



**Junior  
Achievement  
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

**35**

Years of  
Empowering  
Lives

**YO EMPRENDO**  
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO  
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL  
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE  
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE  
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



## Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

# Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Mi negocio será de una panadería y repostería con el cual se pueda satisfacer la necesidad de los clientes

definición

La idea de negocios es la razón de ser de una empresa. Su propuesta de valor debe comunicar los beneficios de los productos o servicios que se quiere ofrecer. Debido a ello, forma parte importante del plan de negocios, pues es la base de todas las estrategias de ventas, marketing y desarrollo de productos.

**Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.**

## Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

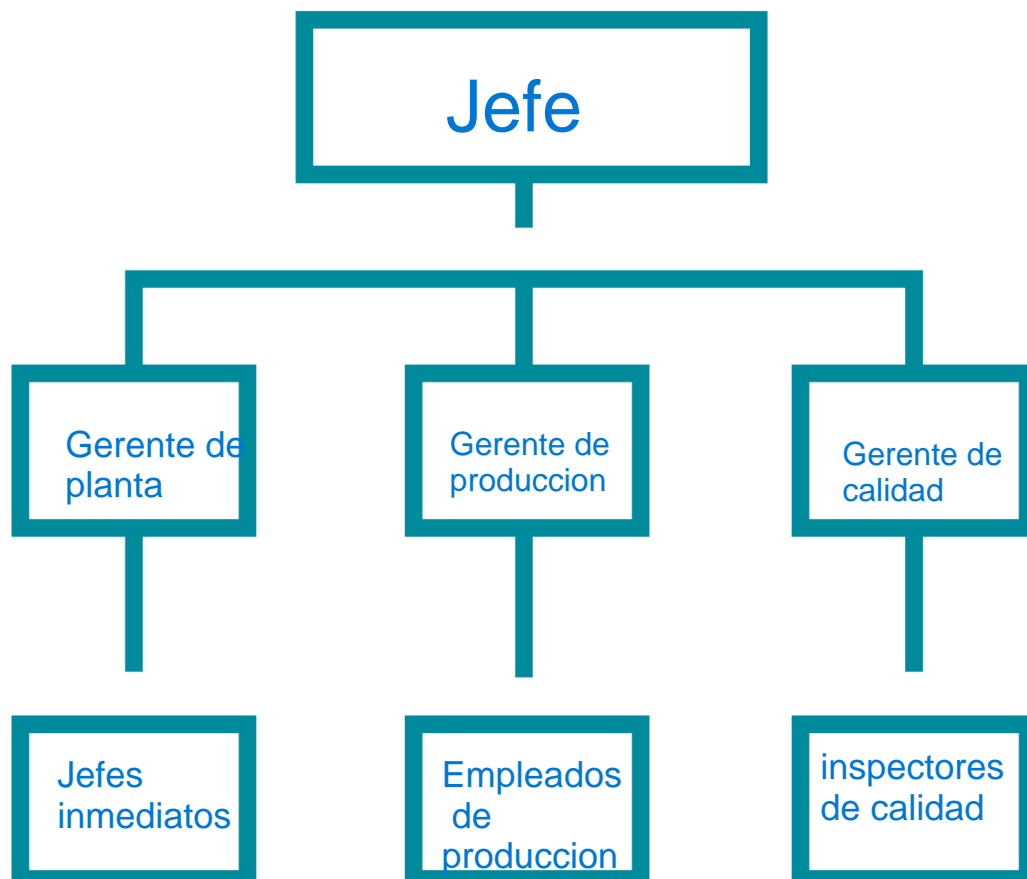
### Misión:

. Una buena misión debe describir qué es lo que hace la empresa y lo que no, tanto en el presente como en el futuro, y debe proveer un enfoque a la dirección y a sus colaboradores. En el caso de un emprendimiento social, la misión es el factor diferencial clave. El emprendedor social apunta a crear un producto, servicio o proceso del cual la sociedad se beneficiará.

### Visión:

poder realizar productos de la mejor calidad para poder satisfacer

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



## Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

### *Sostenibilidad social:*

Elaborar productos de calidad para poder satisfacer las necesidades del cliente en el ambiente social

### *Sostenibilidad ambiental:*

Centrar la calidad de productos bajo la interacción de nuestra empresa con el medio ambiente para así asegura una sostenibilidad ambiental y no generar un impacto de contaminación

### *Sostenibilidad económica:*

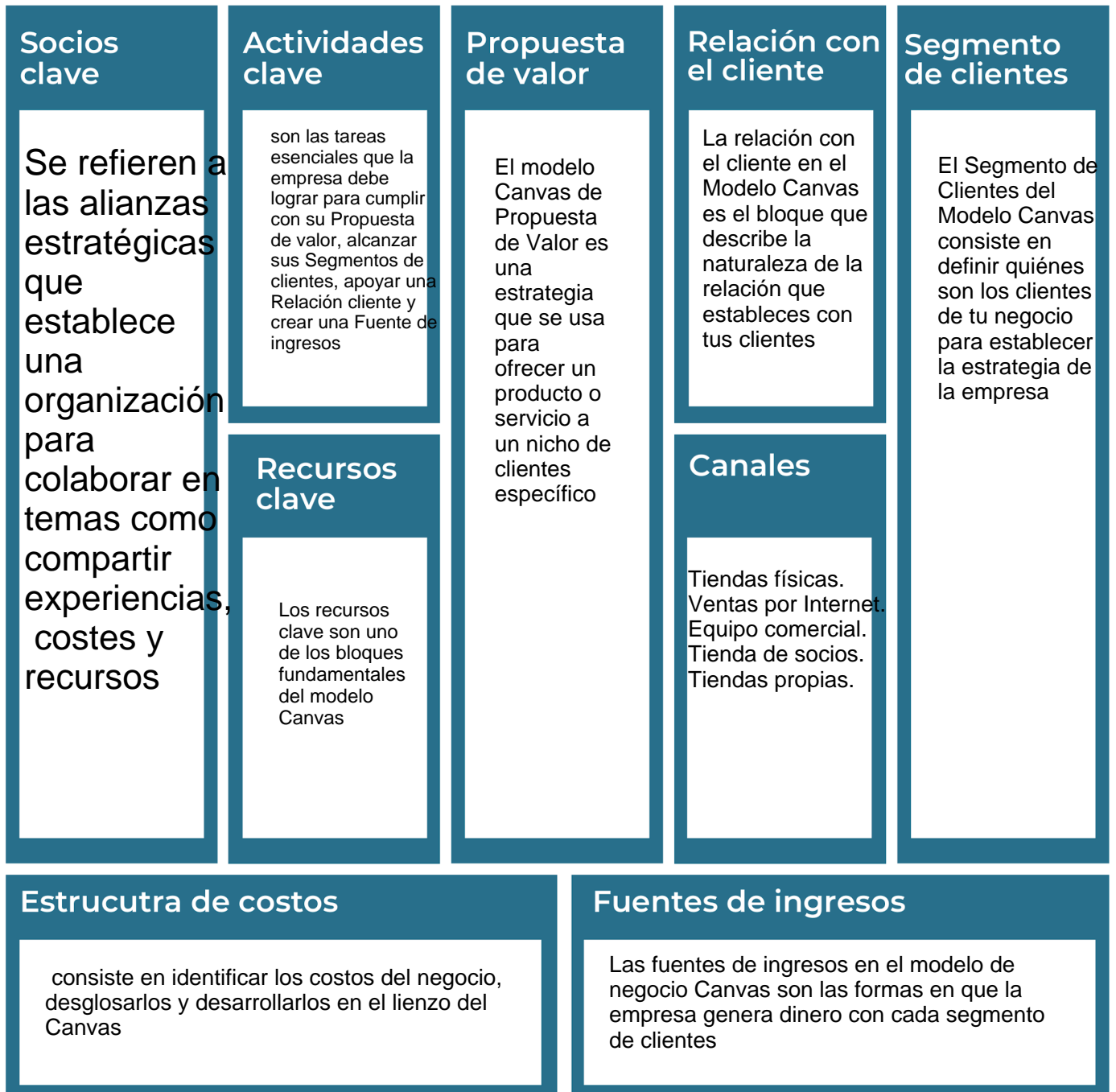
Capacidad que tiene la organización de administrar los recursos propios para generar rentabilidad a largo plazo de forma responsable



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

## Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



desata tu hambre con tibu repostería

Slogan



---

---

---

---

Colores principales de mi marca empresarial



|      |      |      |
|------|------|------|
| azul | gris | cafe |
|------|------|------|

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

## Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

### Mis costos fijos

- Agua 35mil
- Luz 40mil
- impuestos 250mil
- alquiler 300mil
- seguro 20 o 25 mil
- salario 45mil por quincena
- servicios de mantenimiento 350mil

### Mis costos variables

- mano de obra 100mil
- recursos 400mil
- empaquetaría 200mil
- regalías 20mil
- materias primas 250mil
- desperdicios 150mil
- energía

*El precio de venta de mi producto / servicio es de:*



10.000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

## Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades →

Punto de equilibrio monetario →

Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

## Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

### Activos

- terreno
- muebles
- mesas
- mostrador
- implementos de cocina
- sillas
- cubiertos
- platos
- servilletas
- salsas

### Pasivos

- salario
- agua
- luz
- energía
- gas
- ingredientes
- prestamos
- internet
- deudas
- teléfono



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.



## Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

### *Importancia de las obligaciones tributarias:*

Garantiza que cada individuo y empresa contribuyan de manera proporcional a su capacidad económica

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

### *¿Cómo se liquida una empresa?*

procedimiento judicial cuyo objetivo es la venta rápida y eficiente de los bienes de la empresa deudora que sea vuelto inviable económica mente, con el objeto para pagar a sus acreedores.

---

---

# Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?  
(Problema y descripción)

emprendimiento

¿Por qué es importante este tema?  
(Justificación)

para poder salir adelante y conseguir un desarrollo empresarial

¿Para quiénes lo vamos a hacer?  
(Público meta)

Para el publico en general

¿Para qué es la actividad?  
(Objetivo)

que los clientes puedan tener una excelente degustación con nuestros productos

¿Qué vamos a hacer?  
(Actividades)

velar por dar excelentes productos

¿Qué queremos lograr?  
(Metas y Resultados)

que el cliente quede satisfecho

¿Qué necesitamos?  
(Recursos y materiales)

personal, recursos, materias primas, maquinaria y una excelente higiene

¿Cuándo lo vamos a hacer?  
(Cronograma)

25 de agosto de 2035

¿Quién lo hace?  
(Responsables)

yo y mis familiares

