



**Junior  
Achievement  
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

**35**

Years of  
Empowering  
Lives

**YO EMPRENDO**  
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO  
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL  
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE  
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE  
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



## Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

## Actividad #1

Defina la idea de negocio.

La idea de negocio es la concepción inicial de un producto o servicio que resuelve una necesidad o problema en el mercado, y que tiene el potencial de generar ingresos y beneficios económicos. Incluye la propuesta de valor, el modelo de negocio, la segmentación de clientes y otros aspectos clave para su viabilidad y éxito para un mejor futuro como emprendedor.

---

---

---

---

---

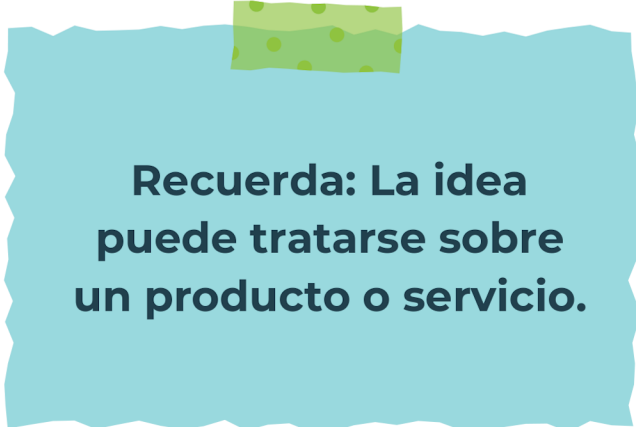
---

---

---

---

---



**Recuerda: La idea  
puede tratarse sobre  
un producto o servicio.**

## Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

### Misión:

La declaración que describe el propósito fundamental y la razón de ser de un emprendimiento. Defina los valores, objetivos y el impacto que la empresa busca lograr en su entorno y en la sociedad.

---

---

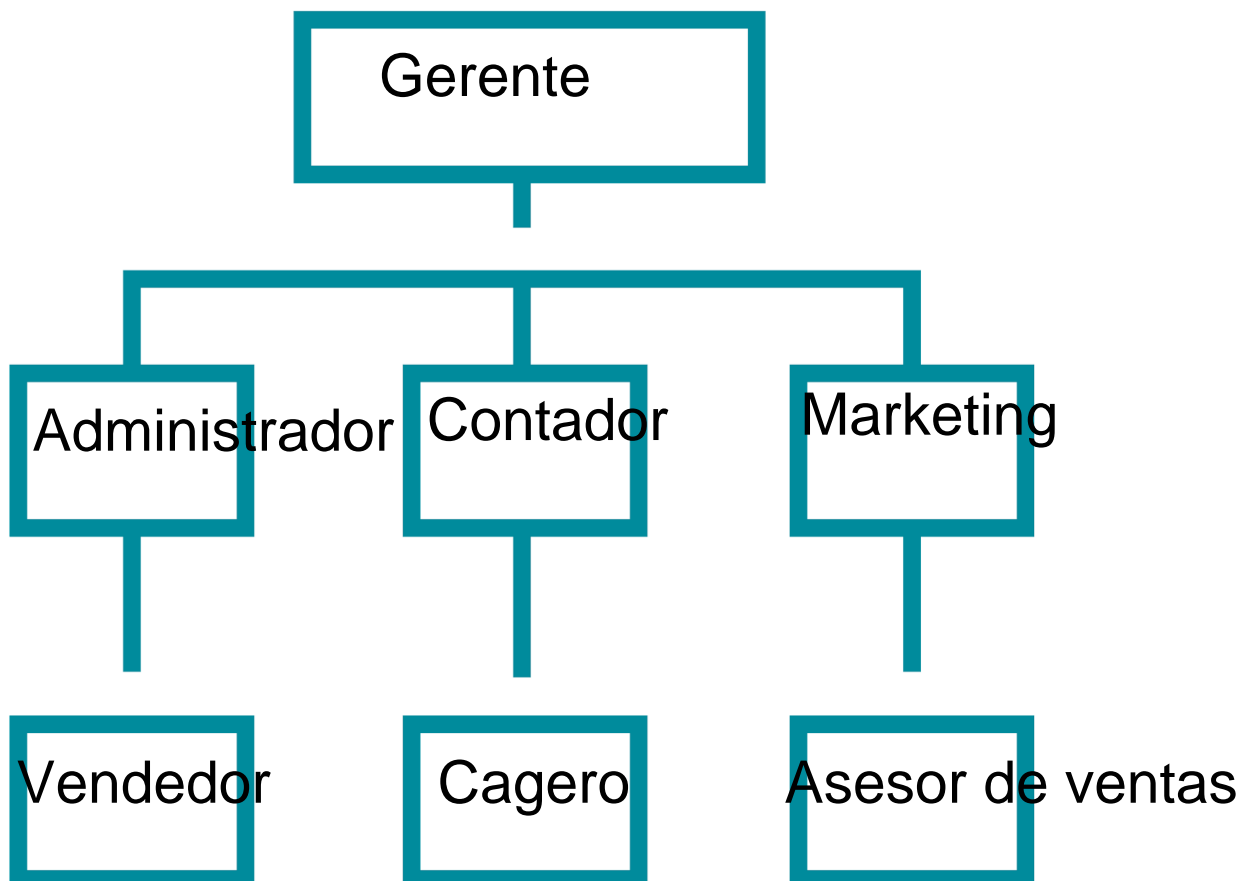
### Visión:

La visión de emprendimiento es la imagen a futuro que un emprendedor tiene para su empresa. Describe el estado deseado o la posición que la empresa aspira alcanzar a largo plazo, proporcionando dirección y motivación para el crecimiento y desarrollo del negocio.

---

---

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



## Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

### *Sostenibilidad social:*

Al ser una empresa de segunda mano le da acceso a personas con recursos limitados de poder adquirir piezas de calidad a un mejor precio promoviendo así la igualdad social

### *Sostenibilidad ambiental:*

Al ser un negocio de moda circular se genera muchos menos desperdicios que lo que conlleva a fabricar prendas nuevas lo cual nos lleva a ahorrar agua, energía y reducir los desechos textiles al mínimo

### *Sostenibilidad económica:*

Al reducir la producción de nuevos insumos reducimos también la contaminación por ende creando conciencia en reciclar y reutilizar la prendas a las cuales se les da una segunda oportunidad creando así un modelo de negocio sostenible y rentable en el tiempo

Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

## Actividad #4

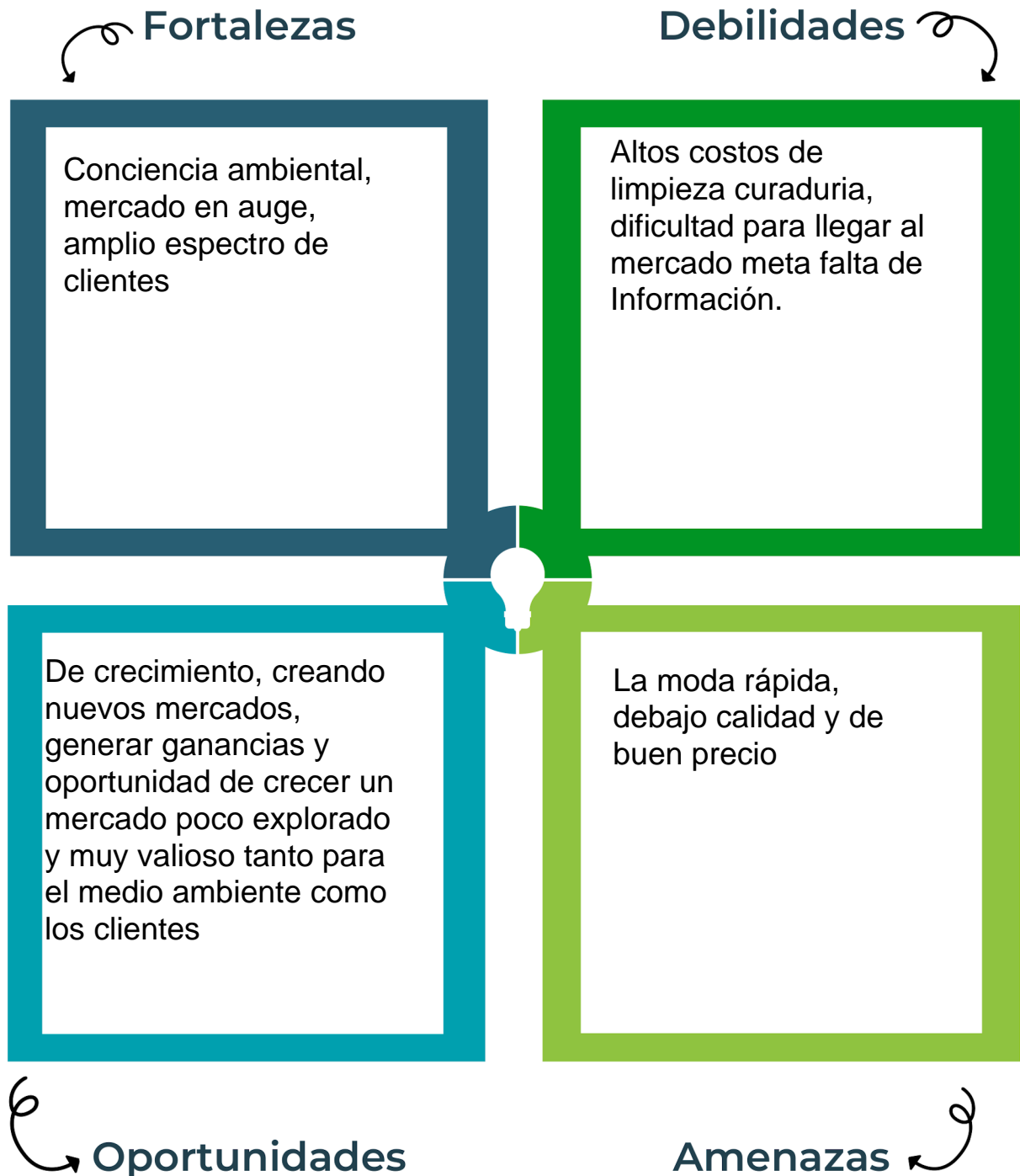
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

<b>Socios clave</b> Personas que trabajen en la industria de la moda circular	<b>Actividades clave</b> Crear eventos para mostrar este tipo de propuesta y el tipo <b>Recursos clave</b> Conocimiento de la moda, proveedores accesorios,	<b>Propuesta de valor</b> Educar a nuestros clientes acerca de la importancia y el valor que tienen las prendas de segunda mano tanto para el medio ambiente como también para los consumidores	<b>Relación con el cliente</b> Una relación cercana ya sea física o a través de redes sociales <b>Canales</b> Por redes sociales, tiendas físicas, sitio web	<b>Segmento de clientes</b> Enfocado en personas adultas que deseen adquirir piezas únicas y con un alto valor en el tiempo
<b>Estructura de costos</b> Adquiere, salarios, pago de impuestos, servicios, compra de insumos, compra de closets.		<b>ES</b>	<b>Fuentes de ingresos</b> Por eventos privados, puede ser un super sale accesorios y redes sociales	

Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

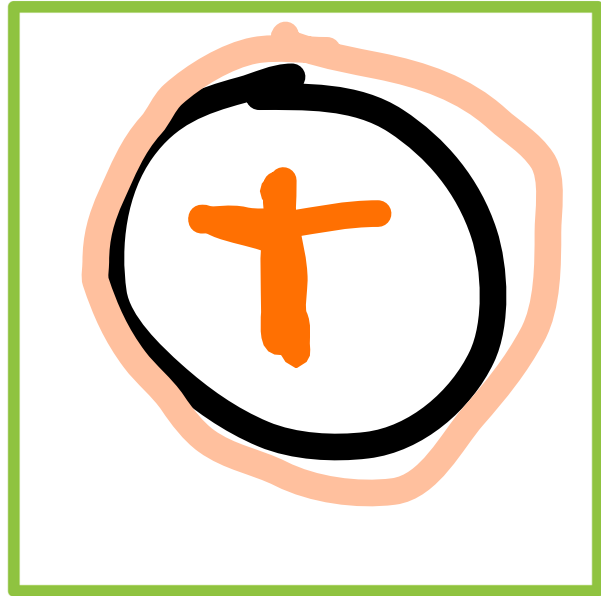


Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



Recuerda que no solo tienes que comprar ropa cara o de marca para tener una buena portada

---

---

---

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

## Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

### Mis costos fijos

- Préstamos
- 200.000 mil
- Alquiler
- 300.000mil
- Facturas de suministros
- 80.000mil
- Amortizaciones

### Mis costos variables

- Compras de materiales prima
- 300.000mil
- Gastos
- 100.000mil
- Descuentos de ventas
- 5000mil
- Publicidad o marketing

*El precio de venta de mi producto / servicio es de:*



50000mil

Recuerde que los costos variables son unitarios.

## Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades  $\rightarrow$  500000mil

Punto de equilibrio monetario  $\rightarrow$  ₡ 600000mil



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

## Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

### Activos

- Maquinas
- 500.000mil
- Liquidez
- 20.000mil
- Propiedades
- 7.000.000
- Ingresos
- 600.000mil
- Ganancias
- 400.000mil

### Pasivos

- Deudas
- 200.000mil
- Obligaciones financieras
- 170.000mil
- Fondos propios
- 5.000.0000
- Provisiones de riesgo
- 1.500.000
- Cuentas pendientes
- 350.000mil



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.



## Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

### *Importancia de las obligaciones tributarias:*

Son fundamentales para el funcionamiento de cualquier sociedad y gobierno por varias razones importantes :  
financiamiento del estado, Equidad y justicia, Regulación de la economía y etc. Las obligaciones tributarias son esenciales para garantizar el funcionamiento adecuado del Estado, la redistribución de la riqueza de manera justa y la provisión de servicios públicos fundamentales para el bienestar de la sociedad.

---

---

---

### *¿Cómo se liquida una empresa?*

Liquidar una empresa implica cerrar todas sus operaciones de manera ordenada y cumpliendo con las obligaciones legales y financieras correspondientes. Los procedimientos legales específicos según la jurisdicción donde esté registrada la empresa, ya que pueden existir variaciones en los requisitos y procesos de liquidación

---

---

---

---

---

# Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?  
(Problema y descripción)

Como empezar a la hora de trabajar independiente, Y saber si podemos lograr nuestros objetivos

¿Por qué es importante este tema?  
(Justificación)

Porque así sabemos como tener iniciativa o una idea a la hora de crear un emprendimiento

¿Para quiénes lo vamos a hacer?  
(Público meta)

Para nosotros y no depender de nadie y lograr metas

¿Para qué es la actividad?  
(Objetivo)

Dar a conocer como sería nuestro emprendimiento hacia la sociedad

¿Qué vamos a hacer?  
(Actividades)

Vender productos o ropa y hacer rifas o sorteos

¿Qué queremos lograr?  
(Metas y Resultados)

Consentisar la gente a comprar ropa de segunda mano para disminuir la contaminación de textiles

¿Qué necesitamos?  
(Recursos y materiales)

Iniciar con un buen capital a la hora de emprender, como trallendo ropa hacia nuestro país

¿Cuándo lo vamos a hacer?  
(Cronograma)

Cuando tengamos los recursos necesarios para empezar a generar

¿Quién lo hace?  
(Responsables)

Nosotros cómo los administradores y dueños del negocio

