  
(Justificación)

Explica la relevancia de tu idea de negocio en el mercado actual, enfocándote en los beneficios y la oportunidad que ofrece

¿Para quiénes lo vamos a hacer?  
(Público meta)

Define claramente quiénes serán tus clientes potenciales, como propietarios de viviendas urbanas interesados en reducir su impacto ambiental

¿Para qué es la actividad?  
(Objetivo)

Establecer el propósito claro de tu emprendimiento, como mejorar la gestión de residuos orgánicos en comunidades urbanas mediante soluciones de compostaje.

¿Qué vamos a hacer?  
(Actividades)

- Desarrollar sistemas de compostaje doméstico.
- Promover y comercializar los sistemas de compostaje.
- Brindar soporte y educación sobre compostaje a los clientes.

¿Qué queremos lograr?  
(Metas y Resultados)

- Meta: Introducir 500 sistemas de compostaje en el mercado local en el primer año.
- Resultados: Reducción del 20% en la cantidad de residuos orgánicos enviados a vertederos locales.

¿Qué necesitamos?  
(Recursos y materiales)

- Recursos: Capital inicial para investigación y desarrollo, materiales para la fabricación de sistemas de compostaje.
- Materiales: Componentes electrónicos, materiales plásticos reciclables.

¿Cuándo lo vamos a hacer?  
(Cronograma)

- Primer trimestre: Desarrollo y pruebas
- Segundo trimestre: Lanzamiento piloto en mercado local.
- Tercer y cuarto trimestres: Expansión de las ventas y promoción.

¿Quién lo hace?  
(Responsables)

- Director de Desarrollo.
- Equipo de Ventas y Marketing.
- Equipo de Servicio al Cliente.

