



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35 Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Idea de Negocio: Aplicación de Salud Mental y Bienestar Personalizada

Descripción:

Una aplicación móvil que ofrece servicios personalizados de salud mental y bienestar, combinando terapia en línea, meditación guiada, y contenido educativo. La plataforma utiliza inteligencia artificial para adaptar las recomendaciones a las necesidades específicas de cada usuario.

Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

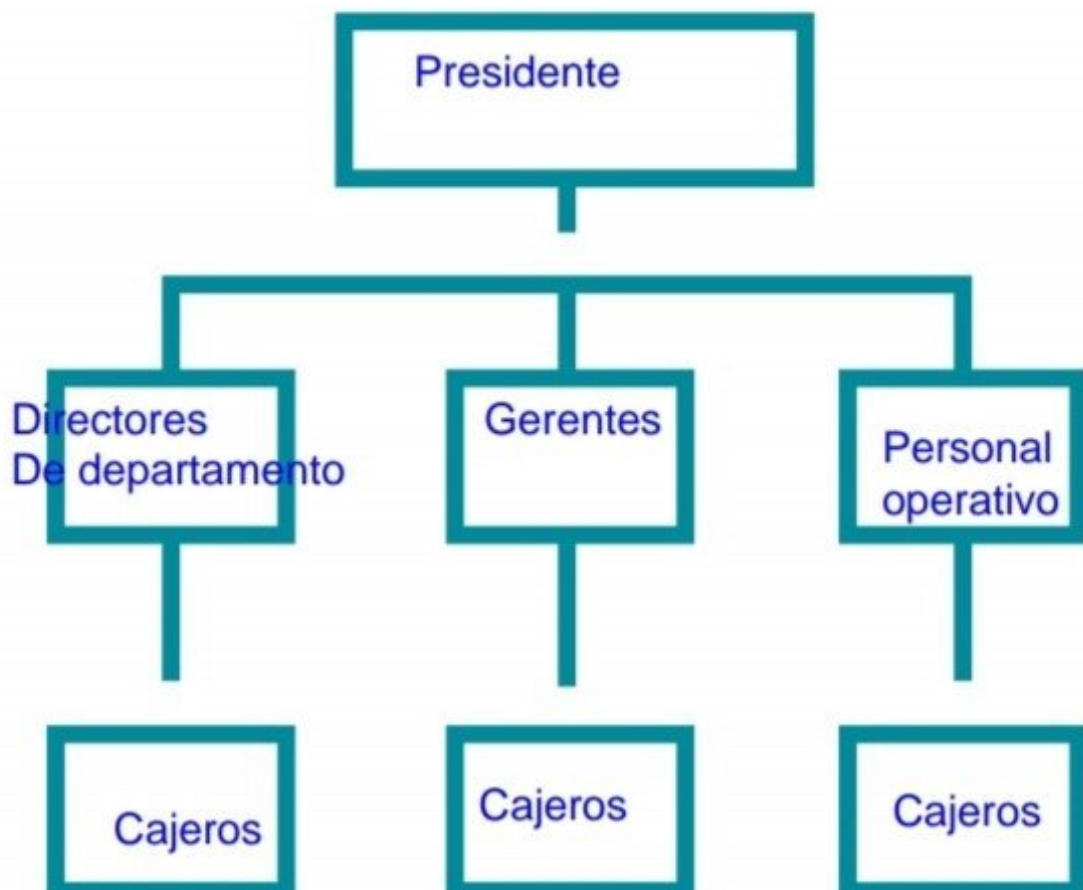
Misión:

"Brindar acceso fácil y conveniente a recursos y servicios personalizados de salud mental y bienestar, promoviendo el equilibrio emocional y la calidad de vida de nuestros usuarios a través de tecnología innovadora, profesionales calificados y contenido educativo de alta calidad."

Visión:

"Convertirnos en la plataforma líder a nivel global en el cuidado integral de la salud mental y el bienestar personal, siendo reconocidos por nuestra capacidad de transformar positivamente la vida de millones de personas mediante soluciones innovadoras, accesibles y efectivas."

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

La sostenibilidad social en un emprendimiento se refiere a la capacidad de la empresa para generar un impacto positivo y duradero en la sociedad y las comunidades en las que opera. Implica que el emprendimiento no solo busca maximizar beneficios económicos, sino también contribuir al bienestar social, promoviendo valores éticos y cumpliendo con responsabilidades hacia diferentes grupos de interés. Los aspectos clave de la sostenibilidad social en un emprendimiento

Sostenibilidad ambiental:

La sostenibilidad ambiental se refiere a la capacidad de mantener la calidad y el equilibrio del medio ambiente a lo largo del tiempo, asegurando que los recursos naturales sean utilizados de manera responsable y que las actividades humanas no causen daños significativos al entorno natural. Es un concepto integral que abarca la conservación de la biodiversidad, la protección de los ecosistemas, la reducción de la contaminación y la mitigación del cambio climático.

Sostenibilidad económica:

La sostenibilidad económica se refiere a la capacidad de una entidad económica, ya sea una empresa, una organización o incluso un país, para mantenerse viable y solvente a largo plazo. Se centra en la capacidad de generar ingresos de manera sostenida y eficiente, mientras gestiona adecuadamente sus recursos financieros, humanos y materiales.

Recuerda hacer uso
de los objetivos de
desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
Provedores Aliados Clientes clave Inversionistas	Desarrollo de productos	Beneficios del producto Valor percibido Segmento del cliente	Buena	Necesidades y problemas Comportamiento de compra
	Recursos clave		Canales	
	Recursos Físicos Recursos humanos		Comercial el producto o servicio.	
Estructura de costos		Fuentes de ingresos		
Costos laborales, compra de mercadería		Productos a los que se le van a vender a los clientes		



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación "Qué me diferencia" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



La unión hace la fuerza

Colores principales de mi marca empresarial



Blanco	Negro	Gris
--------	-------	------

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Luz: 60 000¢
- Agua: 30 000¢
- Seguro: 125 000¢
- Salarios: 1 250 000¢
- Repuestos: 100 000-500 000¢
- Express: 20 000¢
- Mantenimiento: 25 000¢

Mis costos variables

- Comida: 15 000¢
- Herramientas: 10 000¢
-
-
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:



1 000 000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):


$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades →

Punto de equilibrio monetario →

 Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Cta. Por cobrar
- Equipo
- Terreno
- Vehículo
- Patente
-
-
-
-
-

Pasivos

- Deudas
- Salario
- Inventario
- Cta. Por pagar
-
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Las obligaciones tributarias son fundamentales para el funcionamiento de cualquier empresa y tienen una gran importancia por varias razones:

1. **Cumplimiento Legal**:

- **Evitar Sanciones**: Cumplir con las obligaciones tributarias evita sanciones, multas y otros castigos legales que pueden resultar costosos y perjudiciales para la reputación de la empresa.

- **Operación Legal**: Cumplir con las leyes tributarias es un requisito para operar legalmente. El incumplimiento puede llevar a la suspensión de actividades comerciales.

2. **Responsabilidad Social y Contribución al Desarrollo**:

- **Financiación de Servicios Públicos**: Los impuestos son una fuente vital de ingresos para el gobierno, que financian servicios públicos esenciales como educación, salud, seguridad y infraestructura.

¿Cómo se liquida una empresa?

La liquidación de una empresa es el proceso de cerrar sus operaciones y distribuir sus activos entre los acreedores y propietarios. Este proceso puede ser complejo y varía según la jurisdicción.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Los malos servicios de algunas empresas

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Para ver porque pasa estos problemas y evitarlos

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para los clientes

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Es dar a conocer las empresas que dan un mal servicio y que aprendan a dar un buen servicio

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Hacer un live hablando de este problema y como solucionarlo

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Hacer que estés empresas cambien para mejor

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Ocupamos personas responsables

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Dando charlas y haciendo live hablando de esto

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Yo, personal administrativo y trabajadores

