



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



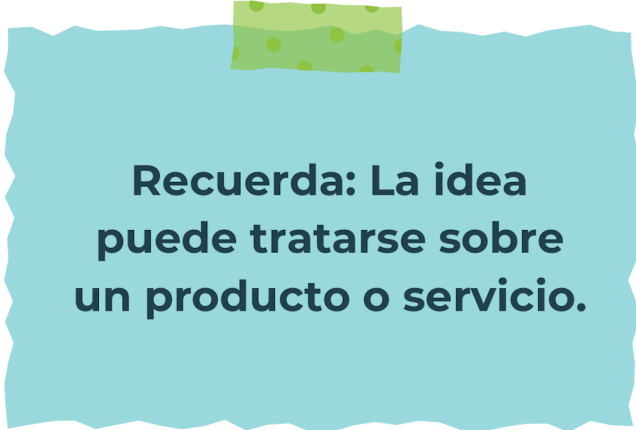
1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Es un negocio con el único objetivo de complacer a las personas con el arte del maquillaje, ya que ayuda a mejorar una imagen de si mismas y también nos ayuda a subir nuestro autoestima.

Y que nuestro cliente encuentre todo lo que busca en belleza en un solo lugar."



**Recuerda: La idea
puede tratarse sobre
un producto o servicio.**

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

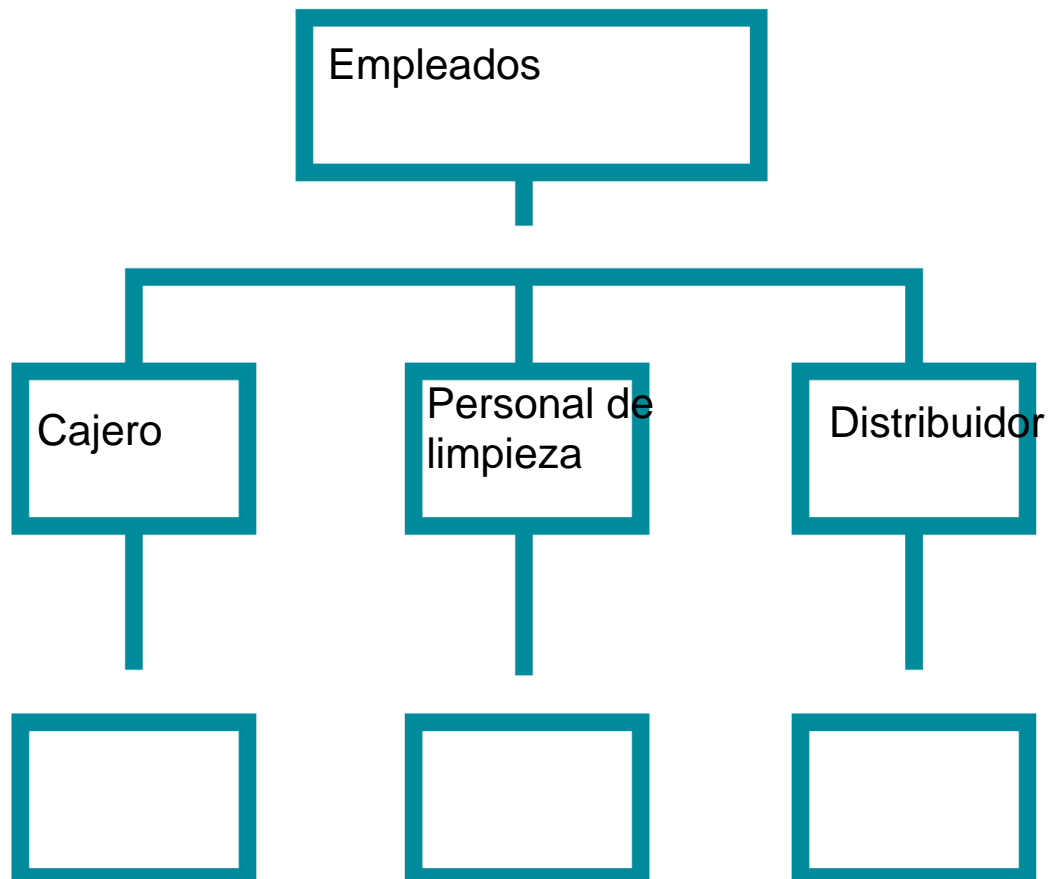
Misión:

Llevar los mejores precios de maquillaje para
los clientes

Visión:

Convertirse en la mejor tienda de maquillaje
para que nuestros clientes se sientan cómodos
con nuestros productos y por supuesto
brindando un excelente servicio.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Con mi negocio ayudaremos a que todas las personas se sientan bien con sigo mismos

Sostenibilidad ambiental:

Adquirir productos de buena calidad y completamente sellados

Sostenibilidad económica:

Buscar los mejores productos,brindar precios muy comodoss para así llamar mucho más la atención de nuestros clientes.



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
Cocoa Makeup CR Amor Ush SEPHORA Mundo cosmético	Publicidad en redes sociales	Vender los productos en mi tienda con una buena presentación.	Tratarlos con mucho respeto Ser amable Empaticos	
	Recursos clave		Canales	
Estructura de costos		Fuentes de ingresos		
Precio Calidad Marca		Ganancia de los productos vendidos		

Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



Tienda Díaz donde tienes los mejores precios y el mejor maquillaje

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

●	Electricidad 25 mil
●	
●	
●	
●	
●	
●	

Mis costos variables

●	Encrespador 3 mil
●	Base líquida 10 mil
●	Tinta de labios 2500
●	Corrector 2200
●	Rubor 3 mil
●	
●	

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₱ 45700

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades \rightarrow 190 mil

Punto de equilibrio monetario \rightarrow ₡ 500 mil



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Caja y bancos
- Efectivo
- Inversiones de valores
-
-
-
-
-
-
-

Pasivos

- Cuentas por pagar
- Documentos por pagar
- Gastos acumulados
-
-
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

El cumplimiento tributario garantiza que cada individuo y empresa contribuyan de manera proporcional a su capacidad económica.

¿Cómo se liquida una empresa?

La Liquidación de Empresas es un procedimiento judicial cuyo objeto es la venta rápida y eficiente de los bienes de la Empresa Deudora que se ha vuelto inviable económicamente, con el objeto pagar a sus acreedores.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

La creación de un emprendimiento

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Para poner en práctica todo lo aprendido y así en un futuro poder emprender

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para quienes les interesa

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Con esto aprendí hacer mi emprendimiento gracias a todas las sesiones

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Realizar 11 actividades en las q podre hacer mi emprendimiento

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Realizar con éxito mi emprendimiento y poner a prueba todo lo aprendido

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Necesito el cuaderno para poder completar las información con los videos de la sesión de pasada

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

¿Quién lo hace?
(Responsables)

María Díaz

