



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

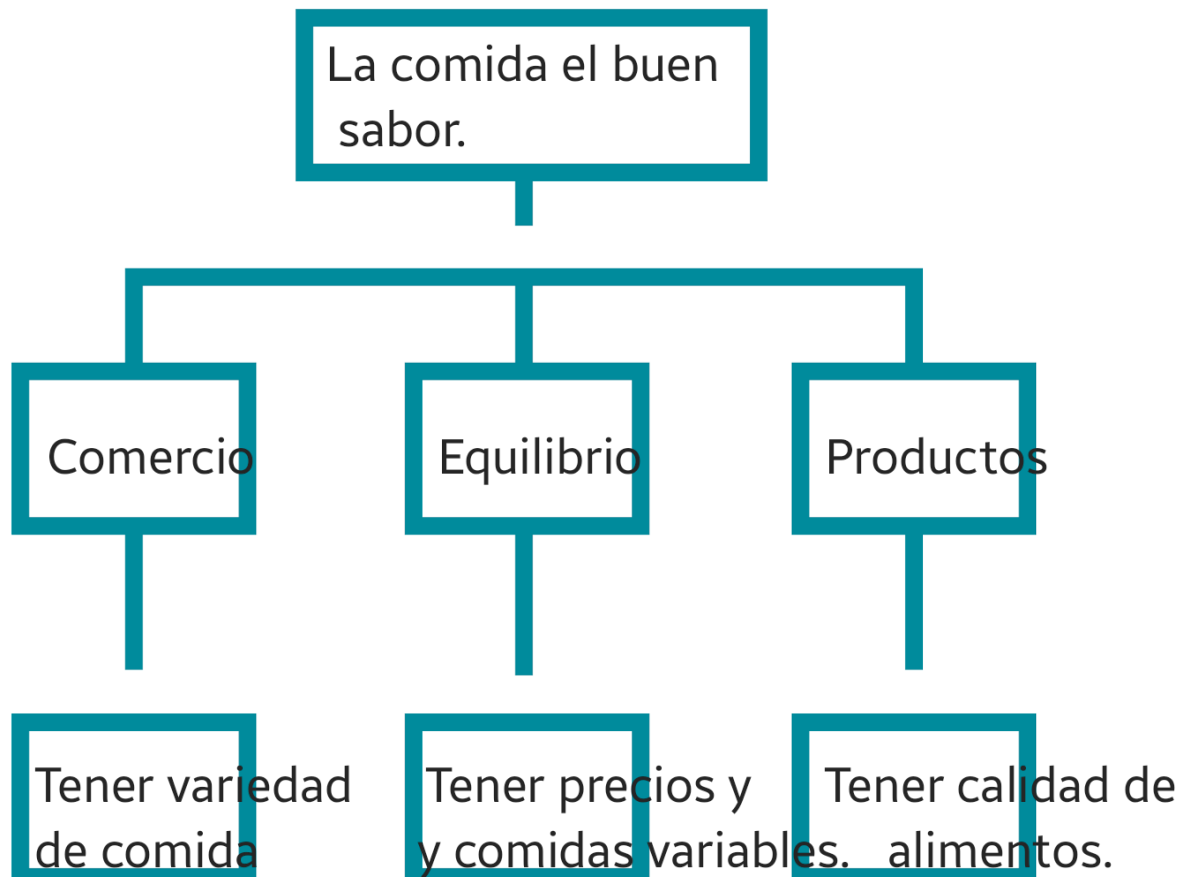
Misión:

Poner mi propio restaurante

Visión:

Qué sea un restaurante con buena reputación y que sea reconocido por tener el mejor servicio al cliente.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

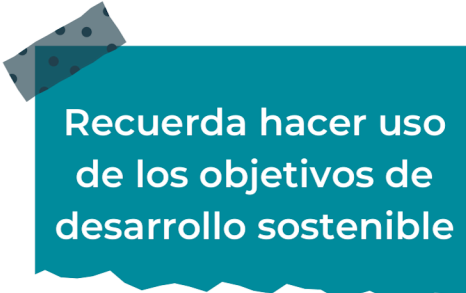
Hace referencia acciones que ayudarán a reducir la huella de carbono para dar la salud y bienestar de nuestros clientes.

Sostenibilidad ambiental:

engloba todas aquellas acciones que las corporaciones realizan con el ánimo de minimizar el impacto ambiental de sus actividades.

Sostenibilidad económica:

Se refiere a la sostenibilidad que podemos tener con una buena economía en nuestro restaurante



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

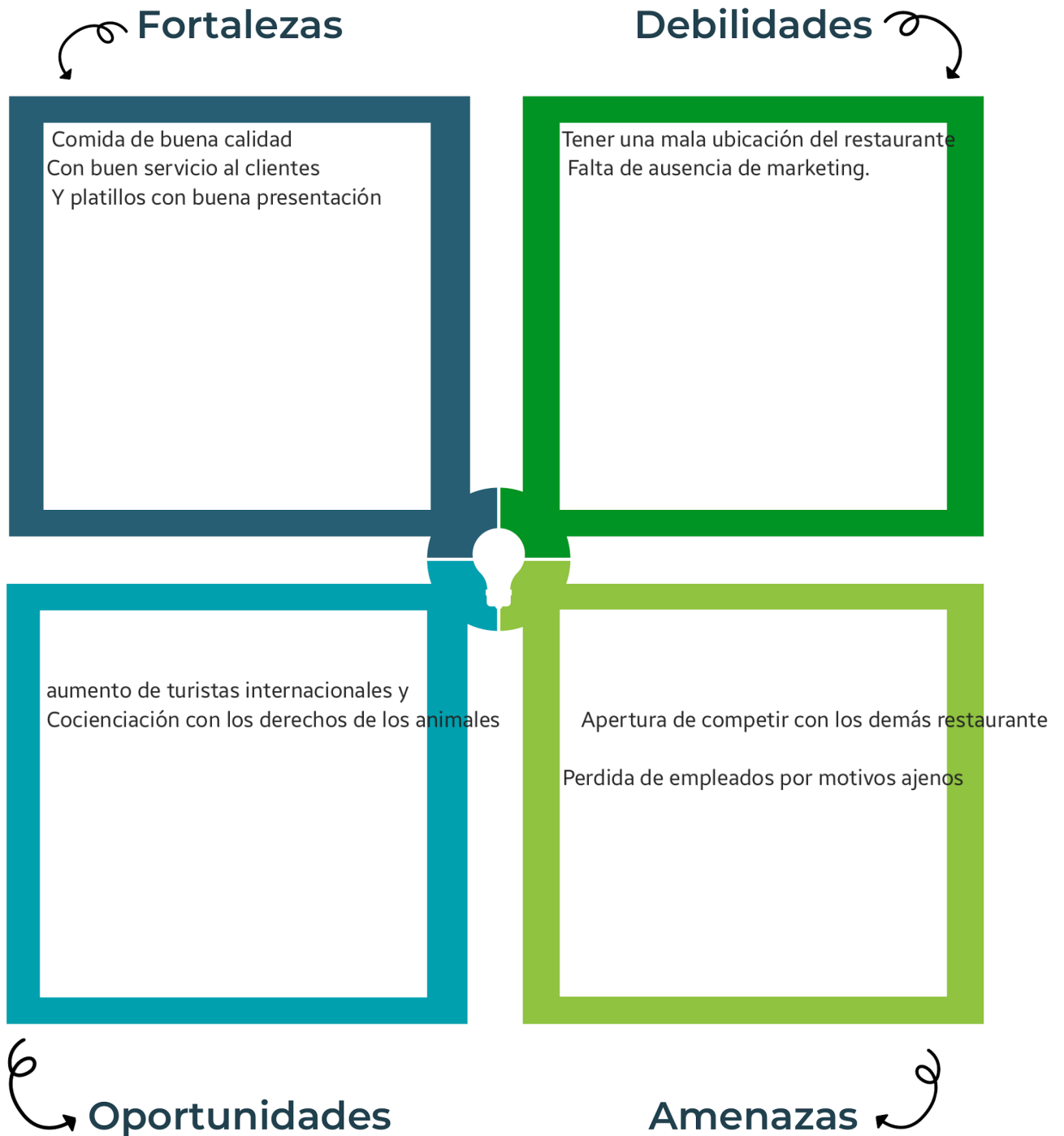
Socios clave Promovedores de ingredientes Promovedores Equipamiento Gerentes de Tiendas	Actividades clave Venta de producto alimentos para nuestros consumidores	Propuesta de valor Productos con buen sabor y con buena presentación y una buena ubicación	Relación con el cliente Redes sociales y presencial.	Segmento de clientes Particulares empresas y acciones.
	Recursos clave empleados capacitados para la cocina.		Canales en sitios de distribución página web	
Estructura de costos Ingredientes, materiales primas, salarios y cotizaciones.		Fuentes de ingresos Venta de productos Alimentarios cocinados. Carta del menú		



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

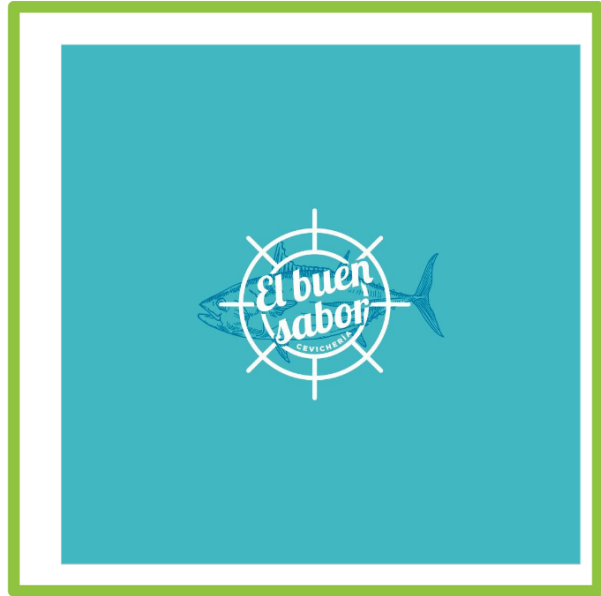


Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



Comida el buen sabor ,comida de buena calidad

Colores principales de mi marca empresarial



celeste.

Blanco

azul

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Salarios 86000
- Alquiler 220000
- Impuestos
-
-
-
-

Mis costos variables

- mano de obra 45000
- publicidad y marketing 50000
-
-
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₱ 90798

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades →

Punto de equilibrio monetario →



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

●	Propiedades
●	Inversiones financieras
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	

Pasivos

●	Sueldos de los empleados
●	Prestamos a corto plazo
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Mantener la información actualizada

Pagar los impuestos

Llevar contabilidad física adecuada.

¿Cómo se liquida una empresa?

Tenemos que saber que si vamos a dirigir un restaurante vamos a tener muchos desafíos.

Un buen punto de partida es entender cuáles son sus principales costos de producción

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Que el restaurante tenga buena ganancia y sea reconocible

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

porque la gente ve la buena atención que les damos

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para hacer cumplir las metas y futuro

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

El objetivo es poder aumentar las ventas y Tener buenas ganancias

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

la preparación de los alimentos y hacer el menú

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

vender productos de buena calidad

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Vienes y muebles que forma parte del patrimonio

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

cuando tengas lugar y proveedores

¿Quién lo hace?
(Responsables)

uno mismo se propone la meta

