Junior Achievement Costa Rica

Miembro de JA Worldwide

35 Years of Empowering Lives

YO EMPRENDO

JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

CUADERNO DE TRABAJO

SERVICIO COMUNAL ESTUDIANTIL

MINISTERIO DE EDUCACIÓN PÚBLICA / DIRECCIÓN DE VIDA ESTUDIANTIL

©Junior Achievement Costa Rica, 2024

Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar Adobe Acrobat, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:

1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

La idea de este negocio es ayudar a satisfacer a los clientes a que los precios sean cómodos y a la vez un beneficio al negocio, ya que podría llamar más la atención a muchos más consumidores.

Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

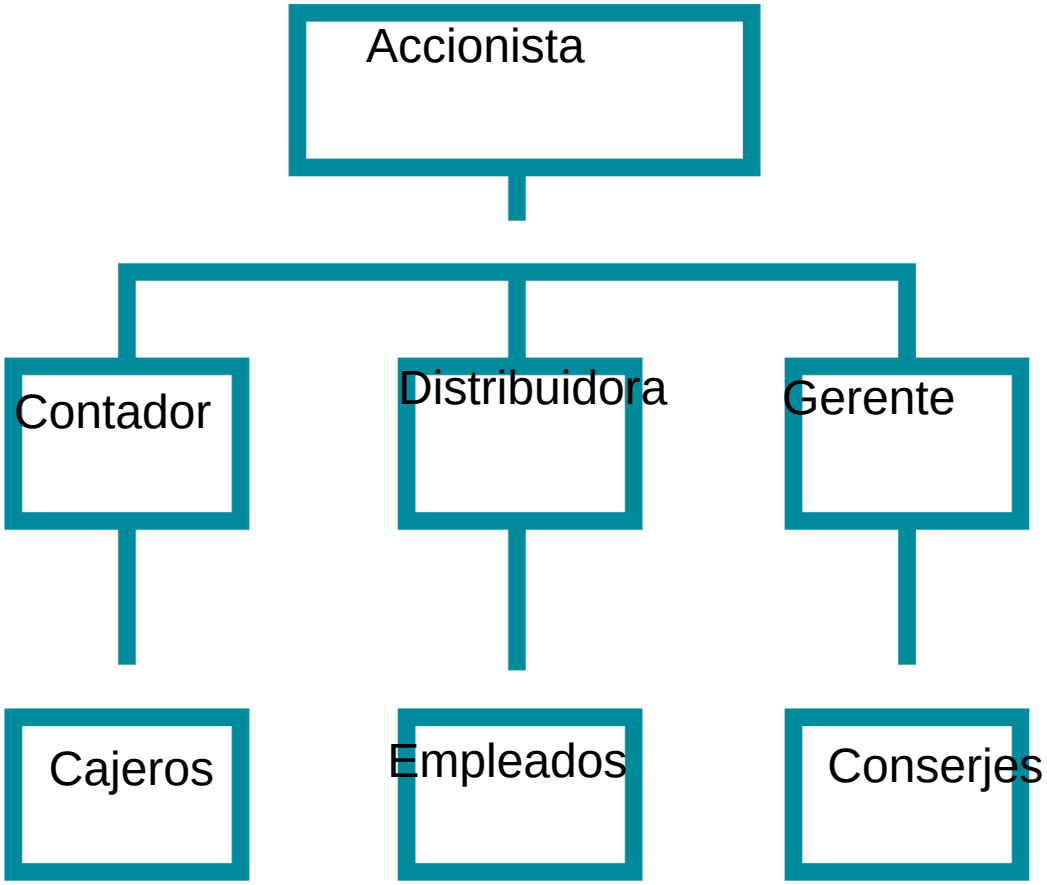
Misión:

Ofrecer grandes ofertas para mayor comodidad.

Visión:

Ser un negocio satisfactorio y cómodo.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Puedo brindar facilidades a las familias de bajos recursos .

Sostenibilidad ambiental:

Menos bolsas plásticas y más bolsas de telas que sean reutilizables.

Sostenibilidad económica:

Obtener productos que no lleguen a sobreexplotar los recursos naturales de ninguna manera y que lleguen a llamar la atención de los clientes.

Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave

Tres jotas
Super pan
Pali
Dos pinos

Actividades clave

Publicidad en redes sociales.
Contactos

Recursos clave

Computadoras u otros aparatos electrónicos.
Publicidades.

Propuesta de valor

Tratarlos con respecto y con profesionalidad

Vender los productos en un negocio beneficiario,con una buena reputación.

Relación con el cliente

Canales

Servicio express
Pulpería

Segmento de clientes

Verdurerias
Carniceria
Supermercados cercanos.

Estrucutra de costos

Pago de salarios
Pago de agua y luz
Mercadería

Fuentes de ingresos

Ganancia de productos vendidos.

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

Fortalezas

Buen nivel de atención al cliente.
Buena reputación hacia los clientes como los empleados

Debilidades

Altos costos de alquiler y mantenimiento del local.
Preferencias en otros supermercados.

Oportunidades

Uso de redes sociales para ofertas de productos y lograr nuevos consumidores.

Aumento de ingresos gracias a los clientes.

Amenazas

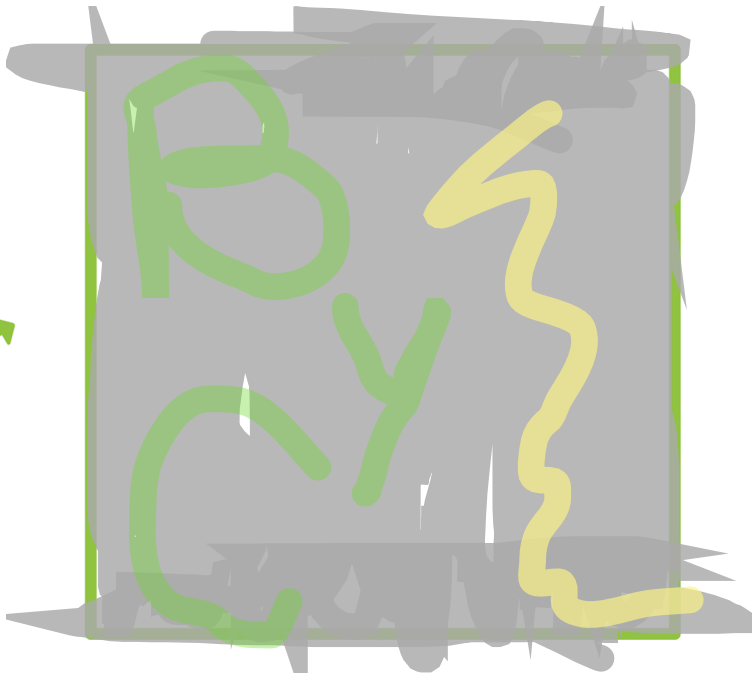
Posible falta de lealtad del cliente por precios más bajos en otros supermercados.
Competencia de otros supermercados.

Recuerda: En la presentación "Qué me diferencia" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

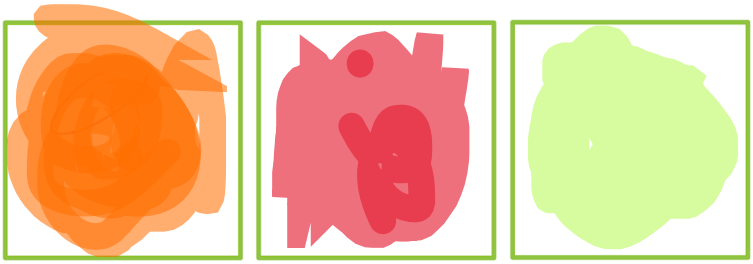
El logo de mi primer emprendimiento



Slogan

Mejor comodidad y bienestar para usted.

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Agua 70.000
- Luz 60.00
- Salarios 400.000
- Computadoras 3.000000
- Otros aparatos electrónicos 70.000000
-
-

Mis costos variables

- Carretillas 300.000
- Escobas 150.000
- Productos de limpieza 400.000
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₡ 15.000 producto promedio.

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{\text{(Precio de venta - costo variable total)}}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta x punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 12

Punto de equilibrio monetario → ₡ 12.000

Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos	*Pasivos*
Equipo de oficina	Salarios
Vehículos	Inventario
Terreno	Cuentas por pagar
Cuantas por cobrar	

Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.

Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Existen muchísimos servicios similares a mi emprendimiento como el supermercado La Flor está ubicada en muchas comunidades una de ellas es ,Mercedes Abajo,en Cajón,etc. Buscando una gran comodidad y facilidad en las familias de bajos recursos que aún así hace facilidad a ellos.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cúal es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Cumplir con las obligaciones tributarias es fundamental en un negocio, así las personas pueden evitar multas o ciertos problemas legales,lo que mantiene el emprendimiento en pie, además,esto mejora la confianza de futuros o frecuentes clientes y también proveedores,de esta manera facilita el paso durante el crecimiento de este mismo negocio.Pagar impuestos contribuye a los servicios públicos que todos usamos día a día .

¿Cómo se liquida una empresa?

Liquidar una empresa es cerrarla y repartir lo que tienen.
Primero se venden sus cosas, se pagan las deudas y si sobra algo se divide entre los dueños, al final se cancela el registro de la empresa o negocio .

Guia para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa? (Problema y descripción)	Comodidad y bienestar para familias de bajos recursos
¿Por qué es importante este tema? (Justificación)	Podemos llegar a ser un gran beneficio y aún así seguir aprendiendo.
¿Para quiénes lo vamos a hacer? (Público meta)	Hacia esas personas interesadas al tema

¿Para qué es la actividad? (Objetivo)	¿Qué vamos a hacer? (Actividades)	¿Qué queremos lograr? (Metas y Resultados)
Lograré poner lo aprendido de todas las sesiones en un emprendimiento beneficiario.	Realizaré 11 actividades en las que pondré a cabo mi emprendimiento.	Realizar con éxito el emprendimiento.

¿Qué necesitamos? (Recursos y materiales)	¿Cuándo lo vamos a hacer? (Cronograma)	¿Quién lo hace? (Responsables)
El cuaderno para poder completar e guiar información y los vídeos de sesiones vistas.	Del 07 de junio al 16 de julio.	Mi persona Anyhelinna Valeria Reyes Requenez.

Junior Achievement Costa Rica
Miembro de JA Worldwide

35 Years of Empowering Lives

NOTAS

SERVICIO COMUNAL ESTUDIANTIL

MINISTERIO DE EDUCACIÓN PÚBLICA / DIRECCIÓN DE VIDA ESTUDIANTIL

©Junior Achievement Costa Rica, 2024