



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

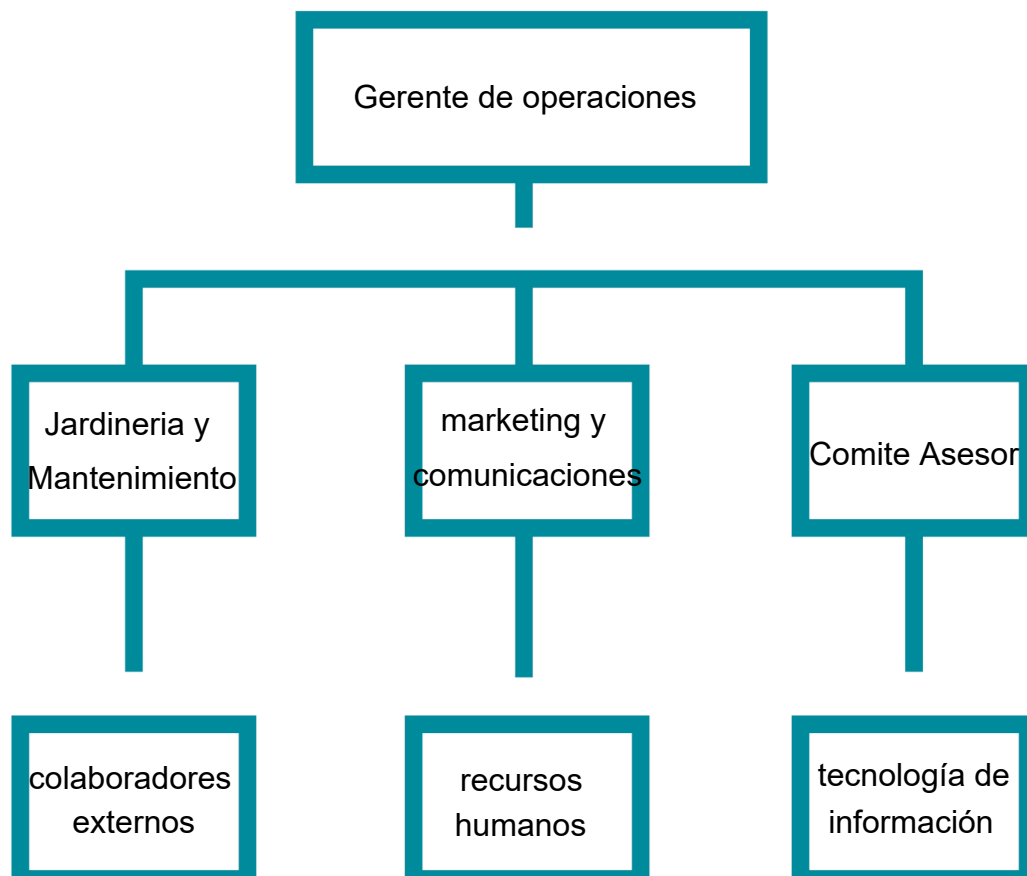
Misión:

Facilitar el acceso a espacios verdes sostenibles en áreas urbanas, promoviendo la cohesión social y el bienestar comunitario a través de la educación ambiental, la creación de empleo local y el diseño que fomenten la biodiversidad y la calidad de vida.

Visión:

ser líderes en la transformación urbana hacia entornos más verdes y saludables, donde cada comunidad tenga acceso equitativo a espacios naturales que promuevan la armonía entre las personas y el medio ambiente, contribuyendo así a un futuro más sostenible.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Creación de empleo: Contrata a residentes locales para el mantenimiento y la gestión de los espacios verdes, ofreciendo oportunidades de empleo dignas y sostenibles.

Educación y Capacitación: Organiza talleres y programas educativos sobre jardinería urbana, agricultura sostenible y conservación ambiental para la comunidad local, empoderando a los residentes con habilidades prácticas y conocimientos útiles.

Sostenibilidad ambiental:

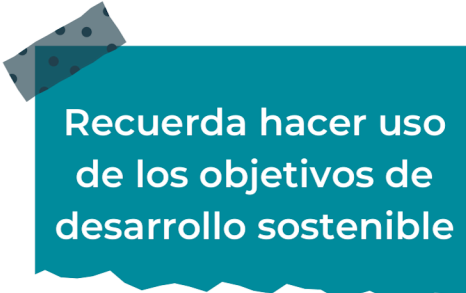
Espacios Verdes Sostenibles: Diseña y mantiene jardines comunitarios utilizando técnicas de permacultura y agricultura urbana, minimizando el uso de pesticidas y promoviendo prácticas de conservación del agua.

Reciclaje y Compostaje: Implementa sistemas de reciclaje y compostaje en los espacios verdes para reducir los residuos orgánicos y promover la economía circular.

Sostenibilidad económica:

Modelo de negocios: Genera ingresos a través de la prestación de servicios de diseño y mantenimiento de jardines para empresas y hogares en la ciudad, utilizando parte de los ingresos para financiar los espacios verdes comunitarios.

Alianzas Estratégicas: Establece colaboración con empresas locales, instituciones educativas y organizaciones sin fines de lucro para obtener financiamiento, recursos y apoyo técnico para proyectos específicos.



Recuerda hacer uso
de los objetivos de
desarrollo sostenible

Actividad #4

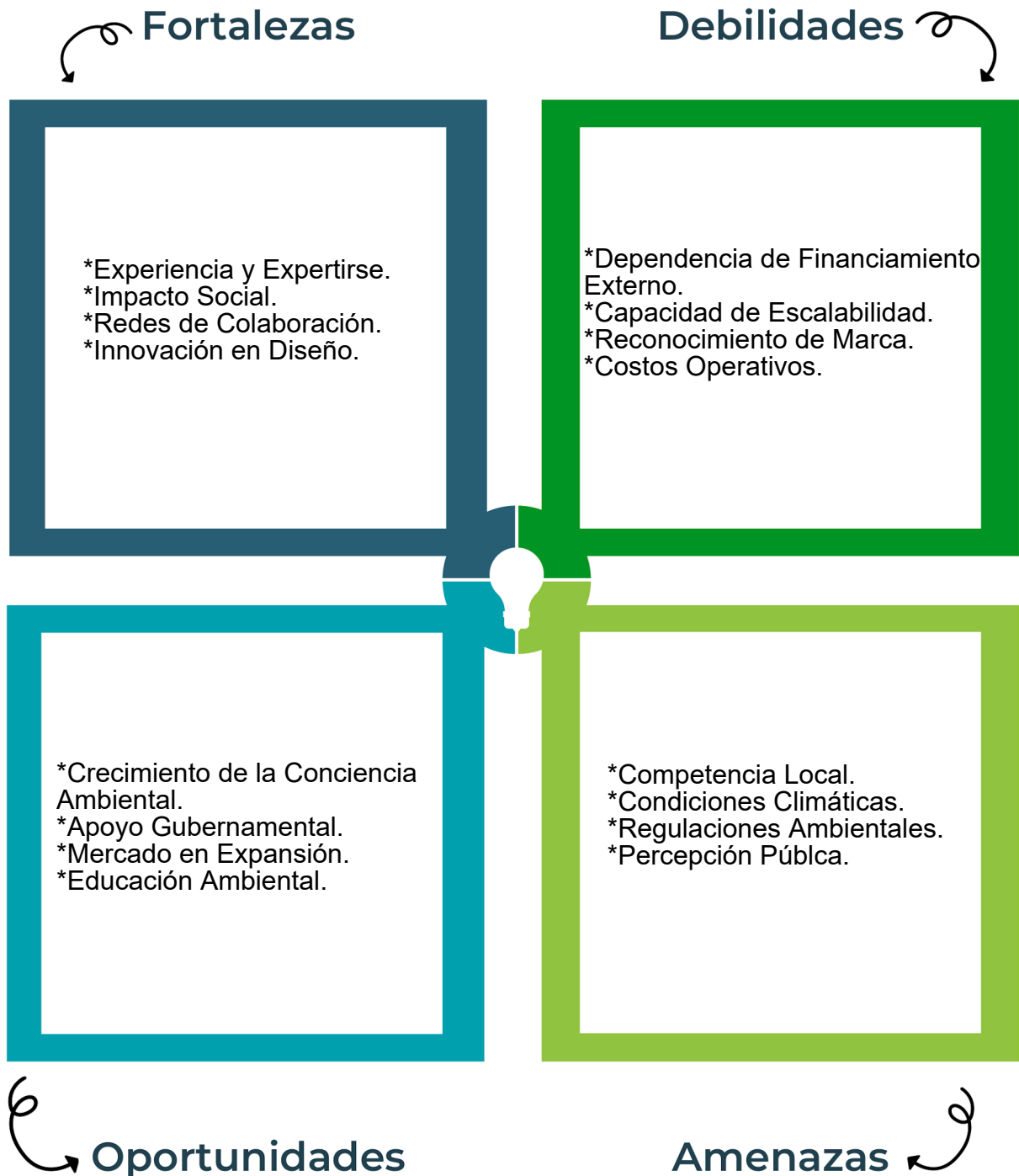
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave *Organizaciones sin fines de lucro Ambiental. *Gobiernos Locales y Corporativas. *Instituciones Educativas y Centros de Investigación. *Comunidades Locales y Equipos Sostenibles. *Proveedores de materiales y Grupos de Interés. *Medios de Comunicación y Plataformas Digitales.	Actividades clave *diseño de jardines. *mantenimiento diario. *Educación ambiental. Recursos clave *Equipo de Jardinería. *Educadores Ambientales. *Alianzas Estratégicas	Propuesta de valor *Espacios verdes Comunitarios. *Educación Ambiental. *Empoderamiento local.	Relación con el cliente *Atención Personalizada. *Participación Activa. Canales *Presencia Online. *Eventos Comunitarios. *Alianzas Estratégicas.	Segmento de clientes *Comunidades Urbanas. *Empresas y Hogares.
Estructura de costos *Personal *Materiales y Suministros *Operaciones		Fuentes de ingresos *Servicios de Diseño y Mantenimiento. *Eventos y Talleres.		

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Comunidad Verde

Introduce el texto aquí

Slogan



"Sembremos juntos un futuro verde y sostenible
en nuestras ciudades."

Colores principales de mi marca empresarial



verde	blanco	verde agua
-------	--------	------------

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Arriendo y Hipoteca
- Salarios
- Servicios Publicos
- Gastos Administrativos
- marketing
- Publicidad
- Mantenimiento

Mis costos variables

- Materia Prima
- Mano de Obra Temporal
- Costos de Distrubución
- Comisiones de Ventas
- Imprevistos
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₴ 4.000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} \rightarrow -2,500$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} \rightarrow \text{₡} -10,000$$



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Paneles Solares
- Sistema de Energía
- Equipo eficiencia energética
- Permisos ambientales
- inventarios de productos sostenibles
-
-
-
-
-

Pasivos

- Prestamos Verdes
- Financiamiento Sostenible
- Obligaciones de Reciclaje
- Gestión de residuos
- Responsabilidades sociales y ambientales
- Garantías
- Fianzas ambientales
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

1. Acceleradoras y incubadoras sostenibles.

2. Plataformas de crowdfunding sostenible.

3. Certificaciones y etiquetas sostenibles.

4. Consultoría especializada en sostenibilidad

5. Mercados y plataformas de comercio justo.

6. Plataformas de educación y recursos.

7. Fondos de inversión sostenibles.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Las obligaciones tributarias son esenciales para el funcionamiento del Estado y para promover el bienestar general al asegurar el financiamiento de servicios públicos y programas sociales, redistribuir la riqueza de manera equitativa, regular el comportamiento económico y cumplir con las obligaciones internacionales del país.

¿Cómo se liquida una empresa?

Liquidar una empresa es un proceso complejo que implica varios pasos y procedimientos legales y financieros.

Es importante destacar que el proceso de liquidación puede variar según la jurisdicción legal y las circunstancias específicas de la empresa. Además, es recomendable buscar asesoramiento profesional de contadores, abogados especializados en derecho corporativo y otros profesionales para guiar y llevar a cabo correctamente este proceso.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

saber como manejar nuestros ingresos de una forma eficaz y sostenible con el ambiente.

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Porque asi aprendemos a como asministrar nuestros ingresos o dinero en un futuro.

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para mi futuro.

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Introducir al estudiante a la adecuada planeación de sus finanzas personales, a partir de la elaboración de un presupuesto familiar y personal.

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

ver videos con información del tema y despues vamos a llenar unas encuestas para saber cuanto aprendimos del tema.

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Tener un buen conocimiento de como manejar nuestros patrimonios en un pronto futuro.

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Para aprender esto necesitamos internet, productos electronicos, etc.

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

en mi opinión, yo lo hice todos los fines de semana.

¿Quién lo hace?
(Responsables)

La comunidad estudiantil de Costa Rica.

