



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



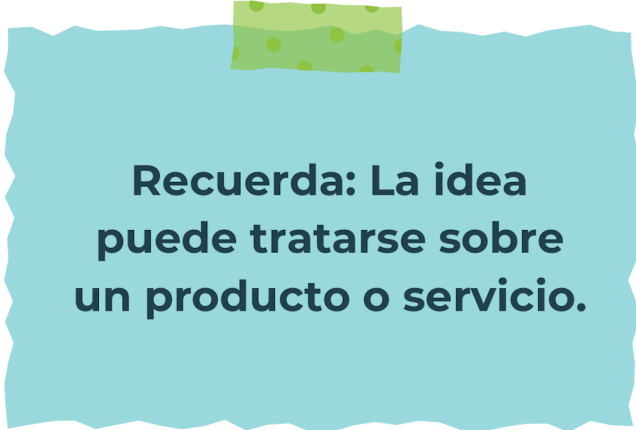
1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

La idea de negocio será la producción y venta de almohadas para dormir ergonómicas. Enfocadas en el mejoramiento en la salud del cliente. Creada para satisfacer la mala postura al dormir.

Se venderá a toda persona interesada en mantener un buen cuidado de la columna con un rango de edad abierto.



**Recuerda: La idea
puede tratarse sobre
un producto o servicio.**

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

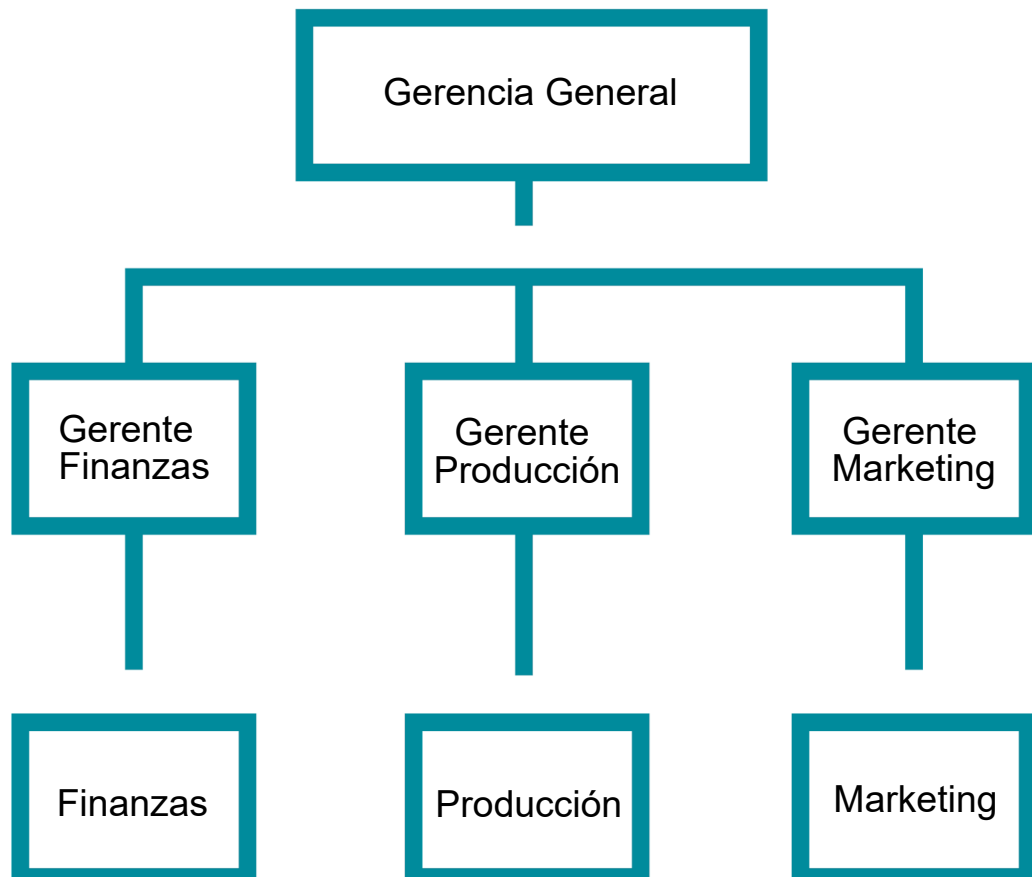
Misión:

Crear almohadas aptas para la buena postura al dormir, de buena calidad, cómodas y ergonómicas. Contribuyendo a una buena salud de la población.

Visión:

Ser un emprendimiento líder en productos ergonómicos para el sueño, manteniendo la accesibilidad y la calidad de los productos, de manera que mejore la calidad de vida de nuestros clientes.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Para cumplir la sostenibilidad social, se plantea que mediante la creación de este emprendimiento, se establezcan puestos de trabajos decentes y el brindar productos para satisfacer la necesidad del cuidado de la salud. Además, fomentar la igualdad de género y la diversidad social, sin ningún tipo de etiqueta.

Sostenibilidad ambiental:

Como parte de la sostenibilidad ambiental, se implementarán dispositivos de ahorro, así como mantener un cuidado y administración del uso de agua y energía. Además, se planea la reducción de residuos y planteamiento de las 3R.

Sostenibilidad económica:

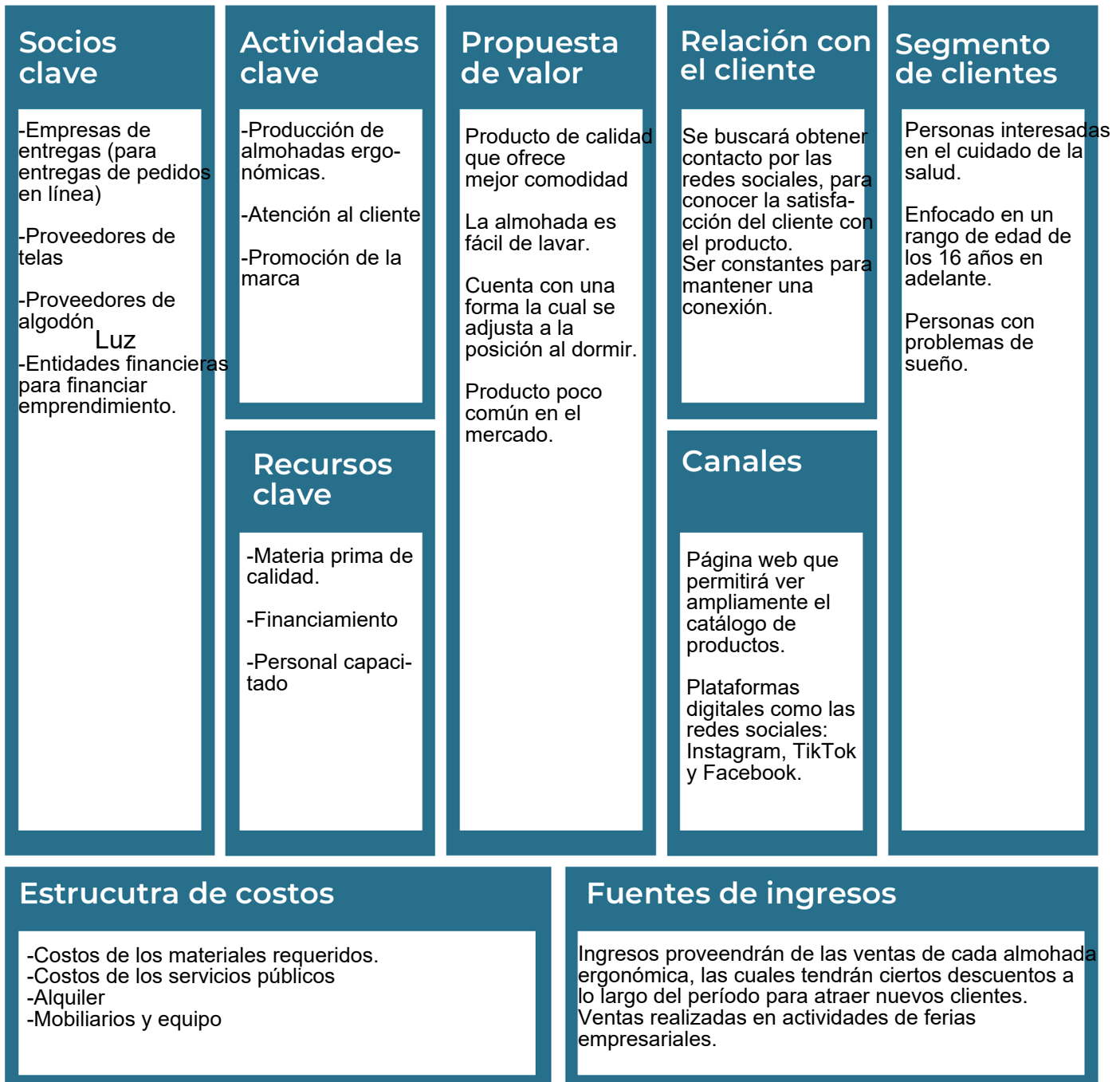
En la sostenibilidad económica, se aprovecharán los residuos restantes de las materias primas usadas, de manera que se logre aprovechar todo el material. Así mismo, se comprará material cuando únicamente sea necesario para no provocar un extra en el material ni en los gastos.



Recuerda hacer uso
de los objetivos de
desarrollo sostenible

Actividad #4

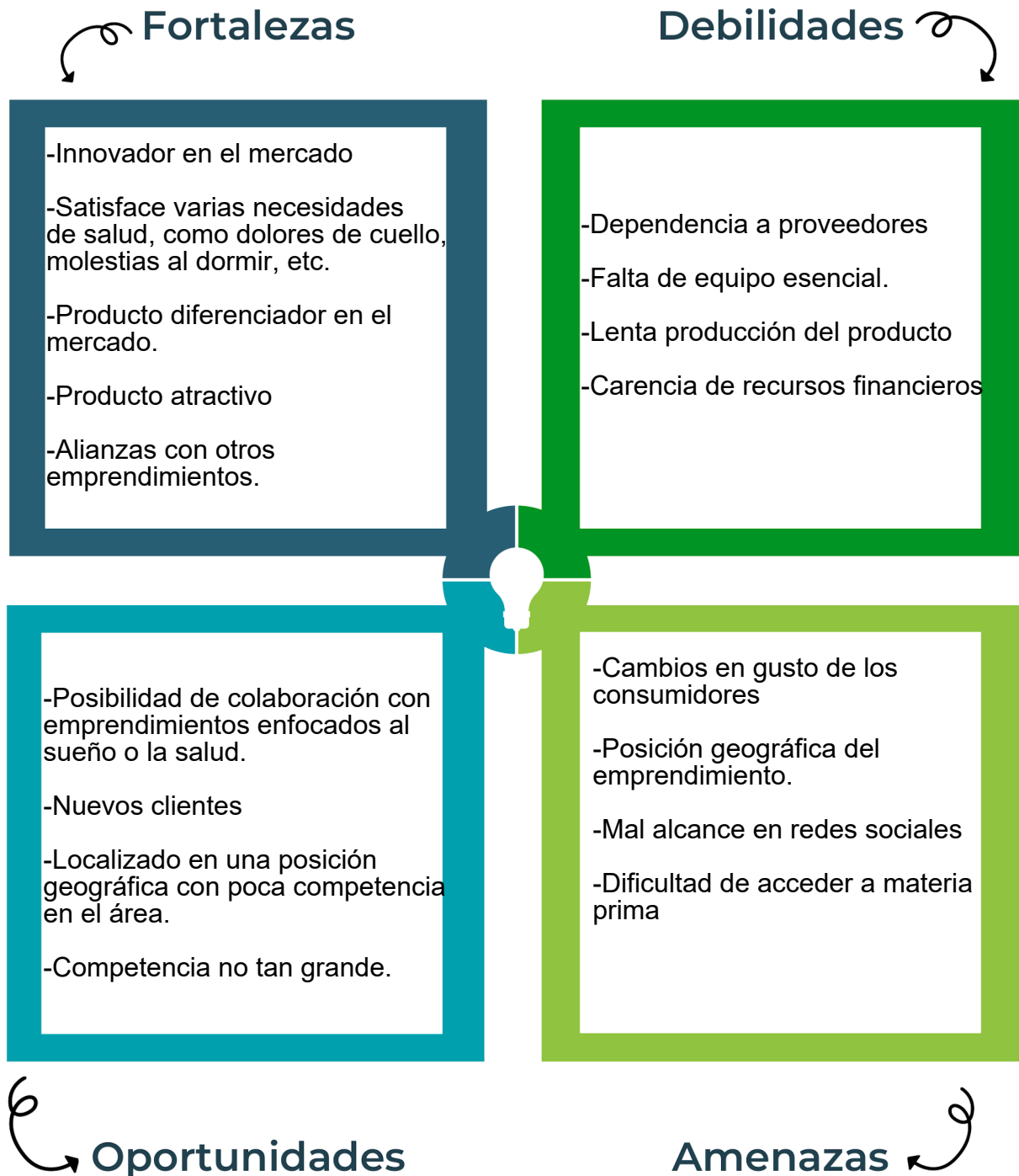
Complete el Modelo de Negocios Canvas.



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento

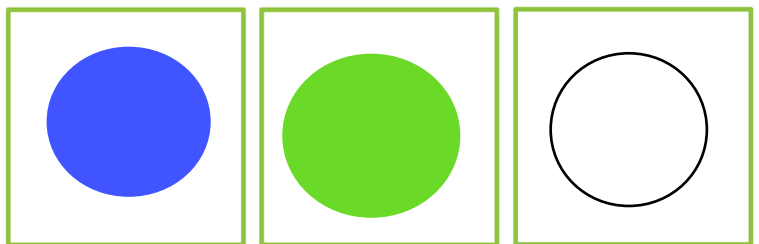


Slogan



"Nos preocupamos por tu bienestar"

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Agua-55000
- Publicidad-65000
- Luz-80000
- Pago de préstamo-70000
- Internet-30000
- Impuestos-30000
- Alquiler-300000

Mis costos variables

- Gastos de envíos-3000
- Microfibra-8000
- Algodón-4000
- Espuma-27000
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:



6000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades \rightarrow 13.55= 14 unidades

Punto de equilibrio monetario \rightarrow ₡ 84 000



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Patentes
- Suministros de oficina
- Vehículo
- Efectivo
- Seguros
- Mercadería
- Software computadoras
- Mobiliario y equipo
- Maquinaria
- Terreno

Pasivos

- Préstamos
- Cuentas por pagar
- Intereses cobrados por adelantado
- Salarios
- Deudas a corto plazo
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

En el país, se encuentra la marca "Pandi Luxury Bedding"; la cual vende almohadas hechas de bambú. Entre las almohadas que venden se encuentran ergonómicas y de distintas necesidades; como lo serían las de niños. Sus precios son elevados pero cuentan con una buena base de clientes.

A nivel extranjero se puede ver la marca "Tempur", la cual se localiza en España. Cuentan con gran variedad de almohadas ergonómicas de buena calidad. Tienen un gran reconocimiento y variedad de precios en los productos.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

El pago de los impuestos al Estado permite que se pueda invertir en un mejoramiento de la vida de los ciudadanos, logrando financiar la salud del país,
impulsar diversos sectores económicos, además de apoyar al desarrollo de una
buena educación para las futuras generaciones del país.

De manera que estas obligaciones permiten destinar los recursos a las diversas
necesidades sociales de la población.

¿Cómo se liquida una empresa?

Como primer paso, los accionistas deben estar de acuerdo con la disolución de la empresa y asignar
a un supervisor de la liquidación. Luego, para poder realizar un inventario de activos y pasivos, la
compañía debe pagar cualquier impuesto pendiente, para así poder continuar con la liquidación
del negocio. Posteriormente que un notario público aceptara la liquidación de la empresa, se debe
presentar la transacción en el Registro de Comercio y Empresas para confirmar que no está en el
negocio, y finalizar su registro en el Ministerio de Hacienda. Además, se debe publicar un aviso
en la Gaceta. Después, el liquidador de la empresa liquidará formalmente todos los activos identificados
de la empresa. Y ya pagadas las deudas, accionistas deben presentar el acuerdo de disolución
firmado por accionistas, liquidador y el notario público en el registro nacional

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

El tema a enfocar es el mantenimiento de una cómoda y saludable posición al dormir, debido a una mala manera de dormir por las almohadas comúnmente usadas.

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Es importante para poder mejorar la calidad de vida de la población y disminuir los problemas de la columna, así como el dolor corporal. Así como poder obtener un mejor avance en la salud con mejores productos.

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Dirigido principalmente para personas con problemas al dormir como la incomodidad, o el dolor corporal. Con un rango de edad de 16 años en adelante.

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Para poder aprender a establecer mi propio emprendimiento con los conocimientos brindados de las lecciones de "Yo emprendo", y crear una idea de negocio enfocada a una necesidad de la población.

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Una idea de negocio la cual producirá almohadas ergonómicas para las necesidades de la población. De distintos tamaños y formas.

Que logre ser higiénica y funcional.

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Establecer un emprendimiento rentable, factible y oportuno, el cual logre generar ingresos.

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Se requiere el uso de la computadora para poder completar el cuaderno de trabajo.

La aplicación Adobe Acrobat para llenar el cuaderno de manera digital.

El uso de la aplicación CANVA para poder realizar el logo del emprendimiento.

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

El día 15 de junio, se realizó el cuaderno de trabajo.

¿Quién lo hace?
(Responsables)

La responsable de la creación del cuaderno de trabajo y del emprendimiento será yo, Samantha Salazar Hernández, la cual gracias a las lecciones vistas, podré poner en práctica la información brindada.

