



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:

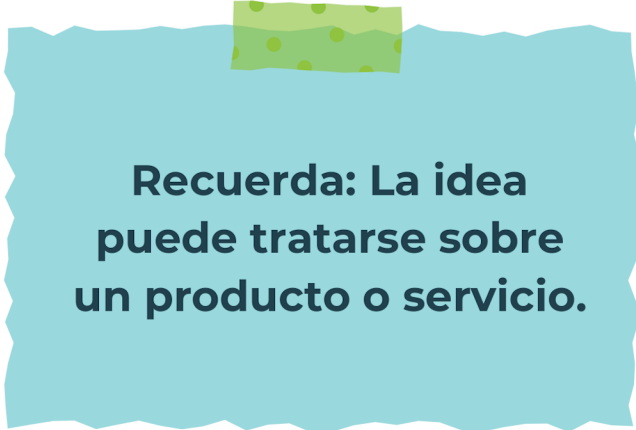


1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Es una empresa de bicicletas ecológicas, las cuales son vendidas o
mayormente alquiladas en nuestros puntos Ride me al rededor de las
cuidades de nuestro país, también tenemos tiendas con artículos para
el ciclismo.



**Recuerda: La idea
puede tratarse sobre
un producto o servicio.**

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

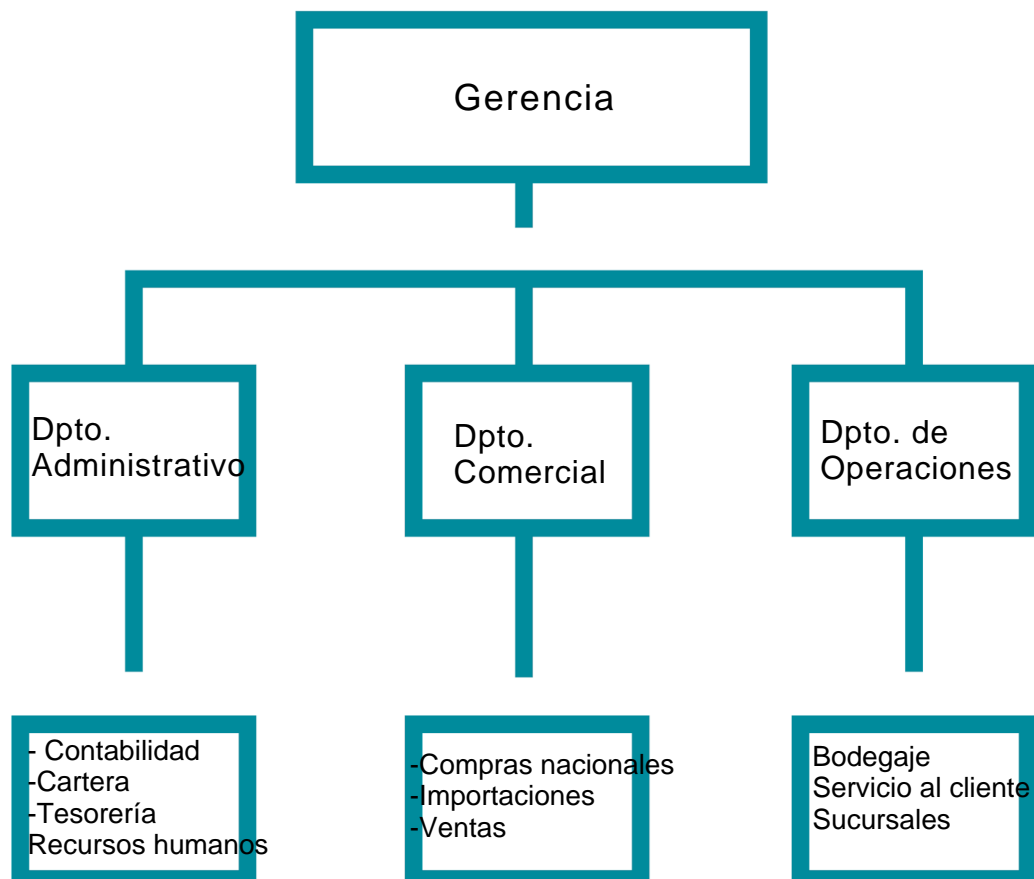
Misión:

Nuestra misión como empresa es lograr que más del 50% de la población use la bicicleta como transporte diario, en ello se ahorrarían combustible, reparaciones costosas, seguros, permisos, licencias y muchos accidentes

Visión:

Nuestra visión es de aquí a 5 años tener mas de 2 mil puntos Ride me en todo Costa Rica con ingresos de mas de 4 millones al mes

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

A través de políticas y programas que promuevan la igualdad de oportunidades y la inclusión económica.

Sostenibilidad ambiental:

Que el ambiente de nuestras instalaciones sea el mas adecuado para la comodidad de el personal y nuestros clientes, teniendo el mejor trato de ambas partes(trabajador y cliente)

Sostenibilidad económica:

En la manera de lo posible, que ambas partes se vean beneficiadas, ya que nuestro alquiler o venta de productos se encuentra en un costo relativamente cómodo para la clientela, sin ver a la empresa perjudicada, ya que por la cantidad de nuestros puntos vemos una gran ganacia.



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave <p>Muchas asociaciones sobre cuidar el planeta nos apoyarán a como también muchos jóvenes y personas preocupadas por la salud mental y el ambiente.</p>	Actividades clave <p>Trabar duro y esforzarnos por la empresa, por medio de anuncios en la televisión, redes sociales y entre otros medios; promocionar nuestros servicios, tratar de dar la mejor atención al cliente.</p>	Propuesta de valor <p>A diferencia de muchas empresas, Ride me tiene puestos para alquiler de bicicletas ecológicas, en cada puesto hay una pantalla digital donde el cliente nos hace saber la cantidad de bicicletas que alquila, y la duración del alquiler, ahí mismo se cobra por el método que necesite y se le dará el código para abrir el candado de la bicicleta.</p>	Relación con el cliente <p>Tendremos muchas promociones para los clientes ya sea por la compra de varios productos o diferentes aspectos del uso del producto.</p>	Segmento de clientes <p>Para el alquiler de bicicletas será en los puntos de cada distrito, para la compra de artículos de bicicletas y bicicletas nuevas a la venta será en las tiendas de cada cantón o provincia, y para el servicio al cliente será por medio de nuestras redes o también en nuestra sucursal principal en San José.</p>
	Recursos clave <p>Utilizando materiales de calidad y una maquinaria útil y en buen estado para buenos resultados del producto</p>		Canales <p>Como se dijo anteriormente habrá mucha disponibilidad del producto por la cantidad de puestos en cada distrito y cantón, además en caso de faltar algún tipo de producto, inmediatamente se enviara un trabajador.</p>	
Estructura de costos <p>Maquinaria y exportaciones de los productos</p>		Fuentes de ingresos <p>Las ventas y alquileres de las bicicletas y artículos de la misma.</p>		

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



Conduce hacia nuevas aventuras!

Colores principales de mi marca empresarial



Verde 	Blanco	Negro
-----------	--------	-----------

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Electricidad
- Maquinaria
- Salario de los trabajadores
- Alquiler del local
- Agua
-
-

Mis costos variables

- Reparaciones
- Artículos de bicicleta
- Mano de obra
-
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₱ 2500

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades \rightarrow

Punto de equilibrio monetario \rightarrow



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- alquileres al por mayor
- productos exportados
- patentes
- reparaciones adicionales
-
-
-
-
-
-

Pasivos

- salarios
- maquinaria de producción
- sucursales
- puntos Ride me del país
-
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Es un aspecto fundamental, ya que no solo garantiza su legalidad y transparencia, sino que también juega un papel importante en su estabilidad financiera, garantiza que cada individuo y empresa contribuya de manera proporcional a su capacidad económica.

¿Cómo se liquida una empresa?

Con ayuda de un fedatario público, se saldarán todas las deudas pendientes frente a terceros, cobrará los créditos pendientes frente a sus deudores y por último, se repartirá el patrimonio que aún quede en la empresa entre los socios.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

La población no tiene una buena administración y desconocen de como llevar un emprendimiento.

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Porque hoy en día debemos conocer muy bien nuestros gastos e ingresos, además sería importante saber como manejar un emprendimiento.

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para nosotros mismos

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Par aprender a administrar nuestras cuentas y si en algún momento queremos emprender, hacerlo de la mejor forma para nosotros y nuestros clientes.

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Se tomaran varias sesiones sobre el tema de como llevar una empresa y diferentes aspectos de ello, además tomaremos un curso pequeño para saber administrar nuestro dinero correctamente.

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Que la población sepa sobre los temas y los ponga en practica en sus diferentes ámbitos

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Un aparato electrónico, tiempo y lo mas importante es el querer aprender y poner de nuestra parte para realizar el trabajo de la mejor manera.

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Muchas personas lo terminan un mismo día ya que si se logra entender el tema de manera rápida se muy fácil pero sino pueden hacer un horario y realizar dos sesiones por día.

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Cada estudiante o persona que lleve el curso

