



**YO EMPRENDO**  
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO  
DE TRABAJO**



**MINISTERIO DE  
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE  
VIDA ESTUDIANTIL**



## Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.



## Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

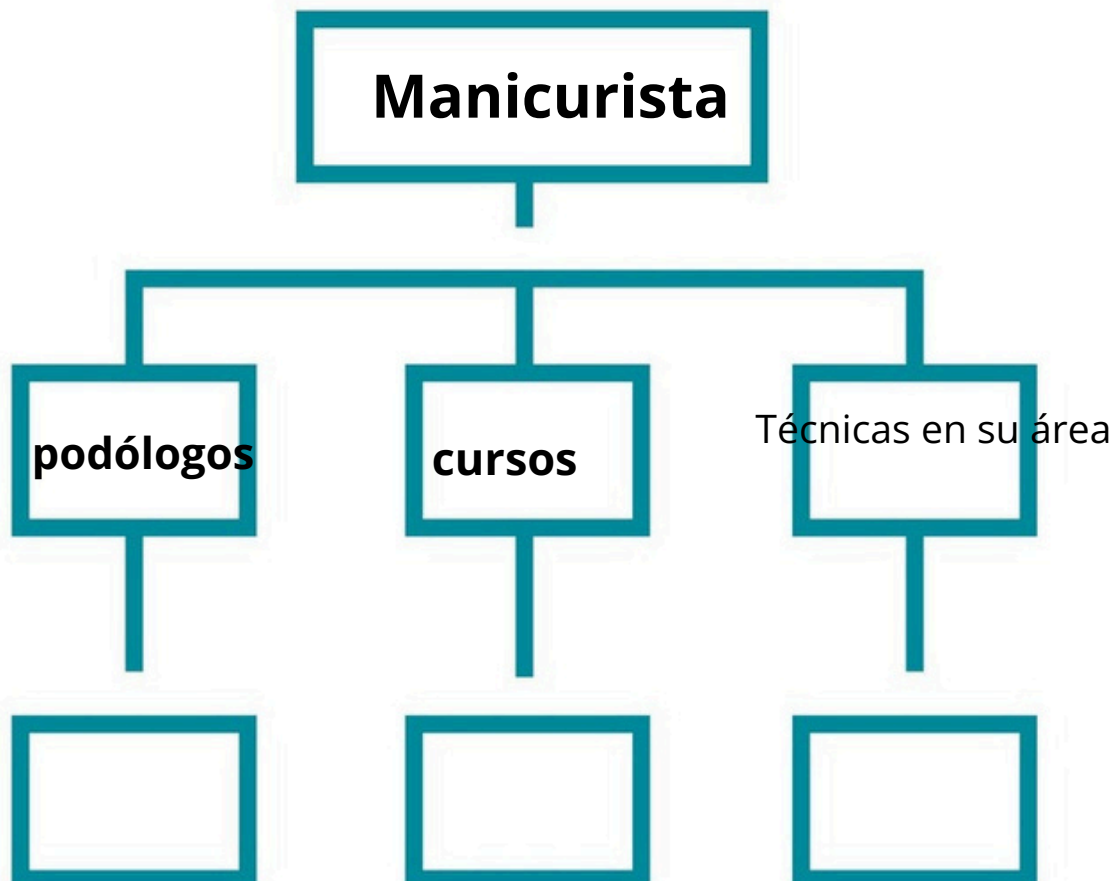
### Misión:

Brindar servicios de cuidado de uñas de alta calidad en un ambiente relajante y acogedor, utilizando productos de primera clase y técnicas innovadoras para garantizar la satisfacción total de nuestros clientes.

### Visión:

Ser el salón de uñas líder en nuestra comunidad, reconocido por nuestra excelencia en el servicio al cliente, nuestra pasión por la belleza y el bienestar, y nuestro compromiso con la sostenibilidad y la innovación en la industria del cuidado de uñas.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



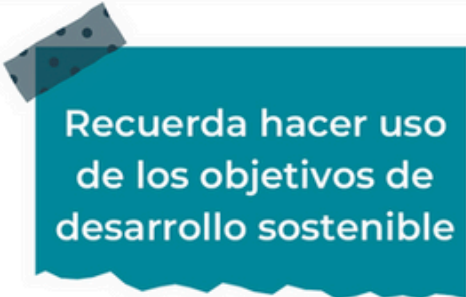
## Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

**Sostenibilidad social:**  
condiciones laborales justas  
desarrollador profesional  
responsabilidad comunitaria  
inclusividad

**Sostenibilidad ambiental:**  
Productos ecológicos  
Gestión de residuos  
Reducción de plásticos  
Eficiencia energética

**Sostenibilidad económica:**  
Modelo de negocio sólido  
Optimización de recursos  
Fidelización de clientes  
Diversificación de servicios



Recuerda hacer uso  
de los objetivos de  
desarrollo sostenible

## Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
<p>Socios proveedores</p> <p>Socios de servicios</p> <p>Socios estratégicos</p> <p>Socios financieros</p> <p>Socios tecnológicos</p>	<p>Promociones</p>	<p>Costos accesibles</p>	<p>Buena relación</p>	
	<p>Recursos clave</p>		<p>Canales</p>	
<p>Estructura de costos</p>			<p>Fuentes de ingresos</p>	



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación "Qué me diferencia" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



Embelléce tus manos, cautiva  
con estilo

---

---

---

---

---

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

## Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

### Mis costos fijos

- Esmaltes
- Luz
- Agua
- Internet
- Comida
- Impuestos
- Estudio

### Mis costos variables

- Viajes
- gustos
- joyeria
- comida chatarra
- 
- 
- 

*El precio de venta de mi producto / servicio es de:*

₡ 10.000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

## Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} \rightarrow \frac{200000}{10.000}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} \rightarrow \text{₡ } 600 \text{ mil}$$



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

## Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

### Activos

- Limas
- esmaltes
- niper
- espumas
- aceites
- Semipermanente
- brillos
- 
- 
- 

### Pasivos

- Lámparas
- 
- 
- 
- 
- 
- 
- 
- 
- 



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

## Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

**Existen miles de salones de uñas solo en Cartago centro, lo que cambia es precio y calidad**

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

## Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

### *Importancia de las obligaciones tributarias:*

**Cumplir con las obligaciones tributarias es crucial para evitar sanciones, asegurar una operación comercial fluida y optimizar los costos operativos.**

### *¿Cómo se liquida una empresa?*

**es un proceso complejo que implica la disolución formal de la entidad y la distribución de sus activos a los acreedores y accionistas.**

# Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?  
(Problema y descripción)

**¿Como hacer un emprendimiento?**

¿Por qué es importante este tema?  
(Justificación)

**Por si queremos hacer uno**

¿Para quiénes lo vamos a hacer?  
(Público meta)

**Para nosotros mismos**

¿Para qué es la actividad?  
(Objetivo)

**Aprender nuevas cosas, tales como saber emprender o hacer un negocio propio**

¿Qué vamos a hacer?  
(Actividades)

**Llenar preguntas, hacer presupuestos, hacer una planificación de como vamos a hacer todo**

¿Qué queremos lograr?  
(Metas y Resultados)

**Un buen resultado y buena enseñanza , tener éxito en nuestro emprendimiento o servicio**

¿Qué necesitamos?  
(Recursos y materiales)

**conocimiento del tema, saber como iniciar**

¿Cuándo lo vamos a hacer?  
(Cronograma)

**En una meta establecida, puede ser en días, semanas o cuando nosotros queramos**

¿Quién lo hace?  
(Responsables)

**Nosotros mismos, y con ayuda de personas que nos apoyen**

