



Years of
Empowering
Lives

35

Miembro de JA Worldwide



— CUADERNO — DE-TRABAJO —



Defina la idea de negocio.

Taller sensorial

Como bien sabemos, la manera en la que nos desenvolvemos en nuestro entorno inicia desde muy temprana edad, por lo que se necesita contribuir en el desarrollo integral de los niños pequeños para evitarles posibles problemas de atención o concentración, cabe destacar que la población de los niños no es la única afectada puesto a que las funciones cognitivas de las personas con más de 65 años experimentan una serie de cambios como la pérdida de memoria, evitándoles realizar actividades, los adultos mayores son la población más afectada a padecer enfermedades que repercuten en estado de cognición, por lo que he decidido optar por la opción de un taller sensorial el cual consistirá en una terapia que mediante una serie de ejercicios promoverán el trabajo de nuestros sentidos (Auditivo, gusto, tacto, visual, y propioceptivo)

Un punto importante para mencionar es que los materiales a utilizar serán producidos por empresas responsables, las cuales obtengan la aprobación de Esencial Costa Rica o bien materiales que puedan tener más de un uso para evitar el impacto en el medioambiente, entre estos materiales podemos resaltar maracas de colores, rompecabezas, fideos, legos de madera, arena, con estos materiales se mejorará el tacto, la vista y el oído.

Actividades para realizar: Son sumamente diversas sin embargo me enfocaré en las bandejas sensoriales los cuales son recipientes de madera u plástico que incluirán objetos a manipular, experimentar u observar, esto dependerá del gusto de la persona, Generalmente estos materiales deben de ser coloridos para llamar la atención además se pueden dividir en sólidos y líquidos.

Cabe destacar que dependiendo de la edad de la persona se pueden incluir elementos más complejos según el agrado, uno de los principios de este negocio es el acompañamiento ya que es un papel fundamental durante el aprendizaje, además se les proporcionarán elementos adicionales como palas, cucharas, rastrillos con los cuales podrán tener un control sobre su mano o bien para probar la comida, la cual puede ser preparada por el adulto mayor o niño, ya que las actividades son una excelente forma para conocer nuestros gustos en este caso se pueden mejorar habilidades y descubrir nuevas pasiones como la cocina, botánica y ciencia.

ACTIVIDAD #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

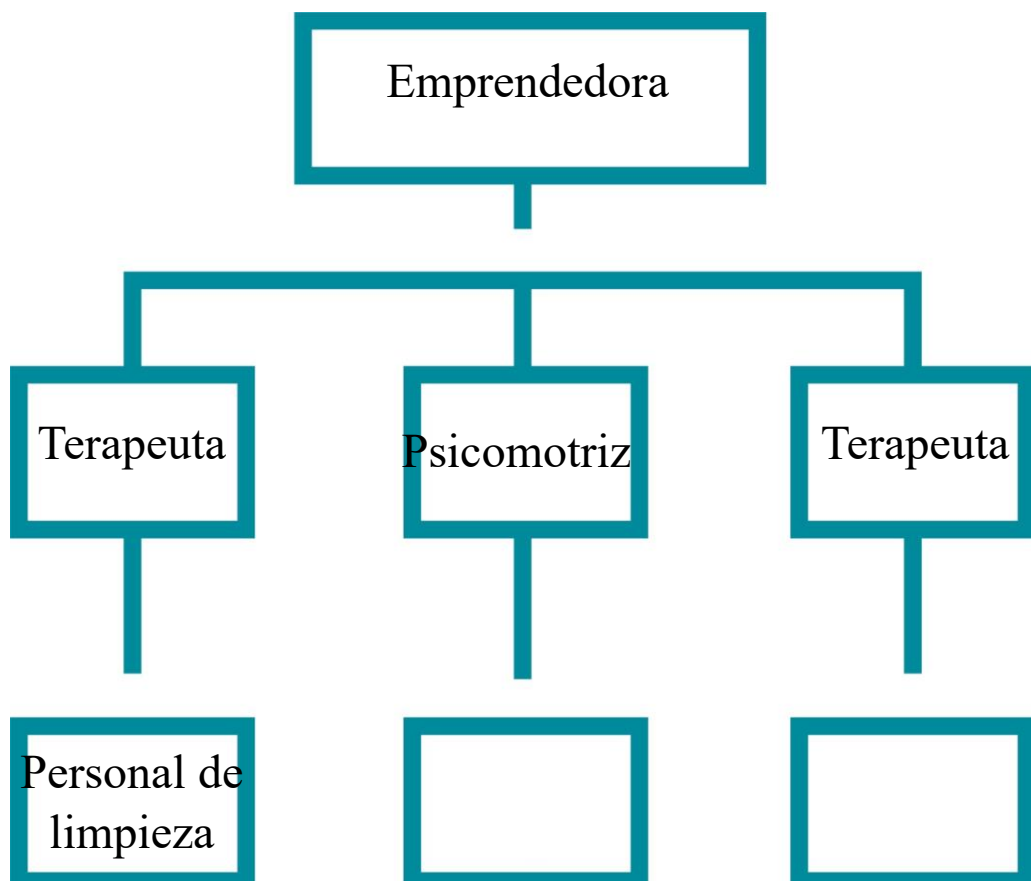
Misión:

Esta va enfocada a promover el desarrollo integral de los niños así como a evitar posibles enfermedades en los adultos mayores tales como el Alzheimer.

Visión:

Mi proyecto se realizará de manera progresiva, iniciaré desde mi casa y en un futuro se realizará un establecimiento para expandir el negocio.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



ACTIVIDAD #4

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

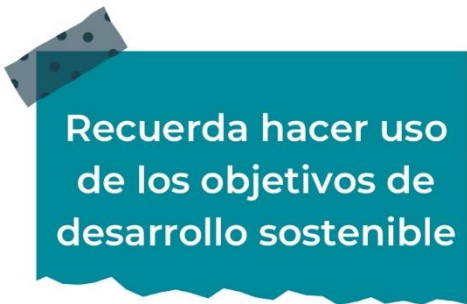
- Mejoras en el desarrollo integral de los niños.
- Participación de los adultos mayores en actividades que los lleve a disminuir ciertas enfermedades.

Sostenibilidad ambiental:

- Los materiales a emplear serán producidos por empresas que cuenten con el sello de Esencial Costa Rica
Se descartarán aquellos materiales que contaminen el medioambiente y sean de un solo uso.

Sostenibilidad económica:


- Promueve el pensamiento lógico, lo cual es ideal para ampliar el desarrollo de la población.
- Conocimiento de las pasiones, definir su carrera.



Recuerda hacer uso
de los objetivos de
desarrollo sostenible

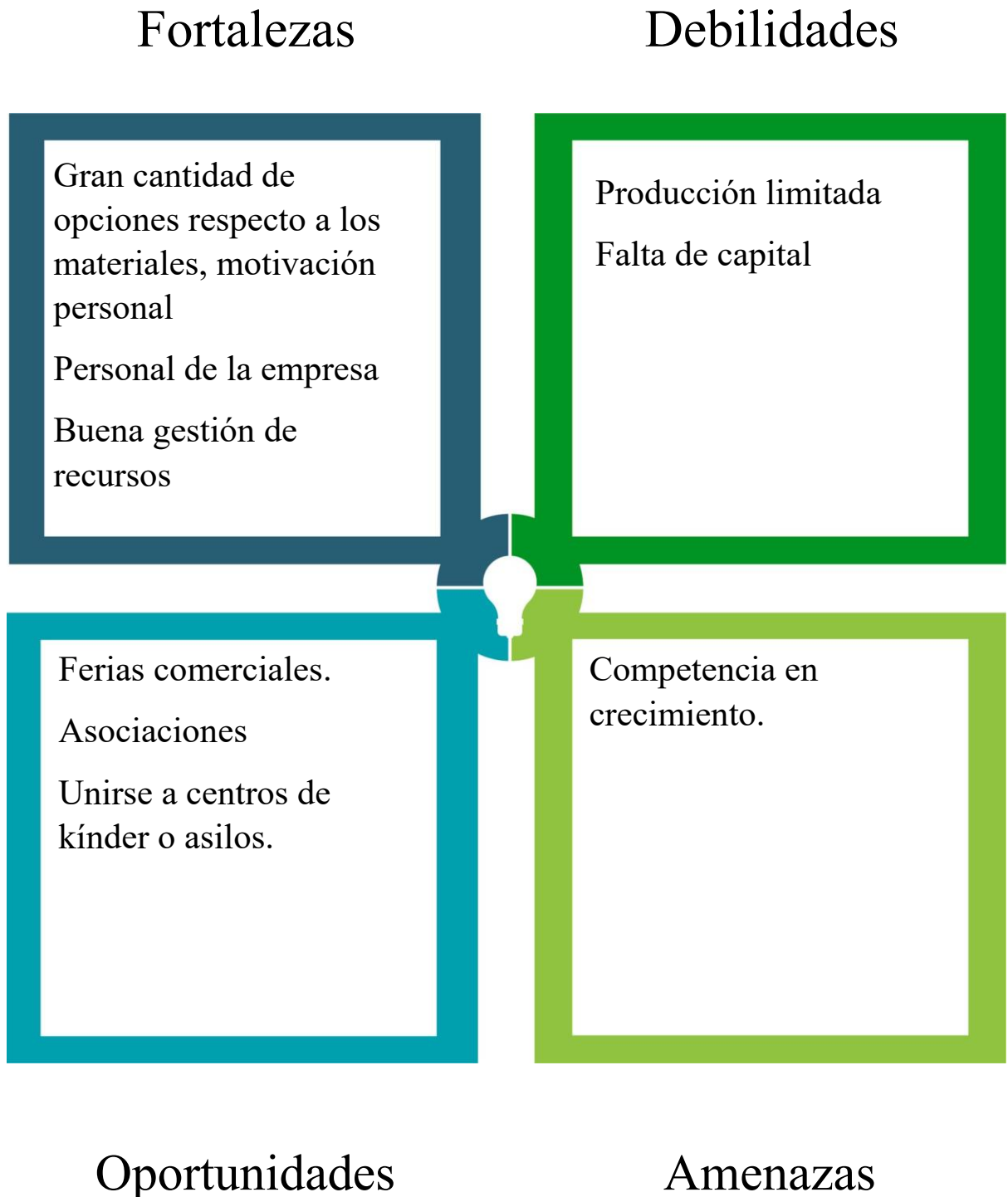
Complete el Modelo de Negocios Canvas.


Socios clave Madre Padre	Actividades clave Investigación de productos. Búsqueda de proveedores.	Propuesta de valor Variedad de productos a utilizar amigables con el medio. no solo se especializará en niños, también en adultos.	Relación con el cliente Si se desea adquirir una primer clase se darán tarjetitas las cuales debe rellenar en cada clase y con el tiempo adquirirá materiales o cupones de descuento	Segmento de clientes Personas con el trastorno de Procesamiento o Sensorial, disfuncionamiento de integración social. Niños desde los 6 meses de edad Ancianos que deseen evitar enfermedades como el Alzheimer o Parkinson
	Recursos clave Mobiliario Materiales como lo son los legos, rompecabezas .		Canales Mediante el uso de redes sociales.	
Estructura de costos Materiales requeridos, mobiliario gastos fijos		Fuentes de ingresos Mesada.		

 Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

ACTIVIDAD #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación "Qué me  diferencia" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

logo

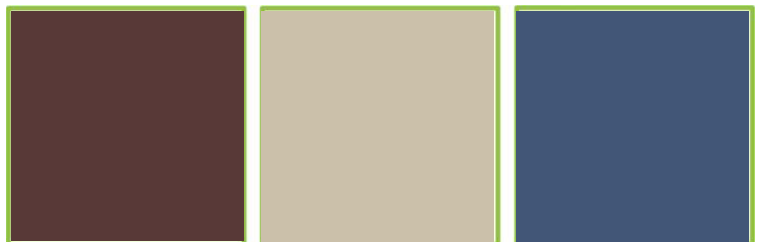


Slogan



“Un buen desarrollo es el inicio de un gran futuro”

Colores principales de mi marca empresarial



Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Luz: 10.000 colones
- Agua: 13.000
- Plan de celular: 5.000 colones
- Transporte: 800 P/S
-
-
-

Mis costos variables

- Materiales: 4.000 p/clase
-
-
-
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:



25.000 colones
p/sesión

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 1,37 unidades

Punto de equilibrio monetario → ₡ 34250



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

●	Muebles
●	Maquinaria
●	Accesorios
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	

Pasivos

●	Préstamo de muebles
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	

➤ Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.

➤ Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Sensory bus: Es un emprendimiento en el cual se brindan terapias y eventos Sensoriales las cuales se realizan dentro de un bus, está conformado por:

Mariana Abarca que es una terapeuta de lenguaje y especialista en estimulación temprana.

Fiorella Peralta: Es una terapeuta ocupacional especialista en integración sensorial.

Learning for Fun: Es un taller en el cual los niños aprenderán a trabajar y leer con estrategias lúdicas y divertidas

Beneficia el juego imaginativo, la creatividad y la participación. Además se les enseñan canciones a los niños en inglés a niños de 3 años en adelante.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

- -Para sostener los gastos públicos del país
- -Buscar una buena economía

- -Mantenimiento de carreteras.

En caso de huecos repararlos.

- -Buscar el desarrollo del país

¿Cómo se liquida una empresa?

- Se deben de cobrar los gastos que quedaron pendientes
 - A los clientes.
 - Se deben de pagar las deudas que han sido adquiridas por la Empresa, para solventar estos gastos se pueden vender los activos para obtener dinero.
-

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Ayudar con el desarrollo integral de las personas mediante la estimulación temprana.

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Evitar enfermedades psicológicas, fortalecer la mente y modular nuestro estado de ánimo.

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Niños y adultos mayores los cuales requieran desarrollar o trabajar sus sentidos (olfato, vista, gusto, tacto)

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Facilitar al niño el aprendizaje y la exploración de su entorno, como percibir la información sensorial y responder a esta.

Promover la concentración.

Resolución de problemas.

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Mediante el uso de materiales reciclables se realizarán sesiones en las cuales se exploren texturas, sabores, además se realizan juegos en la naturaleza para que se pueda disfrutar de los colores, sonidos y texturas presentes.

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Disminuir las enfermedades psicológicas de los adultos mayores, una población bastante descuidada en cuanto a la estimulación, además estas actividades promueven el compañerismo.

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Mobiliario de madera, además de accesorios como bandejas, muebles

Materiales como lo pueden ser piedras, tucos de madera, agua, jabón.

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

15 de junio, realizaré una con mi familia, incluidos niños, adultos, y adultos de +65 años.

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Será realizado por mi persona con el apoyo de mis familiares.

